

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования «Вятский государственный университет»

ОБЩЕСТВО. НАУКА. ИННОВАЦИИ (НПК-2019)

Сборник статей

**XIX Всероссийская
научно-практическая конференция
1–26 апреля 2019 г.**

**Киров
2019**

УДК 061.3:001.789(082)

ББК 60.52:60.561.8(082)

О-285

*Печатается по рекомендации Научного совета
Вятского государственного университета*

Оргкомитет конференции:

В. Н. Пугач, канд. экон. наук, доц., ректор (председатель оргкомитета); **С. Г. Литвинец**, канд. с.-х. наук, доц., проректор по науке и инновациям (зам. председателя оргкомитета); **С. А. Пересторонин**, главный бухгалтер, руководитель Департамента экономики и финансов; **И. В. Смольняк**, канд. ист. наук, директор Научного издательства; **Л. К. Патрушева**, канд. пед. наук, доц., руководитель Центра публикационной активности; **Е. Г. Рылова**, эксперт Отдела интеллектуальной собственности; **Д. В. Седов**, руководитель Департамента Информационных технологий; **Л. В. Капитурова**, заведующий Научной библиотекой; **М. В. Садакова-Ильина**, редактор Управления воспитательной и социальной работы; **Е. А. Мартинсон**, канд. техн. наук, доц., директор Института биологии и биотехнологии; **И. В. Губин**, канд. техн. наук, доц., директор Политехнического института; **А. В. Земцов**, директор Института математики и информационных систем; **А. А. Костин**, канд. ист. наук, доц., директор Института гуманитарных и социальных наук; **Г. И. Симонова**, д-р пед. наук, доц., директор Педагогического института; **М. С. Ившин**, канд. экон. наук, директор Юридического института; **Е. Л. Сырцова**, канд. пед. наук, доц., директор Института непрерывного образования российских и иностранных граждан.

Редакционная коллегия сборника:

С. Г. Литвинец, канд. с.-х. наук, доц.; **И. В. Смольняк**, канд. ист. наук; **Е. Г. Рылова**; **Д. В. Седов**; **Л. В. Капитурова**; **О. Н. Пересторонина**, канд. биол. наук, доц.; **Е. А. Мартинсон**, канд. техн. наук, доц.; **М. А. Мо-розова**, канд. биол. наук, доц.; **Е. В. Рябова**, канд. биол. наук; **В. Е. Круковский**, канд. юрид. наук; **Ю. В. Лан-ских**, канд. техн. наук; **Г. В. Ковязина**, канд. пед. наук; **Д. В. Ильин**, канд. ист. наук; **В. А. Крысова**, канд. пед. наук, доц.; **М. Г. Швецова**, канд. филол. наук, доц.; **И. В. Романова**, канд. пед. наук, доц.; **Н. Л. Караваев**, канд. филос. наук, доц.; **О. В. Байкова**, д-р филол. наук, проф.; **А. А. Печенкин**, д-р ист. наук, доц.; **Н. В. Булдакова**, д-р пед. наук, доц.; **Е. В. Зонина**, канд. филол. наук; **Н. Г. Наумова**, канд. филол. наук, доц.; **Е. О. Галицких**, д-р пед. наук, профессор; **О. В. Анфилатова**, канд. пед. наук, доцент; **С. А. Юрков**, канд. юрид. наук; **М. П. Голенок**, канд. культурологии, доц.; **А. В. Скутнев**, канд. ист. наук; **М. И. Земцов**, канд. техн. наук, доц.; **Т. В. Беличева**, канд. биол. наук, доц.; **Л. А. Адамайтис**, канд. экон. наук, доц.; **С. А. Пупышева**, канд. геогр. наук, доц.; **Е. А. Бармина**, канд. экон. наук; **Ю. В. Игошина**, канд. филос. наук, доц.; **А. В. Шпенглер**, канд. экон. наук, доц.; **С. Г. Ворончихин**, канд. техн. наук, доц.; **Е. В. Каранина**, канд. экон. наук, доц.; **Н. К. Савельева**, канд. экон. наук; **А. Г. Хлебов**, канд. физ.-мат. наук, доц.; **А. В. Шатров**, д-р физ.-мат. наук, доц.; **Ю. Н. Ушакова**, канд. хим. наук, доц.; **Т. А. Мусихина**, канд. геогр. наук, доц.; **Д. А. Кондратьев**, канд. хим. наук; **Р. Л. Веснин**, канд. техн. наук; **Г. М. Безверхов**, канд. архитектуры, доц.; **С. П. Грачев**, канд. техн. наук, доц.; **О. Б. Лисовская**, канд. техн. наук, доц.; **Ш. В. Бузиков**, канд. техн. наук; **Е. П. Петров**, д-р техн. наук, проф.; **О. М. Вахрушева**, канд. биол. наук; **Ю. В. Юркин**, канд. техн. наук; **А. Б. Чаганов**, канд. техн. наук; **Д. М. Суворов**, канд. техн. наук, доц.; **О. Ю. Медведев**, канд. техн. наук; **Д. А. Страбыкин**, д-р техн. наук, проф.; **А. А. Красных**, д-р техн. наук, проф.; **А. А. Фоминых**, канд. техн. наук; **С. И. Охапкин**, канд. техн. наук, доц.; **А. В. Новиков**, канд. техн. наук, доц.; **А. В. Вильнер**, канд. техн. наук, доц.; **Е. В. Котельников**, канд. техн. наук, доц.; **Е. А. Куимов**, канд. техн. наук, доц.

О-285 Общество. Наука. Инновации (НПК-2019) [Электронный ресурс] : сб. ст. : XIX Всерос. науч.-практ. конф., 1–26 апр. 2019 г. : в 4 т. – Киров : [Изд-во ВятГУ], 2019. – 4 т. – 4 эл. опт. диска (CD-ROM).
ISBN 978-5-98228-197-5

УДК 061.3:001.789(082)

ББК 60.52:60.561.8(082)

© Вятский государственный университет
(ВятГУ), 2019

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования «Вятский государственный университет»

ОБЩЕСТВО. НАУКА. ИННОВАЦИИ (НПК-2019)

Сборник статей

**XIX Всероссийская научно-практическая
конференция 1–26 апреля 2019 г.**

Том 4

Социально-гуманитарные науки

**Киров
2019**

УДК 061.3:001.789(082)

ББК 60.52:60.561.8(082)

О-285

*Печатается по рекомендации Научного совета
Вятского государственного университета*

Оргкомитет конференции:

В. Н. Пугач, канд. экон. наук, доц., ректор (председатель оргкомитета); **С. Г. Литвинец**, канд. с.-х. наук, доц., проректор по науке и инновациям (зам. председателя оргкомитета); **С. А. Пересторонин**, главный бухгалтер, руководитель Департамента экономики и финансов; **И. В. Смольняк**, канд. ист. наук, директор Научного издательства; **Л. К. Патрушева**, канд. пед. наук, доц., руководитель Центра публикационной активности; **Е. Г. Рылова**, эксперт Отдела интеллектуальной собственности; **Д. В. Седов**, руководитель Департамента Информационных технологий; **Л. В. Капитурова**, заведующий Научной библиотекой; **М. В. Садакова-Ильина**, редактор Управления воспитательной и социальной работы; **Е. А. Мартинсон**, канд. техн. наук, доц., директор Института биологии и биотехнологии; **И. В. Губин**, канд. техн. наук, доц., директор Политехнического института; **А. В. Земцов**, директор Института математики и информационных систем; **А. А. Костин**, канд. ист. наук, доц., директор Института гуманитарных и социальных наук; **Г. И. Симонова**, д-р пед. наук, доц., директор Педагогического института; **М. С. Ившин**, канд. экон. наук, директор Юридического института; **Е. Л. Сырцова**, канд. пед. наук, доц., директор Института непрерывного образования российских и иностранных граждан.

Редакционная коллегия сборника:

С. Г. Литвинец, канд. с.-х. наук, доц.; **И. В. Смольняк**, канд. ист. наук; **Е. Г. Рылова**; **Д. В. Седов**; **Л. В. Капитурова**; **О. Н. Пересторонина**, канд. биол. наук, доц.; **Е. А. Мартинсон**, канд. техн. наук, доц.; **М. А. Мо-розова**, канд. биол. наук, доц.; **Е. В. Рябова**, канд. биол. наук; **В. Е. Круковский**, канд. юрид. наук; **Ю. В. Ланских**, канд. техн. наук; **Г. В. Ковязина**, канд. пед. наук; **Д. В. Ильин**, канд. ист. наук; **В. А. Крысова**, канд. пед. наук, доц.; **М. Г. Швецова**, канд. филол. наук, доц.; **И. В. Романова**, канд. пед. наук, доц.; **Н. Л. Караваев**, канд. филос. наук, доц.; **О. В. Байкова**, д-р филол. наук, проф.; **А. А. Печенкин**, д-р ист. наук, доц.; **Н. В. Булдакова**, д-р пед. наук, доц.; **Е. В. Зонова**, канд. филол. наук; **Н. Г. Наумова**, канд. филол. наук, доц.; **Е. О. Галицких**, д-р пед. наук, профессор; **О. В. Анфилатова**, канд. пед. наук, доцент; **С. А. Юрков**, канд. юрид. наук; **М. П. Голенок**, канд. культурологии, доц.; **А. В. Скутнев**, канд. ист. наук; **М. И. Земцов**, канд. техн. наук, доц.; **Т. В. Беличева**, канд. биол. наук, доц.; **Л. А. Адамайтис**, канд. экон. наук, доц.; **С. А. Пупышева**, канд. геогр. наук, доц.; **Е. А. Бармина**, канд. экон. наук; **Ю. В. Игошина**, канд. филос. наук, доц.; **А. В. Шпенглер**, канд. экон. наук, доц.; **С. Г. Ворончихин**, канд. техн. наук, доц.; **Е. В. Каранина**, канд. экон. наук, доц.; **Н. К. Савельева**, канд. экон. наук; **А. Г. Хлебов**, канд. физ.-мат. наук, доц.; **А. В. Шатров**, д-р физ.-мат. наук, доц.; **Ю. Н. Ушакова**, канд. хим. наук, доц.; **Т. А. Мусихина**, канд. геогр. наук, доц.; **Д. А. Кондратьев**, канд. хим. наук; **Р. Л. Веснин**, канд. техн. наук; **Г. М. Безверхов**, канд. архитектуры, доц.; **С. П. Грачев**, канд. техн. наук, доц.; **О. Б. Лисовская**, канд. техн. наук, доц.; **Ш. В. Бузиков**, канд. техн. наук; **Е. П. Петров**, д-р техн. наук, проф.; **О. М. Вахрушева**, канд. биол. наук; **Ю. В. Юркин**, канд. техн. наук; **А. Б. Чаганов**, канд. техн. наук; **Д. М. Суворов**, канд. техн. наук, доц.; **О. Ю. Медведев**, канд. техн. наук; **Д. А. Страбыкин**, д-р техн. наук, проф.; **А. А. Красных**, д-р техн. наук, проф.; **А. А. Фоминых**, канд. техн. наук; **С. И. Охапкин**, канд. техн. наук, доц.; **А. В. Новиков**, канд. техн. наук, доц.; **А. В. Вильнер**, канд. техн. наук, доц.; **Е. В. Котельников**, канд. техн. наук, доц.; **Е. А. Куимов**, канд. техн. наук, доц.

О-285 Общество. Наука. Инновации (НПК-2019) [Электронный ресурс] : сб. ст.
: XIX Всерос. науч.-практ. конф., 1–26 апреля 2019 г. В 4 т. Т. 4.
Социально-гуманитарные науки. – Киров : [Изд-во ВятГУ], 2019. – 603 с.
– 1 эл. опт. диск (CD-ROM).
ISBN 978-5-98228-202-6 (Т. 4.)
ISBN 978-5-98228-197-5

УДК 061.3:001.789(082)

ББК 60.52:60.561.8(082)

© Вятский государственный университет
(ВятГУ), 2019

СОДЕРЖАНИЕ

<i>Абашева Н. С., Смирнова Е. В.</i> Вклад системы медицинского страхования в повышение уровня экономической безопасности государства	9
<i>Абашева Н. С., Любодарская У. В.</i> Обеспечение экономической безопасности на предприятии.....	16
<i>Абашева Н. С., Тобольчина В. О.</i> Экономическая безопасность муниципального образования	22
<i>Абашева Н. С., Абашев А. В.</i> Энергобезопасность в системе экономической безопасности: необходимость комплексного подхода в противодействии угрозам	28
<i>Аргунова В. Н., Зыкина Я. В.</i> Ценностные ориентации подростков из неблагополучных семей	36
<i>Арзамазов А. А., Фещенко П. Н., Смирнов Д. И.</i> Бедность: криминологический и уголовно-исполнительный взгляд на социально-психологическое явление	43
<i>Бахтимов А. А., Ведерникова А. А.</i> Экономическая сущность понятия «конкурентоспособность».....	50
<i>Бахтимов А. А., Звездакова Е. С.</i> Теоретические аспекты информационной безопасности.....	55
<i>Бурцева Т. А., Владимирова Е. В.</i> Методики анализа финансовых результатов	59
<i>Ведерникова П. Ю., Горева Е. А.</i> Механизмы предоставления информации о деятельности органов власти в интернете.....	69
<i>Волченкова Е. В., Шубникова М. В.</i> Сущность и критерии гражданской активности молодёжи	77
<i>Гладкова А. Н., Ларина Т. И.</i> Современное состояние государственных закупок в Кировской области.....	83
<i>Головёнкин Д. А., Богомолова М. Ю.</i> Проблемы управления финансовыми ресурсами строительных организаций	88
<i>Головёнкин Д. А., Богомолова М. Ю.</i> Эскроу-счета в строительстве и их последствия.....	97
<i>Головёнкин Д. А., Ракина Т. Л.</i> Инвестиционная безопасность как элемент экономической безопасности страны и региона	105
<i>Гринь С. В., Буторина И. А.</i> Преимущества и недостатки аутсорсинга.....	111
<i>Гринь С. В., Микрюкова В. П.</i> Бюджетирование, как элемент эффективного управления на предприятии.....	119
<i>Гришук Н. В., Соловьев А. А.</i> Методика расчета резерва предстоящих расходов для целей повышения уровня реального содержания заработной платы как элемент учетной политики	127
<i>Девятерикова Н. А., Набоких А. А.</i> Применение принципов ТАССП с целью анализа угроз фальсификации сырья и продукции на предприятии.....	134
<i>Домрачева Л. П., Ямшанова Н. К.</i> Особенности формирования структуры капитала предприятия.....	142
<i>Домрачева Л. П., Нелюбин И. В.</i> Неэффективная система налогообложения как дестабилизирующий фактор для развития экономики РФ	148
<i>Домрачева Л. П., Нелюбин И. В.</i> Основные преимущества и проблемы при возможном введении прогрессивной шкалы налогообложения в современной России.....	157

<i>Ефимовых К. А., Волченкова Е. В.</i> Характеристика социально-психологических проблем лиц без определенного места жительства.....	165
<i>Журавлева О. С.</i> Информационное обеспечение управления рисками использования земельных ресурсов	170
<i>Зыкова И. О., Сапожникова Е. С.</i> Анализ теоретических подходов к определению рисков в деятельности банковских кредитных организаций	177
<i>Зыков В. В., Юрков С. А., Зорин С. Л.</i> Способы совершения самоубийств в Кировской области.....	185
<i>Кадочникова Н. И., Виноградова Д. А.</i> Изучение морально-волевых качеств достойных государственных наград как элемент военно-патриотического воспитания и подготовки обучающихся к военной службе.....	191
<i>Кадочникова Н. И., Виноградова Д. А.</i> Методические аспекты разработки финансовой модели компании, ориентированной на бюджетирование.....	197
<i>Канашина А. И., Каранина Е. В.</i> Пути повышения финансовой защиты хранения вещей в банковских ячейках.....	202
<i>Каранина Е. В., Русских Н. С.</i> Сущность стратегического подхода к формированию системы экономической безопасности регионального банка.....	209
<i>Каранина Е. В., Савиных К. С.</i> Инструменты налогового стимулирования инвестиционной деятельности Хозяйствующих субъектов.....	215
<i>Караулов В. М., Шавкунова Е. С.</i> Анализ индикаторов экономической безопасности Кировской области и меры по устранению существующих угроз	221
<i>Караулов В. М., Огородов А. Ю.</i> Инвестиции как способ обеспечения финансовой независимости.....	229
<i>Карзаева Н. Н., Щепелева А. Е.</i> Информационное обеспечение экономической безопасности производства картофеля	235
<i>Кашина Е. Р., Жданова О. С.</i> Систематизация методов генерации инновационных идей на предприятии	243
<i>Кислицына С. В.</i> Анализ эффективности системы управления инновационными предложениями в компании ОАО «РЖД»	253
<i>Кислицына С. В.</i> Теоретические основы мотивационных факторов для инноваторов.....	258
<i>Котельников К. А.</i> Экономико-математический подход среди методов изучения производительных сил региона: ретроспективный обзор.....	263
<i>Кокоулина Е. А., Щинова Р. А.</i> Организация внутреннего государственного финансового контроля.....	269
<i>Кононова О. А.</i> Информационные системы в эффективном управлении инновациями.....	276
<i>Крышкина Е. С., Щинова Р. А.</i> Оценка деятельности Министерства финансов Кировской области по осуществлению внутреннего государственного финансового контроля.....	281
<i>Ларина Т. И., Бармина Е. А.</i> Направления и перспективы государственной поддержки АПК в Кировской области	290
<i>Лубягина Е. А., Токарева П. В.</i> Анализ форм информирования молодёжи о проведении избирательной комиссией муниципального образования избирательных кампаний	295
<i>Макарова Т. В., Ефремова Н. С.</i> Проблемы экономической безопасности России	302
<i>Макарова Т. В.</i> Теоретические подходы к типологизации регионов по уровню экономической безопасности.....	313

<i>Мальцева А. В., Ларина Т. И.</i> Управление Государственной службы занятости Кировской области в системе государственных органов власти.....	319
<i>Махнева Ю. Н., Соболева О. Н.</i> Анализ эффективности многофункциональных центров по оказанию государственных и муниципальных услуг в Кировской области.....	327
<i>Машиковцев К. А.</i> Методическое обеспечение и перспективы данного направления в сфере физической культуры и спорта в муниципальном образовании «Город Киров».....	336
<i>Миннегалимова А. З.</i> К вопросу о сроке поставки как о существенном условии договора....	345
<i>Наговицына Э. В., Тусин Д. С.</i> Современное состояние и перспективы развития внешнеэкономической деятельности Кировской области.....	350
<i>Пенкина П. А., Жданова О. С.</i> Сравнительный анализ финансового состояния предприятий-производителей нефтепромыслового оборудования в Российской Федерации для выявления инновационного потенциала.....	359
<i>Перминов И. Н., Домрачева Л. П.</i> Аудит эффективности использования бюджетных средств в государственных учреждениях.....	367
<i>Петрова Е. В., Мельникова А. С.</i> Сравнительный анализ методик комплексной оценки организации	372
<i>Прокашев А. М., Соболева Е. С., Мокрушин С. Л.</i> Дерново-подзолистая почва с реликтовым феноменом – раритет в мире почв Вятского Прикамья	380
<i>Прокашев А. М., Вартан И. А., Матушкин А. С.</i> Природно-техногенные гравийно-песчаниковые геосистемы Средневятской низменности	388
<i>Рязанова О. А., Позднякова А. А.</i> Экономическая безопасность в системе национальной безопасности.....	399
<i>Санович М. А., Ральникова В. В.</i> Анализ показателей занятости населения и рынка труда в городе Кирове.....	407
<i>Самылова И. Н., Сапожникова Е. С.</i> Методологические подходы к оценке кредитоспособности заёмщиков банковских кредитных организаций	415
<i>Сапожникова Е. С., Костина С. И.</i> Финансовые инновации в банковской сфере	424
<i>Селезнева Е. Ю., Каранина Е. В.</i> Рейтинговая оценка устойчивого развития потребительского рынка регионов Приволжского федерального округа.....	432
<i>Селезнева Е. Ю.</i> Рынок электронной торговли в РФ: тенденции, риски и перспективы развития.....	444
<i>Снигирева Г. Д., Каткова Е. Н.</i> Инвестиционная привлекательность как фактор экономической безопасности предприятия. Терминологическая взаимосвязь	455
<i>Снигирева Г. Д., Овечкина А. Н.</i> Роль и значение финансовой политики в деятельности предприятия.....	462
<i>Соболева О. Н., Доменко Ю. Ю.</i> Основные характеристики стратегий социально-экономического развития субъектов Приволжского федерального округа.....	468
<i>Стукалова А. Г., Пибеев И. А.</i> К вопросу о неприкосновенности частной жизни или «Big brother is watching you».....	474
<i>Сурнина Н. Н., Волченкова Е. В.</i> Сущность социального самочувствия	481
<i>Тимин А. Н., Липунцов И. А.</i> Методы формирования финансовой грамотности населения...490	
<i>Тимин А. Н., Тетера А. В.</i> Современные подходы к обеспечению экономической безопасности коммерческого банка	495

<i>Тимин А. Н., Чернышова Д. П.</i> Механизм обеспечения безопасности бюджетной системы государства	502
<i>Тимин А. Н., Чернышова Д. П.</i> Основные направления обеспечения бюджетной устойчивости и макроэкономической стабильности бюджетной системы Российской Федерации	511
<i>Тимин А. Н., Коротких Л. В.</i> Риск - ориентированный подход в системе государственного финансового контроля на уровне субъекта Российской Федерации	519
<i>Токарева П. В., Корсенюк А. И.</i> Нормативно-правовое регулирование порядка финансирования муниципальных выборов и контроля за его осуществлением: современное состояние и проблемы.....	517
<i>Тюрикова К. Н.</i> Исследование деятельности индивидуального предпринимателя города Кирова	526
<i>Хачатрян А. Б., Жданова О. С.</i> Анализ эффективности реализации региональных целевых программ в Кировской области	544
<i>Холкин А. В.</i> Проблемы бухгалтерского учёта резервов под обесценение финансовых вложений.....	550
<i>Цапаев А. В., Фадеева Н. Ю.</i> О состоянии сельских территорий в Российской Федерации..	561
<i>Черанёва Е. К., Фадеева Н. Ю., Черанёв В. А.</i> Способы преодоления сопротивления персонала организации в условиях внедрения инноваций	567
<i>Чернышев К. А., Чернышева Н. В.</i> Эволюция административно-территориального устройства Кировской области.....	575
<i>Чупина А. О., Бородатая М. Н.</i> Поддержка социального предпринимательства в России ...	583
<i>Шемишина А. А., Сапожникова Е. С.</i> Угрозы обеспечения экономической безопасности организации	591
<i>Юферева А. А., Ершова Н. Н.</i> Профильные смены при организации летнего отдыха несовершеннолетних, как эффективный метод профилактики правонарушений.....	599

Вклад системы медицинского страхования в повышение уровня экономической безопасности государства

Абашева Н. С.^а, Смирнова Е. В.^б

кандидат экономических наук, доцент

кафедры финансов и экономической безопасности^а

магистрант кафедры финансов и экономической безопасности^б

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{а,б}

E-mail: dart1801@mail.ru^а, elena-s-o@yandex.ru^б

Аннотация. В статье рассматриваются принципы и основные проблемы функционирования рынка медицинского страхования, а также теоретические и практические аспекты взаимодействия его фундаментальных субъектов, что и определяет ее актуальность на данном этапе развития государства. Задачи исследования предопределяют особое внимание к функциям медицинского страхования, которые, как отмечается в статье, оказывают существенное влияние на развитие благополучия населения и устойчивость экономики страны в целом. Критическому анализу подвергнут процесс инвестиционной деятельности страховых компаний, подчеркивается важность такой деятельности для экономики и предприятий, функционирующих в ней. Результатом исследования является внесение предложений об изменении законодательства в части регулирования инвестиционной деятельности страховых компаний. Авторами доказывается необходимость направления свободных финансовых ресурсов страховых компаний на покупку ценных бумаг предприятий тех секторов экономики, которые напрямую связаны со здравоохранением, что предоставит финансовые возможности последним на реализацию долгосрочных проектов, инновационных разработок, и, как следствие, положительно повлияет на качество медицинских услуг.

Ключевые слова: экономическая безопасность, система медицинского страхования, инвестиции, инвестиционная деятельность.

Введение. Актуальность статьи продиктована современными политическими и экономическими вызовами, стоящими перед Российской Федерацией, связанными с санкциями западных стран в отношении нашего государства. В условиях ограничения доступа к глобальным рынкам капитала, российские компании вынуждены рассчитывать на финансирование своих инвестиционных проектов преимущественно за счет локальных инвесторов – резидентов российской экономики. В этой связи, фонды денежных средств, консолидированные на базе страховых компаний, и их инвестиционная политика приобретают особую значимость как инструменты предоставления экономике необходимого объема финансирования для осуществления своего нормального функционирования и развития. Этим и объясняется особое внимание авторов исследования к системе медицинского страхования, и, прежде всего, инвестиционной деятельности страховых компаний,

функционирующих на рынке медицинского страхования. Таким образом, медицинское страхование выступает элементом финансовой подсистемы экономической безопасности государства. Исследование данного явления и возникающих в этой связи проблем и будут осуществлены в рамках статьи.

Цель исследования. Целью проведенного авторами исследования является разработка практических мер, направленных на повышение роли системы медицинского страхования в обеспечении экономической безопасности государства.

Задачи исследования. Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- 1) изучить основные функции медицинского страхования;
- 2) проанализировать рынок услуг медицинского страхования и инвестиционную деятельность страховых компаний;
- 3) разработать рекомендации направленные на повышение роли системы медицинского страхования в обеспечении экономической безопасности государства.

Ведущий подход. Ведущим подходом при написании статьи явился монографический метод, основанный на теоретическом и эмпирическом исследовании проблематики медицинского страхования.

Результаты исследования, их обсуждения. Современный рынок страховых услуг не может функционировать без системообразующих субъектов, которые можно разделить на три основные группы:

- к первой группе относятся страховщики и перестраховщики. Они являются производителями страховых продуктов;
- ко второй группе относятся страхователи. Они являются потребителями продуктов рынка страхования;
- третья группа включает в себя: страховых агентов, консультантов, оценщиков, т.е. посредников и других субъектов страхового рынка.

Страховщик – это юридическое лицо (компания осуществляющая деятельность по страхованию), которое за определенную плату берет на себя

обязанность по возмещению страхователю финансовых потерь, возникших в результате страхового случая. Страховым случаем признается событие, предусмотренное в договоре страхования или законом, с наступлением которого страховщик обязан осуществить страховую выплату.

Страхователь – это потребитель на рынке страхования. Это физическое или юридическое лицо, являющееся одной из сторон в договоре о страховании, которое вносит плату и имеет право при наступлении страхового случая в рамках действующего законодательства или страхового договора получить компенсацию. Размер компенсации устанавливается в договоре страхования.

Медицинское страхование является подвидом одного из трех видов страхования [«Собрание законодательства РФ», 27.11.1992, N 4015-1, ст. 4]:

- 1) личное страхование (ОМС, ДМС, страхование жизни, страхование туристов);
- 2) страхование имущества (страхование транспорта, грузов, урожая и т.д.)
- 3) страхование ответственности (ОСАГО, страхование профессиональной ответственности и т.д.)

К классическим формам медицинского страхования можно отнести обязательное медицинское страхование (ОМС) и добровольное медицинское страхование (ДМС). Обязательное медицинское страхование – это составная часть государственной системы социального страхования. Она гарантирует всем гражданам равные возможности в получении медицинской и лекарственной помощи. Добровольное медицинское страхование является дополнением к системе обязательного медицинского страхования. Оно дает возможность полностью или частично возместить расходы на платное медицинское обслуживание. А также предоставляет пациенту право на обращение к ведущим врачей-специалистов, выбор больницы и врача, обеспечение комфортных условий лечения и т.д. Бывают случаи, когда ДМС не связан и не зависит от ОМС. Например, при страховании путешественников, выезжающих за границу, либо лиц, не имеющих право на ОМС.

Роль медицинского страхования не отличается от роли страховой деятельности в целом. Страхование призвано обеспечить финансовую защиту от последствий риска, при этом позволяет снизить и перераспределить риск страховщика при помощи замены крупных случайных потерь относительно небольшими постоянными тратами.

Снижение риска крупных убытков достигается страховыми компаниями за счет совмещения множества полисов в один портфель, т.е. достижения эффекта диверсификации. При этом совсем к минимуму его приводит механизм перестрахования, то есть страховые организации перекладывают риск с себя на другую страховую компанию.

При наступлении медицинского страхового случая потери финансового характера могут нести как граждане (потеря доходов вследствие наступления нетрудоспособности, непредвиденные расходы на лечение, реабилитацию и профилактику), так и работодатели (потеря части валового дохода на период нетрудоспособности работника). Учитывая тот факт, что человеческий капитал является основой для любой хозяйственно-экономической деятельности, медицинское страхование позволяет такой деятельности функционировать непрерывно за счет создания условий для беспрепятственного доступа потребителей (субъектов экономической деятельности) к медицинским услугам.

Итак, экономическая функция страхования реализуется посредством минимизации финансовых рисков наступления крупных убытков вследствие возникновения проблем со здоровьем индивидуума.

Институт медицинского страхования помимо экономической имеет ряд иных функций. Главной его особенностью является то, что одновременно при снижении уровня финансового риска, снижается и социальный риск, а уровень доверия со стороны граждан к участникам рынка медицинских услуг повышается [Куликов А. Ю., с. 44]. Объясняется это тем, что владельцы медицинских страховых полисов избегают возможности отказа в предоставлении медицинских услуг.

Помимо этого, застрахованные граждане имеют возможность получить больше медицинских услуг, чем могли бы их приобрести за сумму, эквивалентную страховому взносу. Это объясняется принципом общественной солидарности: денежные средства разных страхователей перераспределяются в пользу заболевших, но мало платёжеспособных граждан, и именно за счет такого перераспределения реализуется *социальная* функция медицинского страхования.

Механизм медицинского страхования работает за счет создания фонда денежных средств, сформированного из поступлений страховых премий от держателей страховых полисов. Аккумулированные денежные средства, поступившие в страховую компанию в виде страховых премий, инвестируются на финансовых рынках, принося страховой компании дополнительный доход. Часть этого дохода при наступлении страхового случая будет направлена на выплаты компенсационного характера, а при недостаточности последних - часть ценных бумаг будет реализована на рынке для того, чтобы обеспечить обязательства перед страхователями.

Стоит отметить, что перечень объектов инвестиционной деятельности страховых компаний строго ограничен законодательством Российской Федерации [«Собрание законодательства РФ», 22.02.2017, N 4297-У, ст. 6] следующими финансовыми инструментами:

- 1) государственные ценные бумаги Российской Федерации;
- 2) «голубые фишки» - акции высоколиквидных крупнейших компаний, демонстрирующих стабильную историческую доходность;
- 3) банковские депозиты и драгоценные металлы (данные финансовые инструменты принято относить к защитным финансовым активам, размещая в них свою ликвидность страховые компании способны защитить денежные средства от инфляции при минимальных рисках);
- 4) акции зарубежных компаний (необходимым условием инвестирования в данные ценные бумаги является наличие у инструмента государственного регистрационного номера и наличие таких ценных бумаг в

котировальных списках на крупнейших лицензированных биржевых площадках);

5) суверенные ценные бумаги иностранных государств.

Доля ценных бумаг под пунктами 4 и 5 в инвестиционном портфеле страховых компаний в соответствии с законодательством не может превышать 20%. Исходя из анализа выше представленного перечня ценных бумаг, можно сделать вывод, что законодательство, в первую очередь, запрещает инвестировать средства страхователей в высокорискованные финансовые активы. Безусловно, это сделано для того, чтобы компании не подвергали свою финансовую стабильность опасности, а, инвестируя в высоколиквидные и надежные ценные бумаги и иные финансовые инструменты, могли их быстро реализовать на финансовом рынке без существенных финансовых потерь и добросовестно выполнить свои обязательства перед страхователями.

Выводы. На наш взгляд, сегодня существует потребность в изменении нормативно-регулирующей базы инвестиционной политики страховых компаний в части перечня разрешённых для инвестирования финансовых активов. Помимо списка ценных бумаг, в законодательстве необходимо также указать требование к сектору экономики, к которому они принадлежат. В данном контексте, было бы разумно направлять свободные финансовые ресурсы страховых компаний на покупку ценных бумаг предприятий тех секторов экономики, которые напрямую связаны со здравоохранением (фармацевтика, медтехника и пр.). Таким образом, данные отраслевые компании получали бы деньги на реализацию долгосрочных проектов, инновационных разработок, вследствие чего, увеличивался бы и уровень качества медицинских услуг. Соответственно, можно предположить, что количество страховых случаев в такой экономике снизится, ввиду высокого уровня предоставления медицинских услуг в части лечения, диагностики и профилактики заболеваний, что, в свою очередь, позитивно скажется и на устойчивости самих страховых компаний, которые уменьшат свои выплаты по страховым случаям. *Инвестиционная* функция страхования способна дать

экономике длинные деньги для долгосрочных вложений, которые так необходимы предприятиям реального сектора для реализации своих инвестиционных проектов.

Таким образом, медицинское страхование является возможностью финансовой защиты от крупных потерь за счет регулярных относительно небольших выплат. Классические продукты медицинского страхования ОМС и ДМС являются инструментами осуществления социальной и экономической функций медицинского страхования, обеспечивающими беспрепятственный доступ к медицинским услугам и бесперебойное функционирование экономики соответственно. Фонды денежных средств, аккумулированные на базе страховых компаний, выполняют инвестиционную функцию, предоставляя экономике длинные деньги, что является залогом долгосрочного развития рыночной экономики страны. Рынок медицинского страхования развивается, и аналитики прогнозируют, что в ближайшее время спрос на добровольные виды страхования увеличится, что позволит дальнейшее развитие страхового рынка в России. Это имеет важное значение для управления рисками и обеспечения повышения уровня экономической безопасности государства за счет привлечения средств со страхового рынка как масштабного инвестиционного источника.

Библиографический список

1. Закон РФ «Об организации страхового дела в Российской Федерации» от 27.11.1992 N 4015-1 (ред. от 28.11.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019). Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».
2. Куликов А. Ю. Роль страховых компаний в развитии рынка медицинских услуг и его социализация // Фармакоэкономика. 2010. Т. 3, № 2. С. 44-46.
3. Указание Банка России: от 22.02.2017 N 4297-У (ред. от 09.01.2018) "О порядке инвестирования средств страховых резервов и перечне разрешенных для инвестирования активов". Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».
4. Сайт Центрального Банка Российской Федерации. URL: <https://www.cbr.ru/> (дата обращения 10.01.2019)
5. Сайт рейтингового агентства «Эксперт РА» [Электронный ресурс]. URL: <https://raexpert.ru/> (дата обращения 10.01.2019)

Обеспечение экономической безопасности на предприятии

Абашева Н. С.^a, Любодарская У. В.^b

кандидат экономических наук, доцент

кафедры финансов и экономической безопасности^a

магистрант кафедры финансов и экономической безопасности^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}

E-mail: dart1801@mail.ru^a, edem.145@mail.ru^b,

Аннотация. В настоящее время вопрос обеспечения безопасности в организации является актуальным, так как большинство хозяйствующих субъектов находится в зоне финансового риска. Причиной тому могут быть низкая платежеспособность и финансовая неустойчивость, утрата собственного капитала, несбалансированность денежных потоков, отсутствие достаточных источников финансирования запасов и затрат. Однако многие проблемы могут лежать и в плоскости других подсистем обеспечения экономической безопасности предприятия.

Таким образом, существует необходимость проведения системного и комплексного анализа экономической безопасности предприятия с целью выявления слабых мест, которые в будущем могут привести фирму к банкротству, а также обеспечить разработку мер по ликвидации данных проблем.

Посредством теоретического исследования, на основе обобщения практического опыта функционирования хозяйствующих субъектов в статье рассмотрены методы обеспечения экономической безопасности организации и выявлены наиболее целесообразные инструменты моделирования финансовой безопасности фирмы. Результатом исследования явилась попытка систематизировать методы (способы) обеспечения безопасности на основе системного и комплексного подходов и предложить некоторые инструменты их реализации.

Ключевые слова: экономическая безопасность, способы обеспечения экономической безопасности, финансы, финансовая безопасность.

Введение. Проблематика экономической безопасности организации является актуальной на протяжении многих лет. Имеются множество понятий экономической безопасности, но по-прежнему в системе не отражены способы, которые могли бы обеспечить экономическую безопасность организации. Причиной этому является то, что нет четкого представления об объекте безопасности, поскольку хозяйствующий субъект – это самый общий объект безопасности.

Цель и задачи исследования. Целью исследования в данной статье явился анализ методов обеспечения экономической безопасности предприятий.

Экономическая безопасность предприятия (ЭБП) — это такое состояние хозяйствующего субъекта, при котором эффективно используются ресурсы для предотвращения угроз и обеспечения стабильной деятельности фирмы.

Для достижения такого состояния, предприятие должно следить за обеспечением максимальной безопасности основных функциональных составляющих системы ЭБП. [Володина И. Г., с. 156]

Функциональные составляющие ЭБП – это система основных направлений его экономической безопасности, которые существенно отличаются друг от друга по своему содержанию.

Ведущий подход. Для решения вопроса безопасности фирмы наиболее приемлемо будет использовать системный подход. В данном случае предприятие нужно рассматривать как систему. Таким образом, объектами экономической безопасности предприятия выступают вся деятельность организации, его сотрудники и средства труда.

В системном подходе главным критерием безопасности деятельности организации выступает обеспеченность организации ресурсами, которые позволяют ему эффективно функционировать.

В то же время необходимо, рассматривая хозяйствующий субъект как единое целое, применять комплексный подход, так как характер действующих угроз многогранен, а, следовательно, и средства защиты должны иметь специфический характер.

Результаты исследования. В зависимости от того, что является объектом ЭБП, непосредственно определяются методы её обеспечения. Можно выделить среди них те, которые направлены на сохранность ресурсов и увеличение входящих потоков ресурсов, повышение эффективности деятельности [Хакимова А. А, Хабибуллина Л. Р., с. 499].

Многие сферы (финансы, маркетинг, права, психологии, технологии и др.) охватывают меры по обеспечению безопасности.

Средства обеспечения экономической безопасности организации образуют несколько основных групп методов, которые основываются на формах реализации безопасности:

1) **организационно-правовые:** средства данной группы оказывают воздействие на организационную структуру организации и процессы,

протекающие в ней, а также способы принятия управленческих решений. Например, реинжиниринг бизнес-процессов – это набор методов и приёмов для перепроектирования всей деятельности фирмы в соответствии с поставленными целями. Данный инструмент используется для повышения эффективности преобразования ресурсов в товары, определяет востребованные покупателями результаты деятельности (товары, услуги) [Новикова Е. А., с. 270]. Еще одним методом является антикризисное управление. Данное управление предназначено для вывода предприятия из кризиса, а также для разработки мер по организации деятельности в таком режиме, если нет возможности преодолеть кризисное состояние [Володина И. Г., с. 157]. Предприятие ориентируется на повышение эффективности работы, развивает маркетинг компании для исследования рынка, прогнозирования ассортимента выпускаемой продукции и расширения объемов продаж. Независимо от финансово-экономического состояния предприятия, применяется такой способ обеспечения ЭБС как **своевременное документальное отражение**;

2) **экономические**, данная группа способов обеспечения безопасности предприятия является самой многочисленной. Например, с помощью такого инструмента как **амортизация** происходит обеспечение ЭБП через поддержание основных средств в рабочем состоянии, так как происходит перенос стоимости всех видов основных средств на стоимость выпускаемой продукции, осуществляется накопление необходимой денежной суммы для полного их возмещения по истечении срока их полезного использования. В итоге, обеспечивается непрерывное ведение производства. Следующим экономическим методом обеспечения ЭБП является **страхование**. Это заключение договора, обеспечивающего защиту от рисков, между предприятием и страховой компанией за определённую плату: в результате, в случае непредвиденных угроз, когда предприятие теряет часть своих ресурсов, страховая компания возмещает ему данную потерю [Луппол Е. М., с.104]. Фирма сама может застраховать себя от непредвиденных угроз путем создания дополнительных резервов [Кравчук В. А., с. 170]. То есть предприятие может

создавать собственные резервы в натуральной или денежной форме для компенсации убытков при наступлении непредвиденных ситуаций. Так же предприятие может себя обезопасить, если привлечет **внешние источники** (субсидии, дотации и займы), которые сформируют входящие финансовые потоки предприятия для компенсации убытков и восстановления производства;

3) **инженерно-технические**, данная группа обеспечения экономической безопасности предприятия, представлена различными мерами и действиями, задача которых пресекать непредвиденные и незаконные исходящие потоки его ресурсов. Наиболее популярным способом является **охрана и контроль ресурсов** организации от непредвиденных обстоятельств (хищение, пожары, производственные травмы и др.): персонала, товарно-материальных ценностей, денежных средств, средств производства и т.д.;

4) **информационно-технологические**, эти средства направлены на защиту от угроз мошенничества, посягательств на интеллектуальную собственность и коммерческую тайну. Они ориентированы на повышение эффективности производственных процессов, а также привлечение дополнительных ресурсов (использование инноваций). Для этого требуется модернизировать средства труда (оборудование, программное обеспечение и т.д.) и разработать и внедрить инновации в производство. Объектами безопасности в данном случае является производство и управление предприятием. Так, в производстве, применяются новые технологии, выпускаются новые виды продукции. В управлении создаются механизмы стратегического и инновационного развития для обеспечения постоянного роста эффективности предприятия [Антошкина А. В., Кульнева Н. В., с.12];

5) **морально-психологические**. Немалую роль в стабильном функционировании организации отводится коллективу. Создание атмосферы доверия, при котором происходит сплоченность коллектива, а также забота руководства фирмы (службы безопасности) о коллективе, проявляющаяся в создании чувства защищённости у работников предприятия, сводят к минимуму внутренние угрозы предприятия [Рабкин С., с. 55];

б) **специальные.** К последней группе относятся те специальные способы обеспечения экономической безопасности предприятия, которые не могут быть определены по каким-либо выше приведенным признакам.

Помимо вышеперечисленных методов обеспечения экономической безопасности можно выделить такие инструменты, как:

- заключение долгосрочных контрактов с контрагентами: таким образом, фирма обеспечивает себе стабильность внешней среды, что положительно отразится на ее функционировании;

- получение предприятием поручительств и гарантий своего жизнеобеспечения (субсидии и дотации, предоставление налоговых льгот, размещение госзаказа): так, независимо от финансово-хозяйственного состояния предприятия, оно гарантированно получит необходимый объем ресурсов для поддержания своей деятельности;

- сотрудничество с правоохранительными органами или выбор региона, в котором экономические условия более благоприятны для производства, и т.д.

Вывод. Экономика не стоит на месте и постоянно развивается. Поэтому перечисленный выше ряд способов обеспечения экономической безопасности предприятия может меняться в зависимости от появления новых угроз.

При обеспечении экономической безопасности каждому предприятию стоит обращать внимание на несколько способов обеспечения безопасности, так как организация – это система взаимодействующих сфер фирмы, а любые управленческие решения, включая и решения в области безопасности, должны носить системный характер и быть отработаны с учетом комплекса операций и процедур.

Библиографический список

1. Володина И. Г. Пути обеспечения финансовой безопасности предприятия // Молодой ученый. 2013. №9. С. 156-160.
2. Хакимова А. А, Хабибуллина Л. Р. Финансовые риски в системе управления финансовой безопасностью предприятия // Актуальные вопросы экономики региона: анализ, диагностика и прогнозирование : материалы VI Международной студенческой научно-практической конференции. М. : Стимул-СТ, 2016. С. 499-501.

3. Новикова Е. А. Диагностика финансовой компоненты при экономической безопасности предприятия. // КОНТЕНТУС 2016. № 6(47). С. 269-274.
4. Луппол Е. М. Теоретические основы обеспечения финансовой безопасности предприятия // Научная дискуссия: инновации в современном мире. 2016. № 2 (45). Часть I. С.103-107.
5. Кравчук В. А. Основные подходы к безопасности предприятия и место в ней финансовой безопасности // Инновационные технологии в науке и образовании. 2016. № 2 (6). С. 369-373.
6. Антошкина А. В., Кульнева Н. В. Финансовая безопасность предприятия как основной компонент его экономической безопасности // Стратегии устойчивого развития современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, тенденции и закономерности : материалы международной научно-практической конференции: в 3 частях. М. : Академия управления, 2016. С. 11-14.
7. Рабкин, С. Финансовая безопасность предприятия // Экономист. 2015. № 12. С. 53-58.

Экономическая безопасность муниципального образования

Абашева Н. С.^a, Тобольчина В. О.^b

кандидат экономических наук, доцент

кафедры финансов и экономической безопасности^a

магистрант кафедры финансов и экономической безопасности^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}

E-mail: dart1801@mail.ru^a, tobolchina@mail.ru^b

Аннотация. Целью данной работы является исследование проблематики экономической безопасности муниципальных образований. Если на государственном уровне данная проблема находит всеобъемлющее решение в рамках принятых нормативно-правовых актов, определяющих укрепление национального суверенитета государства, то на уровне муниципальных образований есть множество проблем, решение которых в рамках предоставленных полномочий органам местного самоуправления становится проблематичным в контексте повышения уровня экономической безопасности территорий, что и определяет актуальность проведенного исследования.

Задачи, сформулированные в работе, призваны решить вопросы определения понятия экономической безопасности муниципального образования, факторов, на нее влияющих, установления оценочных критериев уровня экономической безопасности муниципального образования. Результатами исследования, отраженными в статье, являются определение сущности понятия «экономическая безопасность муниципального образования», выявление проблем отсутствия исполнения надлежащим образом полномочий органов управления муниципальным образованием, констатация первоочередных задач, требующих решения в целях повышения уровня экономической безопасности территории в рамках определенных направлений (критериев) безопасности.

Ключевые слова: муниципальное образование, экономическая безопасность, полномочия, органы местного самоуправления.

Введение. В современных реалиях прослеживается проблема развития экономической безопасности муниципальных образований как элементов государства. Поскольку государство в своей целостности и многогранности выступает оплотом в межгосударственном сообществе, важно, чтобы его составляющие в лице муниципальных образований были финансово стабильны и защищены. Необходимо установить финансовую самостоятельность муниципального образования, а также при этом сохранить финансовый стержень для единой финансовой базы государства. Поскольку экономические условия постоянно меняются, перед муниципальными образованиями встал вопрос об их экономическом развитии. Для нашей страны характерен путь экономического развития, однако для муниципальных образований с их многообразием и особенностями, каких-либо определенных способов регулирования не имеется.

Местный бюджет во многом зависит и предопределен субъектами Российской Федерации. Экономическая стабильность муниципального образования благотворно влияет на уровень услуг для населения, уровень благополучия как населения, так и самого муниципального образования.

В соответствии с государственными особенностями необходимо выработать такие методы управления экономической безопасностью, которые будут учитывать специфику и государства, и муниципального образования.

Цель и задачи исследования. Безопасность была важной составляющей общественной жизни с начала формирования общественных объединений. Постепенно развиваясь, общество порождало и возвращало различные виды безопасности в зависимости от сферы деятельности. Экономическая безопасность является одним из первых и важных видов безопасности, которая не теряет своей актуальности и в наши дни.

Исследование экономической безопасности важно на всех уровнях, начиная с государственного и заканчивая местным уровнем. Экономическую безопасность в полном объеме необходимо оценивать именно на уровне муниципального образования, поскольку на этом уровне она приближена к обществу и к каждому человеку в отдельности.

Прежде чем рассматривать понятие «экономическая безопасность» необходимо установить понятие «безопасность». Так по словарю Робера данный термин начал употребляться с 1190 года и означал спокойное состояние духа человека, считавшего себя защищенным от любой опасности.

Для нашей страны экономическая безопасность встала на позиции важной проблемы общества в последние десятилетия, поскольку с советских времен экономическая безопасность была понятием, относящимся к безопасности страны от внешних угроз, и вопроса о том, что угрозы экономической безопасности могут быть внутри страны, не стояло. Это подтверждается определением понятия «безопасность» большим советским словарем, определяющим безопасность как состояние экономических, политических и других отношений между государствами, утверждающее

мирное сосуществование государств на началах равноправия, национальную независимость и самостоятельность народов, а также их свободное развитие на демократической основе. Ожегов в своем словаре определяет «безопасность» как «состояние, при котором не угрожает опасность, есть защита от опасности».

Научное сообщество не выработало единого определения экономической безопасности, тем не менее, исходя из Федерального закона Российской Федерации «О безопасности» от 28 декабря 2010г. № 390-ФЗ, можно установить такое определение «экономической безопасности» – это вид безопасности, предусмотренный законодательством и неотъемлемая составная часть национальной безопасности.

Национальная безопасность государства во многом зависит от экономической стабильности страны, соответственно, экономическая безопасность защищает существование не только государства, но и муниципальных образований.

Ведущий подход. Чтобы рассмотреть экономическую безопасность, как понятие, необходимо исследовать мнения ученых по данному понятию. Например Паньков В. С. определяет экономическую безопасность как «такое состояние национальной экономики, которое характеризуется ее устойчивостью, «иммунитетом» к воздействию внутренних и внешних факторов, нарушающих нормальное функционирование процесса общественного воспроизводства, подрывающих достигнутый уровень жизни населения и тем самым вызывающих повышенную социальную напряженность в обществе, а также угрозу существованию государства» [Попов А. Н., с. 34].

Такие научные деятели как Н. П. Купрещенко, Л. Э. Гаджиева, Е. А. Олейникова придерживаются схожего мнения о том, что экономическая безопасность обеспечивает гарантированную защиту национальных интересов на национальном и международном уровне [Грунин Е. Н., с. 19].

Поскольку экономика – это не статичное явление, а постоянно меняющийся элемент, необходимо рассматривать экономическую безопасность как постоянно изменяющееся свойство экономики.

Результаты исследования. Муниципальное образование представляет собой обособленную территорию, на которой наряду с государственным управлением имеется местное самоуправление для решения вопросов местного значения. Осуществляется управление муниципальным образованием через выборные органы. Поскольку основной задачей местного самоуправления является благополучие и нормальное жизнеобеспечение граждан, проживающих на определенной территории, местное самоуправление на государственном уровне признается как форма самоорганизации граждан.

Таким образом, экономическую безопасность муниципального образования можно определить, прежде всего как количественную и качественную характеристику экономики муниципального образования, которая отображает процесс его функционирования и направлена на решение интересов местного самоуправления в экономической среде, устранение и адекватное реагирование на внутренние и внешние угрозы. Для определения стратегической линии развития муниципального образования важно учитывать сильные и слабые стороны муниципального образования. При анализе всех сопутствующих факторов, возможно установить такую линию развития, при которой будет стабильный рост экономики муниципального образования.

К сожалению, муниципальные образования не имеют полной самостоятельности в решении важных вопросов в сфере их компетенции в связи с высокой централизацией финансовых потоков как основного инструмента контроля над деятельностью субнациональных образований. Это проявляется в зависимости муниципалитета от установленной практики межбюджетных отношений.

Проблемой муниципального образования, а также его экономического благополучия являются естественные демографические изменения вследствие старения и смертности, поскольку население – это один из главных объектов экономической безопасности муниципального образования. Без обновления населения не будет трудоспособного населения, которое оказывает благотворное влияние на рост экономического потенциала муниципалитета.

Фактором, влияющим на повышение уровня экономической безопасности муниципального образования, является достаточное обеспечение муниципального образования магистральными инженерными коммуникациями. Как и всякая вещь, созданная человеком, инженерные коммуникации имеют свой срок службы. В настоящее время можно наблюдать такую картину, при которой срок эксплуатации уже закончился или заканчивается, а эксплуатация продолжается, что негативно сказывается на жизни граждан, а в отдельных случаях, может привести к техногенным катастрофам. Например, состояние канализационной системы в городе Таганроге Ростовской области, о чем сообщество было извещено посредством новостных передач. Из-за высокого процента износа произошли обрушения коллекторов, к чему муниципальное образование не было готово, так как на такой экстренный и неотложный случай не был запланирован местный бюджет, что стало проблемой не только органа местного самоуправления, но и всех жителей города.

Важной проблемой экономического благополучия и экономической безопасности муниципального образования является коррупция, как бы банально это не звучало, поскольку коррупция представляет собой рынок теневых услуг, взаимодействующий с другими структурами.

Помимо отрицательных факторов для экономической безопасности на уровне местного самоуправления, имеются и положительные факторы, оказывающие благотворное влияние. К таким факторам относится политическая стабильность, которая обеспечивает мир и согласие на решение возникающих проблем путем закона.

Несомненно, экономический рост – это положительный фактор, поскольку на муниципальном образовании остро сказывается нестабильность экономики.

Выводы. Для обеспечения экономической безопасности муниципального образования важно учитывать и отрицательные, и положительные факторы. Органам местного самоуправления важно усиливать влияние положительных

факторов и стараться не допускать и предотвращать действие негативных факторов.

Поскольку компонентами муниципального образования являются социум, рынок, экономика и власть, экономическая безопасность муниципального образования должна обеспечивать защиту всех ее компонентов.

Для получения высокого социального и экономического эффекта необходимо развитие местного самоуправления, важно формировать отношения, основанные на справедливых принципах.

Перед органами местного самоуправления стоит сложная задача по мониторингу всех составляющих экономической безопасности муниципального образования для достижения максимально эффективной экономической ситуации на территории. С целью увеличения доходов муниципального образования ему необходимо иметь в собственности коммерческое имущество в целях пополнения бюджета неналоговыми доходами. Большое внимание необходимо уделять развитию субъектов хозяйствования, так от их эффективной деятельности зависят налоговые доходы и увеличение налогового потенциала муниципального образования.

Также для успешного развития муниципалитета важны профессиональные кадры, которые будут обеспечивать рост экономического благополучия.

В результате реализации данных направлений деятельности по развитию социально-экономической среды территории повысится и экономическая безопасность муниципального образования.

Библиографический список

1. Попов А.Н. Деятельность органов местного самоуправления по обеспечению политика охраны общественного порядка. Тамбов: Тамбовский филиал МосУ МВД России, 2005. 124 с.
 2. Грунин О. А., Грунин С. О. Экономическая безопасность организации. СПб.: Питер, 2008. 160 с.
-

Энергобезопасность в системе экономической безопасности: необходимость комплексного подхода в противодействии угрозам

Абашева Н. С.^a, Абашев А. В.^b

кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и экономической безопасности,
студент, электротехнический факультет^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация,^{a b}

E-mail: dart1801@mail.ru^{a b}

Аннотация. В статье исследуется проблематика энергетической безопасности как важнейшей составляющей экономической безопасности государства, раскрывается определяющая роль данного сектора экономики для существования и развития всех отраслей хозяйственного комплекса страны, жизнедеятельности ее граждан, обеспечения национального суверенитета. Актуальность работы обусловлена обоснованием необходимости пристального внимания к рассмотрению спектра угроз безопасности хозяйствующих субъектов данной отрасли, оценке их взаимного влияния друг на друга. Особое место в статье уделено рассмотрению важности комплексного подхода в принятии отраслевых решений, что является обязательным требованием методологии менеджмента безопасности. Целью работы явилось рассмотрение проблем финансовой подсистемы энергобезопасности государства, в связи с чем были затронуты вопросы завершения «налогового маневра» в 2019-2024 годах, анализировалась практика применения «бюджетного правила». Поднятые в статье вопросы позволили авторам дать критическую оценку инвестиционным возможностям бюджета и хозяйствующих субъектов отрасли в решении задач инвестиционного характера как основы повышения ее безопасности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, энергобезопасность, угрозы безопасности, финансовая подсистема безопасности отрасли энергетики, комплексный подход.

Введение. В связи с происходящими как на международной арене, так и на нашем национальном пространстве процессами на рынке энергоресурсов все большее значение начинает приобретать проблематика обеспечения энергетической безопасности России. Прежде всего стоит определить место энергетической безопасности в общей многофункциональной системе экономической безопасности страны. В Указе Президента РФ от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» экономическая безопасность определяется как состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического пространства, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации [Собрание законодательства РФ, 15.05.2017, № 20, ст. 2902]. К числу наиболее значимых вызовов и угроз экономической безопасности государства наряду с

нарастанием геополитических проблем, неустойчивым развитием мировой экономики и усилением глобальной конкуренции, данный документ относит изменение структуры мирового спроса на энергоресурсы и структуры их потребления, развитие энергосберегающих технологий. Таким образом, будучи основой национальной безопасности, экономическая безопасность включает в себя ряд подсистем, таких как общеэкономическая, внешнеэкономическая, финансово-банковская, инновационная, инвестиционная, технико-технологическая, информационная и т.д., что обусловлено достаточно широким спектром угроз. Важнейшей подсистемой экономической безопасности выступает энергетическая безопасность. Причиной этого является определяющая роль данного сектора экономики для существования и развития всех отраслей хозяйственного комплекса страны, жизнедеятельности ее граждан. Энергетическая безопасность подразумевает состояние защищенности страны (региона), ее граждан, общества, государства, экономики от угрозы дефицита в обеспечении их обоснованных потребностей в энергии экономически доступными топливно-энергетическими ресурсами приемлемого качества, а также защищенности от нарушений стабильности, бесперебойности топливо- и энергоснабжения [Энергетическая безопасность России, с. 65]. Также энергетическая безопасность выражается в способности обеспечивать конечных потребителей энергией на приемлемых условиях без существенных рисков угрозы жизни, здоровью, имуществу и благополучию всех участников энергетических отношений в течение продолжительного периода при любых условиях и вне зависимости от внешних факторов.

Цель и задачи исследования. Проблематика энергетической безопасности несет в себе также комплекс угроз, умение противостоять которым может быть обеспечено лишь посредством использования комплексного подхода в системе менеджмента безопасности данной отрасли. Так, можно выделить политические, экономические, социальные, технологические, природные, управленческие, правовые и иные виды угроз, которые, возможно, более, чем в какой-либо иной отрасли, способны оказывать существенное влияние друг на

друга. Так, как показывают последние события, внешнеполитическое противостояние усугубляет действие, например, экономических и технологических угроз в данной сфере. Развертывание мирового финансового кризиса, по мнению многих аналитиков, использующих исторический подход, приводит к серьезной конфронтации на мировом рынке энергоресурсов, что ухудшает, а порой и прекращает внешнеэкономическое и торгово-технологическое взаимодействие между различными государствами в данной области.

Впервые важность проблемы управления экономической безопасностью была осознана в середине 70-х годов прошлого века, когда в условиях развертывания ближневосточного кризиса наметилось резкое сокращение поставок нефти из стран Ближнего Востока, что не могло не повлиять на рост цен на энергоносители и поставило под угрозу экономический потенциал стран европейского и американского континентов. В результате чего на уровне межгосударственного взаимодействия появились такие структуры как Международное энергетическое агентство и Организация стран-экспортеров нефти. Принятый в тот период курс на гарантированную поставку энергоресурсов и их ценовой паритет, в значительной степени, носили прозападный характер и снижали риски потребителя.

Находясь в начале технологической цепочки, данная отрасль, если смотреть в масштабах отдельной национальной экономики, не только способна определить безопасность функционирования иных отраслей, но и сама находится под серьезной угрозой попыток устранить ее во многом сформированный всей историей человеческой цивилизации монополизм. Особенно ощутимо данную угрозу будут испытывать те государства, которые выбрали сырьевую, в данном случае, топливно-энергетическую ориентацию своих экономик. Так, например, в докладе Энергетической ассоциации Соединенных Штатов «Национальная энергетическая безопасность после 11 сентября» определено, что необходимой мерой, обеспечивающей повышение энергетической безопасности США, является диверсификация источников

энергоснабжения [National Energy Security post 9/11 / United States Energy Association].

Россия, входящая в число передовых энергетических держав и во многом ориентирующаяся на формирование бюджета за счет доходов от топливно-энергетического комплекса (табл.1), не может не учитывать данные нарастающие угрозы.

Таблица 1

Доходы федерального бюджета РФ за 2011 – 2017 гг. (млрд руб.)

Показатели	2011г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016	2017
Доходы, всего	11 367,7	12 855,5	13 019,9	14 496,9	13 659,2	13 459,5	15088,91
Нефтегазовые доходы	5 641,8	6 453,2	6 534,0	7 433,8	5 862,7	4 831,6	5971,9
Ненефтегазовые доходы	5 725,9	6 402,4	6 485,9	7 063,1	7 796,6	8 627,9	9117,01

После 2014 г. мир существенно изменился. Наличие объективных признаков разрушения однополярного мира привело к глобальной конкуренции на фоне разворачивания мирового финансового кризиса. Основная составляющая угроз энергобезопасности России стала базироваться на внешнеполитических факторах и реализовываться через попытки США и их союзников ввести ограничения на доступ нефтегазовых компаний к современным технологиям и оборудованию, поддерживаемые запретом на привлечение иностранных инвесторов и на организацию совместных предприятий с иностранными инвестициями. Так, например, компания ExxonMobil вынуждена была отказаться от совместных проектов с «Роснефтью» на арктическом шельфе из-за санкций. Не менее серьезным вызовом являются тенденции в сфере «зеленой энергетики», что может вызвать

риск отказа от ископаемого топлива, а также замедление роста и изменение структуры мирового спроса на энергоносители из-за повышения требований к энергоэффективности.

Сегодня становится очевидным, что экономика России практически исчерпала возможности экспортно-сырьевой модели экономического развития, присутствует истощение ресурсной базы топливно-сырьевых отраслей по мере исчерпания действующих месторождений, становится критичным отсутствие российских несырьевых компаний среди глобальных лидеров мировой экономики на фоне ухудшения конъюнктуры в сфере топливно-энергетического сектора [Собрание законодательства РФ, 15.05.2017, N 20, ст. 2902].

Ведущий подход. Угрозы внешней среды вынуждают нас более внимательно проанализировать ту модель энергетической безопасности в разрезе ее отдельных подсистем, которую мы генерировали на протяжении последних десятилетий.

В конце 2018 г. была одобрена новая Доктрина энергобезопасности, на основе которой должны быть внесены изменения в проект Энергетической стратегии России и другие стратегические документы. В обновленной Доктрине энергобезопасности РФ отмечается необходимость усиления импортозамещения в производстве тех технологий, которые сегодня являются во многом определяющими для отрасли ТЭК, также отражена необходимость снижения доли углеводородов в энергобалансе, развитие возобновляемых источников энергии, развитие газовой промышленности.

Оценивая данную доктрину, подготовленную профильным министерством, стоит обратить внимание, что выявленные проблемы и пути их решения носят узкоспециализированный характер и во многом определяются сугубо специфическими особенностями отрасли. Однако менеджмент в сфере экономической, в том числе и энергетической безопасности, должен отталкиваться от необходимости соблюдения комплексного подхода в

принятии решений. Более подробно затронем одну из ведущих подсистем – финансовую.

Результаты исследования. Программный характер обновленной Доктрины, как видно из ее содержания, нацеливает на серьезные инвестиции в отрасль. Значит, следует в условиях определенной ограниченности ресурсов, решать проблему, как бы это не звучало парадоксально, их источника. Страна, имеющая значительный объем экспорта уникальных для всего мира топливно-энергетических ресурсов, оказывается, даже при продолжающихся оставаться сегодня высоких ценах на них, в определенном смысле, зависимой и уязвимой, если они производятся с использованием устаревших технологий. Это в свою очередь приводит к удорожанию вырабатываемой энергии, а приобретение новых технологий требует масштабных инвестиций. Практически это можно было бы признать проявлением «голландской болезни», если бы рассматриваемая нами отрасль сама получала бы достаточные «дивиденды» от своего благополучия.

Помимо удорожания самих ресурсов, согласно данным, приведенным в Энергетической стратегии РФ до 2030 года, энергетический сектор России является одним из главных источников загрязнений окружающей среды. На его долю приходится больше 50 % выбросов загрязняющих веществ в атмосферу и больше 20 % сброса загрязненных сточных вод в поверхностные водоемы, а также больше 70 % суммарной эмиссии парниковых газов в РФ [Собрание законодательства РФ, 13.11.2009, N 48 2009]. Поэтому необходимость инвестиций обусловлена и решением задач и в области экологической составляющей энергобезопасности.

Для решения данной проблемы целесообразно разрешить противоречия в финансовой подсистеме энергобезопасности России. Во-первых, отрицательные последствия для инвестиционного потенциала предприятий отрасли имеет так называемый «налоговый маневр». 24 июля 2018 года Государственная Дума приняла законопроект о завершении «налогового маневра» в 2019-2024 годах, как основного «вектора» решений в сфере

налогообложения нефтяной отрасли. Речь идет о последующем постепенном снижении ставок экспортной пошлины на нефть, их постепенное выравнивание со ставками экспортной пошлины на темные и, в некоторой степени, светлые нефтепродукты, а также повышение ставок налога на добычу полезных ископаемых. Подобное решение, в конечном итоге, направленное на формирование валютных резервов государства, на наш взгляд существенно влияет на снижение инвестиционных возможностей, так как растущий НДС учитывается в составе затрат предприятий отрасли. При этом различие в алгоритме расчета пошлины и НДС при падении цены на нефть, что мы и предполагаем в ситуации долгосрочного тренда, приведет к опережающему влиянию на прибыль именно налога на добычу полезных ископаемых. В результате этого, запланированное новой Доктриной импортозамещение не будет иметь под собой полноценного источника финансирования в виде чистой прибыли предприятий отрасли. Также проблема усугубляется ужесточением денежно-кредитной политики ЦБР, который с 14 декабря 2018г. установил ключевую ставку на уровне 7,75%, что повышает стоимость кредитных ресурсов, а последняя представляет собой не что иное, как налог на инвестиции.

Во-вторых, продолжается практика применения «бюджетного правила», что подрывает инвестиционный потенциал бюджета и возможности государства к финансированию в условиях государственно-частного партнерства разработки и внедрения передовых технологий на предприятиях отрасли энергетики.

Вывод. Тщательная диагностика угроз финансовой подсистемы энергетической безопасности, наряду с угрозами других функциональных подсистем, но реализованная на этапе принятия важнейших стратегических решений, позволила бы создать превентивный механизм обеспечения противостояния угрозам и решения проблем безопасности отрасли.

Библиографический список

1. Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» // Собрание законодательства РФ. 15.05.2017. № 20, ст. 2902. URL: <http://www.pravo.gov.ru>. (дата обращения 10.01.2019).
2. Энергетическая безопасность России / В. В. Бушуев, Н. И. Воропай, А. М. Мастепанов, Ю. К. Шафраник [и др.]. Новосибирск : Наука, 1998. 302 с.
3. National Energy Security post 9/11 / United States Energy Association [Электронный ресурс]. URL: <http://www.usea.org/USEAReport.pdf> (date of the application 19.01.2019).
4. Энергетическая стратегия России на период до 2030 года [Электронный ресурс]. URL: <http://www.atominfo.ru/files/strateg /strateg.htm>. (дата обращения 19.01.2019).

Ценностные ориентации подростков из неблагополучных семей

Аргунова В. Н.^a, Зыкина Я. В.^b

доктор социологических наук, профессор кафедры социальной работы и молодежной политики^a

магистр кафедры социальной работы и молодежной политики^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}

E-mail: usr11155@vyatsu.ru^a, zykina_yana@mail.ru^b

Аннотация. Изучение системы ценностных ориентаций подростков из неблагополучных семей является актуальными в настоящее время. Неблагоприятная семейная обстановка, отсутствие положительного родительского примера для социального поведения детей формируют специфическую жизненную ориентацию подростков. В таких условиях подростковый мир, система его ценностей и идеалов становятся уязвимым звеном в развитии личности.

В статье анализируются результаты авторского исследования, осуществленного по методикам изучения ценностей М. Рокича и М. А. Леонтьева, целью которого являлась характеристика ценностей подростков из неблагополучных семей. Установлена неоднородность и противоречивость ценностной системы данной категории молодежи.

Наряду с высокой увлеченностью событиями жизни отмечаются доминирующие положение понятий «семья», «верные друзья», «любовь», «хорошая работа». Также у данной категории был выявлен низкий уровень таких показателей, как осмысленность жизни, понимание жизненных целей и способов их достижения, личная ответственность за свою жизнь.

Применение полученных результатов может помочь педагогам и социальным работникам в разработке и составлении программ и индивидуальных маршрутов по воспитанию личной ответственности за свои поступки и уверенности в своих силах, для обучения целеполаганию и способам достижения поставленных задач, а также для формирования других жизненных ценностей у данной категории подростков.

Ключевые слова: ценностные ориентации молодежи, подростки из неблагополучных семей, жизненные перспективы молодежи.

Введение. Проблема содержания мира ценностей подростков является «вечной» для родителей, школьных и социальных педагогов. Жизненные ориентации подросткового возраста определяют выбор жизненной стратегии, характер взаимоотношений индивида и общества, отношение личности к самой себе и окружающим людям. Важную роль в расстановке ценностных приоритетов играет семья. Неблагоприятная семейная обстановка, отсутствие положительного родительского примера для социального поведения детей формируют специфическую ценностную ориентацию подростков.

В качестве *объекта* исследования мы рассматриваем ценностные ориентации подростков из неблагополучных семей. *Предметом* исследования являются особенности ценностных ориентаций данной категории.

Цель исследования: характеристика ценностных ориентаций подростков из неблагополучных семей.

Задачи исследования:

- 1) изучить особенности жизненных ориентаций подростков из неблагополучных семей;
- 2) провести анализ полученных результатов по тестам жизненных ориентаций;
- 3) дать общую характеристику ценностных ориентаций данной категории.

Методы исследования. С целью характеристики ценностных ориентаций подростков из неблагополучных семей нами было проведено исследование с использованием тестов «Исследование ценностных ориентаций» М. Рокича [Рокич М.] и «Смыслжизненные ориентации» Д. А. Леонтьева [Леонтьев Д. А., с. 92].

Тест «Смыслжизненные ориентации» Д. А. Леонтьева включает общие показатели осмысленности жизни, субшкалы, отражающие три конкретных смысложизненные ориентации: цели в жизни, насыщенность жизни и удовлетворенность самореализацией, а также два аспекта локуса контроля – локус контроля-Я и локус контроля-жизнь.

Опросник ценности по Рокичу позволяет исследовать направленность личности и определить ее отношение к окружающему миру, к другим людям, к себе, к приятию мира и ключевые мотивы поступков. М. Рокич различает два класса ценностей – терминальные, такие, как «ценность-цель», и инструментальные, такие, как «ценность-средства».

Результаты исследований, их обсуждение. Исследование проходило на базе оздоровительного лагеря «Спутник» Кировской области в июне-июле 2018 г. Было протестировано 32 подростка (от 15 до 17 лет) из неблагополучных семей, из них 18 юношей и 14 девушек. Перед началом тестирования с подростками был проведен инструктаж.

Тест смысложизненных ориентаций А. Д. Леонтьева дал следующие результаты.

По шкале *«цели в жизни»*: небольшой процент подростков (15%) имеют высокие показатели. Данная группа уверенно разглядывает свое будущее, осуществляет попытки к реализации некоторых целей и ищет для этого помощи взрослых. Средние баллы выявлены у 76,6%, что свидетельствует о том, что подростки думают о своем будущем, но не задумываются о способах его достижения. Они считают, что на данный момент «нет смысла что-то делать, все произойдет «само по себе»». Низкие показатели выявлены у 8,3% подростков. Они живут «одним днем», что, возможно, вызвано негативным семейным опытом построения и достижения целей.

Тестирование показало, что подавляющее большинство подростков из неблагополучных семей имеют невысокий уровень осмысленности жизни. Это свидетельствует о том, что подростки еще не умеют и/или не желают ставить перед собой конкретных целей и стремятся к ним. Это лишает их самостоятельности, поскольку именно смысл жизни является основным жизненным «маяком», побуждает человека преодолевать сложности на пути к поставленной цели, не поддаваться влиянию других людей, отвлекающих от достижения намеченного.

По шкале *«процесс жизни или интерес и эмоциональная насыщенность»*: 73,3% подростков показали высокий результат – они увлечены событиями жизни, им интересно, что происходит вокруг них, 20% – нейтрально реагируют на происходящее, не проявляя ни положительных, ни отрицательных эмоций к процессу жизни. 6,6% – абсолютно не довольны жизнью в настоящем, им хочется полностью изменить свою жизнь. Данные результаты мы объясняем возрастными особенностями. Молодости свойственен интерес к жизни, подростки еще «открывают» ее для себя в самых разных проявлениях. В то же время эмоциональная нейтральность пятой части респондентов объясняется, на наш взгляд, «усталостью от жизни», которые дети чувствуют в семье.

По шкале *«результативность жизни или удовлетворенность самореализацией»*: 8,3% подростков довольны жизнью, самостоятельно стараются преодолевать трудности, учатся строить планы в жизни и следуют

им. 25% подростков считают, что хорошего и плохого в их жизни было поровну, но они не разочарованы происходящими с ними событиями. 66,6% – не удовлетворены самореализацией. Данные результаты коррелируют со степенью осмысленности жизни. Подростки, не имея четких жизненных целей, не зная к чему стремиться, проявляют недовольство собой.

По шкале «*локус контроля - Я*»: 53,3% подростков считают, что человек сам выбирает себе дорогу жизни, сам для себя выставляет ориентиры, ставит цели и идет к ним через трудный путь. 36,6% полагают, что человек – «машина» – многое может упустить из внимания, не прислушивается к советам по жизни, не делает своевременных остановок для корректировки жизненного плана, а это может сильно укоротить путь к достижению цели, но в итоге, цели достигаются самыми долгими и сложными путями. 10% подростков не верят в могущество человека, считая, что жизнь не изменить.

Шкала – «*локус контроля - жизнь или управляемость жизни*»: 20% подростков уверены, в том, что их судьба только в их руках, 20% считают, что один человек не может повлиять на свою жизнь, нужна помощь со стороны. 60% подростков убеждены, что своей судьбой управлять нельзя.

Как видим, для подростков характерна низкая ответственность за собственную жизнь. Больше половины из них не уверены в том, что могут сделать правильный жизненный выбор и управлять собственной жизнью. Такая жизненная установка лишает их инициативы, может привести к перекладыванию ответственности за то, что происходит с ним в жизни на других людей.

Общие результаты теста смысловых жизненных ориентаций представлены в табл. 1.

Показатели смысложизненных ориентаций

Показатели Уровни сформированности	«цели в жизни»	«процесс жизни или интерес и эмоциональная насыщенность»	«результативность жизни или удовлетворенность самореализацией»	«локус контроля - Я»	«локус контроля - жизнь или управляемость жизни»
Высокий уровень сформированности	15%	73,3%	8,3%	53,3%	20%
Средний уровень сформированности	76,6%	20%	25%	36,6%	20%
Низкий уровень сформированности	8,3%	6,6%	66,6%	10%	60%

На основании теста Рокича мы можем судить о том, что среди терминальных ценностей на первых местах находятся «счастливая семейная жизнь» (4,55), «интересная работа» (4,35), «любовь» (4,26). Лидирующее положение занимают такие ценности, как «здоровье» (4,20), «хорошие и верные друзья» (4,00). Эти же ценности подростки из благополучных семей относят к основополагающим и первостепенным в жизни.

Средние места в иерархии ценностей отведены: «активной жизненной деятельности» (3,80), «равенство (возможностях)» (3,75), «познание и интеллектуальное развитие» (3,60), «материальное обеспечение жизни» (3,45). Минимальные позиции заняли «образованность» (3,30) «общественное признание» (3,25), «спокойствие в стране, мир» (3,15), «получение удовольствий» (3,12).

Рейтинг ценностей подтверждает результаты теста смысложизненных ориентаций. Часть подростков стремится познавать, вести активный образ жизни, интересуется новостями, строит планы на будущее. Они так же рассчитывают на хорошую работу, но не задумываются о том, что к ее поиску нужно подходить тщательно, в несколько шагов, так как не любая работа, может принести желаемое вознаграждение. К сожалению, не все подростки осознают, что нужно образование для осуществления данной ценности.

Менее значимыми ценностями явились «творческая деятельность» (3,35), «общественное признание» (3,25). Данной категории подростков не очень важно примет их общество или нет. Они не стремятся показать себя, а наоборот, закрываются от всех, пытаются жить своей жизнью, не опираясь на общественное мнение и оценку, которые могут подсказать правильность поступков. Творческая деятельность также не интересна подросткам. Возможно, это вызвано тем, что они ассоциируют творчество только с танцами и песнями.

Особо стоит выделить низкую «удовлетворенность» своей жизни (3,2). Это говорит о том, что подростки только пытаются строить планы, задумываются о хорошем будущем, но, к сожалению, не осуществляя это, так как им очень тяжело построить путь к своим целям. Таким образом, большинство ценностей жизни так и остаются на уровне мечты и желаний, а не на уровне достижения, так как держать весь процесс осуществления, «контролировать себя», свою деятельность им очень тяжело, поскольку этому не научены (3,43).

Выводы. Проблема ценностных ориентаций характерна для молодежи возраста 14-17 лет, в том числе и для подростков из неблагополучных семей. По результатам тестовых методик «Исследование ценностных ориентаций» М. Рокича и «Смысложизненные ориентации» Д. А. Леонтьева мы получили значимые результаты в изучении ценностных ориентаций подростков данной категории.

Подводя общий итог, можно говорить о противоречивости их ценностной системы. С одной стороны, подростки увлечены событиями жизни, стараются обдумывать свое будущее, понимают, что успех зависит от их желания стремиться к этому успеху. С другой стороны, для них характерен низкий уровень осмысленности жизни, понимания жизненных целей, способов их достижения, личной ответственности за свою жизнь.

У данной категории наряду с высокой увлеченностью событиями жизни отмечаются доминирующие положение понятий «семья», «верные друзья»,

«любовь», «хорошая работа», «здоровье», что также находится в приоритете среди всей молодежи. Тем не менее, задумываясь о хорошем будущем, большинство ценностей жизни так и остаются на уровне мечты, а не на уровне достижения, что приводит к высокой «неудовлетворенности» жизнью. Подросткам тяжело удерживать процесс осуществления, «контролировать себя», поскольку этому не научены. Они совсем не стремятся показать себя, а наоборот, закрываются от всех, пытаются жить своей жизнью, не опираясь на общественное мнение и оценку, которые могут подсказать правильность поступков.

Следовательно, особое внимание педагогов и социальных работников должно быть направлено на воспитание в подростках уверенности в собственных силах, на помощь в планировании событий личной биографии и путях достижения поставленных целей.

Библиографический список

1. Рокич М. Исследование ценностных ориентаций / Психология счастливой жизни : сайт. URL: <https://psycabi.net/testy/320-metodika-rokicha-tsennostnye-orientatsii-test-milona-rokicha-issledovanie-tsennostnykh-orientatsij-m-rokicha-oprosnik-tsennosti-po-rokichu> (дата обращения 06.12.18).
2. Леонтьев Д. А. Методика изучения ценностных ориентаций. М. : Смысл 1992. 92 с.

Бедность: криминологический и уголовно-исполнительный взгляд на социально-психологическое явление

Фещенко П. Н.^a Арзамазов А. А.^b Смирнов Д. И.^c

кандидат юридических наук, доцент^a

студенты 4 курса направления подготовки: Юриспруденция^{bc} Волго-Вятского института (филиала) университета

имени О. Е. Кутафина (МГЮА), г. Киров, Россия^{abc}

E-mail: fpn2005@mail.ru^a rite.loren@mail.ru^b

Аннотация. В статье рассматривается бедность как криминогенный фактор во взаимосвязи с уголовно-исполнительным законодательством. Целью статьи является рассмотрение бедности в двух аспектах: как явление, вызванное финансовым дефицитом у определенных групп населения, и как состояние, формирующееся в психике отдельного индивида, с последующей выработкой возможной профилактики криминологического рецидива на стадии исполнения наказания в учреждениях уголовно-исполнительной системы. Основным методом является логический, посредством которого производится анализ явления. В результате исследования были предложены как общесоциальные, так и специально-криминологические средства борьбы с бедностью.

Ключевые слова: криминология, уголовно-исполнительное право, бедность, преступность.

Введение. Проблема бедности в настоящий момент носит глобальный характер и обладает актуальностью не только для социальной политики государств, но и как объект исследования криминологии и науки уголовно-исполнительного права, по причине активного участия данного общественного феномена в формировании преступного поведения. Данный вопрос в доктрине часто рассматривается с позиции имущественного расслоения общества, в результате чего происходит разделение на бедных и богатых. В исследуемом вопросе также необходимо учитывать не только финансовое положение того или иного человека, но и его психическое восприятие бедности.

Основная часть. Профессор и философ Университета имени Джорджа Вашингтона Чарльз Карелис в качестве одной из идей в своей книге «Непрекращающаяся бедность: почему экономика состоятельных не может помочь бедным», отмечает существование феномена бедности и у относительно состоятельных людей. Данная идея оформлена профессором в качестве концепции «принципа снижающейся предельной полезности», суть которой заключается в том, что каждая новая единица потребления дает меньшее удовлетворение для потребностей отдельного человека. Таким образом, человек, достигая

определенного уровня, начинает считать себя бедным относительно других субъектов общества, в силу постоянно возрастающих потребностей.

Именно поэтому перечень таких порождающих бедность в качестве криминогенного фактора причин, как рост цен, инфляция, безработица, низкая оплата труда и т.д., следует дополнить психологическими особенностями личного восприятия.

Активно в литературе ведутся исследования, касающиеся психологии бедности. Среди наиболее значимых трудов, которые заслуживают внимание, следует отметить статью «Психология бедности» [Лувищук Р., с. 1]; «Экономическая психология» [Дейнека О. С.]; «Проблема богатства и бедности» [Андреева А. В.]. Проанализировав основные положения перечисленных трудов, следует отметить, что бедность понимается первостепенно как определенное внутреннее состояние личности, оказывающее влияние на психику и нравственность. Возникает хроническая угнетенность, обида не только на конкретных людей, но и на общество в целом, неудовлетворённость, отчуждение, озлобление.

Следует указать, что бедность в силу психологических убеждений, является наиболее опасным фактором по сравнению с экономической. Это объясняется тем, что большинство общесоциальных мер по её нейтрализации как криминогенного фактора не будут иметь эффективности, поскольку, например, отдельный человек со средним достатком будет считать себя бедным, и на это не будет влиять повышение экономического благосостояния населения, развитие производственных сил и т.д., так как формулу «я - бедный» скорее удастся победить только путем индивидуальной работы психологов с субъектами данного типа.

В этой связи актуальным является вопрос о так называемой «беловорточной преступности», где исходя из особенностей психики, индивид начинает ощущать себя бедным, хотя таковым не является. Подобная ситуация является огромной проблемой, часто провоцирующей коррупционные преступления. Чиновник в описанном состоянии начинает со временем воспринимать

свою должность как источник для формирования капитала. Оценка своего положения с олигархами как явно бедного провоцирует рост финансовых аппетитов. И в итоге мы получаем «чиновника - бизнесмена», который выставляет «прайс» за выполнение своих прямых должностных обязанностей. В этом смысле ярко описывает ситуацию давно сложившееся выражение: «Кому щи пусты, кому жемчуг мелок», подчеркивая, что проблема не нова.

С позиции уголовно-исполнительно права данный вопрос можно рассматривать с двух позиций. Так для лица, которое еще до попадания в уголовно исправительную систему и прикрепления к нему ярлыка бывшего осужденного, считало себя бедным и принадлежало к таким социальным группам, как лица без определенного места жительства, алкоголики, наркоманы, нищие, беспризорники и другие, может не произойти кардинальных изменений, поскольку современное отечественное уголовно-исполнительное право предполагает своей задачей только оказание осужденным помощи в социальной адаптации, а в случае данной категории лиц следует отметить наличие либо непосредственного отказа трудиться и даже при условии наличия последнего при нахождении в уголовно-исполнительной системе возможно лишь получение профессионального образования, что не гарантирует трудоустройство после отбытия наказания.

С другой стороны, наличие судимости на данный момент является препятствием для приема на работу. Существует достаточно большое количество людей, которым отказывают в трудоустройстве и предлагают исключительно низкооплачиваемую работу исключительно на основании наличия судимости. Таким образом, увеличение численности нищих слоев населения происходит посредством лиц, которые отбыли наказание и не могут устроиться на работу, что в дальнейшем приводит к увеличению уровня преступности, образуя порочный круг. В подтверждение подобной гипотезы можно привести статистические данные и результаты опроса, которые были собраны УФСИН России по Кировской области [4]. Так, 35% осужденных, которые на данный момент отбывают наказание в исправительных учреждениях УФСИН на территории Ки-

ровской области, совершили преступление в более чем в третий раз. Также следует обратить внимание на то, что отсутствие работы является одной из наиболее популярных причин совершения преступления (24%), уступающей лишь влиянию алкоголя (38%). В соответствии с опросом УФСИН России лишь 13% лиц, которые освободились в 2018 году из мест лишения свободы, получили официальное трудоустройство, при этом подавляющее большинство – 68% ищут средства для существования исключительно на основании случайных заработков или разовых подработок.

Рассматривая указанную проблему, сотрудники УФСИН России по Кировской области пришли к выводу, что непосредственное влияние на столь низкие показатели трудоустройства бывших заключенных оказывает утрата лицами способности к самостоятельности и инициативности в процессе отбывания наказания. По нашему мнению, с этим тезисом следует согласиться, поскольку статус осужденного предусматривает достаточно серьезные ограничения прав человека, взамен предоставляя полное обеспечение за государственный счет, что, несомненно, осуществляется в целях исправления лица в наиболее благоприятной для этого обстановке. Так, получение осужденным питания, предметов первой необходимости (одежды по сезону, предметов обихода, спальных и гигиенических средств), коммунально-бытовые услуги и многое другое в зависимости от наличия или отсутствия денежных средств на лицевом счете. Таким образом, для лиц, которые не располагают средствами на счете, нахождение в учреждениях уголовно-исполнительной системы является настоящим курортом или раем по сравнению с их жизненными условиями до совершения преступления. Это положение необходимо рассматривать с учётом того, что на данный момент лишь около 30% осужденных обеспечены трудом в исправительных учреждениях.

Таким образом, на данном этапе уголовно-исполнительная система наиболее ориентирована на оказание помощи лишь тем осужденным, которые самостоятельно нацелены на получение новой профессии и дальнейшее трудоустройство. Исходя из этого, возможно предложить, что существенное увели-

чение обязательные работы заключенных без оплаты труда с двух часов в неделю до 15-20 часов с предоставлением возможности зачета в части увеличенного времени периодов добровольной оплачиваемой работы и получения новой специальности. При указанном подходе та часть осужденных, которые рассматривают период нахождения в учреждениях уголовно-исполнительной системы как возможность для отдыха за государственный счет, будет более заинтересована в получении дополнительного образования и дальнейшего трудоустройства на территории исправительного учреждения.

Важно отметить, что на данный момент отсутствует какое-либо централизованное регулирование социальной адаптации лиц, освободившихся из учреждений уголовно исполнительной системы. Анализируя законодательную практику субъектов РФ, следует отметить, что регулирование указанного вопроса различается от крайне формального подхода заключающегося лишь в указании на крайне размытый перечень видов деятельности [Закон Омской области от 26.02.2015 № 1720-ОЗ «О социальной адаптации лиц, освобожденных из учреждений уголовно-исполнительной системы»], до весьма подробного и проработанного подхода, в рамках которого предусматривается как четкий перечень целей регулирования, так и весьма детальный перечень полномочий компетентных органов. Основываясь на анализе существующей нормативной базы различных субъектов РФ в сфере социализации адаптации бывших заключенных, необходимо сделать вывод, что отсутствие федерального регулирования по данному вопросу способствует не только повышению уровня бедности бывших осужденных в субъектах РФ с недостаточным регулирование в указанном вопросе, но и определенным образом приводит к социальному неравенству указанных лиц.

Заключение: На основании всего вышеперечисленного в качестве общесоциальных мер по предупреждению криминологических последствий бедности, следует признать эффективным:

- 1) повышение финансового благополучия населения путем проведения эффективной социальной политики. В этом смысле интересным видится

ретроспективный анализ советского опыта, который использовал для решения проблем «ощущения» бедности не простой количественный метод повышения зарплат, а наоборот эффективный качественный, связанный с повышением уровня жизни населения, формирования благоприятного социального фона при помощи хорошей и бесплатной медицины, образования. Показательным является пример Туркменистана и Объединенных Арабских Эмиратов, где определенная часть дохода от реализации сырьевых ресурсов в виде нефти и газа идет в качестве отчислений гражданам указанных государств;

- 2) развитие малого и среднего бизнеса, который позволит создать новые рабочие места и усилит в целом экономику государства, в результате чего появится возможность высвободить финансовые ресурсы на специально – криминологические меры для борьбы с бедностью. Особенно актуально для борьбы с психологическими отклонениями рассмотренными выше;
- 3) помощь семье;
- 4) борьбу с пьянством и алкоголизмом;
- 5) повышение производительности труда;
- 6) формирование идеологии нетерпимости к преступлениям. Данная мера доказала свою эффективность на примере Индии, где огромная часть бедного населения, погибая с голода не украдет и не убьет для приготовления пищи корову.

В качестве специально-криминологических могут быть названы некоторые меры борьбы с бедностью.

1. Формирование учета экономически бедных слоев населения, среди которого люди лишилось места жительства, документов, удостоверяющих личность. Подобные меры позволят формировать группы риска, отслеживать и контролировать их, а также повысят эффективность в раскрываемости преступлений;

2. Психологическая работа, включая социальную адаптацию. Данная деятельность должна состоять минимум из двух этапов: 1. выявление психиче-

ских отклонений; 2. применение эффективных мер борьбы с психическими отклонениями. В пользу данной меры следует привести прекрасный пример правового регулирования в виде Закона Кировской области «О социальной адаптации лиц, освобожденных из учреждений уголовно-исполнительной системы». К сожалению, подобные эффективные законодательные меры приняты на данный момент только на уровне субъектов, что ставит вопрос о необходимости принятия подобного акта на федеральном уровне. Подобная мера позволит урегулировать данный вопрос централизованно.

3. Формирование специальных систем трудоустройства осужденных после отбывания наказания, в целях создания благоприятного психического фона и перспектив на будущее, или инструментов их занятости. Также создание институтов для психологической работы.

Библиографический список

1. Лувищук Р. Психология бедности. Электронный ресурс. URL: <http://www.luvistsuk.com/2011/07/24/psihologia-bednosti/>
2. Дейнека О. С. Экономическая психология : учеб. пособие. СПб. : Изд-во Санкт-Петерб. ун-та, 2000. 160 с.
3. Проблема богатства и бедности // Экономическая психология / Под ред. И. В. Андреевой. СПб : Питер, 2000.
4. В Кировской области обсудили вопросы социальной реабилитации осужденных // Официальный сайт УФСИН России по Кировской области. URL: http://43.fsin.su/news/detail.php?ELEMENT_ID=435341 (дата обращения: 01.02.2019)
5. Закон Омской области от 26.02.2015 № 1720-ОЗ «О социальной адаптации лиц, освобожденных из учреждений уголовно-исполнительной системы» // Официальный интернет-портал правовой информации. URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/5500201502270003?index=0&rangeSize=1> (дата обращения: 01.02.2019)
6. Областной закон Архангельской области от 16.12.2011 № 402-27-ОЗ «О социальной адаптации лиц, освобожденных из учреждений уголовно-исполнительной системы» // Официальный интернет-портал правовой информации. URL: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=123027444&rdk=&backlink=1> (дата обращения: 01.02.2019)

Экономическая сущность понятия «конкурентоспособность»

Бахтимов А. А., Ведерникова А. А.

доцент кафедры финансов и экономической безопасности
магистрантка кафедры финансов и экономической безопасности
Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}
E-mail: bakhtimov@mail.ru, anzhela.vedernikova.95@mail.ru

Аннотация. Данная статья привлечет особое внимание исследователей, которых интересует суть понятий «конкурентоспособность». В настоящее время рыночную экономику невозможно представить без конкуренции. Ее наличие заставляет каждого субъекта экономической деятельности быть особо внимательным к интересам своих клиентов. Авторы рассматривают трактовки понятия «конкурентоспособность» в трудах ведущих отечественных и зарубежных авторов, используя имеющиеся в научной литературе определения конкурентоспособности, формулируют ее характерные черты. В заключение приводится авторское определение понятия «конкурентоспособность».

Ключевые слова: конкурентоспособность, конкурентоспособность предприятия, конкурентоспособность страны, конкурентоспособность товара, конкуренция.

Введение. Данная работа посвящена изучению определений понятия «конкурентоспособность», данных в трудах различных отечественных и зарубежных авторов. Повышение конкурентоспособности и ее сохранение является важнейшей задачей управления предприятием. Если учесть, что в настоящее время ведется активная борьба за внимание клиента на рынке, данная тема является особенно актуальной.

Цель исследования. Теоретическое исследование понятия «конкурентоспособность», ее характеристик, а также на основе этого разработка собственного определения этого понятия.

Задачи исследования:

- 1) изучить трактовку понятия «конкурентоспособности» в работах отечественных и зарубежных авторов;
- 2) на основе изученного вывести собственное определение понятия «конкурентоспособность»;
- 3) сформулировать характерные черты конкурентоспособности.

Методологической основой исследования является диалектический метод познания. Теоретической базой послужили труды классиков экономической науки, работы отечественных и зарубежных ученых-экономистов по

проблемам конкуренции и конкурентоспособности услуг, менеджмента, маркетинга, а также законодательные акты и постановления Правительства РФ.

Понятие «конкурентоспособность» в процессе экономической деятельности предприятия, завоевания рынка и ужесточения конкуренции между производителями товаров и услуг, стало важным наравне с понятием «эффективность». На сегодняшний день вопрос о повышении конкурентоспособности является одним из главных в деятельности экономического субъекта. Причем повышение конкурентоспособности затрагивает все уровни иерархии: всей страны, отдельного региона, организации, продукции (работ, услуг), но особое место занимает конкурентоспособность предприятия, как важнейшего звена в экономике.

Конкурентоспособность в настоящее время проявляется не только в жизни отдельной организации, но и в жизни отдельного человека. Развитие конкуренции происходит вследствие увеличения предпринимательской деятельности, либерализации цен и расширения внешней торговли.

Закон о защите конкуренции устанавливает организационные и правовые основы защиты конкуренции, в том числе предупреждение и пресечение монополистической деятельности и недобросовестной конкуренции, предусматривает обновление правового инструментария, а также унификацию правового регулирования отношений по защите конкуренции на товарных и финансовых рынках.

Основы конкуренции и конкурентоспособности раскрыли в своих трудах такие авторы, как С. А. Кузнецова, А. Ю. Юданов, Р. А. Фатхутдинов, В. П. Федько, А. И. Спиридонов, И. Ансофф. Из зарубежных Майкл Портер, А. А. Томпсон, П. Дойль, Ж-Ж. Ламбен, П. Чевертон.

**Трактовка понятия «конкурентоспособность» отечественными и
зарубежными авторами**

Автор	Определение
Майкл Портер [с. 62]	Конкурентоспособность – это свойство товара, услуги, субъекта рыночных отношений выступать на рынке наравне с присутствующими там аналогичными товарами, услугами или конкурирующими субъектами рыночных отношений
А. Смит [с. 27]	Считал конкуренцию «невидимой рукой» рынка, которая автоматически уравнивает рынок и таким образом регулирует соответствующие частные и общественные интересы [3, с. 27].
Ф. А. Фатхутдинов [с. 120]	Конкурентоспособность – это свойство объекта, характеризующееся степенью реального или потенциального удовлетворения им конкретной потребности по сравнению с аналогичными объектами, представленными на данном рынке
Н. А. Лукьянова [с. 5]	Конкуренция в самоорганизующейся рыночной системе – это борьба фирмы за ограниченный объем платежеспособного спроса со стороны потребителей, ведущаяся фирмами на доступном им сегменте рынка
В. В. Кислицына [с. 14]	Конкурентоспособность – это ее способность превзойти конкурентов в заданных условиях
П. С. Завьялов [с. 68]	Конкурентоспособность - возможность эффективной хозяйственной деятельности и прибыльной реализации в условиях конкурентного рынка
О. Г. Исаева [с. 41]	Конкурентоспособность - способность организации вызывать предпочтение у внешних по отношению к ней объектов, во взаимодействии с которыми она заинтересована при принятии решения о возможности сотрудничества
Н. С. Яшин [с. 35]	Конкурентоспособность предприятия - это возможность и динамика приспособления его к условиям рыночной конкуренции
М. В. Маракулин [с. 29]	Конкурентоспособность компании - способность компании работать в динамичной конкурентной среде при удержании имеющихся конкурентных преимуществ, как минимум, в неизменном виде (лучше- с положительной динамикой)
Селезнев А. З., [с. 6]	Конкурентоспособность - обусловленное экономическими, социальными, политическими факторами положение товаропроизводителя на внутреннем и внешнем рынках, отражаемое через показатели, адекватно характеризующие такое состояние и его динамику
А. В. Дементьева [с. 48]	Конкурентоспособность предприятия - это способность использовать свои сильные стороны и концентрировать свои усилия в той области производства товаров или услуг, где она может занять лидирующие позиции на внутреннем и внешнем рынках
Куприянова Т [с. 58]	Борьба за ограниченный объем платежеспособного спроса, ведущаяся фирмой на доступных ей сегментах

Из рассмотренных определений понятия «конкурентоспособность» следует выделить три основные составляющие. Первая составляющая связана с тем, что приятно или же наоборот неприятно для потребителя. Вторая составляющая – это экономические возможности и ограничения потребителя, а также экономика создания сервиса и сбыта продукции. А третья напрямую связана непосредственно продуктом и его качеством.

Подводя итог, можно вывести понятие конкурентоспособности из следующего: динамика и размер спроса на товар, потребность потенциальных покупателей в том, что предлагается на рынке, уровень конкуренции на рынке, конкурентные преимущества основных конкурентов на рынке определенного товара.

Конкурентоспособность проявляется во всех сферах жизни общества, поэтому можно сказать, что она является уникальным показателем. Она является регулятором объемов и темпов производства, побуждая производителя совершенствовать производство, организацию труда, внедрять новшества и научно-технические решения.

После изучения проблемы сущности конкурентоспособности были сделаны следующие выводы:

- 1) характеристику любого экономического объекта можно определить его конкурентоспособностью;
- 2) эффективность и качество напрямую связаны с конкурентоспособностью как предприятия в целом, так и отдельной продукции;
- 3) в контексте проблем конкуренции и конкурентоспособности рассматривается продукция и все системы, которые ее производят.

Далее определим основные признаки, которые характеризуют сущность понятия конкурентоспособности:

- 1) конкурентоспособность относится на субъект и объект рыночных отношений, а также обладает уникальными свойствами;
- 2) для сравнения конкурентоспособности определяющими параметрами являются аналогичные показатели конкурентов;

3) состояние рыночной среды часто меняется, вследствие чего конкурентоспособность неустойчива и изменяется в динамике.

На сегодняшний день в экономической теории существует огромное количество определений «конкурентоспособности», но все они сводятся к следующему: конкурентоспособность – это владение характеристиками, которые создают преимущества для субъекта рыночных отношений.

Библиографический список

1. Портер М. Э. Конкуренция. М. : Вильямс, 2010. 592 с.
2. Смит А. Исследование о богатствах народов / А. Смит. М. : Ось- 89, 1997.
3. Фатхутдинов Р. А. Управление конкурентоспособностью организации. М. : ЭКСМО, 2008. 544 с.
4. Лукьянова Н. А. Конкурентные стратегии в менеджменте : учебное пособие. Томск : Изд-во Томского политехнического университета, 2011. 100 с.
5. Кислицына В. В. Конкурентные преимущества организации. Киров: ООО «Радуга-ПРЕСС», 2013. 85 с.
6. Завьялов П. С. Маркетинг в схемах, рисунках, таблицах : учеб. пособие. М. : ИнфраМ, 2010. 280 с.
7. Исаева Н. С., Валеева Ю. С. Управление конкурентоспособным потенциалом предприятия с использованием реинжинирингового подхода / Сибирская финансовая школа, 2006. № 4(37). С. 54–57.
8. Яшин Н. С. Конкурентоспособность промышленного предприятия: методология, оценка, регулирование. Саратов : СГЭА, 2004. 248 с.
9. Маракулин М. В. Управление компромиссами как фактор конкурентоспособности компании // Менеджмент в Украине и за рубежом. 2003. № 4.
10. Селезнев А. З. Конкурентные позиции и инфраструктура рынка России / А.З. Селезнев. М. : Юрист, 1999. 384 с.
11. Дементьева А. В. Конкурентоспособность международных компаний // Маркетинг. 2000. № 3.
12. Куприянова Т. Управляемая конкурентоспособность: как ее добиться? // Консультант директора. 2001. № 22.

Теоретические аспекты информационной безопасности

Звездакова Е. С.

студентка кафедры финансов и экономической безопасности
Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация
E-mail: katysha_2396@mail.ru

Аннотация. На сегодняшний день существует вероятность потери свойств целостности, доступности, конфиденциальности информации, это происходит из-за наличия разносторонних угроз, и поэтому её необходимо защищать всеми возможными методами. В данной работе рассмотрены теоретические аспекты информационной безопасности. В основном отмечена потребность в укреплении и поддержании информационной безопасности в различных отраслях компании. Рассматривается понятие информационной безопасности в целом и её роль в жизни общества, проблемы, которые до сих пор возникают в данной сфере, а также выявлены пути их решения. На сегодня существует постоянная проблема обеспечения сохранности информации, которая относится к одной из наиболее важных проблем современности.

Ключевые слова: защита информации, конфиденциальность, информационная безопасность, обеспечение информационной безопасности.

Информационная безопасность – это очень важный аспект в жизни любого предприятия различного рода деятельности [Белов Е. Б. с. 158]. Под ней понимают защищенность информации и поддерживающей ее инфраструктуры от любых случайных или злонамеренных воздействий, результатом которых может явиться нанесение ущерба самой информации, ее владельцам или поддерживающей инфраструктуре. В информационной безопасности можно отнести задачи минимизировать ущерб, а также прогнозировать и предотвращать любые воздействия. Защита информации – это такой комплекс принятых мер, которые обеспечивают информационную безопасность предприятия или много другого [Галатенко В. А. с.89].

Таким образом, защита информации одно из главных качеств информационной безопасности. Для того чтобы защитить персональную информацию компании необходимо выполнить ряд действий, которые будут представлены в статье ниже.

Больше всего информационные системы нуждаются в защите таких категорий как [Глатенко В. А. с. 123]:

доступность – это такая категория, которая способствует получения информации за коротки промежуток времени;

целостность – это категория, которая обеспечивает защиту информации от разрешения, удаления;

конфиденциальность – защита от несанкционированного доступа.

На первое место из вышепредставленных категорий можно отнести доступность. Потому что, если пользователь не получает нужную ему информацию это может принести ущерб всем субъектам информационных отношений. Целостность выступает главным аспектом информационной безопасности, её точность будет главным параметром информации. Россия, на сегодняшний день, сталкивается с большими трудностями в обеспечении конфиденциальности информационных систем. Во-первых, до сих пор сведения о технических каналах утечки информации являются закрытыми, так что всем сложно представить потенциальные риски. Во-вторых, существует множество законодательных препятствий и технических проблем в пользовательской криптографии для обеспечения информационной безопасности.

Проблема обеспечения информационной безопасности должна быть решено. Для этого различные средства защиты (аппаратные, программные, физические, организационные и т.д.) должны осуществляться комплексно и под особым контролем.

Информационная безопасность показывает важность информации в современном обществе. Информационная безопасность включает в себя несколько мер по защите информации. Эти меры помогают обезопасить все ценности предприятия (компаний) и много другого.

Можно выделить следующие направления мер по информационной безопасности [Долженко А. И. с. 45]:

правовые. К ним можно отнести написание законов, которые предусматривают наказание за утечку информации, защиту авторских прав и многое другое;

организационные. К ним можно отнести надежный персонал, ведение особо секретных работ группой людей и т.д.;

технические. К ним можно отнести защиту от несанкционированного копирования персональных данных и многое другое.

В основном утечка информации происходит на различных предприятиях. Для этого необходимо выделить следующие методы, чтобы сохранить конфиденциальность [Малюк А. А., с. 58]:

препятствие. Данный метод помогает преградить путь мошенника к нужной ему информации (к аппаратуре, различным носителям и т.д.);

управление доступом. Данный метод разрешает получение определенной информации только разрешенному кругу сотрудников;

идентификация и аутентификация сотрудников компании;

маскировка. Данный метод позволяет с помощью криптографии не дать войти в систему чужому пользователю;

побуждение. Он не позволяет пользователю нарушать правила работы в системе.

Таким образом, существует большое количество различных методов обеспечения информационной безопасности. Наиболее эффективным является применение всех данных методов в едином комплексе.

Главное – необходимо четко понимать насколько защищена информация на предприятии, какие риски имеются в данной ситуации в вопросах о безопасности. Поэтому при использовании каких-либо мер по защите информации необходимо узнать границы безопасности и затраты на поддержании такой системы.

Утечка информации с предприятия – это очень опасно. Мошенники находят различные методы для того чтобы добыть конфиденциальную информацию, например, с помощью несанкционированного доступа. На сегодняшний день повысить информационную безопасность предприятия можно только с помощью комплексной системной информации. Данная система должна быть: непрерывной, плановой, целенаправленной, конкретной, активной, надежной и др. Система защиты информации должна опираться на систему видов собственного обеспечения, способного реализовать ее

функционирование не только в повседневных условиях, но и критических ситуациях. Чем лучше компания будет защищать свою персональную информацию, тем выше будет вероятность сохранения данных внутри компании. Сейчас можно также найти много платных ресурсов по защите данных компании, но их недостатки заключаются в высокой стоимости и медлительности работы. Все равно даже при наличии такой системы никто не даст сто процентную гарантию от несанкционированного доступа и утечки информации. Тем не менее, сфера информационной безопасности постоянно обновляется – появляются новые методики, технологии и идеи по решению данных вопросов.

В заключение можно сказать, что главной причиной проблем предприятия в области защиты информации является отсутствие политики обеспечения информационной безопасности, которая включала бы организационные, технические, финансовые решения с последующим контролем их реализации и оценкой эффективности.

В самом начале статьи сформулировано понятие информационной безопасности и защиты информации. Показано, как они взаимодействуют друг с другом и какие угрозы могут возникать в компаниях, если не защищать персональные данные, какие угрозы могут возникать и как от них избавиться.

Библиографический список

Белов Е. Б. Основы информационной безопасности / Е. Б. Белов, В. П. Лось, Р. В. Мещеряков, А. А. Шелупанов. М. : Горячая линия- Телеком, 2006. 544с.

Галатенко В. А. Стандарты информационной безопасности: курс лекций. Учебное пособие. 2-ое издание. М. : ИНТУИТ.РУ «Интернет-университет Информационных Технологий», 2009. 264с.

Галатенко В. А. Стандарты информационной безопасности / Открытые системы. 2006. 264 с.

Долженко А.И. Управление информационными системами : учебный курс. Ростов-на-Дону : РГЭУ, 2008. - 125с.

Малюк А. А. Информационная безопасность: концептуальные и методологические основы защиты информации. М., 2009. 280с.

Методики анализа финансовых результатов

Бурцева Т. А.^a, Владимирова Е. В.^b

доктор экономических наук, профессор кафедры финансов
и экономической безопасности^a,
магистрант кафедры финансов и экономической безопасности^b
Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{ab}
E-mail: lena190519@mail.ru^a, burtseva10@mail.ru^b

Аннотация. В работе проведен сравнительный анализ методик анализа абсолютных и относительных финансовых результатов разных авторов: А.Д. Шеремета и Е. В. Негашева; Н. П. Любушина, В. Б. Лещёвой и В. Г. Дьяковой; Г. Л. Савицкой, В. Г. Артеменко и Н. В. Анисимовой.

Ключевые слова: финансовый результат, прибыль, чистая прибыль, рентабельность, факторный анализ.

Основная цель предпринимательской деятельности любой коммерческой организации – вне зависимости от того, какие цели задекларированы ею в миссии – заключается в извлечении прибыли в интересах собственника¹, отсюда следует, что именно финансовый результат, представляющий собой выраженный в денежной форме чистый доход, определяемый как разность между совокупными доходами и расходами.

Прибыль является главным источником финансирования устойчивого развития предприятия, и именно это придает особое значение анализу финансовых результатов, так как его результаты позволяют вскрыть и мобилизовать неиспользуемые резервы для повышения эффективности деятельности предприятия.

Отметим, что эффективность деятельности характеризуется как абсолютными (прибыль или убыток), так и относительными (рентабельность) результатами.

Целью оценки различных подходов к анализу финансового состояния предприятия является выявление наиболее эффективных методик финансового анализа.

Авторы отмечают, что ведущими подходами являются абстрактно-логические, монографические, экономико-математические методы.

¹ П.1 ст.2, п.1 ст.50 ГК РФ

К результатам исследования можно отнести следующее. Механизм образования финансового результата одинаков для всех – он однозначно установлен положениями НК РФ и представлен в Приложении к статье. Соответственно, одинаковы и источники информации – данные бухгалтерской отчетности. Тем не менее, подходы к анализу финансового состояния результаты различных исследователей, даже классиков анализа, отличаются друг от друга. Рассмотрим взгляды на анализ прибыли таких авторов, как А. Д. Шеремет и Е. В. Негашев [4]; Н. П. Любушин, В. Б. Лещёва и В. Г. Дьякова [2]; Г. Л. Савицкая [3]; В. Г. Артеменко и Н. В. Анисимова [1].

Предварительно можно выделить задачи, которые так или иначе решают все авторы при проведении анализа финансового результата. К таким задачам можно отнести:

- 1) изучение состава и структуры прибыли в динамике.
- 2) выявление факторов, влияющих на механизм формирования прибыли, и количественная оценка этого влияния.
- 3) выявление резервов роста прибыли и возможности их мобилизации.
- 4) разработку рекомендаций по наиболее эффективному формированию и использованию прибыли с учетом перспектив развития предприятия.

А. Д. Шеремет и Е. В. Негашев [4] подходят к анализу финансового результата достаточно основательно, предварительно подробно анализируя два главных прибылеобразующих факторов, таких как доходы и расходы от основной деятельности. Не менее пристальному вниманию подвергаются и прочие и «чрезвычайные» доходы и расходы. И только потом рекомендуется переходить к анализу механизма образования прибыли, то есть по сути проводится горизонтальный и вертикальный анализ Отчета о финансовых результатах [4].

Главная составляющая прибыли отчетного периода – прибыль от продажи, поэтому следующим этапом анализа является факторный анализ прибыли от продажи. При этом в качестве положительного момента отметим, что факторные модели, используемые названными выше авторами, при анализе

стремятся учитывать и инфляционное движение цен в числе других факторов. Технология факторного анализа прибыли от продажи состоит из нескольких этапов.

1. Определяется общее изменение прибыли, например, в 2016 году по сравнению с 2015 годом.

2. Рассчитывается влияние на прибыль изменений тарифов на услуги предприятия:

$$\Delta \text{Пр}_1 = N_{p1} - N_{p0} = \sum p_1 q_1 - \sum p_0 q_1, \quad (2\text{П1})$$

где N_{p1} – объем продаж в отчетном году по фактическим ценам;

N_{p0} – продажи в отчетном году по ценам 2015 года.

3. Определяется влияние на прибыль изменений в объеме реализации:

$$\Delta \text{Пр}_2 = \text{Пр}_0 (K_1 - 1), \quad (2\text{П2})$$

где Пр_0 – прибыль от продажи в 2015 году;

K_1 – коэффициент роста объема продаж в оценке по себестоимости.

$$K_1 = \frac{C_{1,0}}{C_0}, \quad (2\text{П3})$$

где $C_{1,0}$ – себестоимость продаж 2016 года в ценах и тарифах 2015 года.

C_0 – себестоимость 2015 года.

3. Оценивается влияние на прибыль изменений в объеме предоставляемых услуг, вызванными структурными изменениями в их составе:

$$\Delta \text{Пр}_3 = \text{Пр}_0 * (K_2 - K_1), \quad (2\text{П4})$$

где K_2 – коэффициент роста объема продаж в оценке по отпускным ценам, определяемый по формуле:

$$K_2 = \frac{N_{1,0}}{N_0}, \quad (2\text{П5})$$

где $N_{1,0}$ – объем продаж в 2016 году по ценам 2015 года.

N_0 – объем продаж в 2015 года.

5. Определяется влияние изменения себестоимости оказываемых услуг:

$$\Delta \text{Пр}_4 = C_{1,0} - C_1, \quad (2\text{П6})$$

где $C_{1,0}$ – себестоимость 2016 года в ценах 2015 года.

C_1 – фактическая себестоимость продаж 2016 года

6. Определяется влияние на прибыль от продажи изменений себестоимости за счет структурных сдвигов в составе оказываемых услуг:

$$\Delta \text{Пр}_5 = C_0 K_2 - C_{1,0}, \quad (2\Pi 7)$$

Влияние факторов, не учтенных методикой, например, экономии или перерасхода средств, могут быть получены за счет нарушения технологической или хозяйственной дисциплины, рассчитывается балансовым методом, то есть из полученного в первом пункте общего изменения прибыли вычитается сумма влияния рассчитанных в последующих пунктах факторов.

Авторами также рассматривается детализированный анализ изменения прибыли от продаж в разрезе элементов и статей затрат. Считается такое не столько анализом прибыли от продаж, сколько факторным анализом полной себестоимости продаж.

Аналогично факторному анализу, но с использованием аддитивных моделей, подвергается налогооблагаемая и чистая прибыль.

Из относительных показателей рассматриваемые авторы при анализе прибыли учитывают и рассматривают только рентабельность продаж.

Методика А. Д. Шеремета [4] выявляет схематически также и условия безубыточности деятельности предприятия. Также в качестве положительного момента отметим, что именно А. Шереметом и А. Бакановым в анализ было введено понятие «качество прибыли, отражающее стабильность ее величины и устойчивость тенденций изменения [4].

Практически аналогичный подход к анализу финансового результата демонстрирует Н. П. Любушин. Анализ прибыли начинается с горизонтального анализа, позволяющего определить динамику как общей суммы прибыли, так и ее компонентов. Вертикальный анализ направлен на определение структуры основного финансового результата и структурной динамики [2].

Далее необходимо исследовать состав каждого элемента прибыли отчетного периода и факторов, повлиявших на нее. При этом все множество факторов, влияющих на прибыль, можно разделить на две группы.

1. Внешние факторы, к которым относятся: природные, транспортные и социально-экономические условия; уровень развития внешнеэкономических связей; динамика цен на производственные ресурсы и т. д.
2. Внутренние факторы по степени их соподчиненности делятся на факторы первого и второго порядка:
 - 1) факторами первого порядка являются изменения: прибыли от продаж; сальдо процентов к получению и уплате; доходов от участия в других организациях; сальдо прочих операционных доходов и расходов; сальдо внереализационных доходов и расходов;
 - 2) факторами второго порядка являются изменения: объема реализованной продукции; структуры реализованной продукции; себестоимости продукции; цены продукции.

Кроме того, к внутренним факторам относятся факторы, связанные с нарушением хозяйственной дисциплины: неправильное ценообразование, нарушение условий труда и качества продукции, ведущие к штрафам и экономическим санкциям и т. д.

Взаимосвязь факторов первого и второго порядков с прибылью прямая, за исключением изменений себестоимости, снижение которой приводит к увеличению прибыли. Факторы первого порядка являются составляющими элементами прибыли отчетного периода. Факторы второго порядка оказывают непосредственное влияние на прибыль от реализации и соответственно на общую сумму прибыли.

Важнейшей составляющей валовой прибыли – прибыль от продажи, связанная с факторами производства и реализации, поэтому в первую очередь необходимо проанализировать общее ее изменение и оценить на него влияние таких факторов, как динамика цен на готовую продукцию и ее объем, структура выпуска, себестоимость производства продукции, цены на материалы и тарифы на услуги сторонних организаций и т.д.

Методика проведения факторного анализа прибыли от продажи подробно изложена Любушиным Н. П., Лещёвой В. Б. и Дьяковой В. Г., и практически не отличается от методики А. Д. Шеремета [1], однако Н. П. Любушин [2] отмечает, что представленные факторные модели, лежащие в основе анализа прибыли от продажи, не учитывают различий в характере зависимости издержек от объема выручки или выпуска продукции. Однако вследствие роста объема выпуска изменяется только часть затрат, называемых переменными издержками, поэтому увеличение объемов производства приводит к снижению затрат на рубль или единицу продукции (эффект масштаба).

Разделение затрат в системе «директ-костинг» позволяет определить важный в аналитических расчетах показатель – маржинальный доход – который представляет собой разность между выручкой от продажи и переменными затратами, или сумму постоянных издержек и прибыли от продажи. Методика анализа прибыли по системе «Директ-костинг» детально расписана Н. П. Любушиным, который не менее пристальное внимание уделяет и анализу безубыточности и запаса финансовой прочности, приводя методику факторного анализа безубыточности [2]. При этом автор относит данный участок анализа не к анализу финансовых результатов в виде прибыли и убытка, а к анализу объема производства и продаж, что, на наш взгляд, более верно методически и соответствует логике проведения финансового анализа деятельности предприятия.

Отметим, что Н. П. Любушиным [2] обозначена и методика проведения анализа операционных, процентных и прочих доходов и расходов.

Помимо этого, проводится оценка влияния финансового результата на финансовое состояние предприятие с оценкой перспектив банкротства.

Таким образом, коренных отличий в методиках, используемых А. Д. Шереметом [1] и Н. П. Любушиным [2] не просматривается.

Г. Л. Савицкая предлагает проводить анализ финансовых результатов в следующей последовательности:

- 1) анализ состава и динамики прибыли. При этом терминология автора несколько отличается от терминологии, используемой рассмотренными выше аналитиками: маржинальная прибыль; прибыль от реализации продукции, товаров, услуг; общий финансовый результат до выплаты процентов и налогов (брутто-прибыль); чистая прибыль; капитализированная прибыль; потребляемая прибыль. При этом автор особое, явно преувеличенное, внимание уделяет влиянию инфляции на общий финансовый результат;
- 2) анализ финансового результата от продажи;
- 3) учет инфляции неизбежно влечет за собой и анализ ценовой политики предприятия, сопряженный с факторным анализом среднереализационных цен;
- 4) анализ прочих доходов и расходов, которые также изучаются достаточно детально, особенно если величина какого-то пункта является аномальной по отношению к аналогичным показателям этого же временного ряда;
- 5) анализ показателей рентабельности рекомендуется проводить исключительно в сравнении с аналогичными показателями предприятий-конкурентов, что достаточно проблемно;
- 6) анализ использования прибыли, и, прежде всего, сумм, направляемых на капитализацию, из всех рассматриваемых авторов детально прописан только у Г. Л. Савицкой [3].

Хотя у методики, рекомендуемой Г. Л. Савицкой, есть несомненные достоинства – в частности, анализ прибыли с позиций маржинального дохода сближает отечественные методики с зарубежными – недостатками является, во-первых, ограниченное число факторов, принимаемых в расчет при анализе прибыли от продажи – их всего четыре – а, во-вторых, сложность восприятия и использования самой методики, проблемы с расчетом и интерпретацией их результатов множества коэффициентов.

Артеменко В. Г. [4] при анализе финансовых результатов особое внимание уделяет анализу формирования общего финансового результата. При

этом анализ общего финансового результата, анализ прибыли от продажи, анализ прибыли в составе маржинального дохода проводится практически по тем же методикам, что и у предыдущих авторов.

Самое ценное, на наш взгляд, в анализе финансовых результатов, то, что В. Г. Артеменко [4] в отличие от других авторов дает методику глубокого анализа всей системы показателей рентабельности, при этом рассматривая взаимосвязь рентабельности активов с их оборачиваемостью, приводит факторный анализ рентабельности активов и рентабельности производства вплоть до методики анализа влияния рентабельности производства отдельных изделий на общую рентабельность при сложившейся структуре выпуска и продаж.

Сравнительную характеристику методик анализа финансовых результатов, рассмотренных выше, представим в таблице 1.

Таким образом, в результате проведенного сравнения можно сделать вывод о предпочтительности в качестве базовой методики анализа финансовых результатов использовать методику А. Д. Шеремета [1], факторный анализ в составе которой может быть дополнен факторным анализом, предложенным Г. Л. Савицкой [3],

Таблица 1

**Сравнительная характеристика методик анализа
финансовых результатов**

Сравниваемое направление	А. Д. Шеремет, Е. В. Негашев	Н. П. Любушин, В. Б. Лещёва, В. Г. Дьякова	Г. Л. Савицкая	В. Г. Артеменко Н. В. Анисимова
Предварительный анализ доходов и расходов	Детальный	Анализ выручки и себестоимости	-	Анализ затрат и выполнения маркетинговых программ
Анализ формирования финансового результата	Подробный анализ Отчета о финансовых результатах			

Факторный анализ показателей прибыли	В соответствии с Приложением 2	Аналогично методике А. Д. Шеремета	Зависимость от факторов: -объем продаж; - средние цены продукции и ресурсов; - постоянные затраты; - структура проданной продукции.	Аналогично методике А. Д. Шеремета
Оценка влияния инфляции	Корректируется Отчет о финансовых результатах	Нет	Учитывается влияния движения цен (см. выше)	Нет
Оценка качества прибыли	Проводится	Нет	Нет	Нет
Анализ использования прибыли	Нет	Анализ распределения и использования прибыли, оценка дивидендной политики	Анализ капитализации прибыли	Нет
Анализ системы показателей рентабельности	Анализ рентабельности продаж.	Нет	Проводится анализ системы показателей рентабельности	Проводится анализ системы показателей рентабельности
Факторный анализ показателей рентабельности	Факторный анализ рентабельности продаж	Нет	Факторный анализ рентабельности продаж, продукции, совокупного и операционного капитала	факторный анализ рентабельности активов и рентабельности производства

При анализе прибыли в составе маржинального дохода, а также оценке использования прибыли лучше всего использовать методику Н. П. Любушина [2], так же, как и при оценке влияния финансового результата на финансовое состояние, а также анализе безубыточности, который, впрочем, к анализу финансовых результатов имеет весьма отдаленное отношение.

Анализ относительных финансовых результатов целесообразно проводить по методике А. В. Артеменко, позволяющей оценить влияние отдельных факторов на динамику основных показателей рентабельности.

Библиографический список

1. Шеремет А. Д., Негашев Е. В., Методика финансового анализа. деятельности коммерческих организаций. М. : ИНФРА-М, 2008. 208 с.
2. Любушин Н. П., Лещёва В. Б., Дьякова В. Г., Экономический анализ : учебник. 3-е изд., перераб. и доп. М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2011. 470 с.
3. Савицкая Г. Л. Анализ хозяйственной деятельности предприятия : учебник. 5-е изд., перераб. и доп. М. : ИНФРА-М, 2016. 536 с.
4. Артёменко В. Г. Экономический анализ : учебное пособие / В. Г. Артёменко, Н. В. Анисимова. М. : КНОРУС, 2016. 288 с.

Механизмы предоставления информации о деятельности органов власти в интернете

Ведерникова П. Ю.^a, Горева Е. А.^b

студентка кафедры государственного и муниципального управления^a
старший преподаватель кафедры государственного и муниципального управления^b
Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация
E-mail: Polina.vedernikova11@yandex.ru, goreva_e@mail.ru

Аннотация. В статье проводится анализ механизмов предоставления информации о деятельности государственных и муниципальных органов власти. Данная тема на сегодняшний день является актуальной, так как механизмы предоставления информации о деятельности органов власти на 2019 год в интернете являются важным показателем взаимодействия органов власти и населения. Прозрачность и открытость информации о деятельности органов публичной власти являются важным показателем эффективности их деятельности и гарантом взаимосвязи органов власти с гражданами, что приводит к доверительному отношению граждан к органам власти. Цель данной статьи – рассмотреть механизмы предоставления информации о деятельности государственных и муниципальных органов власти в сети интернет. В ходе исследования были рассмотрены типы реализации права населения на доступ к информации о деятельности органов власти, описаны формы предоставления информации, изучены механизмы доступа к открытой информации и проведен мониторинг на доступность и открытость информации на официальных сайтах органов власти. В статье был проанализирован зарубежный опыт в сфере открытости информации на официальных сайтах органов власти и выявлен рейтинг самых доступных и прозрачных веб-сайтов для граждан.

Также было выявлено, что типы реализации права на доступ к информации о деятельности органов власти, делятся на три большие группы. К этим группам относятся: доступ к информации о деятельности органов власти, получение информации по инициативе граждан и получение информации редакциями средств массовой информации. Таким образом, механизм обеспечения доступа к информации о деятельности органов государственной власти и местного самоуправления был закреплен на законодательном уровне и сейчас работает достаточно эффективно.

Ключевые слова: право граждан на доступ к информации, предоставление информации, формы реализации права на доступ к информации, органы государственной власти, органы местного самоуправления, органы муниципальной власти, зарубежный опыт, мониторинг сайтов, обращение, запрос.

Введение. Актуальность данной темы исследования обусловлена тем, что прозрачность и открытость деятельности органов публичной власти являются важным показателем эффективности их функционирования, а также необходимым элементом осуществления постоянной связи между органами власти и гражданами. Информационная открытость системы государственного управления представляется одним из проблемных аспектов функционирования политической власти, которая характеризуется достаточно частым возникновением ситуаций, когда органы государственной власти просто «не

хотят» предоставлять гражданам и организациям информацию о ходе своей деятельности, что приводит к недоверию граждан к органам власти.

Цель исследования – рассмотреть механизмы предоставления информации о деятельности государственных и муниципальных органов власти в сети интернет.

Задачи исследования:

- 1) рассмотреть формы реализации права на доступ к информации о деятельности государственных и муниципальных органов власти;
- 2) описать формы представления информации о деятельности государственных и муниципальных органов власти;
- 3) провести мониторинг сайтов на доступность информации о деятельности государственных и муниципальных органов власти;
- 4) сделать анализ опыта зарубежных стран о доступности информации, на примере Финляндии.

Объект исследования – общественные отношения в сфере обеспечения порядка предоставления информации на официальном сайте в сети интернет.

Предмет исследования – регулирование отношений в сфере обеспечения порядка предоставления информации на официальных сайтах органов власти.

Методы исследования

В исследовании использованы такие методы, как анализ и синтез, системный подход, обобщение, абстрактно-логический, метод мониторинга и некоторые другие.

Результаты исследования и их обсуждение

Механизм предоставления информации о деятельности органов власти в сети интернет впервые был закреплён в Федеральном законе от 09.02.2009 № 8-ФЗ (ред. от 09.03.2016) «Об обеспечении доступа к информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления».

Формы осуществления права на доступ к информации о деятельности органов власти, можно разделить на три большие группы (рис. 1) [ФЗ № 8] .

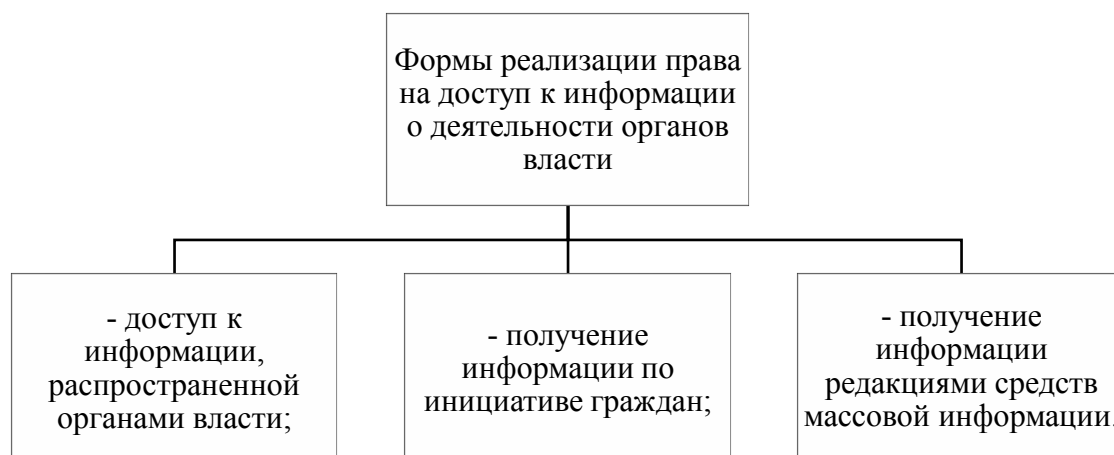


Рисунок 1. Формы реализации права на доступ к информации о деятельности органов власти.

На сегодняшний день распространение информации о деятельности органов власти в сети Интернет детально урегулировано [ФЗ № 7]. Законодательством установлена обязанность размещать информацию на веб-сайтах в Интернете о деятельности государственных и муниципальных органов власти, и определен обязательный минимум такой информации. Сейчас существуют обязательные требования к техническим параметрам и содержанию информации на официальных сайтах государственных и муниципальных органов власти, а также установлена административная ответственность за несоблюдение этих требований.

Государство РФ, поставило цель сделать информацию о деятельности органов власти более доступной для граждан, путем размещения информации онлайн на официальных сайтах. Вследствие этого нужно дать гражданам возможность пользоваться подобной информацией, к примеру, обеспечить гарантированный доступ к веб-сайтам органов власти через бесплатное пользование компьютерами в библиотеках.

Более известными способами получения информации считаются запрос и обращение гражданина.

Информационный запрос регулируется нормами закона о доступе к информации, цель которого получение общей информации о деятельности

государственных и муниципальных органов власти. Обращение же урегулировано нормами закона об обращениях и направлено на донесение до органов власти рекомендаций гражданина, о просьбе к содействию в реализации его конституционных прав и свобод [ФЗ № 59]. Граждане РФ имеют право получить письменный ответ на свое обращение, в котором они информируются о том, какие действия предприняты органом для рассмотрения его обращения и какие вышли результаты. Значит, обращение гражданина – это способ осуществления права на доступ к информации о деятельности органов власти [ФЗ № 59].

Также на сегодняшний день достаточно важным является и форма предоставления информации (рис. 3 и рис .4).

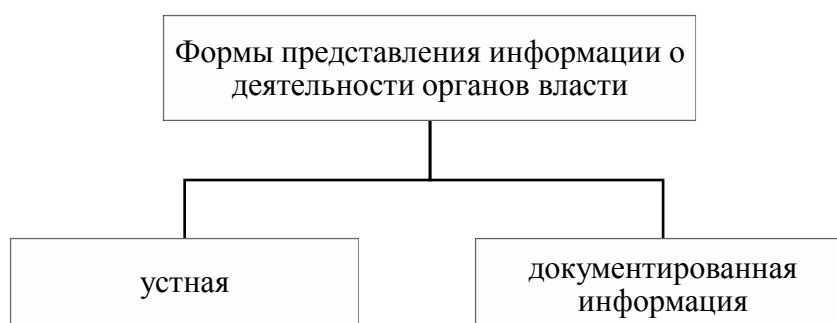


Рисунок 3. Формы представления информации о деятельности органов власти.

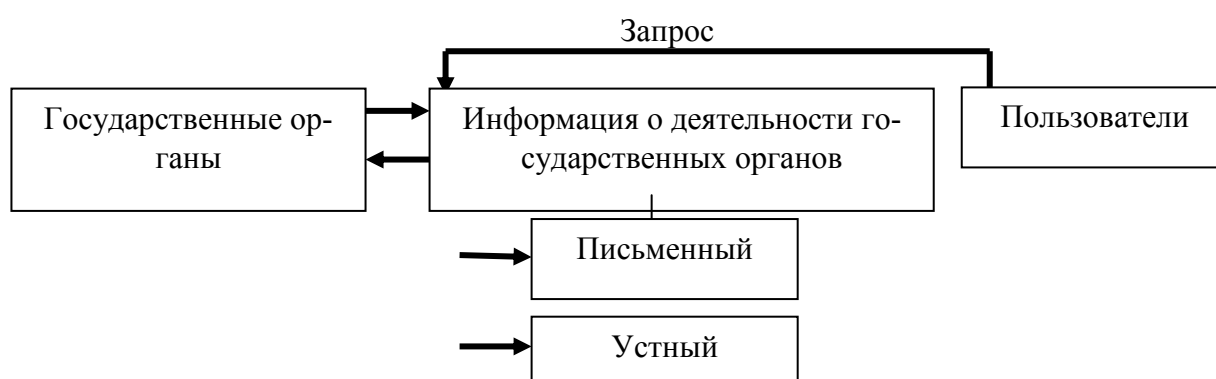


Рисунок 4. Формы предоставления информации о государственных органах.

В случае если конфигурация предоставления информации напрямую не установлена в законе, то она имеет возможность быть определена запросом пользователя информации. В том случае, если государственный или муниципальный орган не имеет, по какой-либо причине, возможности предоставить информацию в форме, которую запрашивает пользователь, то информация предоставляется в том виде, в котором она имеется.

Рассмотрим закон об открытости деятельности правительства в зарубежных странах, на примере Финляндии [Act on the Openness of Government Activities]. В настоящее время в Финляндии наиболее 90% всех ведомств, предоставляют собственное обслуживание жителям посредством сети Интернет, путем предоставления информации через официальные веб - сайты органов государственной и муниципальной власти. Данные обслуживания объединены с заказами и запросами, предоставлением адвокатских бумаг, юридических документов, информированием о государственных планах и программах, уведомление о свободных рабочих местах, а также о возможности получения дополнительного образования.

Право на информацию о деятельности правительства можно получить несколькими способами. Она может, например, быть доступна в общедоступных материалах, подготовленных властями, или можно запросить непосредственно у властей. Закон об открытости государственной деятельности предусматривает различные способы получения информации. Как оказалось, еще в 1951 году конгресс Финляндии утвердил указ «О гласности официальных документов». Таким образом, в данной стране запустили общественно-социальный контроль. Активисты приобрели доступ к важным бумагам. В согласовании с законодательством жители, запрашивающие сведения, имеют право никак не разъяснять предпосылки собственного запроса. Согласно этому закону каждый имеет право на получение информации из официальных документов, находящихся в общественном достоянии. Официальные документы находятся в открытом доступе, если специально не предусмотрено иное. Это показывает, что в Финляндии превалирует принцип открытости и гласности государственных и муниципальных органов власти. Также органами власти был утвержден проект «электронные читальные комнаты», что дало возможность населению получать информацию в электронном виде, которая раньше была запрашиваемая гражданами в бумажном виде.

Власть в Финляндии должна обеспечить условия для запроса информации о деятельности органа власти. С этой целью особое внимание уделяется:

1) лицам, ответственным за размещение публичной информации на веб-сайтах;

2) должностным лицам, ответственным за подготовку информации на веб-сайте органа власти;

3) должностные лица проинструктированы о том, как участвовать в планировании и осуществлении коммуникации с населением.

Также в рамках темы был проведен мониторинг 85 порталов РФ, некоторые из них представлены в таблице 1 [Инфометр]. Мониторинг сайтов органов власти на 2017- 2018 год показал, что процент информационной открытости сайтов высших органов исполнительной власти регионов, составляет в среднем 60%. В таблице 1 представлены примеры официальных сайтов правительства областей и их информационная открытость.

Таблица 1

**Информационная открытость высших исполнительных органов
государственной власти субъектов РФ**

Место в рейтинге	Область	Официальный сайт	Открытость информации
1	Правительство Ростовской области	http://www.donland.ru/	100%
18	Правительство Кировской области	http://www.kirovreg.ru	72,1%
36	Правительство Ленинградской области	http://www.lenobl.ru	51,1%
67	Правительство Тверской области	http://region.tver.ru	38,7%

Первую тройку рейтинга составили веб-сайты правительства Ростовской области -100%, правительства Ханты-Мансийского автономного округа - Югры - 100% и правительства Республики Башкортостан - 98%. Результаты мониторинга веб-сайтов показали, что правительство Кировской области занимает 18 место в рейтинге с доступностью и открытостью данных - 73%.

Выводы. Таким образом, повышение доступа населения к информации о работе органов власти на данный момент считается приоритетным направлением государственного и муниципального управления,

что содействует увеличению доверия людей к органам власти и понижению коррупционных явлений. Из форм реализации права граждан на доступ к информации, можно сделать вывод, что есть 2 основных вида предоставления информации. Формы реализации права бывают: устными и документизированными. Более известными способами получения информации считаются запрос и обращение гражданина.

Был проведен мониторинг 85 сайтов РФ, который показал, что процент информационной открытости сайтов высших органов исполнительной власти регионов, составляет в среднем 60%. Таким образом, можно говорить о хорошей открытости и доступности информации для получения с веб-сайтов гражданами.

В ходе исследования было выявлено, что в Финляндии имеется указ о «О независимости электронных данных», что в следствии дает возможность любому человеку или организации, несмотря на гражданство или страну рождения, запрашивать документы в электронном виде пребывающие в распоряжении государственных и муниципальных органов. Запрашиваемые сведения, аппараты обязаны предоставить не позже 20 рабочих дней.

Из рассмотренного закона об открытости деятельности правительства в зарубежных странах, на примере Финляндии [Act on the Openness of Government Activities], можно сделать вывод, что право на информацию о деятельности правительства можно получить несколькими способами. Она может, например, быть доступна в общедоступных материалах, подготовленных властями, или можно запросить непосредственно у властей, что схоже с системой предоставления информации в РФ. На данный момент для населения создаются все условия для лучшего и своевременного обеспечения механизма доступа к информации о деятельности органов государственной власти и местного самоуправления, и этот механизм работает достаточно эффективно.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 02.05.2006 N 59-ФЗ (ред. от 27.12.2018) «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации» // СПС

КонсультантПлюс (дата обращения 17.01.019г).

2. Федеральный закон от 09.02.2009 № 8-ФЗ (ред. от 09.03.2016) «Об обеспечении доступа к информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления» // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 17.01.019г).

3. Федеральный закон от 02.05.2006 № 59-ФЗ (ред. от 03.11.2015) «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 17.01.019г).

4. Федеральный закон от 13.01.1995 № 7-ФЗ (ред. от 12.03.2014) «О порядке освещения деятельности органов государственной власти в государственных средствах массовой информации» (дата обращения 17.01.019г).

5. Act on the Openness of Government Activities // Government and ministries – 2018 (дата обращения 21.01.019г).

6. Инфометр «Информационная открытость высших исполнительных органов государственной власти субъектов РФ» // infometer.org – 2017 (дата обращения 21.01.019г).

Сущность и критерии гражданской активности молодёжи

Волченкова Е. В.^a, Шубникова М. В.^b

кандидат педагогических наук, доцент кафедры социальной работы и молодежной политики^a
магистрант 2 курса направления подготовки «Организация работы с молодежью», факультета
истории, политических наук и культурологи^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}

E-mail: usr11176@vyatsu.ru^a, marishunay@yandex.ru^b

Аннотация. В статье на основе анализа определений, предлагаемых разными авторами, рассматривается понятие «гражданская активность». Раскрывается его сущность как активность человека, направленная на реализацию личного потенциала себя как гражданина и на решение общественно значимых задач. Показана взаимосвязь понятий «гражданственность» и «гражданская активность», подчеркивается значимость развития гражданской активности молодежи.

Авторами статьи разработана собственная классификация критериев гражданской активности: критерии социальной активности, (участие в общественной деятельности, волонтерская деятельность, участие в общественных организациях и объединениях и т.д.), критерии патриотизма (знание истории и культуры своей страны, позитивное отношение к службе в армии, гражданский долг и т.д.), критерии политического участия (знание основ Конституции, правовая грамотность, интерес к политической жизни города, региона, страны, участие в деятельности политических партий, участие в акциях, пикетах, митингах и т.д.), критерии индивидуальных качеств (наличие лидерских качеств, умение грамотно построить устную и письменную речь, умение принимать самостоятельные решения, поведение в стрессовых ситуациях и др.). Также в статье выделенные критерии соотнесены с направлениями деятельности Федерального агентства по делам молодежи.

Ключевые слова: активность, молодежь, гражданская активность, гражданственность, критерии гражданской активности.

Введение

Рост гражданской активности, его причины, факторы интересуют политологов, социологов, юристов и исследователей разных сфер, не исключено, что в ближайшее время, изучение данного вопроса может получить междисциплинарный характер. Можно найти немало работ, связанных непосредственно с гражданской активностью молодежи, в том числе в период студенчества, например, работа Ю. А. Головина «Государственное управление развитием гражданской активностью молодежи», Ю. В. Андреевой и И. В. Костериной «Нам нужны права, а не обязанности»: гражданская активность российской молодежи», В. А. Грибановой «Формирование гражданской активности молодежи в воспитательной работе вуза» и др. На данный момент нет единого определения гражданской активности, которого бы придерживалось большинство исследователей. Кроме того, данное понятие не

установлено на законодательном уровне, но, уже сейчас можно увидеть, какие меры принимает государство для систематизации и нормирования этого явления. Например, стимулируется оформление общественных объединений в форме юридических лиц путем предоставления грантов и субсидий.

По данным Федерального агентства по делам молодежи доля молодежи в общей численности населения страны составляет почти 20% (29,4 млн чел), из них 23,35% – молодежь в возрасте от 18 до 22 лет, именно этот возраст принято считать временем студенчества. Студенчество, как социальная группа, характеризуется особыми условиями жизни, труда и быта, общественным поведением и психологией. Основной деятельностью у студентов является приобретение знаний и подготовка себя как специалистов, но, несмотря на это в настоящее время на территории Российской Федерации насчитывается 21 организация, входящая в Федеральный реестр молодежных и детских общественных объединений, пользующихся государственной поддержкой. Из них, согласно названию организации, шесть объединений являются студенческими: Российские студенческие отряды, Всероссийский студенческий корпус спасателей, Всероссийский студенческий союз, Ассоциация студентов и студенческих объединений России, Студенты России и Ассоциация студенческих спортивных клубов России. Кроме этого, практически у всех крупных политических партий есть свое, так называемое, молодежное крыло, например, «Молодая Гвардия» партии «Единая Россия». Как на региональном, так и на федеральном уровнях создаются молодежные парламенты и молодежные правительства. Всё это свидетельствует об активном участии молодежи в общественной деятельности и подтверждает необходимость изучения гражданской активности именно у этой категории.

Цель исследования: теоретически обосновать сущность и критерии гражданской активности молодежи.

Задачи исследования

- 1) выявить сущность гражданской активности на основании анализа определений, предлагаемых разными авторами;

2) определить критерии гражданской активности молодежи.

Ведущий подход – диалектический, исходя из которого, гражданская активность рассматривается как динамичный, внутренне взаимосвязанный объект, элементы которого взаимодействуют с внешней средой.

Результаты исследования, их обсуждение

В словаре иностранных слов, вошедших в состав русского языка, под активностью (лат. от *agere* – действовать) понимается действительность, производящая нечто, созидаящая. В историческом словаре галлицизмов русского языка это понятие определяется как деятельное участие в чём-либо. Краткий психологический словарь трактует активность как совокупность изменений и действий предмета, детерминируемая в основном им самим [Краткий психологический словарь, с. 10]. Таким образом, мы можем сделать вывод, что активность – это свойство предмета изменять что-либо (как себя, так и окружающий мир) своими непосредственными действиями.

Гражданская активность в ее классическом представлении – это целенаправленная деятельность граждан в процессе их свободного взаимодействия в демократическом государстве, она неразрывно связана с понятием гражданского общества, которое можно рассматривать как свободное взаимодействие граждан, отстаивающих общественные интересы. Это вид активности, имеющей общественную направленность, проявляющейся в выполнении гражданских обязанностей, инициативности и ориентированности на общественные ценности, готовности к личному участию в общественно полезной деятельности [Грибанова В. А., с. 42].

Социологи М. А Гусарова и А. А Торопова рассматривают гражданскую активность как одну из форм общественной активности, выражающейся к проблемам общества, способности и желанию проявлять собственную гражданскую позицию, отстаивать личные и групповые интересы и права, это осознание личной ответственности за благополучие государства [Гусарова М. А., Торопова А. А., с. 135].

В исследовании Ю. А. Головина под гражданской активностью понимается степень осознания себя гражданином своей страны, соответствующее этому поведение, готовность личности активно содействовать процветанию общества [Головин Ю. А., с. 20].

Психологи рассматривают гражданскую активность как качество личности, которое необходимо для полноценного включения в общественную жизнь и социально-политические процессы для выполнения гражданского долга и гражданских обязательств, реализации всего спектра функций гражданского участия, как на уровне государственных структур, так и в деятельности общественных объединений и организаций [Григорьев И. Н., с. 101].

Понятие «гражданская активность» тесно связано с понятием «гражданственность», многие исследователи рассматривают данные понятия параллельно и даже синонимично. В современных политических словарях гражданственность рассматривается как качество, свойство человека, гражданина, проявляющееся в его готовности и способности активно участвовать в делах общества и государства, сознательно пользоваться своими правами и свободами, выполнять свои обязанности. Стоит обратить внимание на формулировку этого понятия в работе Т. И. Морозовой «Проблема формирования гражданственности и патриотизма у современной молодежи». В ней автор рассматривает гражданственность как систему формирования у личности комплекса ценностей, жизненных смыслов и убеждений, в основе которых лежат представление об ее органической связи со страной проживания (Родиной) и готовность различными способами способствовать ее развитию и процветанию [Морозова Т. И., с. 97].

Таким образом, мы можем сделать вывод, что гражданская активность – это активность человека, направленная на реализацию личного потенциала как гражданина и решение общественно значимых задач.

М. С. Круглов отмечает, что в настоящее время в России наблюдается разноуровневая картина гражданской активности, разнообразие ее форм и

методов [Круглов М. С., с.233]. Исследователи предпринимают попытки систематизировать это явление по различным показателям: по географии охвата, по степени наличия опыта и его применению, на основе интереса к истории, чувства гордости и патриотизма, по степени участия и пр.

В рамках нашего исследования, мы проанализировали понятия, выдвигаемые авторами, а также критерии, которые легли в основу типологий гражданской активности, и объединили их в четыре группы. Первая группа – критерии социальной активности, к этой группе мы отнесли участие в общественной деятельности, волонтерскую деятельность, участие в общественных организациях и объединениях и т.д. Вторая группа – критерии патриотизма – знание истории и культуры своей страны, позитивное отношение к службе в армии, гражданский долг и т.д. Третья группа – критерии политического участия, к этой группе мы отнесли знание основ конституции, правовую грамотность, интерес к политической жизни города, региона, страны, участие в деятельности политических партий, участие в акциях, пикетах, митингах и т.д. Четвертая группа – критерии индивидуальных качеств, среди них мы выделили: наличие лидерских качеств, умение грамотно построить устную и письменную речь, умение принимать самостоятельные решения, поведение в стрессовых ситуациях и др.

Ежегодно Федеральным агентством по делам молодежи производится субсидирование молодежных проектов посредством грантовой поддержки. Направления грантовой поддержки свидетельствуют об актуальности развития гражданской активности молодежи. Рассматривая направления работы Агентства, можно соотнести их с нашими критериями. Так, с критериями социальной активности соотносятся направления: «Общественные организации», «Волонтерство», «Международное сотрудничество» (как международное волонтерство), «Социальная адаптация» и «Самоуправление». К критериям политического участия отнесём направление «Кадры в сфере государственной молодежной политики». С критериями патриотизма соотносятся направления «Толерантность» (формирование российской

идентичности, единство российской нации, содействие межкультурному и межконфессиональному диалогу) и «Патриотизм». К критериям индивидуальных качеств можно отнести направления «Карьера» и «Здоровый образ жизни». Анализ направлений еще раз подчеркивает актуальность и значимость гражданского воспитания, а также подтверждает заинтересованность органов государственной молодежной политики в данной сфере.

Выводы

1. На основе анализа определений, предлагаемых разными авторами, мы определяем гражданскую активность как активность человека, направленную на реализацию личного потенциала себя как гражданина и на решение общественно значимых задач.

2. Критериями гражданской активности молодежи выступают: критерии социальной активности, критерии патриотизма, критерии политического участия и критерии индивидуальных качеств.

Библиографический список

1. Краткий психологический словарь / Ред.-сост. Л.А.Карпенко; под общ. ред. Петровского А. В., Ярошевского М. Г. Ростов н/Д., 1999.

2. Грибанова В. А. Формирование гражданской активности молодежи в воспитательной работе вуза : автореф. дис. ...канд. пед. наук. Волгоград, 2015. 26 с.

3. Гусарова М. А., Торопова А. А. Проблемы формирования гражданской активности будущих юристов в условиях становления гражданского общества и правового государства в России // Общество: политика, экономика, право. 2012. № 2. с. 134-137.

4. Головин Ю. А. Государственное управление развитием гражданской активностью молодежи (по опыту Ярославской области) // Youth World Politic. 2016. № 1. с. 20-23.

5. Григорьев И. Н. Специфика организации волонтерства в молодежной среде // Вестник Тамбовского университета. Серия Гуманитарные науки. Тамбов : 2008. Вып. 12 (68). с. 100-104.

6. Морозова Т. И. Проблема формирования гражданственности и патриотизма у современной молодежи // Научные ведомости БелГУ. Серия: Философия. Социология. Право. 2010. № 20. с. 95-99.

7. Круглов М. С. Современные формы гражданской активности в политическом процессе российской Федерации // Теория и практика общественного развития. 2014. № 3. с. 233-236.

Современное состояние государственных закупок в Кировской области

Гладкова А. Н.^a, Ларина Т. И.^b

магистрант кафедры государственного и муниципального управления^a

кандидат экономических наук, доцент кафедры ГМУ^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}

E-mail: anastasiagladkova118@gmail.ru^a

Аннотация. Государственные закупки занимают значительное место в затратной части бюджета большинства развитых стран и являются действенным инструментом управления экономикой. Экономике России необходима такая система функционирования, которая обеспечит удовлетворение потребностей и достижение стоящих перед государством задач при грамотном и эффективном расходовании бюджетных средств. Вследствие этого за последние годы контрактная система в сфере государственных закупок претерпела множество изменений. Весь 2018 год прошел под знаком подготовки к вступлению в силу масштабных поправок к закону «О контрактной системе» (44-ФЗ), как следствие – многочисленные пробелы, нестыковки и случайные ошибки в правовой системе. В связи с этим актуально проанализировать статистические данные по состоянию сферы государственных закупок на уровне субъекта Российской Федерации на примере Кировской области.

Ключевые слова: государственные закупки, контрактная система, эффективное расходование бюджетных средств, Кировская область

Введение. В настоящее время существует острая проблема нерационального использования бюджетных средств на обеспечение государственных и муниципальных нужд. Государственные закупки являются важным фактором поддержки и стимулирования отечественных производителей, а также регулятором отраслевой структуры экономики в регионах. Сбалансированное регулирование объемов закупаемой продукции при помощи государственных заказов может оказать положительное воздействие на ценообразование по отдельным видам продукции, что сделает его более гибким. Совершенствование организации государственных закупок в конечном итоге приведет не только к экономии бюджетных средств, но и росту качества приобретаемых для государственных нужд товаров, работ и услуг.

Цель исследования – определить уровень организации государственных закупок в Кировской области.

Задачи исследования заключаются в анализе современного состояния государственных закупок в Кировской области и оценке эффективности расходования бюджетных средств.

Методы исследования: статистико-экономический метод, монографический, абстрактно-логический.

Результаты исследования. В рамках подготовки настоящей статьи были проанализированы статистические данные по закупочной деятельности в Кировской области и проведен обзор нормативно-правовой базы. В частности, Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее – Закон № 44-ФЗ), а также нормативные правовые акты, регулирующие государственные закупки в Кировской области [1].

С 01 мая 2017 года Министерство финансов Кировской области (далее – Министерство) является органом исполнительной власти по регулированию контрактной системы в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд в регионе [3]. Министерство осуществляет функции и полномочия учредителя в отношении подведомственного учреждения – Кировское областное государственное казенное учреждение «Центр по техническому сопровождению государственных закупок» (далее – Учреждение), созданное в 2008 году с целью централизации закупок и более рационального использования бюджетных средств (ч.1 ст. 26 Закона № 44-ФЗ) [2].

Министерство в рамках своих полномочий осуществляет следующие функции [3]:

- 1) прогнозирование и планирование закупок;
- 2) методологическая и организационно-методологическая помощь заказчикам по вопросам закупок;
- 3) ведение информационного сайта и администрирование автоматизированной информационной системы закупок товаров, работ, услуг для государственных нужд Кировской области «WEB-Торги-КС»;
- 4) выполнение полномочий государственного заказчика при осуществлении закупок товаров, работ, услуг для обеспечения нужд Кировской области;

5) разработка предложений по совершенствованию системы управления закупками.

Согласно данным доклада от 29.12.2018 года Министерства финансов Кировской области об итогах закупочной деятельности уполномоченным учреждением КОГКУ «Центр по техническому сопровождению государственных закупок» проведено 16 580 процедур закупок с начальной (максимальной) ценой контрактов 16 204,9 млн. рублей. Рассмотрено 45 627 заявок от поставщиков (подрядчиков, исполнителей) – в среднем на одну процедуру приходится по 2,8 заявки [3, 4].

От общего количества проведенных процедур 93,2% составили аукционы в электронной форме, 4, 9% - запрос котировок, 1, 4% - запрос предложений и 0, 5% пришлось на конкурсы. Соотношение финансового обеспечения конкурентных процедур по способам определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей): 13 598,17 млн рублей (93,1%) – аукционы в электронной форме, 897,57 млн рублей (6,1%) – конкурсы и менее 1% от общей суммы всех закупок составили запросы котировок и запросы предложений [4].

Можно сделать вывод, что наиболее популярным способом определения поставщика в Кировской области является электронный аукцион, что является общей тенденцией для всей страны. С 2015 года доля электронных аукционов превышает 50% от общего количества проведенных процедур.

Явным лидером по количественному и стоимостному объему закупок среди областных ГРБС является министерство здравоохранения Кировской области и его подведомственные учреждения (16 681 лот на сумму 6 711,60 млн рублей). На втором и третьем месте Министерство транспорта Кировской области и Министерство образования Кировской области соответственно [4].

Как отмечают специалисты министерства финансов Кировской области, централизованные закупки за 2018 год позволили сэкономить 2,42 млрд. рублей бюджетных средств, а в целом экономическая эффективность равна 7,18%.

Общая сумма всех контрактов в Кировской области составила 35,12 млрд. рублей, самое крупное извещение – 823,18 млн рублей на оказание услуг по содержанию улично-дорожной сети на территории муниципального образования город Киров [4].

В соответствии с требованиями п.1 ст. 30 Федерального закона № 44-ФЗ Заказчики обязаны осуществлять закупки у субъектов малого предпринимательства, социально ориентированных некоммерческих организаций в объеме не менее чем пятнадцать процентов совокупного годового объема закупок [2]. В 2018 году в Кировской области с субъектами малого предпринимательства заключено 21 547 контрактов на сумму 13,72 млрд. рублей [4]. Установленная квота в 15 процентов выполнена более чем 2 раза, что говорит о положительном уровне поддержки субъектов малого предпринимательства.

Есть и отрицательные аспекты. В процессе контрольных мероприятий Кировским УФАС России были выявлены нарушения законодательства о контрактной системе в сфере закупок.

За 2018 год рассмотрено по существу 328 жалоб, из них в отношении областных заказчиков – 194 и муниципальных – 108, что составило 79 %. Обоснованными признаны 27 жалоб на областные закупки (14 %), 18 жалоб на муниципальные закупки (17 %). В отношении областных закупок выдано 47 предписаний, в отношении муниципальных – 27 [5].

Основные нарушения – нарушения при подготовке документации о закупке, нарушение порядка отбора участников (допуск/не допуск).

За отчетный период проведено 22 проверки в отношении заказчиков Кировской области, выявлено 15 закупок с нарушениями, выдано 14 предписаний.

Основная доля проверок связана с обращениями самих заказчиков, уполномоченного учреждения о нарушениях законодательства.

По результатам рассмотрения 75 материалов, направленных заказчиками Кировской области для включения информации в Реестр недобросовестных

поставщиков, включены в реестр 38 субъектов (3 – судебное расторжение, 25 – односторонний отказ, 10 – уклонение от заключения контракта) [5].

Всего было проверено закупок на общую сумму 263,43 млн. рублей из них выявлено нарушений в закупках на общую сумму 165,25 млн. руб. (63%) [3].

Несмотря на усиленный контроль со стороны государства и общества, самые значительные потери бюджета возникают именно в государственных закупках, что подтверждают материалы проверок уполномоченных государственных контрольных органов.

Выводы. В статье проанализировано современное состояние государственных закупок в Кировской области, приведены основные статистические показатели и сформулированы основные проблемы реализации контрактной системы в регионе.

Библиографический список

1. Ларина Т. И. Государственные закупки: современное состояние и перспективные направления развития // Научно-технический прогресс: актуальные и перспективные направления будущего. 2016. Т. 2. С. 368-371.
2. Собрание законодательства РФ [Электронный ресурс] : федер. закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ : ред. от 27.12.2018 // Российская газета. 2013. № 80. Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».
3. Министерство финансов Кировской области : официальный сайт. URL <http://minfin.kirov.ru> (дата обращения 28.01.2019)
4. Статистика Единой информационной системы в сфере закупок. URL: <http://zakupki.gov.ru> (дата обращения 28.01.2019)
5. Итоги контроля закупок областных заказчиков по законодательству о контрактной системе. URL: <http://kirov.fas.gov.ru/news/13402> (дата обращения 28.01.2019)

Проблемы управления финансовыми ресурсами строительных организаций

Головёнкин Д. А.^a, Богомолова М. Ю.^b

кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и экономической безопасности^a

магистрант кафедры финансов и экономической безопасности^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}

E-mail: da_golovenkin@vyatsu.ru.^a, bogommaria96@mail.ru^b

Аннотация. Строительство как отрасль материального производства во многом отличается от других отраслей и характеризуется специфическими особенностями. Так как строительная отрасль остается одной из ведущих отраслей, очень важно, чтобы строительные организации могли эффективно функционировать и рационально использовать свои финансовые ресурсы. Отсюда возникает необходимость изучить вопрос о финансовых ресурсах в строительных организациях, определить основные проблемы, возникающие в процессе строительства. В данной статье обоснована важность управления финансов ресурсами в строительной организации, рассмотрены основные особенности финансов в строительстве, приведены показатели объема работ, выполненные по экономической деятельности «строительство». В заключении статьи названы основные мероприятия, на решение которых нужно обратить внимание в первую очередь: создание и применение организациями собственной системы управления, а также организация финансового контроля. В качестве объекта исследования выступают предприятия строительной отрасли, предметом исследования являются выявленные проблемы, возникающие в процессе строительства. Цель и задачи сводятся к выявлению проблем финансовых ресурсов в строительной отрасли и поиску их решений.

Ключевые слова: финансовые ресурсы, проблемы финансового управления, система управления, финансовый контроль.

В настоящее время строительство является одной из ключевых фондообразующих отраслей, от которой во многом зависит развитие экономики страны. Определяющая роль отрасли строительства заключается в обеспечении граждан доступным жильем и качественной инфраструктурой, а корпоративного сегмента – необходимыми фондами и инфраструктурным комплексом. Современная ситуация в строительной отрасли свидетельствует об отсутствии мероприятий по повышению эффективности функционирования и управления строительных организаций, на основе которых можно было бы более качественно и эффективно развиваться в сложной сложившейся рыночной ситуации. Кроме того, в нынешних сложных финансово-экономических условиях строительным организациям следует обратить особое внимание на эффективное управление и рациональное использование всех имеющихся финансовых ресурсов, так как любые ресурсы строительных

организаций ограничены. Отсюда возникает необходимость изучить вопрос о финансовых ресурсах в строительных организациях, определить основные проблемы, возникающие в процессе строительства, потому что именно финансы являются основой финансовой системы общества.

Объектом исследования являются предприятия строительной отрасли.

Предмет исследования – выявленные проблемы, возникающие в процессе строительства и корреспондирующие с ними варианты решений.

Цель исследования заключается в выявлении проблем финансовых ресурсов.

В рамках поставленной цели предусматривается необходимость решения следующей **задачи**: предложить основные мероприятия по решению проблем, выявленных в строительной отрасли.

В статье использован дедуктивный и описательный **методы исследования**.

Управление финансовыми ресурсами означает управление денежными средствами и другими ресурсами в процессе их формирования, движения, распределения, перераспределения и использования. Эффективное использование финансовых ресурсов подразумевает необходимость регулировать их объем и оптимизировать их соотношение с другими видами ресурсов. Поток денежных средств, выручка от реализации и прибыль являются наиболее важными финансовыми показателями деятельности любого предприятия. Изменения именно этих показателей характеризуют эффективность работы любого строительного предприятия и его основные проблемы.

Сложность изучения финансовых аспектов в строительной отрасли заключается в многообразии особенностей данной отрасли. Е. Б. Тютюкина к таким особенностям относит:

- высокую стоимость выполняемых строительных работ;

- низкую оборачиваемость средств;
- высокую материалоемкость строительных объектов;
- согласования строительных проектов;
- высокую трудоемкость;
- государственный контроль строительной отрасли со стороны уполномоченных структур;
- долговечность строительной продукции;
- зависимость производственного процесса строительства от климатических, метеорологических и других природных факторов;
- сложность привлечения заемного капитала, которая непосредственно связана с его стоимостью;
- обязательное составление проектно-сметной документации, необходимой для реализации строительного проекта;
- технико-экономические особенности, отражающиеся на продолжительности производственного цикла, составе вложенного капитала и структуре источников формирования финансовых ресурсов [Тютюкина Е. Б. с. 48].

К особенностям строительного производства Ж. Д. Бадмаева относит:

- высокую мобильность трудовых и технических ресурсов;
- технологическую взаимосвязь и строгую последовательность , входящих в процесс производства строительных работ;
- в производстве строительной продукции;
- различные методы реализации (сдачи) объекта (работ);
- разную методику выявления финансового результата;
- потребность в экономических, организационных и информационных связях с другими участниками строительства [Бадмаева Ж. Д. с. 5].

Учитывая приведенные выше особенности, определим основные проблемы финансового управления, возникающие у строительных организаций.

Одна из основных проблем – неправильная оценка реальной стоимости выполнения строительных работ. На основе договоров на строительство с заказчиками, а также договоров, заключенных с поставщиками, устанавливается сметная стоимость, на основе которой осуществляется финансирование строительства. Сметная стоимость составляется на основе прямых затрат, накладных расходов и сметной прибыли. Конечная сумма, включающая предполагаемые затраты и некоторую сумму на непредвиденные расходы, фиксируется в договоре, но на самом же деле «непредвиденные обстоятельства» выливаются в гораздо большую сумму, чем отведенная в смете: резкое увеличение цен на строительные материалы, изменения в законодательстве, коррупция и даже просто желание подрядчика «срубить денег». В итоге окончательная стоимость может в два, а порой и в три раза, превысить первоначально заявленную. При этом если предприятие решит закупить все материалы на начальных этапах строительства, то необходимо учитывать, что увеличение запасов отвлекает (замораживает) оборотный капитал. Отсюда можно сделать вывод, что предприятие должно грамотно выстраивать политику по закупке материалов.

Второй немаловажной проблемой является правильное составление строго определенной финансовой документации. Основными финансовыми документами в строительстве являются: график финансирования, смета (локальная смета и сводный сметный расчет) и план производственных работ [Пилюгина А. В., Каширцева А. П., стр. 61]. Любые изменения по ходу строительства нужно заново согласовывать, подписывать, ставить печати. Если впоследствии проверка найдет ошибку, нарушение или неточность – могут быть приняты меры вплоть до заморозки объекта или прекращения строительства. Финансовое управление процессом осуществления работ, прежде всего, заключается в своевременном финансировании приобретения

материалов, механизмов выплаты зарплаты строителям и обслуживающему персоналу.

Если запланированный график осуществления строительных работ не будет соблюдаться, то за счет увеличения длительности строительных работ и роста накладных расходов и себестоимость может значительно увеличиться, а это в свою очередь может повлечь штрафные санкции.

На сегодняшний день многие строительные организации не имеют собственных оборотных средств, поэтому им приходится обращаться в банк, чтобы получить средства на условиях кредитования. Однако, чтобы получить кредит, нужно его обеспечить. В качестве обеспечения может выступать практически любой объект собственности заёмщика: от товарных ценностей и личного имущества до депозита и ценных бумаг. Так, например, одна кировская организация ООО ПКФ «Профиль», выполняющая строительные работы, обратилась в банк для получения кредита с целью пополнения оборотных средств. В качестве обеспечения она предоставила офисное помещение, площадью 200 м² и стоимостью 5 млн. руб. Банк под это помещение выдал кредит в 2018 году в размере 2 млн. и процент пользования этим кредитом составил 26,8% годовых, хотя в 2014 году за это же офисное помещение был получен кредит под 14,3%. Выходит, что с каждым годом кредиты становятся более дорогими. К тому же, практически не производится предварительная оплата за выполненные работы в форме авансовых платежей, так как выдача авансов, как правило, зависит от самих заказчиков, а они чаще всего предпочитают «не рисковать», вследствие чего приходится выполнять строительные работы без предоплаты. Кроме того, нужно оплачивать материалы поставщикам. В последнее время на базе всего этого сложилась тенденция банкротства малых строительных фирм: неподъемные налоги, высокий процент по кредиту, долги поставщикам, несвоевременная оплата за выполненные работы – все это приводит к банкротству. В довершение всего организации часто не успевают доделать работы в срок из-за различных форс-мажорных обстоятельств: погодные условия, человеческий фактор, ошибки

проектировщиков (нет детализации объемов), впоследствии чего они вынуждены платить штрафы, пени.

Решением данных проблем могло бы стать создание и применение организацией собственной системы управления, что кардинально может повысить оперативность и достоверность расчетов. Такая система позволит:

- своевременно обеспечивать организацию необходимыми финансовыми ресурсами,
- снизить уровень себестоимости выполняемых строительно-монтажных работ за счет оптимизации накладных расходов,
- обеспечить оптимальный остаток денежных средств на расчетном счете
- поддерживать необходимый уровень ликвидности, платежеспособности и финансовой устойчивости.

Формирование системы управления финансами может состоять из 3 этапов. На первом этапе составляется производственная программа строительной организации, которая должна содержать подробное описание видов и объемов строительно-монтажных работ, запланированных к выполнению строительной организацией. На втором этапе должны быть представлены экономические показатели, которые планирует получить строительная организация в результате реализации запланированной производственной программы. Третий этап предполагает порядок распределения финансовых потоков [Барбарская М. Н., с. 57].

Помимо формирования системы управления финансами, нужно организовать эффективную систему финансового контроля. Для текущего и стратегического управления строительной компании нужно иметь хорошо слаженную систему информационного обеспечения, которая дает достоверные данные о финансовом состоянии предприятия.

заключается в минимизации организацией своих расходов и других издержек в пользу повышения прибыли

и увеличения капитала, а также осуществление упорядоченной и эффективной деятельности компании [Шагинян А. В., с. 270].

Огромную роль играет и степень вовлеченности сотрудников компании в процесс работы по повышению эффективности существующих процессов, а также разработки и внедрения новых, что должно поддерживаться высокой степенью участия руководства компании. В свою очередь, руководство компании может организовать проектную группу, состоящую из высшего менеджмента и экспертов, для работы в направлении изыскания резервов оптимизации и постоянного совершенствования системы управления предприятием [Унгов Р. Ю., с. 136].

Несмотря на названные проблемы, отрасль строительства остается одной из ведущих на сегодняшний день. По данным Федеральной службы государственной статистики, объем работ, выполненных по виду экономической деятельности «строительство» в Российской Федерации, выглядит следующим образом (рис. 1):

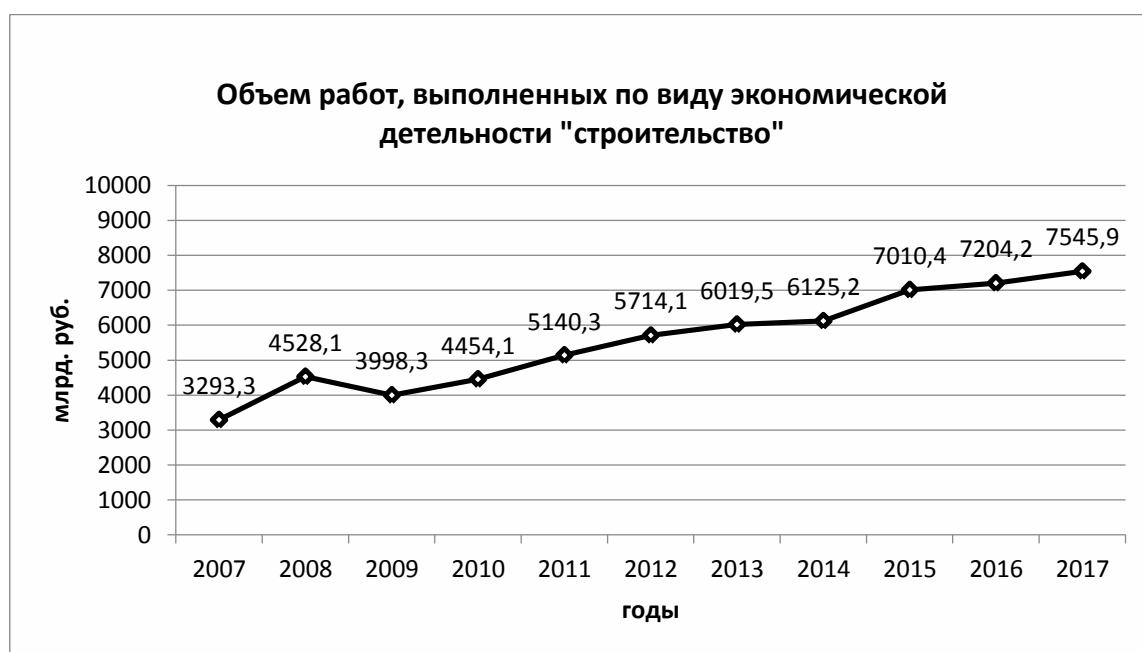


Рисунок 1. Объем работ, выполненных по виду экономической деятельности «строительство» в Российской Федерации.

Несмотря на позитивную динамику, темпы роста строительного рынка - сдержанные. Как показывают р , строительная отрасль России в 2017 году ускорила темпы роста до 4,7%, по сравнению с 2,8% в 2016 году, хотя в 2015 году темпы роста составили 14,5%. Среди ключевых факторов, ограничивающих деятельность строительных организаций можно назвать:

- высокий уровень налогов;
- неплатежеспособность заказчиков;
- высокая стоимость материалов, за которые необходима предоплата;
- недостаток финансирования, отсутствие авансовых платежей;
- высокий процент кредитов;
- недостаток квалифицированных рабочих;
- спад инвестиций в отрасль;
- различные форс-мажорные обстоятельства (погодные условия, человеческий фактор)

Подводя итог вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что в строительной отрасли существует масса финансовых проблем, требующих решения. Развитие отрасли возможно за счет улучшения работы строительных предприятий. Для строительных организаций приоритетными направлениями деятельности должны стать разработка и совершенствование системы управления, внедрение эффективной системы финансового контроля, расширение горизонта планирования и развитие слаженной системы информационного обеспечения, которая дает достоверные данные о финансовом состоянии предприятия. Основная цель таких мероприятий заключается в минимизации организацией своих расходов и других издержек в пользу повышения прибыли и увеличения капитала, а также осуществление упорядоченной и эффективной деятельности компании. Методы управления строительной организацией должны быть ориентированы на эффективное управление затратами и результатами деятельности предприятия.

Библиографический список

1.) : учебник / Е. Б. Тютюкина. М. : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2015. 544 с.
2. Бадмаева Ж. Д. Учет деятельности строительных организаций : учебное пособие / Ж. Д. Бадмаева. СПб. : Изд-во СПбГЭУ, 2017. 79 с.
3. Пилюгина А. В., Каширцева А. П. Проблемы финансового управления в строительной отрасли // Экономика и управление: проблемы, решения. 2015. Т. 1. № 2. С. 58-62.
4. Барбарская М. Н. Формирование системы управления финансами строительной организации // Основы экономики, управления и права. 2015. № 1 (7). С. 54-57.
5. Шагинян А. В. Особенности организации финансового контроля в управлении строительной компании // Актуальные вопросы экономических наук. 2015. № 47. С. 270-274.
6. Унтов Р. Ю. Рекомендации по повышению эффективности функционирования строительных организаций // Вестник современной науки. 2016. № 11-1 (23). С. 134-138.

Эскроу-счета в строительстве и их последствия

Головёнкин Д. А.^a, Богомолова М. Ю.^b

кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и экономической безопасности^a

магистрант кафедры финансов и экономической безопасности^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}

E-mail: da_golovenkin@vyatsu.ru.^a, bogommaria96@mail.ru^b

Аннотация. Строительство как отрасль материального производства во многом отличается от других отраслей и характеризуется специфическими особенностями. Так, например, теперь для расчетов между застройщиками и дольщиками при долевом строительстве обязательно должны использоваться счета эскроу. Эскроу-счет – доверительный счет для безопасного проведения сделки, при которой одна сторона кладет на него деньги, а другая их получает, но только при выполнении условий договора. Уже с 1 июля 2019 года для расчетов между застройщиками и дольщиками при долевом строительстве обязательно должны будут использоваться данные счета, поэтому этот вопрос остается наиболее актуальным на сегодняшний день. В качестве объекта исследования выступают предприятия строительной отрасли, предметом исследования являются эскроу-счета. Цель и задачи сводятся к выявлению проблем эскроу-счетов в строительной отрасли, а также к их преимуществам и недостаткам.

Ключевые слова: эскроу-счета, дольщики, застройщики, страховые взносы, ипотека, механизмы финансового регулирования.

Согласно официальным данным, в 2018 году в России насчитывалось 34 тыс. обманутых дольщиков. Это очень много и сравнимо с населением небольшого города. Власти оценили статистику в динамике и поняли, что самостоятельно решить проблему рынок не способен. Тогда была анонсирована реформа со сменой механизма финансирования проектов. Теперь покупатели не платят деньги застройщику сразу, а вносят их на эскроу-счета, где они хранятся до окончания строительства. 01.07.2018 года в России принят закон 175-ФЗ. Им внесены изменения в известный закон 214-ФЗ «Об участии в долевом строительстве...», которым регулируются все взаимоотношения между дольщиками и застройщиками. Фактически этот закон регламентирует большинство ключевых вопросов, связанных с покупкой недвижимости на первичном рынке.

Законодатели посчитали, что предыдущая версия закона несет в себе слишком много рисков для покупателей и решили сильнее защитить права дольщиков, с этой целью и были приняты изменения к закону 214-ФЗ.

Основным нововведением, согласно этим изменениям, является следующее: теперь для расчетов между застройщиками и дольщиками при долевом строительстве обязательно должны будут использоваться счета эскроу. Обязательным это станет уже с 1 июля 2019 года, а сейчас действует так называемый «переходный период», в который может применяться как эта схема расчетов, так и взносы застройщика в специальный компенсационный фонд, по усмотрению застройщика [Чайко Я. С., с. 275].

Теперь застройщики столкнулись с целым рядом ограничений и новых механизмов финансового регулирования:

- 1) с 1 июля 2019 года девелоперы смогут привлекать деньги граждан только на специальные счета в уполномоченных банках. До конца 2020 года доля договоров долевого участия (ДДУ), заключенных по эскроу-счетам, составит 95%;
- 2) эскроу – специальные счета условного депонирования, на которых аккумулируются денежные средства граждан до завершения строительства дома. Покупатель сможет вернуть свои деньги со счета в банке в случае, если задержка в сроках сдачи квартиры превышает шесть месяце;
- 3) с 1 июля 2018 года для всех девелоперов вводится обязательное банковское сопровождение сделок. Застройщики должны открыть банковский счет по каждому разрешению на строительство в уполномоченном банке. Банк будет контролировать и иметь право отказать в проведении операций, связанных с нецелевым расходованием средств. Другие денежные операции по строительству объекта вне рамок закона о долевом строительстве будут запрещены;
- 4) деньги дольщиков на эскроу-счетах будут страховаться в Ассоциации страхования вкладов по аналогу с банковскими вкладами на сумму до 10 млн. руб. В случае если деньги привлекаются по договору долевого строительства, то они, как и ранее, страхуются в Фонде защиты дольщиков (компенсационном фонде). Сейчас девелоперы перечисляют

1,2% от стоимости каждого ДДУ. Средства в Фонд будут привлекать до 1 июня 2019 года, дальше страхование станет вестись по эскроу-счетам [Макаренко Е. С., с. 91].

Наступивший год станет переломным для рынка недвижимости. Отмена ДДУ приведет к росту цен на новостройки, а затем и на вторичную недвижимость. Застройщики и продавцы недвижимости предсказывают шокирующие цифры. По их прогнозам, цены на новостройки вырастут на 15-20% до конца 2019 года. Еще большее удорожание начнется с 2020 года, когда продадутся последние ЖК, построенные по принципу долевого строительства. Государство на перспективы рынка недвижимости смотрит куда оптимистичнее. Агентство ипотечного кредитования прогнозирует ежегодный темп роста цен на жилье 2,2-3% до 2025 года. Если учитывать инфляцию по 4% в год, то жилье будет дорожать на 6,2-7%. По официальным прогнозам, цены на квартиры будут расти плавно, без резких скачков [Хлапова Е. С., с. 453].

Многие прогнозируют рост цен на недвижимость, причин здесь несколько, и мы подробно их рассмотрим.

1. Изменения в 214-ФЗ. Формально все нормы нового закона вступят в юридическую силу только 1 июля 2019 года, однако тенденция к росту цен наблюдается уже сейчас. Это можно объяснить рядом факторов. Во-первых, каждый новый объект застройки должен получить своё собственное разрешение на строительство по принципу «одно юридическое лицо — одна стройка». Это вызовет множество юридических и бюрократических вопросов, что замедлит темпы нового строительства и, соответственно, увеличит его стоимость. Во-вторых, планируется полный переход к эскроу-счетам. Деньги дольщиков будут поступать на счёт компании только после передачи ключей, а на время строительства застройщик будет брать кредит в банке. Такое вынужденное кредитование, конечно, гарантирует защищённость дольщиков, но и увеличивает стоимость их квартир [Макаревич Е. В., с. 343].

2. Рост страховых взносов. Отчисления в страховые компании — значительная статья расходов застройщиков, которая в конце этого года стала

ещё весомее. Каждый девелопер обязан заключить договор страхования своей ответственности перед дольщиками на случай собственного банкротства.

3. Повышение НДС. С 1 января в России повысился налог на добавленную стоимость с 18 до 20 %. И хотя непосредственно продажа квартир данным видом налога не облагается, цены всё равно вырастут, так как повысится стоимость стройматериалов и оборудования, используемого в процессе строительства. Например, железобетона, арматуры, лифтов, стеклопакетов, краски и т.д.

4. Дорогая ипотека. Прошедшим летом ставки снова начали возрастать. Центробанк впервые за последние четыре года поднял ключевую ставку. Ставка по ипотеке скорее всего возрастет до 12% и остановится на какое-то время. Следующим толчком к удорожанию станет очередное повышение Центробанком ключевой ставки. Когда оно случится - неизвестно.

Отказ от долевого строительства, перевод рынка на проектное финансирование и эскроу-счета имеют свои негативные и позитивные последствия. Основным плюсом является характер финансовых отношений на рынке, который изменится в пользу дольщиков.

1. Только целевые расходы.

Предыдущая редакция закона позволяла недобросовестным застройщикам бесконтрольно распоряжаться средствами дольщиков. Например, направлять их на другой проект или достройку предыдущих очередей. Так возникали ситуации, похожие на финансовые пирамиды. Рано или поздно они давали сбой и приводили к банкротству девелоперов, но самое главное – оставляли людей без денег и крова над головой [Галкина Л. А., Петрюк В. А., с. 60].

Теперь по системе эскроу-счетов, пока покупатель не получит ключи от квартиры, деньгами распоряжаться никто не сможет. В свою очередь, банк выдает застройщику кредит на строительство каждого отдельного проекта или очереди. Это исключает возможность нецелевого финансирования сторонних

проектов. У покупателей недвижимости появились гарантии целевого расходования денег.

2. Возврат сбережений.

Устаревший закон также не мог защитить деньги дольщиков, если у девелопера возникали финансовые проблемы, а система страхования договоров долевого участия работала неэффективно.

Теперь безопасность сделок по новым правилам обеспечивается сразу несколькими механизмами. Если девелопер не сможет выполнить свои обязательства, покупателю вернут 100% вложений. Или же банк аккредитует нового застройщика, который закончит начатый проект.

Средства на эскроу-счетах страхуются по аналогии с банковскими вкладами. В случае, например, отзыва у банка лицензии, вкладчикам также вернут средства. Однако, действует ограничение – 10 млн. руб.

3. «Два зайца по цене одного».

Реформа проведена с целью минимизации рисков. Это решение с двойным выигрышем: система эскроу-счетов минимизирует риски при покупке квартиры, а рынок – от недобросовестных застройщиков. В итоге новый механизм финансирования будет формировать безопасную систему для всех сторон сделки.

Безусловно, отказ от ДДУ – это гарантия сохранения денег дольщиков. Но несмотря на поправки в 214 ФЗ, риски для покупателей квартир в новостройках остаются, и они немалые.

Во-первых, высока вероятность банкротства застройщиков. Яркий пример – Индия. В 2016 г. рынок недвижимости в Индии также перешел на проектное финансирование, в результате чего 86% застройщиков стали банкротами. Это говорит о том, что за то время, пока деньги лежали в банке на эскроу-счете, вкладчик потерял время (2-3 года), деньги на обслуживание в банке и средства на съём жилья, в то время как мог положить их на депозит и нарастить сумму.

Во-вторых, механизм взаимодействия еще не опробован, высока вероятность, что многие недобросовестные строительные компании начнут искать «лазейки» в законе и найдут их, продолжая обманывать вкладчиков.

В-третьих, даже среди оставшихся на рынке застройщиков качество постройки, отделки, использующихся материалов разное [Ковалёв Н. С., с. 575].

По данным Федеральной службы государственной статистики, объем работ, выполненных по виду экономической деятельности «строительство» в Российской Федерации, выглядит следующим образом (Рис. 1):



Рисунок 1. Объем работ, выполненных по виду экономической деятельности «строительство» в Российской Федерации

, строительная отрасль России в 2017 году ускорила темпы роста до 4,7%, по сравнению с 2,8% в 2016 году, хотя в 2015 году темпы роста составили 14,5%.

По данным Росстата в декабре 2018 года объем работ, выполненных по виду деятельности «Строительство», вырос на 2,6% по сравнению с аналогичным показателем декабря 2017 года (в сопоставимых ценах).

Как показали результаты опросов, производственные и финансовые показатели строительных организаций по итогам I квартала 2018 года почти вплотную приблизились к критическим минимумам, которые регистрировались в 2015-2016 годах.

Одной из главных причин депрессивного поведения отрасли является слабый внутренний спрос на строительные услуги со стороны трех основных инвесторов: государства, корпоративного сектора и населения. Однако, по мнению экспертов, отрасль достигла «дна», и дальше мы увидим постепенный подъем. Последние статистические данные Росстата показывают, что в отрасли началось оживление. Выявляемый в ходе конъюнктурных опросов ИПУ в строительстве хотя и находится в резко негативной зоне, но отдельные индикаторы операционной деятельности начали улучшаться. В частности, это относится к общему физическому объему выполненных работ и к собственным финансовым средствам. Кроме того, в ближайшей перспективе ожидается некоторое оживление инвестиционной активности.

Библиографический список

1. Чайко Я. С. Отдельные проблемы правового регулирования счета-эскроу // Новая наука: проблемы и перспективы. 2016. № 121-2. С. 274-276.
2. Газета "Коммерсантъ" 2018. № 241 стр. 13 : [Электронный ресурс]. URL:https://www.kommersant.ru/doc/3861010?utm_source=vk&utm_medium=social&utm_campaign=vvedenie-eskrou-schetov-na-rynke-stroitel
3. Макаренко Е. С. Эскроу-счета, условия и схемы их использования // Оплата труда работников с учетом стоимости электронной информации, используемой в организации: проблемы, перспективы : сборник научных трудов по материалам региональной научно-практической конференции / Под ред. А. А. Ващенко. 2017. С. 90-92.
4. Хлапова Е. С. Применение эскроу-счета в долевом строительстве // Актуальные вопросы развития юридической науки и практики в современных условиях : сборник статей по материалам международной научно-практической конференции. 2017. С. 453-455.
5. Макаревич Е. В. Эскроу-счета как новая форма расчетов: особенности и перспективы их применения // Ресурсы области - эффективное использование : сборник материалов XVIII Ежегодной научной конференции студентов Технологического университета. 2018. С. 338-344.
6. Галкина Л. А., Петрюк В. А. Использование эскроу-счетов в договорах долевого участия // Управление социально-экономическими и политическими процессами в современных условиях: проблемы и перспективы

: сборник статей участников международной научно-практической конференции V Уральского вернисажа науки и бизнеса / Под общей редакцией Е. П. Велихова, Ответственный за выпуск Е. А. Колесник. 2018. С. 58-64.

7. Ковалёв Н. С. Причины использования эскроу-счетов и предпосылки их развития на территории Российской Федерации / Экономика и социум. 2016. № 6-3 (25). С. 574-579.

Инвестиционная безопасность как элемент экономической безопасности страны и региона

Головёнкин Д. А.^a, Ракина Т. Л.^b

кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и экономической безопасности^a

магистрант кафедры финансов и экономической безопасности^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}

E-mail: da_golovenkin@vyatsu.ru.^a, perevalovataledo@gmail.com^b

Аннотация. Целью данной статьи является рассмотрение уровней инвестиционной безопасности, а также основных тенденций, характеризующих инвестиционную деятельность в Республике Коми в 2012-2016 годах. Эффективное и стабильное развитие государства в современных условиях невозможно без привлечения в экономику инвестиционных ресурсов, которые, в свою очередь обеспечиваются и привлекаются за счет мероприятий экономической и, в частности, инвестиционной безопасности на различных уровнях. Мероприятия инвестиционной безопасности существенно влияют на инвестиционный климат. Своевременное выявление и устранение угроз позволяет сохранять инвестиционную привлекательность и увеличивать приток инвестиций. Именно оценка уровня инвестиционной безопасности позволяет выявить недочеты в инвестиционной политике на различных уровнях, а также определить тенденции на будущий период.

Ключевые слова: инвестиционная безопасность, экономическая безопасность, экономический рост, региональная экономика, индикаторы.

Эффективное и стабильное развитие государства в современных условиях невозможно без привлечения в экономику инвестиционных ресурсов. На сегодняшний день одним из ключевых условий экономического роста является приток внешних инвестиций в национальную экономику, который возможен только при благоприятном инвестиционном климате. Этот климат, в свою очередь обеспечивается и поддерживается за счет мероприятий экономической и в частности инвестиционной безопасности.

Объектом исследования является экономика Республики Коми.

Предмет исследования – выявленные проблемы в экономике Республики Коми с точки зрения экономической безопасности.

Цель исследования заключается в выявлении проблем в тенденциях экономического развития.

В рамках поставленной цели предусматривается необходимость решения следующей **задачи**: предложить основные мероприятия по решению проблем диспропорционального развития.

В статье использован аналитический, дедуктивный и описательный **методы**.

Существуют различные подходы в определении категории «экономическая безопасность». Наиболее часто встречающимся является определение С. Е. Нарышкина, в котором экономическая безопасность представляет такое состояние национальной социально-экономической системы, при котором она поступательно развивается, становясь все более устойчивой к воздействию непредсказуемых или плохо предсказуемых эндогенных и экзогенных факторов [1].

Исходя из темы данной работы, мы считаем более точным определение экономической безопасности как составной части национальной безопасности, обеспечивающей такое состояние экономики, при котором достигается достаточно высокий и устойчивый экономический рост. Исходя из такого понимания экономической безопасности, становится ясно, что эта категория включает в себя и инвестиционную безопасность, которую, в свою очередь, можно охарактеризовать, как способность национальных институтов воздействовать на инвестиционный процесс, который может оказывать влияние на стратегическую конкурентоспособность экономики и ее устойчивый рост [5].

Уровень инвестиционной безопасности, как правило, определяют с помощью индикаторов инвестиционных рисков – предельных показателей, отражающих воздействие экономических факторов на уровень инвестиционной безопасности. По мнению А.С. Филатовой, индикаторы, располагаются на трех уровнях: макроэкономическом (для национальной экономики в целом); мезоэкономическом (регионы и отрасли экономики); микроэкономическом (различные компании и предприятия) [2].

Уровни инвестиционной безопасности

Уровни	Индикаторы инвестиционных рисков	Статистические данные
Макроэкономический	1. Доля накопления валовых инвестиций к ВВП 2. Соотношение темпов прироста инвестиций к ВВП в отраслях и регионах 3. Уровень обновления и модернизации основного капитала.	Доля валового накопления в структуре ВВП РФ увеличилась в 2016 г. до 24,2% с 22,3% в 2015 г., в том числе доля валового накопления основного капитала - до 21,5% с 20,7%. ВВП РФ в 2016 году снизился на 0,7%, а показатель прироста инвестиций РФ уменьшился на 4%. Что касается данного индикатора, то об обновлении можно говорить только тогда, когда отношение инвестиций возобновление основного капитала к инвестициям в выбытие по причине предельного старения имеет значение больше единицы. В РФ этот показатель ниже единицы
Мезоэкономический	1. Отраслевые приоритеты инвестирования наукоемкого производства 2. Региональные приоритеты размещения и инвестирования хозяйствующих субъектов 3. Доля накопления валовых инвестиций к ВРП	В структуре использования ВРП в 2015 г. по сравнению с 2012 г. значительно (на 17 процентных пунктов) сократился удельный вес валового накопления основного капитала, которое представляет собой вложение средств в объекты основного капитала производственных единиц и характеризует инвестиционную деятельность в регионе. Удельный вес валового накопления основного капитала в ВРП по Республике Коми был стабильно выше, чем в среднем по Северо-Западному федеральному округу и по России. Если говорить о направленности по виду экономической деятельности (табл.2), то большая часть инвестиций обращена в сектор торговли.
Микроэкономический	1. Окупаемость и рентабельность инвестиционных проектов 2. Вкладов. прирост ВВП и бюджетная эффективность;	

	3.Повышение уровня конкурентоспособности.	

Результаты исследования: уровень инвестиционной безопасности, как правило, определяют с помощью индикаторов инвестиционных рисков, которые располагаются на следующих уровнях.

Таким образом, по данным таблиц можно сделать вывод, что уровень инвестиционного развития РФ невысок. За период кризиса 2014–2016 годов инвестиции в основной капитал в России неизменно сокращались. Наибольшим было падение инвестиций в 2015 году – на 10,1%. В 2017 году российская экономика стала на путь восстановления, что во многом происходит благодаря росту инвестиций, прирост которых в основной капитал составил порядка 4%. По прогнозу Минэкономразвития России, в последующие три года инвестиции в среднем будут возрастать на 5,3%. При таких темпах роста валовое накопление основного капитала в экономике России достигнет 23,8% ВВП к 2020 году против 20,4% в 2016 году. Однако этот перспективный показатель далек от необходимого. В Китае, например, показатель доли валового накопления составляет 40%, что почти в два раза выше показателя РФ. Приведенные данные показывают, что инвестиционные риски в РФ высоки и усиливаются многими внешнеэкономическими и внешнеполитическими событиями, следовательно, необходимы структурные изменения в обеспечении как инвестиционной безопасности в частности, так и экономической безопасности в целом [1].

Если говорить о Республике Коми, то в 2013-2017 гг. инвестиционная деятельность в республике находилась под влиянием реализации крупных инвестиционных проектов по строительству магистральных газопроводов и капитальных вложений в нефтедобычу. Инвестиционные потоки в эти сферы определяли направления динамики инвестиций в основной капитал и оказывали воздействие на структурные изменения инвестиций по видам экономической деятельности, источникам финансирования, видам и направлениям воспроизводства основных фондов (табл. 2).

Таблица 2

Структура инвестиций в основной капитал по видам экономической деятельности в Республике Коми и России в 2017 г. (в процентах к итогу)

Показатель	Республика Коми	Россия
Инвестиции в основной капитал - всего	100	100
Сельское и лесное хозяйство	1,1	3,6
Добыча полезных ископаемых	55,6	24
Обрабатывающие производства	5,3	16,4
Целлюлозно-бумажное производство	2,7	0,5
Производство нефтепродуктов	0,8	3,5
Строительство	0,5	2,2
Оптовая и розничная торговля; ремонт	0,5	2,9
Гостиницы и рестораны	0,3	0,4
Транспорт и связь	1,9	3,5
Финансовая деятельность	0,2	2,1
Операции с недвижимым имуществом	1,6	7,1
Государственное управление и обеспечение военной безопасности; обязательное социальное обеспечение	0,7	2,3
Образование	0,9	1,8
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	0,4	1,4
Деятельность по организации отдыха и развлечений, культуры и спорта	0,3	1,9
Сельское и лесное хозяйство	1,1	3,6
Добыча полезных ископаемых	55,6	24
Обрабатывающие производства	5,3	16,4
Целлюлозно-бумажное производство	2,7	0,5
Производство нефтепродуктов	0,8	3,5
Строительство	0,5	2,2
Оптовая и розничная торговля; ремонт	0,5	2,9

За рассматриваемый период инвестиции в основной капитал сократились в 2,4 раза. Спад инвестиционной активности в республике оказался максимальным в СЗФО и одним из самых глубоких в России.

Отрицательное влияние на динамику инвестиций в республике оказало снижение объемов инвестирования в деятельность трубопроводного

транспорта. До 2017 г. наблюдался рост инвестиций в нефтедобычу, однако в последний год рассматриваемого периода вложения в эту сферу также сократились. Кроме того, в 2017 г. снижение инвестиционной активности отмечено в таких сферах экономики как лесозаготовки, строительство, торговля, обрабатывающие производства.

В целом, рано говорить о существенных изменениях в распределении инвестиционных потоков между различными отраслями в регионе в скором будущем, так как на сегодняшний день рынок Республики Коми в основном ориентирован на сырье и связанную с ним добывающую промышленность. Комплекс мер, принимаемых и постоянно совершенствующихся региональным правительством, нацелен на повышение инвестиционной привлекательности региона и, согласно национальной оценке, стремительно идет к этой цели.

Библиографический список

1. Зубаревич Н. Социально-экономическое развитие и состояние бюджетов регионов в 2017 года // Мониторинг экономической ситуации в России / Тенденции и вызовы социально-экономического развития. № 1 (62). Январь 2018 года. М. : РАНХ и ГС. 2018. С. 8.
2. Нарышкин, С. Е. Инвестиционная безопасность как фактор устойчивого экономического развития // Вопросы экономики. 2010. № 5. С. 16-25.
3. Филатова А. С. Инвестиционная безопасность РФ в современных условиях // Молодой ученый 2015. № 1. С. 304-307.
3. Хиревич Э. Ю., Швейцер С. В. Инвестиционная безопасность регионов России как подсистема экономической безопасности страны // Молодой ученый 2015. № 15. С. 291-296.
4. Регионы России. Социально-экономические показатели [Электронный ресурс] // Статистический сборник. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1140086922125
6. Яшина Н. И., Борисова С. П., Новикова В. С. Исследование инвестиционной привлекательности регионов // Управленец. 2015. № 6 (58). С. 44-51.

Преимущества и недостатки аутсорсинга

Гринь С. В.^а, Буторина И. А.^б

Кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и экономической безопасности^а

магистр 2 курса кафедры финансов и экономической безопасности^б

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{а,б}

E-mail: grin@vyatsu.ru^а, irishabutorina@yandex.ru^б

Аннотация: В современном мире аутсорсинг в качестве средства сотрудничества с внешними поставщиками, предоставляющими данные услуги, обоснованно занял свою нишу среди одного из действенных способов повышения эффективности функционирования предприятий. В условиях непрерывно изменяющегося рынка повышается значимость и актуальность рациональности передачи некоторых функций, процессов стороннему лицу.

При необходимости ввода или оптимизации того или иного внутреннего или же внешнего процесса или в случае, когда становится ясно, что определенные подразделения организации не способны успешно справиться со своими обязанностями, аутсорсинговое сопровождение облегчает организациям решение подобного рода проблем. И передача определенных функций или процессов предприятия на аутсорсинг может способствовать увеличению эффективности их выполнения в разных сферах функционирования.

В статье рассмотрены понятие и сущность аутсорсинга, определены функции, традиционно передаваемые на аутсорсинг для эффективной реализации ключевых задач и целей, стоящих перед организацией, также выделены критерии передачи функций на аутсорсинг и отражены его основные преимущества и недостатки.

Ключевые слова: аутсорсинг, эффективность управления, коммерческая организация, снижение рисков

Введение

В современном мире при изменяющихся рыночных условиях «остаются на плаву» и добиваются успеха лишь те компании, которые умеют организовать свою деятельность максимально эффективным способом, стараясь достичь сокращения операционных издержек и одновременно сохранить, улучшить качество предоставляемых товаров и услуг.

Как известно, любое предприятие – это весьма непростой организм. Все коммерческие организации ставят своей целью не только извлечение прибыли, но и развитие бизнеса, элементов производственных сил, социальных систем и др.

При усилении конкуренции переход организации на новую ступень развития бизнеса становится возможным во многом благодаря эффективному управлению и использованию активов, в число которых входит сосредоточение ресурсов на профильной деятельности. И поэтому совершенно очевидно, что

вопрос аутсорсингового сопровождения, следовательно, рассмотрение его преимуществ и недостатков, является весьма актуальным на сегодняшний день.

Специалисты четко призывают компании более активно прибегать к услугам аутсорсинга как к результативному способу оптимизации системных процессов и получения экономических преимуществ перед конкурентами, повышения финансовой эффективности деятельности компании.

В мировой практике аутсорсинг в качестве средства сотрудничества с внешними поставщиками, предоставляющими такого рода услуги, давно стал распространенным способом повышения эффективности работы предприятий. Но многие отечественные компании весьма настороженно относятся к привлечению независимых исполнителей для осуществления ключевых функций.

Цель исследования – изучить сущность аутсорсинга, определить его преимущества и недостатки. Для этого необходимо решить следующие задачи:

- 1) изучить сущность аутсорсинга и его концепцию;
- 2) определить причины перехода компаний на аутсорсинг;
- 3) рассмотреть основные преимущества аутсорсинга;
- 4) рассмотреть основные недостатки аутсорсинга.

Объектом исследования является аутсорсинг. Предметом исследования выступают преимущества и недостатки аутсорсинга.

1. Преимущества и недостатки аутсорсинга

Современное коммерческое предприятие чаще всего многосложное «строение», которое состоит из множества систем: маркетинга, производства информации, реализации, логистики, качеств, персонала и пр. Системы, находящиеся вне организации, но однозначно влияющие на ее функционирование, это клиенты, конкуренты, государственные органы управления и контроля, потенциальные инвесторы и др.

Состояние такого «строения» определяется, во-первых, состоянием каждой в отдельности системы, а во-вторых, результативностью функционирования систем между собой.

В свою очередь, каждая система, которая существует в организации, обусловлена мероприятиями, направленными на оптимизацию деятельности компании, то есть бизнес-процессами. Процессы одной системы зависимы друг от друга и взаимосвязаны между собой, а зачастую и от процессов другой [Аникин, Б. А., с. 145].

Любое предприятие старается оптимизировать свои процессы и одним из способов такой оптимизации может стать аутсорсинг, чье развитие в последнее время стремительно охватывает весь мир.

В большинстве источников возникновение определения outsourcing значит «на стороне», «за пределами» – это своего рода решение организации передать стороннему лицу свои определенные бизнес-функции или части бизнес-процессов компании.

Таким образом, суть аутсорсинга сводится к такой концепции: оставим на исполнение своими силами только то, что можем сделать лучше других, передадим стороннему лицу то, что он сможет сделать эффективнее нас.

Из последующего анализа возможного делегирования функций на аутсорсинг необходимо исключить те, которые удовлетворяют хотя бы одному из следующих критериев:

- 1) функция, связана с основной деятельностью организации. Претендентом на аутсорсинг может стать только непрофильный процесс, который не связан с основной деятельностью компании;
- 2) функция предполагает применение уникальных / инновационных знаний, умений и методик. Данную функцию нецелесообразно заменять, ведь используя уникальную технологию, компания уже владеет конкурентным преимуществом и ей необходимо совершенствовать его собственными силами;
- 3) отсутствие потребности осуществлять функцию на постоянной основе; у процесса нет целей на долгосрочную перспективу;
- 4) в функции нет определенной потребности, цели процесса и задачи для достижения не сформулированы, он не приносит результат;

- 5) на рынке отсутствуют компании, которые смогут принять необходимую функцию на аутсорсинг;
- 6) наличие у организации юридических обязательств выполнять определенную функцию собственными силами. Делегирование такого процесса аутсорсеру запрещено законодательно [Календжян, С. О., с. 186].

Во многих случаях к аутсорсинговым организациям обращаются для передачи функций бухгалтерского учета. Но сторонними исполнителями могут быть как юристы, кадровики, так и менеджеры по клинингу. Ограничения отсутствуют.

Назовём распространенные вспомогательные (непрофильные) функции, которые по традиции могут быть переданы на аутсорсинговое обслуживание: бухгалтерия, ремонт, юридическое обслуживание, маркетинг, HR, аудит, реклама, транспорт, IT, производство и пр.

Формально можно акцентировать внимание на двух основных причинах, заставляющих руководителей задуматься об использовании услуг сторонних организаций-аутсорсеров:

- 1) предприятие находится на ступени спада, существует ряд проблем, которые самостоятельно решить весьма затруднительно или практически невозможно;
- 2) предприятие находится в состоянии подъема и для дальнейшего развития она ищет дополнительные возможности.

Необходимо обратить внимание на то, что на мировых рынках, в особенности для крупных компаний, решающей является вторая причина (превентивное воздействие). Отечественные же предприятия, как правило, осознают необходимость передачи определенных функций, процессов на аутсорсинг уже по факту наличия проблем, принятие такого решения имеет скорее корректирующее воздействие, например, когда вопрос минимизации издержек встает наиболее остро или компетенции работников не хватает для удовлетворения возрастающих потребностей конечного потребителя.

Для успешного делегирования функций аутсорсеру целесообразно изначально следовать правильному направлению. Существует универсальный совет: для того, чтобы стать компанией, которая способна конкурировать с другими представителями того или иного сегмента, не нужно прибегать к передаче функций, процессов лишь для целей экономии денежных средств. Рационально выстраивать долгосрочные, мотивирующие на эффективное развитие сотрудничества сервисных организаций с компаниями-заказчиками [Аникеева, Н. В., с. 84].

В последнее время аутсорсинг стал популярен у представителей малого и среднего бизнеса. Безусловно, индивидуальным предпринимателям на упрощенной системе налогообложения не имеет смысла нанимать, например, штатных бухгалтеров, в особенности, если обороты не так велики. Вместо этого целесообразно заключить договор на оказание бухгалтерских услуг со сторонней организацией и тем самым снизить собственные расходы.

Рассмотрим преимущества аутсорсинга.

1. Аутсорсинг несомненно экономит как время, так и денежные средства компании. Определенный участок работы может быть недостаточно крупным для того, чтобы принимать работника в штат. И получается, что за небольшой объем работы оплата аутсорсинговой организации, возможно, будет в разы меньше, чем выплата заработной платы штатному сотруднику. К тому же компания будет избавлена от издержек на перечисление всех отчислений в фонды за сотрудника, выплату районного коэффициента, от затрат на организацию рабочего места и прочих подобных затрат. Не будет необходимости затрачивать такие важные ресурсы, как время, силы и деньги на подбор и обучение новых кадров. Высвобождение ресурсов – одно из главных преимуществ аутсорсинга.

2. Пусть и не на все сто процентов, но организация – заказчик может быть достаточно уверена на счет качества выполненных работ. Принятие нового сотрудника – это всегда риск и возможность того, что он не будет обладать необходимыми навыками (компетенцией). А аутсорсинговые компании

специализируются на определенных видах деятельности, а их сотрудники обладают профессиональными навыками и имеют значительный опыт. Критерии качества работы прописаны в договоре на обслуживание. В случае некачественного выполнения работ или оказания услуг заказчик вправе вернуть как предоплату, так и полную оплату. Со штатным сотрудником это невозможно: работнику можно сделать выговор, лишить премиальных выплат, уволить, но выплатить заработную плату придется в любом случае.

3. Соблюдая порядок, установленный договором или законом, можно в любое время прекратить договорные отношения с организацией – аутсорсером. При этом компания-исполнитель не пойдет в суд за взысканием чего-либо с организации-заказчика, также не требуется никаких дополнительных выплат. А вот увольнение работника: как по сокращению, так и по иным основаниям – процесс более сложный. Даже при условии сокращения необходимо будет выплатить сотруднику значительную сумму.

4. За счет аутсорсинга компания-потребитель может спокойно концентрироваться на характерных именно ей функциях, на собственной специфике.

5. Аутсорсинг сохраняет психологический климат в руководящей структуре компании. Помимо того, что при заключении договора на оказание услуг с аутсорсером впоследствии исключены трудовые споры, руководство также не будет волновать то, что штатный сотрудник заболел, уйдет в отпуск, уволится и не успеет выполнить свою работу.

6. Аутсорсинг дает уверенность и относительно сроков выполнения работы. Аутсорсинговая компания имеет прямой интерес в быстром и качественном выполнении своей работы. Её руководство отчетливо понимает, что от этого аспекта зависит оплата и в случае задержки выполнения услуг в договоре предусмотрены санкции. А вот немалое количество штатных сотрудников просто - напросто высидживают рабочее время «с 8 до 17», лишь иногда обращая внимание на служебные обязанности [Хейвуд, Дж. Брайан, с. 121].

Положительные моменты аутсорсинга очевидны, но все же существуют и недостатки.

1. Основным недостатком аутсорсинга является неправильно выполненная задача. По объективным признакам работа может быть выполнена правильно, но в итоге может получиться так, что результат должен быть совсем другим. Многое зависит как от четкости постановки задач, так и от понимания их аутсорсинговой компанией. К сожалению, необходимое понимание может и не случиться. И далеко не всем руководителям удастся правильно сформулировать и поставить необходимые задачи.

2. В любой договор можно включить условия о конфиденциальности информации. Договор аутсорсинга не является исключением. Но в жизни доказать утечку информации и взыскать какую-либо компенсацию определенно сложно, если не сказать, что невозможно. Поэтому, доверяя информацию аутсорсинговой компании, всегда существует такой риск.

3. За аутсорсинговой компанией всегда гораздо меньше контроля, чем за сотрудниками, работающими в штате организации - заказчика.

4. Также существует риск невыполнения обязательств аутсорсинговой компанией, например, в случае её банкротства.

Таким образом, прежде, чем принять какое-либо решение, необходимо качественно проанализировать преимущества и недостатки аутсорсинга для эффективного достижения целей конкретного предприятия.

Выводы.

Таким образом, аутсорсинг – это элемент специализации, а специализация, в свою очередь, – элемент роста производительности труда. Это своего рода решение организации передать стороннему лицу свои определенные бизнес-функции или части бизнес-процессов для продуктивного способа оптимизации системных процессов и получения экономических преимуществ перед конкурентами и повышения финансовой эффективности функционирования предприятия. Концепция аутсорсинга заключается в следующем: оставим на исполнение своими силами только то, что можем

сделать лучше других, передадим стороннему лицу то, что он сможет сделать эффективнее нас.

Чаще всего руководители компаний прибегают к услугам аутсорсинга в двух основных случаях: предприятие находится на ступени спада, существует ряд проблем, которые самостоятельно решить весьма затруднительно или практически невозможно, или же предприятие находится в состоянии подъема и для дальнейшего развития она ищет дополнительные возможности.

Для того, чтобы организация могла оптимизировать свои процессы при помощи передачи определенных функций на аутсорсинг, необходимо качественно проанализировать преимущества, в число которых входят:

- экономия времени и денежных средств;
 - качество работы;
 - оперативное прекращение договорных отношений;
 - повышение эффективности работы за счет концентрации основных усилий на профильной деятельности;
 - чёткие сроки выполнения работы;
- и недостатки, к которым можно отнести:
- возможность неправильного выполнения задач (за счет их неверной/нечеткой постановки);
 - возможность утечки информации;
 - за аутсорсинговой компанией всегда меньше контроля, чем за штатными сотрудниками; риск невыполнения обязательств аутсорсинговой компанией (например, в случае её банкротства).

Библиографический список

1. Аникеева, Н. В. Оценка эффективности деятельности предприятия в процессе использования аутсорсинга // Известия ВолГТУ. 2014. № 4 (131). Выпуск 18. С. 82-85.
2. Аникин, Б. А. Аутсорсинг и аутстаффинг. Высокие технологии менеджмента. М. : ИНФРА-М, 2014. 288 с.
3. Календжян, С. О. Аутсорсинг и делегирование полномочий в деятельности компаний. М. : Дело, 2017. 272 с.
4. Хейвуд, Дж. Брайан. Аутсорсинг. В поисках конкурентных преимуществ. М. : Издательский дом «Вильямс», 2014. С. 100-136.

Бюджетирование, как элемент эффективного управления на предприятии

Гринь С. В.^а, Микрюкова В. П.^б

кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов
и экономической безопасности^а

магистр 2 курса кафедры финансов и экономической безопасности^б

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{а,б}

E-mail: grin@vyatsu.ru^а, V.Mikrukova@yandex.ru^б

Аннотация. На сегодняшний день в условиях жёсткой конкуренции, повышается значимость и актуальность эффективного управления финансовыми ресурсами предприятия. Одной из главных целей является формирование достаточного объёма финансовых ресурсов, которые в дальнейшем, будут использоваться для эффективного развития операционной и инвестиционной деятельности предприятия.

В управлении финансовыми ресурсами предприятию поможет система бюджетов. Именно бюджетирование является одним из важнейших инструментов рационального и эффективного управления финансово-хозяйственной деятельностью предприятия, так как правильно функционирующая система бюджетирования поможет менеджерам эффективно управлять краткосрочными и долгосрочными финансовыми ресурсами, оперативно принимать решения, предвидеть возможные негативные риски и минимизировать их.

В статье рассмотрено понятие бюджетирования, определена его значимость для предприятий, выделены цели и основные задачи бюджетирования, изложены основные виды бюджетов, а также проанализированы основные этапы бюджетирования, которые помогут с большей эффективностью реализовать намеченные цели.

Ключевые слова: финансы, финансовое планирование, план, бюджет, эффективность управления, бюджетирование.

Введение

На сегодняшний день коммерческие предприятия функционируют на свой страх и риск. Перед ними возникает множество трудностей, в частности вопросы выбора правильной системы учета и контроля на предприятии, отслеживание и эффективное управление доходами и расходами, а также всевозможный анализ и контроль финансово-хозяйственной деятельности предприятия для дальнейшего планирования и прогнозирования его деятельности и принятия правильных управленческих решений.

Нечетко поставленные цели и отсутствие технологии планирования приводят к тому, что структурные подразделения предприятия подготавливают документы, по которым трудно принимать оперативные управленческие решения, затрудняют возможность оценить будущее состояние предприятия, и узнать, какими оборотными средствами будет располагать предприятие, для того чтобы выстроить наиболее эффективную стратегию по их распределению.

Выходом из такого положения является постановка системы бюджетирования на предприятии. Начав планировать свою деятельность, руководители, как правило, начинают более четко обозначать цели и корректировать бюджеты. Бюджеты помогают скоординировать работу подразделений предприятия и подчинить ее общей стратегии.

Совершенно очевидно, что данный вопрос является актуальным на сегодняшний день. Ведь грамотное, четкое и структурированное бюджетирование даст предприятию наиболее эффективно планировать движение денежных средств и товарно-материальных ценностей, доходов и расходов организации. Система бюджетов поможет добиться успеха, а также вывести предприятие из стадии кризиса.

Цель данной работы – изучить бюджетное планирование. Для этого необходимо решить следующие задачи:

- 1) отразить сущность бюджетирования и его значение на предприятиях;
- 2) рассмотреть основные виды финансовых бюджетов;
- 3) рассмотреть основные этапы постановки системы бюджетов на предприятии.

Объектом исследования является процесс бюджетирования, который осуществляют предприятия в процессе хозяйственной деятельности.

Предметом исследования выступает система бюджетирования предприятия.

1. Бюджетирование, как элемент эффективного управления на предприятии

Успешное функционирование предприятия в условиях неопределенной внешней среды требует существенного изменения системы и методов управления ресурсами предприятия. Информация, которая поступает к менеджерам для принятия управленческих решений, в большинстве случаев не соответствует действительности, а структурные подразделения не заинтересованы в результатах работы предприятия, так как оценка их

деятельности оторвана от них. Для того чтобы предприятию быстро ориентироваться в быстроменяющихся условиях, менеджерам необходимо видеть ситуацию на данный момент, а также быстро получать ответы по вопросам о затратах или вопросам, связанных с управлением предприятия. В такой ситуации, для успешного функционирования бизнеса, предприятиям актуально применять систему бюджетирования. В основе бюджетирования лежит составление бюджетов. Многие управленцы путают понятия бюджет и план. Безусловно, связь между этими понятиями существует. Так, для того чтобы определить объем инвестиций нужно составить инвестиционную программу, для того чтобы оценить поступления от продаж, необходимо разработать планы производства и реализации продукции. В конечном счете все доходы и расходы предприятия, возникающие в результате операционной, инвестиционной и финансовой деятельности находят свое отражение в финансовом плане предприятия. В свою очередь, финансовый план составляется по определенной форме и является основой для составления бюджета [Горемыкин, В. А., с. 19]. Вместе с тем бюджет также является своего рода планом, в котором находят свое отражение результаты обязательных для исполнения действий, формирующих оттоки и притоки денежных средств.

Таким образом, бюджет – это план, который составляется на перспективу в натуральном и денежном выражении, определяющий потребность в ресурсах, необходимых для реализации намеченных целей в соответствующем периоде.

Сама система бюджетов является важным элементом управления предприятием и состоит из основных бюджетов, таких как: расчетный баланс, бюджет движения денежных средств и бюджет доходов и расходов, и операционных: бюджет продаж, бюджет затрат, бюджет управленческих расходов и другие. В дальнейшем, на базе разработанных бюджетов, происходит формирование генерального бюджета, который помогает предприятию управлять стоимостью активов и в целом операционной деятельностью.

Формирование и выполнение бюджетов происходит в процессе бюджетирования. Разные авторы по-разному трактуют данный процесс. Одни рассматривают бюджетирование как инструмент управления, другие – сужают процесс бюджетирования до планирования. Некоторые авторы относят бюджетирование к сфере финансового управления, другие же рассматривают данный процесс наиболее широко, определяя его как инструмент управления операционной, финансовой, либо инвестиционной деятельностью предприятия. В связи с вышеизложенным можно дать следующее понятие бюджетированию. Бюджетирование – это инструмент управления фирмой, который складывается из разработки, анализа, оценки и контроля функционирования предприятия, собранных в виде системы бюджетов, которые охватывают каждую сторону работы организации и содержат стоимостное выражение целей, затрат и результатов деятельности предприятия на перспективу [Андреев, Р. Н., с. 37].

Бюджетирование предоставляет полную финансовую информацию, в отражении данных по движению активов, денежных средств, ресурсов и счетов предприятия в удобной для менеджеров форме, а также в предоставлении показателей хозяйственной деятельности предприятия для принятия оперативных и эффективных управленческих решений. Также бюджетирование позволяют сделать предприятие более «прозрачным» и интересным для инвесторов [Аксенова, В. О., с. 396].

Предприятия, которые хотят внедрить систему бюджетирования, должны ознакомиться с основными этапами внедрения данной технологии.

Важным этапом при внедрении системы бюджетирования является определение целей, которые смогут повлиять на эффективность работы предприятия и ее стратегических решений, и установить методологию процесса бюджетирования. Приоритетными целями являются:

- 1) управление затратами предприятия;
- 2) прогнозирование финансово-хозяйственной деятельности предприятия;

- 3) управление финансовыми и материальными ресурсами предприятия;
- 4) регулирование оперативной финансовой деятельности предприятия;
- 5) осуществление контроля за деятельностью предприятия.

Далее необходимо определиться с методом бюджетирования при организации финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Каждое предприятия, исходя из особенностей своего бизнеса, формирует определенный набор норм и правил, по которым формируется бюджетная система на предприятии. Существует два варианта построения бюджета: «снизу вверх» и «сверху вниз». Для малых предприятий целесообразней использовать метод «снизу вверх», который предусматривает сбор и обработку информации от исполнителей, и далее предварительное представление бюджета руководителю, для исправления и корректировок показателей. Первоначально лучше разработать такой бюджет, в котором можно исправить показатели и внести корректировки с учетом фактических результатов, посредством анализа причин отклонений от планируемых показателей [Иванов, Р. П., с. 75].

При постановке системы бюджетирования на предприятии также имеет большое значение формирование регламента об управленческой структуре. В большинстве случаев, предприятия, особенно малые, используют линейную структуру, то есть все сотрудники подчиняются непосредственному начальнику, которые и утверждает бюджеты.

Следующим этапом является составление трех финансовых бюджетов, которые нужны для последующего планирования, контроля и учета эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

1. Бюджет доходов и расходов.

Бюджет доходов и расходов отражает финансовый результат деятельности предприятия и позволяет определить, какие статьи наиболее повлияли на финансовый результат организации. Бюджет доходов и расходов

предназначен для контроля динамики эффективности работы предприятия и управления прибылью.

2. Бюджет движения денежных средств.

Бюджет движения денежных средств отражает движение денежных средств по всем банковским счетам предприятия, движение наличных денежных средств, хранящиеся в кассе и иным местам хранения. Данные бюджета характеризуют все поступления и выплаты денежных средств, как в наличной, так и в безналичной форме в течение периода. Информация в бюджете денежных средств поможет определить остаток денежных средств на начало и конец периода, а также покажет ожидаемые поступления и предстоящие платежи предприятия. Бюджет поможет руководству в планировании, анализе и контроле движения денежных средств предприятия.

3. Бюджет по балансовому листу.

Бюджет по балансовому листу является аналогом стандартного бухгалтерского баланса, в котором отражается стоимость активов, которыми владеет предприятие и источников их формирования. Бюджет по балансовому листу сможет показать, как измениться стоимость предприятия в результате развития бизнеса и обеспечит сбалансированность активов и обязательств компании, поможет в получении объективной и своевременной информации о финансово-хозяйственной деятельности предприятия для принятия оперативных управленческих решений [Аксенова, В. О., с. 396].

Разработка данных бюджетов отражает направления развития предприятия, позволяет оценить прогнозные показатели в плановом периоде и определяет целостность бюджетных показателей.

Важным этапом в постановке бюджетирования является разработка Положения, стимулирования сотрудников. Именно от слаженной, добросовестной и внимательной работы зависит правильность и эффективность бюджетного процесса на предприятии. Методы по стимулированию можно ввести абсолютно разнообразные. Например, премирование сотрудников на основе системы оценок результатов поможет сотрудникам более добросовестно

и ответственно относится к своим обязанностям. Именно мотивация определяет эффективность работы персонала, которая обладает большими возможностями по стимулированию сотрудников, как в материальном, так и в социальном направлении.

Для эффективной и непрерывной работы системы бюджетирования необходимо автоматизировать данный процесс с помощью специальных программ.

Автоматизированная система бюджетирования намного облегчит работу по формированию бюджетов, поможет в корректировке показателей, в случае существенного изменения условий деятельности предприятия, а также поможет в поиске наилучшего способа действия среди альтернативных вариантов.

Выводы.

Таким образом, для оперативного, а главное, эффективного управления финансовыми ресурсами предприятия, необходима особая технология, в качестве которой можно использовать систему бюджетирования.

Бюджетирование – это инструмент управления фирмой, который представляет полную финансовую информацию, в отражении данных по движению активов, денежных средств, ресурсов и счетов предприятия в удобной для менеджеров форме, а также в предоставлении показателей хозяйственной деятельности предприятия для принятия оперативных и эффективных управленческих решений.

Для того чтобы сформировать эффективную систему бюджетирования на предприятии необходимо:

- определить цели и методологии процесса бюджетирования;
- создать управленческую структуру и регламент, контролирующей процесс бюджетирования;
- внедрить финансовые бюджеты: бюджет доходов и расходов, бюджет движения денежных средств и бюджет баланса;
- разработать положение стимулирования сотрудников, которые будут задействованы в процессе бюджетирования;

- автоматизировать процесс бюджетирования;

Библиографический список

1. Аксенова, В. О. Бюджетирование – теория и практика : учебное пособие. Москва : Изд-во «КноРус», 2015. 396 с.
2. Андреев, Р. Н. Экономическая сущность и принципы бюджетирования // Современные тенденции развития науки и технологий. 2017. № 3-11 (24). С. 36-38.
3. Горемыкин, В. А. Финансовый план и бюджет предприятия в бизнес-планировании // Справочник экономиста. 2015. № 12. С. 14-22.
4. Иванов, Р. П. Бюджетирование. Практические аспекты постановки задачи // Проблемы теории и практики управления. 2015. №1. С. 75-80.

Методика расчета резерва предстоящих расходов для целей повышения уровня реального содержания заработной платы как элемент учетной политики

Грицук Н. В.^a Соловьев А. А.^b

кандидат экономических наук, доцент кафедры
бухгалтерского учета, анализа и аудита^a

магистрант 2 курса направления подготовки: бухгалтерский учет и контроль^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация

E-mail: Grinata777@rambler.ru^a solovyovalexey@mail.ru^b

Аннотация. Статья посвящена вопросу повышения реального содержания заработной платы в организациях за счет формирования резерва предстоящих расходов. Увеличение реального содержания заработной платы предполагает не только её индексацию на уровень инфляции, но и увеличение её покупательной способности (процент сверх инфляции), то есть количества товаров и услуг, которые можно на нее приобрести. Экономический отдел организации вправе для расчета резерва использовать индекс потребительских цен за каждый месяц текущего года. Процент, на который заработная плата должна быть повышена в реальном выражении, устанавливается в коллективном договоре, который заключается на определенный срок между работодателем и работниками. Сделан вывод о том, что данный резерв отвечает всем условиям российского стандарта для его признания в бухгалтерском учете. Предложена методика расчета резерва как элемента учетной политики экономического субъекта.

Ключевые слова: оценочные обязательства, резерв предстоящих расходов, оплата труда, реальное содержание заработной платы, учетная политика.

Хозяйственная деятельность каждого предприятия сопряжена с риском непредвиденных затрат. Для того чтобы нивелировать последствия возможных предстоящих расходов, обусловленных наступлением того или иного события, предприятия зачастую используют метод резервирования. Данному вопросу посвящено множество работ российских авторов. Порядок отражения резервов в бухгалтерском учете рассматривается в работах ряда авторов, в частности, И. Ф. Таусовой [1], И. Ф. Берешполовой [2], Е. П. Дикусар [3], Н. Г. Сапожниковой [4] и других. Все они посвящены вопросу отражения в учете отчислений в резерв на различные цели, такие как ремонт основных средств, оплата отпусков, гарантийный ремонт. Однако недостаточно рассмотренным остается вопрос резервирования средств для целей повышения заработной платы. К тому же в современных условиях этот вопрос весьма актуален, поскольку уровень реального содержания заработной платы в некоторых отраслях и на предприятиях снижается, в том числе вследствие повышения цен на товары и услуги, а также отсутствия механизма ежегодной индексации.

Правила создания резерва предстоящих расходов урегулированы Положением по бухгалтерскому учету 8/2010 «Оценочные обязательства, условные обязательства и условные активы». Оценочным обязательством, в соответствии с данным ПБУ, является обязательство организации с неопределенной величиной и сроком исполнения. От применения данного стандарта освобождены малые предприятия, которые не являются эмитентами публично размещаемых ценных бумаг. Для всех остальных организаций его использование является обязательным. Оценочное обязательство, согласно п. 4 ПБУ 8/2010, **может возникнуть в результате выполнения требований законодательства**, решения суда или договора, который предусматривает выполнение организацией тех или иных обязательств [5].

При формировании оценочного обязательства в бухгалтерском учете предстоящие расходы организации необходимо проанализировать на предмет их соответствия следующим условиям:

- 1) в результате хозяйственной деятельности у организации возникает та или иная обязанность (например, обязанность осуществить работы по гарантийному ремонту реализованного товара, по начислению отпускных работникам и др.);
- 2) исполнение данной обязанности приведет к уменьшению экономических выгод;
- 3) сумма, направленная на покрытие этих расходов, может быть подтверждена соответствующими расчетами.

Анализ положений действующего законодательства (Горшенина, Н. В., 2014) показывает, что в качестве таких обязательств в бухгалтерском учете могут быть отражены следующие виды предстоящих расходов [6]:

- 1) предстоящая оплата отпусков;
- 2) выплата вознаграждений за выслугу лет;
- 3) выплаты по решению суда;
- 4) расходы по гарантийному ремонту;
- 5) расходы по возвратам бракованной продукции;

6) штрафные санкции.

Тем не менее, данный список не является исчерпывающим, поскольку ПБУ 8/2010 не содержит закрытого перечня расходов, по которым может быть создан резерв. Дополнить перечень предстоящих расходов, на наш взгляд, необходимо также резервом предстоящих расходов, направляемых организацией ежегодно на повышение уровня реального содержания заработной платы. Возникает вопрос о правомерности создания такого резерва в бухгалтерском и налоговом учете. Организация вправе сформировать оценочное обязательство в бухгалтерском учете в том случае, если предстоящие расходы отвечают всем условиям, перечисленным в пункте 5 Положения.

1. У организации существует **обязанность, явившаяся следствием прошлых событий ее хозяйственной жизни**, исполнения которой организация не может избежать. В случае, когда у организации возникают сомнения в наличии такой обязанности, организация признает оценочное обязательство, если в результате анализа всех обстоятельств и условий, включая мнения экспертов, более вероятно, чем нет, что обязанность существует. Существует ли у организации обязанность выполнять нормы трудового права? Безусловно. В Трудовом кодексе РФ содержится множество правовых предписаний, которые каждая организация должна соблюдать. Обратимся к расходам, которые организация несет в связи с выполнением данных норм и которые могут быть обоснованно оценены. Такие расходы, в частности, упоминаются в статье 134 ТК РФ, согласно которой работодатели ежегодно обеспечивают повышение уровня реального содержания заработной платы в порядке, установленном коллективным договором, соглашениями, локальными нормативными актами. Обеспечение повышения уровня реального содержания заработной платы включает индексацию заработной платы в связи с ростом потребительских цен на товары и услуги [7]. Таким образом, увеличение реального содержания заработной платы предполагает не только её индексацию на уровень инфляции, но и увеличение ее покупательной способности (% сверх инфляции), т.е. количества товаров и услуг, которые можно на нее приобрести. По мнению С. С. Шхалахова, «из

формулировки закона (статья 134 ТК РФ) следует, что индексация должна быть включена в повышение заработной платы. Дело в том, что индексация лишь сохраняет уровень реальной заработной платы. Если индексация не проведена, то уровень реальной заработной платы падает. Таким образом, поднять уровень реального содержания заработной платы можно лишь проиндексировав зарплату и добавив к этой индексации хотя бы копейку» [8].

Возникает также и другой вопрос: может ли данная норма ТК РФ рассматриваться как оценочное обязательство? На наш взгляд, может. На это, в частности, указывает пункт 4 ПБУ 8/2010, согласно которому обязательство может возникнуть «из норм законодательных и иных нормативных правовых актов, судебных решений, договоров».

2. Уменьшение экономических выгод организации, необходимое для исполнения оценочного обязательства, вероятно. Исполнение обязанности повысить заработную плату в реальном выражении действительно приведет к уменьшению экономических выгод, поскольку расходы на оплату труда возрастут.

3. Величина оценочного обязательства может быть обоснованно оценена. Данное условие также выполняется, поскольку рассчитать предстоящие расходы на обеспечение повышения уровня реального содержания заработной платы организация может исходя из индекса инфляции текущего года, а также процента, на который заработная плата поднимется в реальном выражении. Величину процента необходимо закрепить в коллективном договоре между работодателем и работниками. Методику расчета резерва для этих целей организация вправе отразить в качестве элемента учетной политики.

Пункт 17 ПБУ 8/2010 содержит порядок расчета суммы резерва и примеры расчета. Итак, при определении величины предстоящих расходов организация руководствуется следующими нормами:

- 1) если величина оценочного обязательства определяется путем выбора из набора значений, то в качестве такой величины принимается средневзве-

шенная величина, которая рассчитывается как среднее из произведений каждого значения на его вероятность;

- 2) если величина оценочного обязательства определяется путем выбора из интервала значений и вероятность каждого значения в интервале равновелика, то в качестве такой величины принимается среднее арифметическое из наибольшего и наименьшего значений интервала [5].

Экономический отдел организации вправе для расчета резерва использовать индекс потребительских цен за каждый месяц текущего года. Данный показатель публикуется на сайте Росстата. Процент, на который заработная плата должна быть повышена в реальном выражении, устанавливается в коллективном договоре, который заключается на определенный срок между работодателем и работниками.

Допустим, что согласно нормам коллективного договора, заключенного между работниками и работодателем, повышение уровня реального содержания заработной платы обеспечивается путем увеличения заработной платы на 5% сверхинфляции. Для того чтобы рассчитать резерв, необходимо:

- 1) провести расчет индексации фонда оплаты труда в соответствии с прогнозируемым уровнем инфляции;
- 2) умножить полученную сумму на коэффициент, равный 1,05.

Пример. В 2018 году компания формирует резерв предстоящих расходов на повышение уровня реального содержания заработной платы. Фонд оплаты труда составляет 1 млн. 520 тыс. рублей. По оценке Минэкономразвития РФ, инфляция по итогам 2018 года составит 2,7-3,2 %. В данном случае будет использован второй способ расчета оценочного обязательства, поскольку его величина выбирается из интервала значений.

1. Рассчитаем сумму резерва при инфляции 2,7%:

- А) $1\,520\,000 * 1,027 = 1\,561\,040$ руб. – произведена индексация заработной платы на процент инфляции;
- Б) $1\,561\,040 * 1,05 = 1\,639\,092$ руб. – обеспечено повышение заработной платы в реальном выражении на 5% сверх инфляции.

В) $1\,639\,092 - 1\,520\,000 = 119\,092$ руб. – рассчитана сумма резерва (нижний порог интервала значений).

2. Рассчитаем сумму резерва при инфляции 3,2 %:

А) $1\,520\,000 * 1,032 = 1\,568\,640$ руб. – произведена индексация заработной платы на процент инфляции;

Б) $1\,568\,640 * 1,05 = 1\,647\,072$ руб. – обеспечено повышение заработной платы в реальном выражении на 5% сверх инфляции.

В) $1\,647\,072 - 1\,520\,000 = 127\,072$ руб. – рассчитана сумма резерва (верхний порог интервала значений).

3. Сумма оценочного обязательства, которую вправе сформировать компания, составит (среднее арифметическое из наибольшего и наименьшего значений интервала согласно пп. 2, п.17, ПБУ 8/2010):

$$(119\,092 \text{ руб.} + 127\,072 \text{ руб.}) : 2 = 123\,082 \text{ руб.}$$

Основанием при начислении оценочного обязательства в бухгалтерском учете является бухгалтерская справка:

Дебет 20 (26, 44) Кредит 96 - 123 082 руб. – сформировано оценочное обязательство.

Надо сказать, что в налоговом законодательстве отсутствует норма, санкционирующая признание расходов на формирование резерва для целей повышения уровня реального содержания заработной платы. Совершенствование законодательства в этой области позволит, на наш взгляд, соблюсти как интересы работодателей, использующих резервы в качестве инструмента оптимизации налогообложения, так и права работников на достойный уровень жизни.

Библиографический список

1. Таусова, И. Ф. Проблемы организации бухгалтерского и налогового учета резервов предстоящих расходов на примере резерва на ремонт основных средств // KANT, 2011. С. 127-129.
2. Берешполова, И. Ф. Проблемы организации бухгалтерского и налогового учета резервов предстоящих расходов на примере резерва на ремонт основных средств // Вестник Адыгейского государственного университета, 2006. С. 94-97.
3. Дикусар, Е. П. Резерв на предстоящую оплату отпусков в процессе представления учетной информации для нужд управления в сельскохозяйственной

организации // Вестник Ульяновской государственной сельскохозяйственной академии. 2012. С.147-150.

4. Сапожникова, Н. Г. Проблемы формирования информации о резервах и оценочных обязательствах по гарантийному ремонту и обслуживанию в учете и отчетности в соответствии с российскими и международными стандартами // Международный бухгалтерский учет. 2011. С. 7-10.

5. Положение по бухгалтерскому учету 8/2010 «Оценочные обязательства, условные обязательства и условные активы» // Гарант. Ру : информационно-правовой портал. URL: <https://base.garant.ru/12182729>.

6. Горшенина, Н. В. Годовой отчет от журнала «Актуальная бухгалтерия». М. : «Издательство Гарант-Пресс», 2014. 544 с.

7. Трудовой кодекс Российской Федерации. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/. Доступ из системы КонсультантПлюс.

8. Шхалахов, С. С. О повышении реальной заработной платы. URL: <http://www.rpw.ru/rpd/zarplata.html>

Применение принципов ТАССП с целью анализа угроз фальсификации сырья и продукции на предприятии

Набоких А. А.^a, Девятерикова Н. А.^b

кандидат экономических наук, доцент кафедры государственного
и муниципального управления^a

магистрант кафедры русского языка как иностранного^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}

E-mail: alex_nabokih@mail.ru^a, zakup@yandex.ru^{bc}

Аннотация. В статье отображены проблемы регулирования производства продуктов питания в РФ, введения потребителей в заблуждение и нанесения вреда здоровью населения при использовании фальсифицированных товаров, рассмотрены способы защиты производителя от фальсификации. Цель исследования: теоретическое обоснование использования принципов ТАССП как инструмента стратегического управления качеством пищевой продукции. Задачи исследования: а) анализ теоретических основ системы оценки угроз; б) анализ алгоритма разработки системы борьбы с фальсификацией сырья и продукции на пищевом производстве. При написании работы использовались методы анализа информации, обобщение и систематизации теоретических данных. Практическое значение исследования заключается в возможности предприятий пищевой промышленности при оценке уровня угроз разработать меры их контроля, что поможет защитить производство продуктов питания от внутренних и внешних факторов риска.

Ключевые слова: угрозы на пищевом производстве, защита от фальсификации.

Введение.

Мошенничество в сфере пищевых продуктов вызывает все большую обеспокоенность в связи с увеличением количества случаев фальсификации. Под фальсификацией продукции понимают сознательное или намеренное замещение, добавление, подделку или искажение информации о продукте, его компонентах, пищевой упаковке, в маркировке, информации о продукте, либо ложные и вводящие в заблуждение заявления о продукции с целью получения экономической выгоды [1]. Употребление в пищу фальсифицированных продуктов может негативно повлиять на здоровье потребителя. Незаявленные на маркировке компоненты, замена натуральных ингредиентов на синтетические, ложные утверждения об экологичности продукта и отсутствии генно-модифицированных компонентов могут привести к аллергическим реакциям, отравлениям и другому негативному влиянию на здоровье потребителей. Лидерами в области фальсификации пищевой продукции являются рыбная, молочная, масложировая алкогольная, мясная, кондитерская промышленность, а также производство мёда, полуфабрикатов и кулинарных

изделий. Таким образом, проблема несоблюдения производителями требований Технических Регламентов в области фальсификации пищевой продукции становится всё более актуальной.

Цель исследования: теоретическое обоснование использования принципов ТАССР как инструмента стратегического управления качеством пищевой продукции.

Задачи исследования:

- анализ теоретических основ системы оценки угроз;
- анализ алгоритма разработки системы борьбы с фальсификацией сырья и продукции на пищевом производстве.

Ведущий подход: при написании работы использовались методы анализа информации, обобщение и систематизации теоретических данных.

Результаты исследований.

Современные системы менеджмента качества, внедряемые и реализуемые на пищевых производствах, главной своей задачей видят выработку качественного и безопасного продукта. Для многих изготовителей данный лозунг является стратегической миссией предприятия. С 2015 г. на территории РФ в соответствии с требованием Технического Регламента ТС 021/2011 «О безопасности пищевой продукции» любое пищевое производство обязано внедрить и работать по системе ХАССП – концепции, предусматривающей систематическую идентификацию, оценку и управление опасными факторами, существенно влияющими на безопасность продукции. Однако на сегодняшний день, согласно новой версии стандарта FCCS 22000:2018 обязательным для пищевых является и внедрение системы ТАССП. Новая версия международного стандарта акцентирует внимание на полноценном управлении рисками, расширяет понимание источников возможных пищевых опасностей.

Основной целью ТАССР является оценка угроз, как вне производственной среды, а именно мошенничества поставщиков сырья, так и внутри её – оценка преднамеренных угроз, умышленного воздействия со стороны персонала. ТАССР расшифровывается, как «Threat Assessment &

Critical Control Point» – Оценка угроз и критические контрольные точки. С понятием оценки угроз тесно связано и понятие оценки уязвимых мест, которое определяется концепцией VACCP – «Vulnerability Assessment & Critical Control Point» . Данная система предусматривает оценку уязвимых мест и критических контрольных точек. При этом первая концепция вытекает из второй, так как, определив уязвимость, уровень восприимчивости своего производства, появится возможность предупредить возможные действия, создающие угрозу нанесения вреда бизнес-процессам. Есть мнение, что две данные концепции можно объединить в одну, которая будет звучать, как «Угроза и оценки уязвимости» [2]. Оценка угроз и уязвимость может быть проведена на всех этапах, начиная с закупки сырья до реализации готовой продукции. Оценка угроз подразумевает анализ всех возможных рисков по защите пищевой продукции. Процедура анализа угроз включает в себя:

- идентификацию всех возможных угроз. Предприятие должно принимать во внимание все внутренние и внешние аспекты: биотеррористические акты, защищенность территории предприятия с позиций угрозы третьих лиц, уязвимость логистической цепочки (как сырья, так и готовой продукции), проанализировать угрозы и прецеденты. Важным моментом является определение причин угроз пищевого сырья и продукции. Можно выделить два типа мотивации угроз: идеологическая, то есть поведенческая мотивация, и экономическая, то есть подразумевающая финансовую выгоду субъекта угроз;
- анализ существующих предупреждающих мер для каждого типа угрозы. Большое значение играет роль работы службы безопасности предприятия. Именно в её функционал будет входить разработка предупреждающих мер по защите от биотерроризма, негативного воздействия третьих лиц;
- оценку риска каждого типа угроз, учитывая вероятность и тяжесть возможных последствий. Оценку риска, как правило, проводят специалисты службы контроля качества;

- разработку и внедрение мероприятий по защите продукции. Процедура по защите пищевой продукции предполагает выбор методики оценки рисков. Предприятию необходимо оценить подверженность своей продукции актам саботажа, вандализма, выделить контрольные точки, осуществлять периодический анализ контрольных точек. В том случае, если выявляются новые угрозы или используемые меры являются несостоятельными, необходим пересмотр превентивных мер для данного типа угроз.

Для проведения анализа угроз предприятие должно сформировать рабочую группу по оценке угроз.

В состав рабочей группы рекомендуют включать сотрудников службы безопасности, управления персоналом, технологического отдела, инженерной службы, производственного отдела, снабжения, логистики, коммерческой службы и маркетинга [3].

Если рассматривать фальсификацию пищевой продукции с позиций этого процедуры анализа, то в качестве идентификации вида угрозы выступает анализ уязвимости поставщиков сырья. В первую очередь разрабатывается матрица оценки поставщиков всего применяемого сырья. Это своего рода характеристика поставщика, предполагающая оценку цепи поставок, типа отношений с поставщиком, выбор стратегии аудита поставщика (с выездом на предприятие-изготовитель, либо дистанционно, либо на основании наличия сертификата ХАССП), история проблем с безопасностью сырья, анализ его уязвимости и необходимой периодичности тестирования поставщика. Затем формируется матрица оценки рисков при работе с поставщиком, по одной из ветвей которой оценивают уровень последствий по результатам работы, по другой – вероятность влияния данного риска на безопасность по шкале от 1 до 5. В результате поставщики попадают в одну из четырех зон получившегося графика:

- зона достаточного контроля НР (при невысокой вероятности фальсификации и незначительном уровне последствий для безопасности продукции);
- зона рекомендуемого дополнительного контроля СР (при среднем уровне вероятности фальсификации и значительном влиянии на качество и безопасность продукции);
- зона дополнительного контроля ВР (при высоком уровне возможности фальсификации, открытом доступе к продукции и серьезном влиянии на качество и безопасность продукции);
- зона нового контроля ОВР (при очень высокой вероятности фальсификации, свободном доступе к продукту третьих лиц и катастрофических последствиях для продукции).

Для оценки используется специальная шкала оценки рисков. Благодаря данной матрице оценивается уровень уязвимости поставщика.

На следующем этапе оценивается подверженность продукции и процессов производства актам саботажа, вандализма либо биотерроризма. Каждый технологический этап анализируется обособленно с позиций уровня доступа к продукту, характера угрозы, мер нанесения вреда, последствий для безопасности продукции и уровня риска. Отдельным пунктом можно выделить разработку комплекса мероприятий, направленных на борьбу с актами саботажа и их предотвращение. Количественной оценке данный анализ не подлежит, его оценивают с позиций возможно/невозможно. В качестве способов причинения вреда можно выделить три группы угроз:

- химические (моющие и дезинфицирующие средства, лабораторные реактивы, масла и смазки, технические жидкости, инсектициды, приманки и другие препараты);
- физические (деревянные, металлические, пластмассовые, минеральные посторонние включения);
- биологические (органические вещества, микроорганизмы)

Третьим этапом выступает оценка фальсификации на производстве. На производстве можно выделить намеренную и ненамеренную фальсификацию. Характеризуют каждый из четырёх возможных типов фальсификации:

- ассортиментную (несоответствие продукта вложению, пересортица);
- количественную (недовес, недовложение компонентов, разбавление смесей);
- качественную (замена ингредиентов);
- информационную (нанесение неверной маркировки) [4].

Оценивают вероятность каждого типа фальсификации, уровень риска и последствия для потребителя. На основании анализа параллельно разрабатывают План мероприятий смягчения возможности фальсификации на производстве. При этом определенные меры разрабатываются отдельно для каждого этапа технологического процесса.

На заключительном этапе оценки фальсификации анализируют условия защищённости предприятия в целом.

Внешнюю безопасность предприятия оценивают по следующим критериям:

- безопасность периметра объекта от входа неавторизованных лиц, уровень освещенности, мониторинг охраны основных/запасных входов и выходов;
- безопасность въезжающего/выезжающего транспорта (пломбирование автомобилей, форма идентификации транспорта сотрудников, учёт внешнего транспорта, его временная идентификация).

Внутреннюю безопасность предприятия оценивают по критериям:

- наличие системы видеонаблюдения, аварийного оповещения, доступа к закрытым зонам;
- ограниченность доступа к системе коммунальных служб, лаборатории, IT-службы;
- наличие системы охраны складских помещений от доступа неавторизованных лиц;
- служба внутреннего контроля (экономический безопасности), контроль персонала при приёме на работу;

- наличие и регулярная актуализация плана защиты пищевой продукции (проведение обучений, тренингов, обеспечение конфиденциальности информации Плана).

После проведения четырёх вышеуказанных этапов анализа создается так называемое дерево решений PWC. То есть графически отображают процесс принятия решений, в котором отражены альтернативные решения, альтернативные состояния среды, соответствующие вероятности и выигрыши для любых комбинаций альтернатив и состояний среды. При этом предприятие отвечает на следующие вопросы:

- 1) регистрировались ли ранее случаи фальсификации сырья и продуктов?
- 2) какие обстоятельства могут повлиять на безопасность продукции?
- 3) уровень развития корпоративной этики на предприятии?
- 4) уязвимость предприятия к колебаниям цен;
- 5) проблемы при работе с поставщиками;
- 6) сертификация оценки уязвимости.

После проведения полного анализа угроз по данной схеме предприятие может провести сертификацию оценки уязвимости в ходе сертификационного аудита безопасности пищевых продуктов в соответствии с Методическим документом Глобальной инициативы по пищевой безопасности [5]. При этом результаты сертификационных аудитов будут направлены не на выявление фактов фальсификации и не на её предотвращение. Разработанные мероприятия позволят оценить уязвимость предприятия в сфере пищевого мошенничества. На основании результатов оценки предприятие сможет разработать в дальнейшем соответствующие меры контроля на местах с целью сокращения рисков. Результаты оценки угроз могут быть также включены предприятием в Процедуры управления непрерывностью бизнеса (управления кризисными ситуациями). Внедрение системы управления рисками в сфере пищевого мошенничества становится неотъемлемой частью системы менеджмента пищевой безопасности. Система управления рисками может

помочь защитить предприятие от всех форм вредоносных атак, а также поддержать репутацию бренда, способствовать его продвижению на рынке [6].

Выводы.

В результате исследования были проанализированы теоретически основы оценки угроз на пищевом производстве. Данные анализа были применены для оценки одного из типа угроз – фальсификации пищевого сырья и продукции на предприятии.

Библиографический список

1. Оценка уязвимости, связанной с фальсификацией. URL: <https://foodsmi.com/a597/> (дата обращения 05.02.2019).
2. Форум по менеджменту качества. Стандарты ISO и другие. URL: <http://quality.eup.ru/forum/viewtopic.php?f=36&t=12801> (дата обращения 05.02.2019).
3. FSSC 22000 (версия 4). М.: Стандартиформ, 2013. URL: <http://gostexpert.ru/gost/gost-21.501-2011> (дата обращения 05.02.2019).
4. Чепурной И. П. Идентификация и фальсификация продовольственных товаров. М. : Издательско-торговая корпорация "Дашков и Ко", 2002. -54-56 с.
5. GFSI разрабатывает руководящие принципы по предотвращению пищевого мошенничества. URL: <http://milknet.ru/news/gfsi-razrabativaet-rukovodyashchie-printsipi-po-predotvrashcheniyu-327583>. (дата обращения 05.02.2019).
6. ISO 22000:2005. М.: Стандартиформ, 2013. URL: <http://gostexpert.ru/gost/gost-21.501-2011> (дата обращения 05.02.2019).

Особенности формирования структуры капитала предприятия

Домрачева Л. П.^a Ямшанова Н. К.^b

кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов
и экономической безопасности^a

магистрант второго курса института экономики и менеджмента
Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация

E-mail: larisinalara@mail.ru, yamshanova95@mail.ru

Аннотация: при формировании политики финансирования перед предприятием встает проблема выбора структуры капитала, обусловленная ключевыми различиями между собственными и заемными средствами. Структура капитала предприятия оказывает влияние на его финансовую устойчивость, уровень инвестиционного риска, потенциальные конфликты интересов между собственниками, менеджментом, кредиторами, и в конечном итоге на эффективность деятельности всего предприятия. При планировании долгосрочных перспектив развития предприятия определение баланса между соотношением собственного и заемного капиталов является важной стратегической задачей. В данной статье рассматриваются источники финансирования предприятия, а также преимущества и издержки привлечения того или иного источника финансирования. Автором проанализирована одна из основных современных теорий структуры капитала – компромиссная теория, выявившая факторы влияния на формирование структуры капитала предприятия в зависимости от его отраслевой принадлежности

Ключевые слова: издержки, кредиторы, компромиссная теория, собственные и заемные средства

В рамках данной статьи капитал предприятия рассматривается как источник финансирования деятельности предприятия. Следует отметить, что капитал является одной из наиболее часто применяемых экономических категорий. В процессе своего функционирования капитал, как главная база экономических перспектив развития предприятия, обеспечивает интересы государства, акционеров, инвесторов и менеджмента предприятия.

Структура капитала предприятия оказывает влияние на его финансовую устойчивость, уровень инвестиционного риска и в конечном итоге на эффективность деятельности всего предприятия. При планировании долгосрочных перспектив развития предприятия определение баланса между соотношением собственного и заемного капиталов является важной стратегической задачей.

Решение задач, направленных на оптимизацию структуры источников финансирования, в рамках стратегии является показателем разумной и осознанной финансовой политики, тогда как текущее финансирование

направленно на изменение структуры текущих пассивов в условиях плановых заданий, а нередко и спонтанно. В виду того, что финансирование своей деятельности предприятие может осуществлять из нескольких источников, различающихся как по способам, так и по срокам мобилизации, контроль за их соотношением всегда является актуальной проблемой [Давыдова, с. 43]. При формировании политики финансирования перед предприятием встает проблема выбора структуры капитала, обусловленная ключевыми различиями между собственными и заемными средствами.

Учитывая, что инвесторы, предоставляя капитал, требуют доходность, соответствующую их риску, источники финансирования предприятия традиционно классифицируются с позиции формирования затрат на капитал. Привлечение заемных средств всегда связано с расходами на их обслуживание (уплачиваемые проценты), в виду того, то инвесторы предполагают получение дохода на вложенный капитал. Но не следует забывать, что и собственные средства предприятия не могут быть бесплатными и всегда имеют свою стоимость, так как собственники предприятия могут получить доход, используя альтернативные инвестиции с таким же, а иногда и меньшим риском. Например, вложить свой капитал в акции других предприятий, облигации, недвижимость и прочие активы. в основе экономики рыночного типа на микроуровне лежит пятиэлементная система финансирования ее системообразующих компонентов:

- самофинансирование;
- финансирование через механизмы рынка капитала;
- банковское кредитование;
- бюджетное финансирование;
- взаимное финансирование хозяйствующих субъектов.

Обращая внимание на классификацию источников финансирования предприятия, делящую их только на собственные и заемные средства, можно сделать вывод, что она является неполной. Дело в том, что предприятие привлекает ряд инструментов для финансирования, совмещающие в себе

свойства собственного и заемного капиталов. Такие источники финансирования называются смешанными (рис. 1).

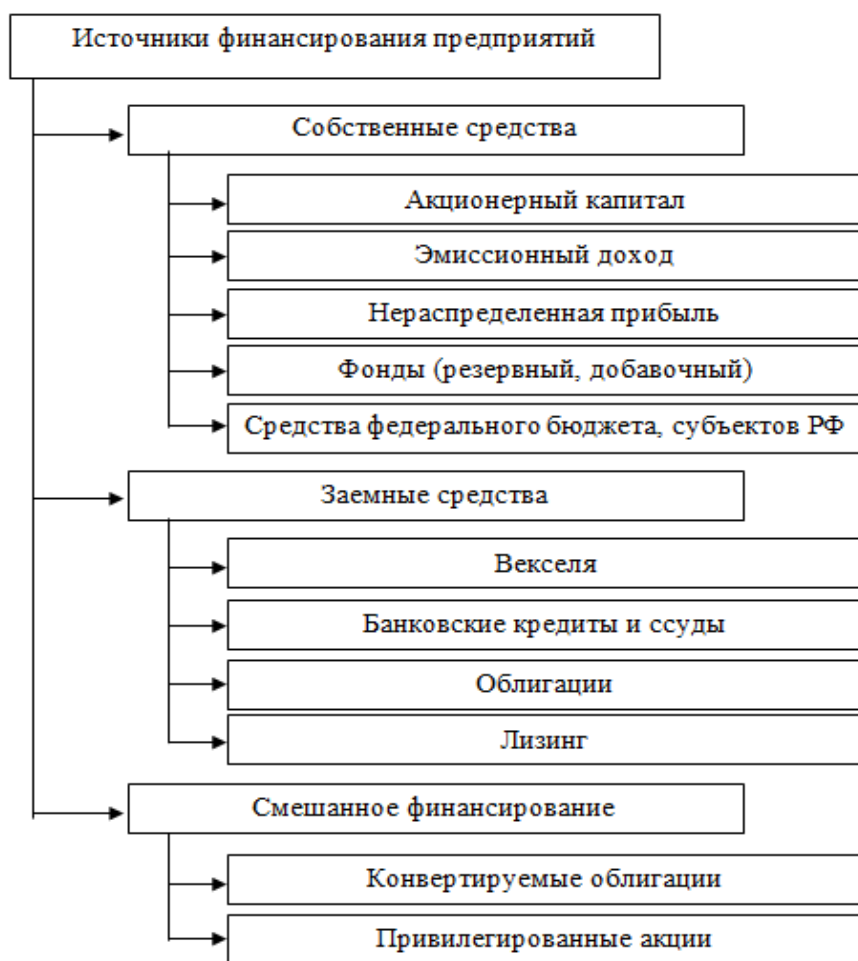


Рисунок 1. Классификация источников финансирования предприятия.

К ним относятся различные гибридные инструменты, например, привилегированные акции имеют свойства облигаций и обыкновенных акций предприятия. С одной стороны, они ведут к образованию постоянных расходов, как и проценты по долговым обязательствам. С другой стороны, дивиденды по привилегированным акциям выплачиваются из прибыли после налогообложения, не создавая налоговых щитов. Кроме того, привилегированные акции, как и обыкновенные, не имеют срока погашения [Макарова С. Г, Великороссова Е. Н, с. 425]. В ситуации, когда предприятие столкнулось с утратой платежеспособности и не может выплатить дивиденды по привилегированным акциям, не приведет его к банкротству. В случае

нехватки средств для выплат процентов или основной суммы долга по кредиту предприятие может быть признано банкротом.

Таким образом, преимущества и издержки привлечения того или иного источника финансирования зависят от характеристик самого предприятия, которые во многом определяются его отраслевой принадлежностью.

Основоположниками современной теории структуры капитала были Ф. Модильяни и М. Миллер, авторы работы «Издержки по привлечению капитала, корпоративные финансы и теория инвестирования», опубликованной в 1958 г., где был изложен главный вывод, заключающийся в том, что стоимость предприятия не зависит от структуры капитала, а формируется только за счет денежных потоков, генерируемых в его активы. Но выведенные авторами утверждения подходят лишь для идеального рынка капитала, и поэтому Модильяни и Миллер в 1963 г. публикуют вторую работу, посвященную структуре капитала, где вводят такой фактор как корпоративное налогообложение. В работе были продемонстрированы условия, при которых использование заемного капитала создает налоговый щит, то есть увеличение заемного капитала ведет к увеличению валового дохода, остающегося в распоряжении акционеров, и тем самым ведет к увеличению стоимости предприятия. Следовательно, предприятию выгодно полностью финансироваться за счет заемных средств.

Вместе с тем в теории Модильяни и Миллера не учитывается какой-то существенный фактор, не позволяющий предприятиям использовать исключительно заемные средства. На это противоречие обратили внимание авторы компромиссной теории структуры капитала и предположили, что это издержки банкротства.

Развитие компромиссной теории структуры капитала связано с такими исследователями как А. Краус и Р. Литценбергер, Дж. Скотт, М. Бредпи, Г. Джаррелл, И. Хан Ким, С. Майерс и др. появление компромиссной теории сосредоточило внимание на таких вопросах, как природа и характер издержек

банкротства, а также роль налоговых факторов в формировании структуры капитала предприятия [Кокорева М. С., с. 13].

Издержки финансовой неустойчивости возникают у предприятия в следствие нарушения выполнения долговых обязательств, что может привести к банкротству.

При условии существенной закредитованности предприятие может испытывать финансовые трудности, что отрицательно влияет на рыночную стоимость ценных бумаг предприятия, ведь если предприятие берет большое количество займов, то и растет вероятность неисполнения обязательств. Такая ситуация беспокоит кредиторов, которые предвидят издержки банкротства и знают, что в случае утрате платежеспособности предприятия, покрытие издержек будет за их счет.

Таким образом, исходя из компромиссной теории, стоимость предприятия уменьшается на приведенную стоимость издержек банкротства.

С помощью компромиссной теории впервые появилась возможность провести различие в структуре капитала между отраслями. Следует обратить внимание, что у предприятий разных видов деятельности и издержки банкротства различаются [Галин Т.В., с. 98]. В случае, когда у предприятия большую часть составляют материальные активы, издержками банкротства будут в основном расходы на юридические услуги, при этом актив предприятия пострадает незначительно. В случае же, когда предприятие является высокотехнологичным и его основные активы – это технологии, лицензии, патенты, ноу-хау, инновационные возможности, банкротство значительно повлияет на стоимость активов. При утрате платежеспособности предприятия кредитор столкнется с трудностями возврата денежных средств, так как большинство активов неосязаемы и могут не иметь ценности вне конкретного предприятия.

В обозначенных условиях, предприятию, имеющему достаточное количество материальных активов, проще получить заем и стоимость заемного капитала для него будет ниже.

Следовательно, предприятия капиталоемких отраслей, у которых имущество является главным активом, чаще всего финансируются за счет заемных средств. Предприятия же, относящиеся к отраслям, опирающимся на нематериальные активы, для финансирования в основном используют собственные средства.

Исходя из вышеизложенного можно сделать вывод, что при формировании структуры капитала следует учитывать ее влияние на уровень рентабельности активов и собственного капитала, рентабельности затрат, финансовой устойчивости и платежеспособности, хозяйственных рисков. От структуры капитала зависит стабильность финансового обеспечения для развития, и как следствие эффективности всей деятельности предприятия.

Библиографический список

1. Давыдова Л. В., Ильинская С. А. Особенности формирования структуры капитала предприятия // Финансовые отношения. 2007. № 47(287). С. 42-51.
2. Макарова С. Г., Великороссова Е. Н. Особенности формирования структуры капитала компаний // Аудит и финансовый анализ. 2014. № 2. С. 425-438.
3. Кокорева М. С. Формирование структуры капитала компаниями на развивающихся финансовых рынках: дис. ... канд. эконом. наук: 08.00.10. М., 2012. 213 с.
4. Галин Т. В. Факторы, определяющие оптимальную структуру капитала // Вестник Томского гос. педагогического ун-та. 2003. № 5. С. 98-100.

Неэффективная система налогообложения как дестабилизирующий фактор для развития экономики РФ

Домрачева Л. П.^а, Нелюбин И. В.^б.

кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов
и экономической безопасности^а,
магистрант кафедры финансов и экономической безопасности^б
Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{аб}
E-mail 9539470750@mail.ru^а, neliubinvania@yandex.ru^б

Аннотация. Актуальность выбранной темы обусловлена тем, что одним из важнейших источников пополнения бюджета любого государства являются налоги и именно они влияют на развитие экономических отношений, а налоговая система представляет собой один из важнейших и значимых регуляторов экономических отношений. В статье рассматриваются основные проблемы налоговой системы, затрагивается и её правовое несовершенство, а также влияние существующих недостатков на общественную жизнь и уровень жизни граждан. Некоторое внимание уделено налоговому администрированию и трудностям налогообложения. В статье рассматриваются теневые процессы в экономике и авторами предложен ряд инициатив с целью повышения эффективности налоговой безопасности. Предложенные мероприятия направлены на оптимизацию законодательства, сохранение правовой стабильности, сокращение налоговой и бюрократической нагрузки на граждан и улучшение уровня жизни. Произведён некоторый обзор налогов и особенностей налоговой системы.

Ключевые слова: налоговая система, акцизы, внебюджетные государственные фонды, налоговая безопасность.

Особенности развития и функционирования налоговой системы влияют на то, как будет развиваться промышленность, социальная сфера и как будет чувствовать себя каждый член общества. В последние десятилетия произошли перемены в социально-экономической сфере страны. И эти преобразования, перемены символизируют нестабильность налоговой системы. Несмотря на то, что в последние 15 лет были отменены некоторые налоги, и система налогообложения стала эффективнее по сравнению с 90-ми годами прошлого столетия, а также несколько повысились доходы от собираемости доходов, но основные проблемы остались. Серьёзной проблемой налоговой системы является противоречивость и запутанность нормативно-правовой базы, а также отсутствие эффективной связи исполнительной и законодательной власти. Высока налоговая и бюрократическая нагрузка на граждан. Из-за этих затруднений появляются препятствия к эффективному развитию рыночных отношений, в результате возникает необходимость усовершенствования и

оптимизации налоговой системы. Объектом исследования являются особенности функционирования и направления развития налоговой системы РФ, а предметом проблемы налогообложения и налоговая безопасность. Целью исследования является выявление некоторых проблем функционирования налоговой системы РФ и направлений повышения налоговой безопасности государства. Задачи исследования: определить основные проблемы, связанные с обеспечением налоговой безопасности РФ, рассмотреть направления совершенствования налоговой системы и представить обзор по порядку исчисления некоторых налогов и нововведений.

Формулировка законодательных и нормативных актов нечеткая и тормозит функционирование налоговой системы, а также может способствовать возникновению манипуляций со стороны недобросовестных налогоплательщиков. Для решения данной проблемы необходимо редактировать законодательство, вносить пояснения, но без серьёзных изменений. Смысл актов не должен меняться, и закон должен оставаться таким, какой он есть – это в первую очередь необходимо учесть. Проблемой налоговой системы страны можно считать нестабильность существующего законодательства, часто вводятся новые поправки, в том числе и в налоговый кодекс, которые не всегда направлены на решение какой-либо серьёзной проблемы, и в некоторых случаях способствуют углублению экономического кризиса.

При различных преобразованиях всегда стоит помнить о принципе правовой стабильности налогового регулирования, то есть определенные нормы и законы не должны меняться так часто, нельзя допускать и внесение каких-либо произвольных изменений в существующую систему норм. Также важно правильно организовать переход от старых норм к новым, чтобы не возникло трудностей с уплатой налогов и соблюдением налогового законодательства. Необходимо учесть мнение экспертов и аналитиков, в первую очередь специалистов в области налогового права, бухгалтерского учёта и налогового контроля.

Внимание стоит уделять проблеме налогового администрирования, поскольку налоговая система РФ является непродуктивной и неэкономичной. Изменения имеют лишь посредственный характер, а серьёзные проблемы не решаются несмотря на преобразования. По многим ныне действующим налогам часто возникают трудности в понимании методики расчёта как для проверяющего органа, так как и для налогоплательщика, дополнительные трудности создают и многочисленные бюрократические операции. В результате повышается трудоемкость налогового учета налогоплательщиков и налогового инспектирования.

Многие сборы, акцизы, отчисления и налоги имеют похожее значение, тем не менее, появляется лишняя налоговая нагрузка на предприятие и зачастую не соблюдаются сроки уплаты по налогам, и как следствие предприятие вынуждено платить пени. Поэтому государству нужно способствовать улучшению налогового климата, а также сокращению, объединению и повышению эффективности налогов. Введение новых налогов нежелательно, так как значительной пользы от них может и не быть.

В настоящее время складывается очень напряжённая ситуация, учитывая объем природных ресурсов страны, бюджет самого крупного в мире государства чуть выше крошечного государства Бельгия и ниже на четверть чем в Нидерландах. Необходимо задуматься об упрощении налогообложения для нефтегазовой сферы и стремиться увеличить контроль над соблюдением законодательства и способами уклонения от уплаты налогов, а также максимально эффективно расходовать полученные доходы, вкладывая их в развитие промышленности и науки. Не лишним будет осуществление некоторых видов поддержки, например льготы для производственного сектора (налог на прибыль) и установление особого, льготного налогового режима для инвестиционной деятельности, преимущественно для вложений в высокотехнологичные и наукоемкие отрасли. Данные меры будут способствовать реальному и эффективному импортозамещению, а также экономическому росту, созданию новых рабочих мест, повышению доходов и

уровня жизни населения и укреплению суверенитета. Важно стремиться сократить иностранные инвестиции и отток доходов, полученных от продажи природных ресурсов, за границу.

Обратим внимание на ситуацию, которая имеет место в настоящее время с НДС, речь идёт о повышении ставка с 2019 года с 18 до 20%. Несмотря на то, что некоторые политики считают это необходимым, данное преобразование серьёзно не обсуждалось. Не учтены различные мнения, к тому же оно создаёт и различные проблемы, связанные с расчётами и демонстрирует ту самую нестабильность законодательства. Есть, конечно, и преимущества в виде дополнительных поступлений в бюджет, но прежде чем принять решение, необходимо учесть все последствия и подумать стоит ли реализовать инициативу ради сомнительных и незначительных бонусов.

Ещё одним нововведением можно считать появление нового налогового режима – налог на профессиональный доход. В последнее время в России отмечается падение реальных доходов населения, экономический кризис, граждане, конечно же, ищут подработку, способы повышения своего уровня жизни. Поэтому введение данного налога в такое время можно считать кощунством. Вместо его введения стоит задуматься о преобразованиях для улучшения уровня жизни и прекращения падения реальных доходов, которые дадут реальный эффект. К тому же этот налог не окажет серьёзного влияния на борьбу с теневой экономикой.

Для «вывода из тени» необходима, прежде всего, помощь в кредитовании бизнеса, устранение системы поборов и вымогательства, в любых формах. Также пресекается нелегальная предпринимательская деятельность на стадии ее формирования, а ее организаторы берутся на учет и подвергаются административным и уголовным наказаниям. Сокращение численности незаконных предприятий и предпринимателей осуществляется за счет оперативно-розыскных мер правоохранительных органов, связанных с задержанием и наказанием организаторов теневого бизнеса. Стоит подчеркнуть, что Россия по некоторым данным входит в пятёрку лидеров по теневой

экономике. Но в то же время она опережает многие страны по уровню реальной налоговой ставке. Если учесть доходы бюджета, о чём было ранее упомянуто, то можно сделать вывод что ситуация страшная и символизирует низкий уровень собираемости доходов и развития промышленности и технологий, а также плохой инвестиционный климат.

Рассмотрим объем отчислений россиян со своих доходов. Стоит в первую очередь упомянуть, что на самом деле отчисления составляют не 13%, а значительно больше, причём многие даже не знают об этом. По данным Standard & Poor's, всего 38% россиян финансово грамотны – это меньше, чем в Монголии и Зимбабве. Упоминали об этом и эксперты Национального исследовательского университета ВШЭ. «Уровень финансовой грамотности россиян невысок. Причём ответы на тестовые вопросы показали, что за время кризиса этот уровень практически не изменился», – отметила **Ольга Кузина**, профессор кафедры экономической социологии.

В 2016 году аудиторская компания PricewaterhouseCoopers определила, что средний россиянин отдаёт государству 47,4% заработанного. Не раз заявлял, что Россия – страна с максимальной долей косвенных налогов и Александр Аузан, декан экономического факультета МГУ. Он отмечал, что гражданин фактически платит 48% реального дохода государству. По некоторым данным отчисления составляют даже более 50%. Обратим внимание и на некоторые существующие ставки, налоги и акцизы. В качестве налогового агента предприятие вычитает 13% как налог на доходы физических лиц, а также в страховые фонды, а это ПФР -22%, ФОМС – 5,1%, ФСС – 2,9, ФСС по травматизму – от 0.2 до 8,5. Стоит отметить, что обязанность перечислять эти платежи возложена на работодателя, но вычитаются они все из фонда оплаты труда, то есть из зарплат граждан России. Несмотря на то, что компания и не озвучивает полную зарплату своему сотруднику, но его стоимость для организации всегда оценивается вместе со взносами. Полученные на руки деньги граждане России заплатят за товары, продукты и услуги, государство из

денег получит 20% налога на добавленную стоимость (10% на некоторые льготные категории).

По данным ФНС, поступления в бюджет от НДС составили в 2017 году 3,1 триллиона рублей. Кроме того, граждане России заплатят и другие косвенные налоги – взносы за капитальный ремонт, налог на недвижимость, налог на транспортное средство, земельный налог, акцизы на бензин, спиртное, табак и так далее. По подсчётам экспертов, в 2017 году из 205 рублей минимальной розничной цены бутылки водки 135 рублей уходило государству в виде акцизов, НДС и других налогов. Учитывая подсчёты и информацию РАНХиГС, 4,7% примерно составляет доля расходов на алкоголь от всех расходов домашних хозяйств. 192,98 млрд. рублей по информации ФНС составили поступления в бюджет от акцизов на крепкий алкоголь и 150,16 млрд. рублей на пиво.

Высокими являются налоги и акцизы на бензин, они составляют 65% от стоимости, получается, что стоимость литра АИ-95 без их учёта составляла бы всего 14-15 рублей. Стоит отметить, что доля налогов в стоимости бензина США составляет 18%. Конечно, важно понимать, что на стоимость бензина влияют и другие факторы, такие, как динамика мировых цен, рост отраслевых издержек, общие инфляционные процессы в экономике страны. Общая сумма поступлений от акцизов в 2017 году составила 1,5 триллиона рублей. К тому же ФАС стремится повлиять на ситуацию и проводит расследования по нарушению антимонопольного законодательства. Ситуация с бензином неоднозначная, с одной стороны, надо регулировать налоговую нагрузку и 65% - это очень большая цифра, с другой поступления в бюджет тоже необходимы, особенно учитывая его низкую доходность. Безусловно, существует сразу две проблемы. Нужно добиться сокращения налогов и снижения цен, в то же время надо сделать так, чтобы бюджет серьёзно не пострадал. Не обойтись без экспертной оценки целесообразности определенных ставок налогов и акцизов, а также судебных разбирательств и расследований экономических преступлений и злоупотреблений полномочиями.

По подсчётам экспертов, доля налога на имущество составляет 0,5–1,3% от дохода россиян, транспортный налог – чуть более 1%. Если работник покупает импортные товары (одежду, телефоны, продукты, услуги), то ему придётся ещё заплатить таможенные пошлины. Даже если он лично их не платит, они учитываются в стоимости товаров. Федеральная таможенная служба по итогам 2017 года перечислила в федеральный бюджет РФ 4,575 триллиона рублей. Ещё одной проблемой можно считать высокие отчисления в страховые фонды, особенно в пенсионный, в некоторых других же странах даже если общая доля сборов в процентном соотношении от заработной платы примерно такая же, как в РФ, но отчисления формируются преимущественно за счёт прогрессивного подоходного налога, например, в Китае.

Поэтому можно учесть зарубежный опыт и сократить отчисления в страховые фонды, а также сделать прогрессивной шкалу подоходного дохода. Доходы, полученные от введения ставок для НДФЛ, можно вложить в пенсионный фонд и государственные нужды. Тем самым можно решить такую крайне несправедливую и неразумную ситуацию, как заморозка пенсионных накоплений и отмена и сокращение пенсий работающим пенсионерам. Также можно сократить отчисления в ПФР в два раза. Сэкономленными средствами гражданин может распоряжаться по своему усмотрению, в том числе и вложить для увеличения собственной пенсии.

Необходимо отменить материнский капитал, так как он в последние годы малоэффективен, несёт дополнительную нагрузку на ПФР, и создаёт дополнительные сложности при возможном снижении вычета в пенсионный фонд. В качестве альтернативной помощи детям и поддержки семей можно за счёт отмены материнского капитала направить средства на увеличение выплат пособий сиротам и инвалидам и оплаты лечения тяжёлых и дорогостоящих заболеваний. Взносы же в ФСС и ФОМС сокращать более чем на 0,5% нецелесообразно, поскольку они невысоки. Таким образом, можно сделать вывод, что налоговая система имеет ряд проблем и необходимы меры по

совершенствованию законодательства, борьбе с низкой собираемости налогов, бюрократической и налоговой нагрузкой.

Таким образом, налоговая безопасность государства – это такое состояние налоговой системы, который характеризуется устойчивостью и стабильностью всех ее элементов, предполагает рост ресурсного потенциала страны с целью обеспечения социально-экономического развития государства, устойчивость ее финансовой системы, способность противостоять внутренним и внешним угрозам страны. Объектом налоговой безопасности является налоговая система. Субъектами налоговой безопасности является государство, которое выполняет свои функции в этой сфере через органы законодательной, исполнительной и судебной ветвей власти, юридические и физические лица.

Вывод. Налоги как ресурсный фактор могут быть для государства как средством обеспечения безопасности, так и причиной усиления угроз и рисков (сокращение налоговых поступлений в бюджет). Налоги и налоговую политику следует рассматривать как: ресурсы и инструмент обеспечения экономической безопасности - с одной стороны, и фактор риска - с другой. Таким образом, влияние системы налогообложения на налоговую безопасность реализуется со следующих позиций характеристики налогов и сборов: ресурсного фактора, находящегося в распоряжении государства; инструмента влияния на экономические и социальные процессы; фактора обратной зависимости функционирования государства от налогоплательщиков, ведь нарушение налоговой безопасности может стать реальной угрозой существованию государства.

Важным аспектом обеспечения налоговой безопасности является соблюдение прав, обязанностей и ответственности субъектов налоговых отношений, существенно определяется уровнем налоговой культуры в государстве.

Система налогообложения, которая представляет собой совокупность налогов и сборов, существующих в государстве, является одним из ключевых факторов, обеспечивающих экономическое развитие и социально-

экономический рост в стране. Неэффективная система налогообложения может быть дестабилизирующим фактором для развития экономики и приводить к увеличению теневого сектора, который является прямой угрозой стабильному экономическому функционированию страны и, как результат, способствует снижению уровня налоговой безопасности государства. Уклонения от налогообложения значительно сокращает доходную часть бюджета страны, не позволяя государству в полном объеме финансировать социальные, инвестиционные, оборонные и правоохранительные программы, в конечном итоге формирует угрозу социальной стабильности в обществе.

Библиографический список

1. Алексеев В. В. Формирование современной налоговой системы России: истоки и уроки // Вестник Рос. Акад. наук. 2012. Т.74. № 9. 771–780 с.
2. Афолина А. А. Современная налоговая система РФ. URL: <http://sibac.info/archive/economy/Economy05.11.2013.pdf> (дата обращения: 23.01.2019)
3. Вайсберг В. Об основных направлениях налоговой реформы // Коммерсант. 2014. № 9. С. 39-45
4. Влияние налоговой и социальной систем России на бедность и неравенство. URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/rosstat/smi/konferenz/maticin_prez.pdf (дата обращения: 23.01.2019)
5. Горский И. В. Налоговая политика России начала XXI века // Налоговый вестник. 2012. №7 С. 7-12.
6. Кучеров И. И. Налоговое право России : курс лекций. 2-е изд., перераб. и доп. М. 2013.
7. Министерство Финансов Российской Федерации. URL: <http://minfin.ru/> (дата обращения: 23.01.2019)
8. Налоговая система Российской Федерации: проблемы становления и развития : монография. М. : Вузовский учебник : ИНФРА-М, 2018. 246 с. (Научная книга).
9. Саакян Р. А. Правовые аспекты и возможные проблемы реформы налогового администрирования // Налоговый вестник. 2013. № 4 С. 3-4.

Основные преимущества и проблемы при возможном введении прогрессивной шкалы налогообложения в современной России.

Домрачева Л. П.^а, Нелюбин И. В.^б.

Кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и экономической безопасности^а, магистрант кафедры финансов и экономической безопасности^б

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{а^б}
E-mail 9539470750@mail.ru^а, neliubinvania@yandex.ru^б

Аннотация. Автором рассмотрены основные достоинства прогрессивного налогообложения и зарубежный опыт его реализации. На основании различных особенностях Российского общества приведен пример ставок, которые можно было бы применить на практике, а также его преимущества и актуальность. Сделаны выводы, в которых отражены проблемы, которые могут возникнуть при введении прогрессивной шкалы, и возможные меры для снижения негативных последствий и получения позитивных результатов. Рассмотрена необходимость введения прогрессивной шкалы и возможные трудности, а также пути их преодоления. Внимание уделяется и уровню жизни граждан, затронуты различные проблемы. Изучено и проанализировано влияние возможных преобразований на средний класс, на бедных, на богатых, и на социальную сферу. Предложены меры по оптимизации здравоохранения и борьбе с теневой экономикой.

Ключевые слова: доходы, преимущества, проблемы, подоходный налог, прогрессивная шкала налогообложения.

В современной России бывают различные дискуссии на такие актуальные проблемы как оптимизация налогового контроля, налогообложения и увеличение доходов бюджета. Данная проблема, безусловно, является важной и в других странах. Но в России это проблема, можно сказать, имеет свои особенности и наиболее серьезно выражена, чем в различных развитых Государствах. Анализ приведённых выше тем общественных дискуссий позволит сформировать решение различных социальных вопросов, таких как бедность, проблемы в здравоохранении и образовании. Важно так же подчеркнуть такой момент, что доходы бюджета России примерно равны или даже меньше стран обладающих небольшой территорией и более благоприятным климатом, а это означает, что могут возникнуть различные проблемы с уровнем жизни граждан и развитием инфраструктуры. Как известно, налогообложение играет большую роль в получении доходов бюджета и решение различных социальных вопросов. Что же такое прогрессивное налогообложение? Какими преимуществами оно обладает и

поможет ли оно решить какие-либо проблемы? Какие трудности могут возникнуть при его реализации и как их преодолеть и сделать нововведение эффективным? В данной статье можно проследить ответы на эти вопросы. Объектом исследования является действующий порядок исчисления НДФЛ, Предметом – применение прогрессивной шкалы налогообложения. Целью исследования является – определение преимуществ и недостатков введения прогрессивного налогообложения. Задачи – анализ влияния возможных преимуществ на социальную сферу, изучение недостатков и формирование предложений по сокращению негативных последствий от введение прогрессивной шкалы в РФ.

Налогом на доходы физических лиц (НДФЛ) является определенная доля денежных средств, которая взимается с доходов, таких как заработная плата, премии, надбавки, доплаты и вознаграждения. В России ставка НДФЛ равняется 13% от дохода. Налог играет большую роль в структуре федерального бюджета, потому что является одним из источников доходов бюджета. Учитывая данную особенность можно сделать вывод, что успешные преобразования могут способствовать повышению финансирования различных сфер и повышению качества жизни граждан.

Далее рассмотрим преимущества и основные особенности действия прогрессивной шкалы в различных государствах, а также трудности и проблемы при возможном введении в России. Одним из преимуществ можно считать установление равенства и выравнивание доходов населения. Однако стоит учесть, что равенства не существует, так было, так есть и так будет всегда. Разница в доходах – это нормальная ситуация в обществе, потому что доход часто зависит от квалификации, труда, и других факторов, которые означают что общество разделено на определенную структуру, и которая должна быть достаточно разнообразной, т.е должен быть определенный баланс и не могут все быть бедными и богатыми, заниматься одним трудом и т.д.

Но стоит отметить, что люди, имеющие высокие доходы получают их не только за свои профессиональные навыки, но и из-за деятельности других

людей. Поэтому справедливо и разумно, когда граждане с высокими доходами платят более высокий процент. Несмотря на то что, не редко, когда состоятельные люди приложили много усилий для достижения определенных результатов, а также выплачивают зарплату, занимаются благотворительностью и т.д, существует необходимость в «выравнивании доходов». Эта необходимость проявляется в следующем. Несмотря на то, что 13% это разная сумма для определенных доходов, но 1300 из 10000, или, допустим, 2600 из 20000 отличаются от 130000 из 1000000. Для первых двух вышеперечисленных категорий они играют значительную роль, т.к. граждане с такими доходами тратят в основном на питание и плату за услуги ЖКХ, для богатых же данный налог играет не значительную роль, хотя и отчисления значительно больше. Поэтому за счёт состоятельных граждан можно увеличить доходы наименее обеспеченных.

В случае эффективного налогового контроля максимально сократить попытки лиц с высокими доходами «уйти в тень», и в результате этого получить ещё и дополнительные средства на развитие инфраструктуры, увеличения доходов населения, которые они могли бы использовать на медицинские, образовательные услуги и т.д. Но не всё так просто и возникают некоторые проблемы, и многие задачи могут быть не реализованы. Трудность заключается в том, что может быть затронут средний класс и возникнет потеря доверия к власти и налоговой системе государства. И может получиться так, что специалисты с высокой квалификацией и некоторые представители среднего класса, имеющие не слишком высокие доходы, могут оказаться заложниками ситуации, и улучшение уровня жизни бедных будет происходить за их счёт и в результате у них самих измениться уровень жизни. Поэтому при введении прогрессивной шкалы налогообложения, важно учесть мировой опыт.

Проблема может заключаться в следующем. Предположим, в регионах представителем среднего класса можно считать человека, который зарабатывает 60000 рублей в месяц, это не такая высокая сумма в сравнении с теми, кто имеет доход сотни тысяч и миллионы, при этом у человека может

быть семья, ипотека и в результате этих денег с трудом хватит. В Москве же представителем среднего класса являются граждане с доходом от 121 тыс. Но с учётом цен на недвижимость и другие расходы в столице эта сумма может быть тоже не такая уж и большая. При возможном введении прогрессивной шкалы многие эксперты и общественные деятели отмечают следующую трудность. У граждан примеры, которых приведены выше, может увеличиться размер налога с существующих 13% до 20 и их уровень жизни может измениться. А сейчас рассмотрим порядок налогообложения доходов в зарубежных странах. В США для представителей среднего класса подоходный налог может быть 20% и больше, но важно учесть то, что там другая система налогообложения и налоги по-другому структурированы.

Поэтому необходимо учесть следующую деталь: важно обратить внимание и на другие вычеты с доходов, в некоторых случаях в мировой практике 20% подоходного налога для среднего класса может не являться проблемой или каким-то «тяжёлым грузом». Стоит отметить и такую особенность как распределение налогов. Во многих странах гражданин оплачивает медицинскую страховку и платит много других налогов, но он видит результат. Для примера можно взять США, достаточно дорогое здравоохранение, образование, но ВУЗы имеют высокие рейтинги, медицина качественная и одна из лучших в мире. Так же можно отметить Германию, Израиль и Францию. В других странах налогоплательщики видят результат. Поэтому важно чтобы налогообложение было более прозрачным, и гражданин видел, куда идут его налоги, и какова эффективность их использования, а также чтобы виновные в хищении и не рациональном использовании этих средств не ушли от ответственности и были наказаны.

К сожалению, в России средний класс менее представлен чем США, и к нему относят лишь 7% в то время как в штатах он представлен 52%. Можно ещё и учесть опыт Китая где ставки прогрессивной шкалы составляют от 3% до 45%. Достаточно интересная модель во Франции, она разнообразна по ставкам и имеет необлагаемый минимум. Китайскую и Французскую модель можно

взять и за основу в России, чтобы средний класс как можно меньше пострадал, а так же сократить расходы беднейших слоев населения. В результате достаточно разумным можно считать необходимость введения многоступенчатой модели налогообложения, с необлагаемым годовым минимумом. В России минимальный размер оплаты труда используется для расчётов различных налогов и штрафов, поэтому его можно учитывать для расчёта необлагаемого годового дохода. Предположим 0% для годового дохода до 15 МРОТ, т.е для людей у которых доходы ниже минимальной зарплаты или равны ей или чуть больше её. А чтобы не пострадал средний класс, необходимо установить не высокие ставки для некоторых групп годовых доходов.

Например, возьмём 7 ступенчатую модель, если гражданин заработал от 170000 до 300000 рублей, то ставка будет 7%, от 300000 до 500000 10%, от 500000 до 1500000 13%, от 1500000 до 5000000 15%, от 5000000 до 10000000 25%, от 10000000 до 30000000 35%, от 30000000 45%. Реализация примерно такой шкалы имеет два серьёзных плюса. Допустим, данный пример применен на практике, то в результате несколько десятков миллионов граждан с невысокими доходами получают дополнительный доход, а представители среднего класса не понесут серьёзных потерь. Нагрузка будет распределена преимущественно на миллионеров. Данные перемены окажут положительное влияние на бизнес, так как доходы увеличатся, соответственно увеличится и спрос на товары и услуги. Так же появиться возможность улучшить питание и здоровье, что окажет положительный эффект на производительность труда.

С учетом того что уровень теневой экономики не будет значительно повышаться, соответственно, учитывая приведённый пример можно сделать вывод. Деньги, полученные от повышения налога для определенных граждан на соответствующие проценты, позволит компенсировать сокращения взысканий с лиц с не большими доходами и получить дополнительные средства в бюджет. В результате будет возможно увеличить финансирование здравоохранения, образования, науки и технологий. Поэтому полученные бонусы будут стимулировать развитие промышленности и экономики. Далее рассмотрим

некоторые преобразования, которые в сочетании с введением прогрессивной шкалы налогообложения позволят добиться дополнительных результатов и позитивных изменений. Для повышения эффективности прогрессивной шкалы, необходимо сократить взносы в Пенсионный фонд РФ, учитывая зарубежный опыт Франции и США.

Чтобы увеличить количество средств, которые можно было бы направить на развитие здравоохранения и отмену заморозки пенсионных накоплений, а так же возобновление индексации пенсий работающим пенсионерам необходимо реализовать некоторые небольшие реформы. Например, отменить бесплатное медицинское обслуживание для неработающих граждан, за исключением определенных категорий (инвалиды, опекуны, студенты очной формы обучения, пенсионеры, состоящие на учёте в центре занятости и получающие пособия по безработице) и материнский капитал, так как он в последние годы не решает демографические проблемы.

Острой является проблема «ухода в тень». По некоторым данным Россия входит в пятёрку крупнейших теневых экономик мира и занимает четвёртое место. Это говорит о том, что при введении прогрессивной шкалы нужно принимать меры чтобы не получить убыток, а также свидетельствует что единый налог в 13% не обеспечивает определенный уровень теневой экономики. Поэтому стоит задуматься, а может быть её рост и существование символизирует не шкала подоходного налога, а такие факторы как коррупция, которая в России имеет серьёзные масштабы, а также проблемы в законодательстве и какие-либо другие факторы.

Рассмотрим меры, реализуя которые можно добиться позитивных результатов от введения прогрессивной шкалы, так как они будут направлены на борьбу с теневым бизнесом. Это, например, улучшение налогового климата, снижение административного давления на легальный бизнес, защита собственности и личности предпринимателя и предприятий от посягательств криминальных структур и недобросовестных государственных чиновников, помощь в кредитовании бизнеса, устранение системы поборов и

вымогательства в любых формах. Так же пресекается нелегальная предпринимательская деятельность на стадии ее формирования, а ее организаторы берутся на учет и подвергаются административным и уголовным наказаниям. Сокращение численности незаконных предприятий и предпринимателей осуществляется за счет оперативно-розыскных мер правоохранительных органов, связанных с задержанием и наказанием организаторов теневого бизнеса. Очень важна в борьбе с теневым бизнесом поддержка широких масс населения, которая осуществляется как в индивидуальном порядке отдельными активистами, так и посредством включения в противостояние теневому бизнесу общественных организаций.

Вывод. Таким образом, можно сделать вывод, что введение прогрессивной шкалы налогообложения позволит получить дополнительные средства для бюджета, которые можно распределить на развитие инфраструктуры. При определенном подходе, можно добиться и сокращения налоговой нагрузки на граждан с невысокими налогами и в сочетании с различными мерами, предложенными выше, данное нововведение будет способствовать улучшению отечественного здравоохранения и качества жизни. Так же, при решении вопроса о переходе на прогрессивную шкалу налогов, необходимо учитывать следующие проблемы. Во-первых, увеличение налогов может привести к тому, что налогоплательщики будут скрывать свои доходы, а такие массовые нарушения могут способствовать не увеличению поступлений в бюджеты, а их снижению. Именно это является основной причиной ввода плоской шкалы. Решение данной проблемы связано с развитием правовой культуры граждан и преодолением правового нигилизма, а также оптимизацией налогового контроля и борьбе с уклонениями. Во-вторых, крупные налогоплательщики обычно получают доходы в более развитых регионах страны, что приводит к ещё большему неравенству субъектов РФ в случае, когда налоги остаются в этом «богатом» регионе. Преодоление данной проблемы возможно путём принятия соответствующих законодательных инициатив, позволяющих перераспределить денежные средства.

Библиографический список.

1. Гулаев В. И. Налоги - состояние, проблемы и решения // Финансы. 2003. № 6. 134 с.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации. Москва, 2009. 686 с.
3. Налог на богатство. Информационный портал economics.ru. Электрон. данные. URL: http://be.economicus.ru/index.php?file=6_2.
4. Никитин Е. С. Налогообложение в развитых странах // Закон. 2008. №11. 89 с.
5. Панаева Н. Н. Налоговая система США: достоинства и недостатки // Налоговый вестник. 2006. № 2. 118 с.
6. Пансков, В. Г. Налоги и налогообложение: теория и практика : учебник для бакалавров. М. : Издательство Юрайт, 2012. 747 с.
7. Приоритеты и модернизация экономики России. СПб : Алетейя, 2011.
8. Российский менталитет: вопросы психологической теории и практики : коллективная монография / под ред. К. А. Абульхановой, А. В. Брушлинского, М. И. Володиковой. М. : «Институт психологии РАН», 1997. 290 с.
9. Сергеев М. А. Богатых заставят поделиться // Независимая газета. 2008. № 8. 21 с.

Характеристика социально-психологических проблем лиц без определенного места жительства

Ефимовых К. А, Волченкова Е. В.

студентка 2 курса направления подготовки «Социальная работа»,
факультет истории, политических наук и культурологии
кандидат педагогических наук, доцент кафедры социальной работы
и молодежной политики
Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация
E-mail: efimovyx93@bk.ru^a, usr11176@vyatsu.ru^b

Аннотация. Одной из важнейших проблем современного общества является проблема бездомности. Бездомный – лицо без определенного места жительства; человек, который ведет скитальческий образ жизни и часто становится клиентом специализированных учреждений, оказывающих социальную помощь. Помимо очевидных материальных и финансовых трудностей лица без определенного места жительства имеют целый ряд социально-психологических проблем.

В статье приводятся данные эмпирического исследования, в ходе которого осуществлялся опрос лиц без определенного места жительства. Дано описание социально-демографических характеристик бездомных. Определены основные социально-психологические проблемы лиц без определенного места жительства: отсутствие родственных связей, трудности в установлении контактов, недостаток близких взаимоотношений с другими людьми, одиночество.

Ключевые слова: лица без определенного места жительства, бездомность, бездомные, социальные связи, социально-психологические проблемы бездомных.

Введение. Сегодня в России остро стоит вопрос бездомности. Данное социальное явление являются частью современного общества и его причины отличаются прогрессирующим разнообразием [Иванча А. Н., с. 134]. Бездомные имеют массу проблем личного характера (алкоголизм, отсутствие жилья, проблемы с трудоустройством и многие другие), которые очень часто толкают их на преступления, поэтому данная категория лиц может представлять угрозу обществу.

Ситуация бездомности в большинстве случаев становится причиной разрыва связей между человеком и окружающим его внешним миром. Спустя некоторое время социальные связи становятся размытыми, дружественные и родственные контакты в большинстве случаев сходят на «нет», то есть происходит процесс отчуждения. В результате бездомный становится одиноким и никому ненужным, погружается в социальный вакуум, из которого ему самостоятельно достаточно сложно выбраться [Ахтемова И. Н., с. 95]. Поэтому бездомный все чаще продолжает вращаться в кругу себе подобных.

Одним из факторов бездомности, который служит причиной нарушения социальных связей с близкими людьми, является снижение социальной активности, мотивации к труду.

В большинстве случаев свои личные проблемы бездомный пытается решить сам, что можно отнести к положительному фактору, но те социальные ресурсы, которыми обладает бездомный, невелики, в результате представители данной категории лиц прибегают к асоциальным способам самопомощи.

Цель исследования. Выявить социально-психологические проблемы лиц без определенного места жительства.

Задачи исследования

- 1) определить социально-демографические характеристики лиц без определенного места жительства;
- 2) на основании данных опроса охарактеризовать социально-психологические проблемы лиц без определенного места жительства.

Методы исследования.

Для проведения исследования использовался опрос в форме стандартизированного стандартного анкетирования. Также было проведено интервью с лицами БОМЖ. Для анализа полученных данных применялись методы математической обработки информации.

Результаты исследований, их обсуждение.

Эмпирическое исследование было организовано на базе КОГКУ «Кировский комплексный социальный центр по оказанию помощи лицам без определенного места жительства и занятий». В данном центре получателями социальных услуг являются 50 человек, из них 40 мужчин и 10 женщин

Большая часть лиц без определенного места жительства – мужчины (87,5%). Это объясняется несколькими причинами: среди мужчин большое количество страдающих алкогольной зависимостью, женщины менее склонны к такому образу жизни, более устойчивы к воздействию стрессовых ситуаций и негативных факторов.

У 37,5 % опрошиваемых возраст составляет более 60 лет, в возрасте от 50-60 лет – 25%, 40-50 лет – 12,5%, 30-40 – 25%. Средний возраст клиентов данного центра составляет 52,5 года. Это говорит о том, что в основном только молодые люди стремятся вернуться к нормальной жизни, поскольку старикам уже не хочется быть активными, искать жилье, работу.

56,25% опрошенных лиц без определенного места жительства – разведены. Данные результаты указывают на то, что супруг/супруга не желают поддерживать семейные отношения по причине того, что большинство употребляют алкоголь, кто-то побывал в местах лишения свободы, некоторые не хотят возвращаться к нормальному образу жизни.

Что касается образования, то большинство опрошенных, которые попали в сложную жизненную ситуацию, имеют основное общее – 18,75%, среднее общее образование – 12,5%, среднее профессиональное – 43,75%, неполное высшее (не менее 3-х лет обучения) – 18,75% и высшее образование – 6,25%. Такие результаты указывают на то, что более образованные граждане пытаются вернуться к нормальному образу жизни. Но при этом наличие высшего образования не является гарантом благополучного материального положения.

По результатам анкеты в центре социальной помощи большинство бездомных находятся свыше 5 лет. Люди, прожившие на улице более 5 лет, вряд ли вернуться к нормальной жизни. Их ценностные установки деформировались. Они не хотят покидать центр. Такие люди не будут утруждаться по поводу своих жилищных условий, также как и поиска работы.

Большинство бездомных причиной своего положения называли утрату жилья, недружелюбные отношения с родственниками и конфликты в семье. У кого-то сгорело жилье, кто-то был обманут мошенниками, некоторых выгнали родственники. При этом 37,5% респондентов считают, что в утрате жилья виноваты сами, остальные опрошиваемые перекладывают ответственность за случившееся на посторонних лиц, не признавая своих ошибок.

Большая часть бездомных (69%) не хотят покидать центр социальной помощи, так как у них нет ни жилья, ни работы, у кого-то – даже родственников. В Центре же за ними следят, содержат, кормят, предоставляют жилье и работу.

Почти 70% опрошиваемых испытывают трудности в установке контактов с людьми и не поддерживают отношения с родственниками. Причины разные: у кого-то не осталось в живых родственников, с кем-то находятся в конфликте, от большинства родные отказались и не хотят налаживать контакты в связи с образом жизни бездомного. Этому способствует длительное пребывание на улице, выход из мест лишения свободы, вследствие чего возникает деформация нормальных жизненных установок.

Большинство находящихся в Центре имеют алкогольную зависимость на протяжении нескольких лет, при этом до прибытия в центр они занимались бродяжничеством. Также они стали агрессивными, нервными, замкнутыми. Не каждый человек сможет и захочет общаться с такими людьми. Поэтому большинство лиц испытывают трудности в неумении контактировать с окружающими (37,5%), стеснение (18,75%), нежелание окружающих вступать в контакт с такими лицами (43,75%). Но каждый человек испытывает потребность в общении, ожидает понимания и признания своей личности. Если этого не происходит, он осознает свою отчужденность от окружения и переживает ее как чувство одиночества. Поэтому в связи с недоверием к людям, внутренней скованностью, коммуникативной неумелостью, отвергнутостью 63,5% бездомных признались, что испытывают чувство «ненужности» и «одиночества».

Выводы. По результатам эмпирического исследования можно заключить следующее:

- 1) среди лиц без определенного места жительства преобладают мужчины, их средний возраст составляет 52,5 года, большинство из них разведены, имеют среднее профессиональное образование, являются бездомными свыше пяти лет;
- 2) основными социально-психологическими проблемами лиц без определенного места жительства являются: отсутствие родственных связей, трудности

в установлении контактов с людьми, недостаток близких взаимоотношений с другими людьми, одиночество.

Таким образом, необходима разработка и внедрение программы социальной реабилитации, которая позволит лицам без определенного места жительства включиться в различные социальные процессы и изменить свое социальное положение в обществе, а также будет способствовать расширению круга общения, повышению социальной активности, поможет создать условия для повышения самооценки и развития социальных навыков.

Библиографический список

- 1.Иванча А. Н. Социальный портрет лиц без определенного места жительства в республике Коми // Формы и методы социальной работы в различных сферах жизнедеятельности. 2017. № 6. С.134–136.
2. Ахтемова И. Н. Лица без определенного места жительства: им нужна наша помощь и поддержка!!! // Социальная работа. 2012. № 4. С. 64-69.

Информационное обеспечение управления рисками использования земельных ресурсов

Журавлева О. С.

старший преподаватель кафедры экономической безопасности, анализа и аудита, ФГБОУ ВО
РГАУ-МСХА имени К.А. Тимирязева
E-mail: ozhuravleva@rgau-msha.ru

Аннотация. В статье рассматриваются проблемы информационного обеспечения принятия управленческих решений при землепользовании. Сделана попытка сформулировать основные опасности, угрозы, риски, связанные с использованием земельных ресурсов по видам безопасности и определить перечень аналитических процедур и показателей для их выявления. Особое внимание уделено проблеме определения эффективности использования земельных ресурсов, связанной с отсутствием единого подхода к отражению показателей результатов, затрат и стоимостных оценок земельных ресурсов в бухгалтерском учете, а также несовершенством самих показателей, отражающих результаты землепользования. Определен перечень показателей, необходимых для отражения в бухгалтерском учете и отчетности, позволяющих адекватно определить и проанализировать результаты использования земельных ресурсов. Сформулировано главное противоречие, которое стоит перед предпринимателем-землепользователем, заключающееся в необходимости поиска резервов снижения затрат с целью максимизации прибыли, с одной стороны, и, с другой стороны, несения дополнительных затрат на сохранение и улучшение свойств земельных ресурсов.

Ключевые слова: эффективность использования земельных ресурсов, почвенное плодородие, себестоимость, безопасность землепользования.

Введение. Неотъемлемой составляющей сельскохозяйственного производства выступают земельные ресурсы. Для обеспечения эффективного управления земельными ресурсами на первое место выступает качество информации, формируемой в процессе их использования для выявления рисков и определения и анализа реальной эффективности использования земельных ресурсов. Формируемые показатели результата и затрат в рамках современного бухгалтерского учета не позволяют в полной мере отразить реальные финансовые результаты и не содержат показатели, которые возможно было бы использовать в качестве индикаторов для выявления угроз и рисков безопасности землепользования.

Цель исследования. Определение перечня показателей и порядка их отражения в бухгалтерском учете и в отчетности организации, позволяющих выявить угрозы и риски безопасности землепользования и оценить реальную эффективность использования земельных ресурсов.

Задачи исследования.

1. Определение перечня опасностей, угроз и рисков землепользования.

2. Выявить показатели, отражающие качественные характеристики плодородия почв для выявления угроз и рисков производственной безопасности, рисков утраты или изменения свойств земельных ресурсов;

3. Выявить показатели, позволяющие оценить продуктивность земельных угодий для выявления угроз и рисков производственной и экологической безопасности;

4. Проанализировать показатели, предлагаемые в литературных источниках для оценки земельных ресурсов и эффективности их использования для возможности выявления угроз и рисков безопасности землепользования.

Ведущий подход. В работе применялись общетеоретические методы исследования, а именно: изучение и анализ литературы, сбор и обработка материала, качественный анализ материала.

Результаты исследований, их обсуждение.

В рамках соблюдения принципа непрерывности деятельности, согласно которому хозяйствующий субъект должен не допустить сокращения своей деятельности и размеров производства, перед землепользователем стоит задача минимизации рисков и сохранения эффективности использования земельных ресурсов, что представляется невозможным без сохранения и повышения их качества, одной из главных составляющих которого является почвенное плодородие.

Принятие управленческих решений хозяйствующим субъектом, использующим земельные ресурсы, сопряжено с решением главного противоречия, которое состоит, с одной стороны, в обеспечении эффективности производства, а с другой стороны, сохранении их качества.

Противоречие состоит в том, что неотъемлемым условием первого является минимизация издержек, а достижение второго связано с дополнительными затратами.

Для обеспечения эффективного управления земельными ресурсами необходима информация, отражающая показатели, которые можно

использованы в качестве индикаторов опасностей, угроз и рисков безопасности землепользования.

В таблице 1 представлена матрица взаимосвязей опасностей, угроз и рисков по видам безопасности землепользования и аналитические процедуры для их выявления.

Таблица 1

Аналитические процедуры выявления опасностей, угроз и рисков землепользования

Вид безопасности	Опасности	Угрозы	Риски	Аналитические процедуры	Аналитические показатели
Производственная	- ветровая и водная эрозия; - засоление; - опустынивание; - заболачивание; - загрязнение	- нарушение технологии производства; - землепользование без учета особенностей земельных угодий	- утрата и изменение свойств земельных ресурсов - снижение почвенного плодородия	- выявление резервов расширения и качественного улучшения сельскохозяйственных угодий; - выявление и оценка резервов расширенного воспроизводства плодородия почв	- содержание питательных элементов; - почвенный слой; - плодородный слой;
Экологическая	природно-климатические события негативного характера (наводнения, пожары и т.п.); нарушение экологических норм землепользования	отсутствие защитных мероприятий; отсутствие культуры землепользования	уменьшение гумусового горизонта; уменьшение содержания гумуса; загрязнение; закисление; подщелачивание	- изучение динамики качественных показателей свойств почв при использовании земельных ресурсов; - выявление и оценка резервов расширенного воспроизводства плодородия почв	- слой гумусового горизонта; - содержание и качественный состав гумуса; - кислотность почв; - содержание загрязняющих веществ
Имущественная	не урегулирован оборот земель нормативно-правовыми актами	нарушение правовых основ землепользования	утрата (полная, частичная)	- анализ динамики и состава земельного фонда	площадь угодий и их структура;
Правовая				- установление нарушений в землепользовании, причин потерь сельскохозяйственных угодий	вид землепользования

Вид безопасности	Опасности	Угрозы	Риски	Аналитические процедуры	Аналитические показатели
Финансовая	рост незапланированных финансовых расходов	отсутствие, недоработка планов, бюджетов; реализация угроз производственной, имущественной безопасности	финансовые потери; неполучение или частичное недополучение финансового результата	- анализ продуктивности земельных угодий; - анализ затрат на производство с.-х. продукции; - определение эффективности использования земель, разработка мероприятий, направленных на ее повышение	- показатели продуктивности; - перечень и структура затрат на производство; - стоимостные оценки земельных ресурсов

При использовании земельных ресурсов для хозяйствующего субъекта как предпринимателя, с одной стороны, на первое место выходит максимизация прибыли при минимизации издержек, то есть эффективность производства. С другой стороны, перед хозяйствующим субъектом, выступающим в роли собственника, стоит задача, как минимум, сохранения земельных ресурсов и, как максимум, улучшения их свойств и условий хозяйствования.

При расстановке приоритетов необходимо руководствоваться концепцией устойчивого развития, из которой вытекает, что землепользование можно признать безопасным только в том случае, если параметры эффективности достигнуты при условии сохранения, а в лучшем случае улучшения параметров качества земельных ресурсов.

Согласно классическим представлениям, показатель эффективности – это коэффициент, отражающий соотношение полученного результата с затратами, произведенными для его получения. [Савицкая Г. В., с. 76; Шеремет А. Д., с. 122].

В качестве результата принимаются такие показатели, как урожайность, культур, стоимость произведенной продукции, выход к. ед. на 100 га сельскохозяйственных угодий, выход продукции в к.ед. с 1 га отдельных угодий,

а также объем производства молока и мяса на 100 сопоставимых га сельскохозяйственных угодий и показатели прибыли. [Савицкая Г. В., с. 77].

А вот с учетом затрат все неоднозначно. В классических моделях отнесения затрат на себестоимость не отражается необходимость дополнительных затрат на поддержание, восстановление или расширение почвенного плодородия, а также затраты на мероприятия, необходимые для последующего восстановления возможных нарушений почвенного слоя, таких как водная и ветровая эрозия, и ухудшения качества почвы, которые могут явиться следствием выращивания культур.

Так, достигнутый уровень показателей урожайности, себестоимости, прибыли, полученной с 1 га, мог быть получен при потере одного или нескольких свойств плодородия почвы.

Например, на 1 т урожая зерновых в зависимости от культуры в среднем выносятся, по данным НИУИФ, 25-35 кг азота, 10-15 кг фосфора, 22-33 кг калия. [Агрохимия, с. 126]

Помимо использования минеральных веществ растениями производится минерализация органического вещества почвы. При урожайности зерновых 40 ц/га происходит минерализация 1 т гумуса (одна гумусовая единица). При этом в виде пожнивных остатков и соломы в поле остается порядка 80 ц. При коэффициенте гумификации 10% из 80 ц может образоваться всего 0,8 т гумуса. [Агрохимия, с. 253]

Возникает дефицит органического вещества в размере 0,2 т. И это при приблизительном подсчете.

В бухгалтерском учете нет места отражению потенциальных затрат, связанных с восстановлением плодородия почв.

Кроме того, существует временной разрыв между моментом принятия результатов использования земельных ресурсов и моментом определения как самой необходимости, так и размера затрат на проведение мероприятий по восстановлению свойств почв, что в свою очередь препятствует отражению реальной себестоимости выращиваемых культур.

Возникает необходимость формирования информации, которая либо отражает размеры и временные рамки создания резервов на преодоление снижения почвенного плодородия, либо позволяет определить размеры снижения финансового результата из-за ухудшения свойств почв.

Еще одним показателем, влияющим на результаты расчета эффективности использования земельных ресурсов по данным бухгалтерской отчетности, является стоимостная оценка земельных угодий.

В настоящее время единого подхода к определению стоимости земельных угодий нет.

Земельные угодья учитываются в натуральных показателях (сопоставимых гектарах), с учетом качества почв (балла бонитировки), а также в денежном выражении.

Выделяют фактическую (рыночную), кадастровую и справедливую стоимости земельных ресурсов, а также различные подходы к их определению, такие как затратный, сравнительный и доходный. [Столяров М. А., Жердева О. В., с. 23-32; Хоружий Л. И., Хусаинова А. С., с. 6-11]

В основу затратного подхода положена оценка возможных затрат на воспроизводство или приобретение другого аналогичного актива.

Сравнительный подход заключается в определении стоимости путем сравнения со стоимостью аналогичных активов, цена которых известна.

Доходный подход реализуется путем определения относительной ценности земельных угодий как средства производства в сельском хозяйстве, которая находится в непосредственной зависимости от количества произведенного сельскохозяйственного продукта на единицу площади. [Столяров М.А., Жердева О.В., с. 23-32]

Этот подход положен в основу определения кадастровой и справедливой стоимостей земельных ресурсов. [Столяров М. А., Жердева О. В., с. 23-32; Хоружий Л. И., Хусаинова А. С., с. 6-11]

При этом Столяров М. А. и др. отмечают, что разные виды стоимости, определенные для одного и того же объекта, могут существенно отличаться,

что влечет за собой разницу в значениях показателей эффективности использования земельных ресурсов. Эта разница может составлять десятки раз. [Столяров М. А., Жердева О. В., с. 23-32]

Выводы. Из выше сказанного вытекает перечень показателей, которые должны быть отражены в отчетности организации и должны быть учтены для выявления угроз и рисков безопасности землепользования в целом, а также при расчете и анализе эффективности использования земельных ресурсов, в частности:

- 1) показатели, отражающие результат использования земельных ресурсов: урожайность, стоимость валовой продукции;
- 2) затраты на 1 га сельскохозяйственных угодий, непосредственно связанные с выращиванием культуры и относимые на себестоимость выращиваемой культуры;
- 3) затраты, которые необходимо понести для воспроизводства утраченных свойств почв, учитываемые либо в виде резервов, либо в виде снижения финансового результата из-за ухудшения свойств почв;
- 4) показатели, отражающие адекватную стоимость земельных ресурсов.

Библиографический список

1. Савицкая Г. В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия. М. : ИНФРА-М, 2017. 608 с.
2. Шеремет А. Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. М. : ИНФРА-М, 2017. 374 с.
3. Агрохимия / Под ред. П. М. Смирнова, А. В. Петербургского. Изд. 3-е. М. : «Колос», 1975. 512 с.
4. Столяров М. А., Жердева О. В. Особенности оценки земельных угодий сельскохозяйственного назначения // Бухучет в сельском хозяйстве. 2012. № 12. С. 23-32.
5. Хоружий Л. И., Хусаинова А. С. Совершенствование бухгалтерского учета земельных активов // Бухучет в сельском хозяйстве. 2013. № 3. С. 6-11.

Анализ теоретических подходов к определению рисков в деятельности банковских кредитных организаций

Зыкова И. О.^а, Сапожникова Е. С.^б

магистрант кафедры финансов и экономической безопасности^а

доцент кафедры финансов и экономической безопасности^б

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{а,б}

E-mail: irzykova@mail.ru^а, gasmin.87@mail.ru^б

Аннотация. Рост инновационной составляющей в деятельности коммерческих банков, расширение перечня оказываемых услуг, а также нестабильность факторов внешней среды обусловили повышение требований банковских кредитных организаций к эффективному управлению рисками. Однако теоретические вопросы, связанные с определением и выявлением специфических особенностей банковских рисков, в настоящее время остаются недостаточно разработанными. Целью данного исследования стал анализ существующих теоретических подходов к определению банковского риска с выделением особенностей, свойственных данному сектору экономики. Методами исследования послужили анализ и обобщение. На основании полученных результатов было выявлено, что банковский риск возникает в процессе деятельности банка, направленной на получение прибыли с вероятностью возможных потерь при выборе различных альтернатив, реализуемой в условиях неопределённости. Экономическая природа банковского риска состоит из целевой деятельности банков, неопределённости, противоречивости, альтернативности. Результаты исследования могут быть применены при разработке процедур количественной оценки и выработке методологии управления рисками в деятельности банковских кредитных организаций.

Ключевые слова: риск, банковский риск, неопределённость, теория риска, управление рисками.

Введение. В условиях рыночной экономики актуализировались вопросы управления рисками в деятельности любых категорий хозяйствующих субъектов. Однако особенно актуальной эта проблема стала для банковских кредитных организаций, специфика работы которых заключается в финансовом посредничестве при перемещении денежных средств от одних категорий клиентов к другим. Научно-практическая значимость, а также недостаточная степень изученности и разработанности проблемы определения рисков в деятельности банковских кредитных организаций обусловили выбор темы исследования. В качестве объекта исследования выступили риски, возникающие в процессе осуществления финансовых операций коммерческими банками. Предметом исследования послужили теоретические подходы к определению рисков в деятельности банковских кредитных организаций.

Цель исследования. Целью проводимого исследования является анализ существующих теоретических подходов к идентификации банковского риска с

выделением специфических особенностей рисков в деятельности субъектов банковского сектора.

Задачи исследования. На основании сформулированной цели были поставлены следующие задачи:

- 1) исследовать историческое содержание риска;
- 2) определить основные подходы к идентификации риска;
- 3) проанализировать рискообразующие факторы;
- 4) определить характер банковского риска и его историческое содержание.

Ведущий подход. В рамках проводимого исследования были применены методы анализа и обобщения.

Результаты исследований, их обсуждение. Становление понятия «риск» связано с процессом познания будущего. Так, в Древней Греции мировоззрение было основано на том, что будущее полностью предопределено волей и желанием богов, то есть является абсолютно независимым от деятельности человека. Когда появились мировые религии, будущее приобрело неоднозначность, а различные исходы «разного» будущего зависят от поведения человека [Касьяненко Т. Г., Маховикова Г. А., с. 8].

Развитие азартных игр в Средние века также оказало влияние на изучение проблемы риска, так как требовало оценки шансов будущих состояний. В результате возникла теория вероятности.

Основные принципы теории риска начали формироваться в XVIII веке в работах А. Смита. А. Смит изучал теорию предпринимательского риска и впервые выделил в его структуре «плату за риск» в зависимости от занятости.

В середине XVIII века концепция риска нашла применение и в математической статистике, теории принятия решений и математической экономике. Риск определялся как качественное понятие, отождествляемое с неопределённостью, и как величина, имеющая количественное измерение.

Так, в работе «Теория игр и экономическое поведение» Дж. Нейманом и О. Моргенштерном категория «риск» исследовалась как ситуация неопределён-

ности, исход которой зависит от намерений всех участников процесса [Касьяненко Т. Г., Маховикова Г. А., с. 16].

Одним из первых учёных, обративших внимание на проблему неопределённости в рамках современной экономической теории, был американский экономист Ф. Найт, который в своей работе «Риск, неопределённость и прибыль» выдвинул гипотезу о том, что вся подлинная прибыль связана с неопределённостью. Он различал два вида рисков. Первый вид – риски, вероятность которых известна. От таких рисков можно застраховаться. Второй вид – риски, в которых ни вероятность, ни полный набор возможных результатов определить невозможно. Эти риски объясняют существование дохода предпринимателей и коммерческих организаций.

Таким образом, к середине XX века риск становится предметом изучения различных дисциплин, основными из которых являются статистика и ряд разделов математики.

Экономическая политика СССР длительный период была направлена на экстенсивное развитие народного хозяйства. Поэтому анализ рисков в хозяйственной деятельности не учитывался. Только с началом периода перестройки, развитием рыночной экономики и коммерции становится востребованной теория риска. С 1980-х гг. анализ и учёт факторов риска в экономике начинает широко обсуждаться на различных конференциях.

В исследованиях А. В. Смирнова риск рассматривается как «вероятность наступления какого-либо неблагоприятного события или его последствия, приводящего к прямым потерям или косвенному ущербу» [Смирнов А. В., с. 73].

П. Роуз определяет риск для банкира как «неопределённость, связанную с некоторыми событиями» [Роуз П., с. 141].

Таким образом, в анализе теоретических концепций риска выделяется два основных подхода в теории риска: классический (с помощью расчёта убытков и потерь; в данном случае риск воспринимается как вероятность наступления неблагоприятного события) и неоклассический (риск сопоставляется с неопределённостью).

Сейчас же востребованность теории риска очень высока, так как в условиях нестабильной и подверженной кризисам экономики количество рисков не только не уменьшаются, но даже увеличивается.

Существенных отличий концепций отечественных учёных с от воззрений западных учёных не прослеживается. Например, А. Шапкин в книге «Экономические и финансовые риски» определяет риск как деятельность по преодолению неопределённости в ситуации неизбежного выбора, в процессе которой имеется возможность количественно и качественно оценить вероятность достижения предполагаемого результата, неудачи и отклонения от цели [Шапкин А. С., Шапкин В. А., с. 36].

Таким образом, при определении риска можно выделить несколько закономерностей:

- 1) связь или противопоставление риска и неопределённости;
- 2) связь риска с субъективным отношением к будущим результатам;
- 3) ассоциация риска с отрицательными последствиями, потерями в будущем.

Важно отметить, что подходов к определению понятия «риск» множество, его определение во многих случаях сводится к выявлению возможных исходов. Однозначного толкования риска не существует, так как явление риска имеет несколько несовпадающих (а в некоторых случаях вообще противоположных) реальных основ, а также риск всегда связан с субъектом и решениями, которые тот принимает.

При всей важности банковских рисков определение их сущности и классификации в настоящее время также является спорным и подвержено дискуссиям. Это можно объяснить различными причинами: отсутствие фундаментальных исследований вопросов теории банковских рисков, несовершенство законодательной базы, проблема полноты и достоверности банковской отчётности, на основе которой была бы возможность проводить комплексный анализ рисков того или иного банка и разрабатывать подходы к управлению ими [Леонтьев В. Е., с. 26].

Развитие теоретических воззрений на природу банковского риска берёт своё начало с переходом экономики на рыночные отношения. Изменения, которые произошли в этот период, коренным образом трансформировали сущность категории «банковский риск». Однако определение рисков в деятельности банковских кредитных организаций зачастую совпадает с определением риска в деятельности любых категорий хозяйствующих субъектов. Данная ситуация отражается в трудах следующих учёных: Г. Н. Белоглазова, Е. Ф. Жуков, О. И. Лаврушин, А. А. Лобанов, И. В. Ларионова, Г. С. Панова, В. Т. Севрук, А. В. Суворов и др.

О. И. Лаврушин, Н. И. Валенцева определяют риск как ситуативную характеристику деятельности любого производителя, в том числе банка, отражающую неопределённость её исхода и возможные неблагоприятные (или, напротив, благоприятные) последствия в случае неуспеха (или удачного исхода) [Лаврушин О. И., с. 65].

Стихияс И. В и Сахарова Л. А. определяют банковский риск как вероятность того, что фактическая прибыль банка окажется меньше запланированной [Стихияс И. В., Сахарова Л. А., с. 91].

В экономической литературе других авторов под «банковским риском» понимается вероятность угрозы, которая может привести к экономическим потерям (недополучение доходов, возникновение убытков). Но сравнение банковских рисков с угрозами недопустимо. Банковские риски возникают вследствие осуществления коммерческой деятельности, а угрозы в деятельности банков возникают вследствие противоправных действий человека, угрожающих деятельности банка. Банковские риски регулируются следующими основными законами: Федеральным законом «О банках и банковской деятельности», Федеральным законом «О Центральном Банке», Гражданским Кодексом РФ. Угрозы в банковской сфере регулируются Уголовным Кодексом РФ.

В связи с этим можно выделить критерии различия банковских рисков и угроз:

- 1) по источнику возникновения (риск – действия банка, субъектов банка; угроза – действия лиц, сторонних к субъекту безопасности);
- 2) по сфере реализации (риск – коммерческая деятельность банка; угроза – противоправная деятельность человека);
- 3) по правовой природе (риск – недоучёт опасностей банком, ошибки персонала; угроза – противоправное деяние);
- 4) по существованию (риск – составляющая банковской деятельности; угроза – принципиальная недопустимость возникновения угроз с позиции Уголовного права) [Гамза В. А., Ткачук И. Б., с. 20–21].

Как правило, риски рассматриваются с точки зрения возможности наступления негативных последствий, но также они имеют и обратную сторону, то есть вероятность наступления положительного результата.

Природа возникновения банковских рисков обусловлена рискообразующими факторами, которые можно разделить на внешние и внутренние. К внешним факторам относятся события внешней среды, которые не зависят от деятельности банка: политические, социально-экономические, демографические, экологические, поведение конкурентов, торги на валютных и фондовых биржах, НТП и т. п. Внутренние риски возникают в процессе деятельности банка и зависят от видов проводимых операций, от организации хозяйственной деятельности: уровень квалификации персонала, стратегия управления банком и другие.

Как экономическая категория банковские риски обладают следующими характеристиками: альтернативность, неопределённость, противоречивость. Альтернативность обусловлена выбором одного варианта действий из нескольких лицом, принимающим решение [Леонтьев В. Е., с. 28]. Неопределённость характеризуется необходимостью действовать в условиях, которые невозможно предугадать заранее. Неопределённость возникает в случае:

- 1) избытка или недостатка информации для принятия решения;
- 2) противодействия или конфликта интересов на разных уровнях управления;

3) наступления единичных случайных событий, которые невозможно предвидеть [Леонтьев В. Е., с. 28].

Противоречивость риска выражается в том, что, с одной стороны, риск преодолевает консерватизм, способствует решению проблем новыми приоритетными способами, а с другой стороны – риск ведет к социально-экономическим издержкам, если не учитываются случайные факторы, влияющие на банковскую деятельность [Леонтьев В. Е., с. 28].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что банковский риск – это всегда альтернатива выбора определённого решения из множества возможных.

Выводы. Основываясь на исследовании вышеизложенной информации, банковский риск можно воспринимать как некоторую возможность для банка, которая подтверждается правилом: чем выше доходность актива, тем он более рискованный, а уровень рискованности прямо пропорционален надёжности, то есть перспективе возврата. Высокий уровень риска в банковской деятельности оправдывается тем, что приносит сверхприбыль в определённое время.

Из-за постоянного изучения и накопления знаний о банковских рисках чёткого и единого подхода к определению нет. Понятие риска трансформируется в зависимости от нормативной базы, потребностей рынка, стандартов государственного регулирования и надзора.

Экономическая природа банковского риска состоит из целевой деятельности банков, неопределённости, противоречивости, альтернативности.

Банковский риск – это деятельность банка, направленная на получение прибыли с вероятностью возможных потерь при выборе различных альтернатив, реализуемая в условиях неопределённости. В данном определении банковского риска отражены следующие условия:

- субъективно-объективная природа риска (необходимое условие возникновения риска);
- условие неопределённости;
- условие выбора одного варианта из нескольких возможных;

- условие отличия запланированного результата от фактически достигнутого.

Библиографический список

1. Касьяненко Т. Г., Маховикова Г. А. Анализ и оценка рисков в бизнесе. М. : Издательство Юрайт, 2018. 381 с.
2. Смирнов А. В. Управление ресурсами и финансово-аналитическая работа в коммерческом банке. М. : Издательская группа «БДЦ-пресс», 2002. 176 с.
3. Роуз П. Банковский менеджмент. М. : «Дело ЛТД», 1995. 768 с.
4. Шапкин А. С., Шапкин В. А. Экономические и финансовые риски: оценка, управления, портфель инвестиций. М. : ООО «ИТК «Дашков и К», 2013. 544 с.
5. Леонтьев В. Е. К вопросу о сущности и классификации банковских рисков // Управленец. Уральский государственный экономический университет. 2014. № 1 (47). С. 26–35.
6. Лаврушин О. И. Банковское дело. М. : КНОРУС, 2016. 800 с.
7. Стихилияс И. В., Сахарова Л. А. Банковское дело. Владивосток : ВГУЭС, 2015. 166 с.
8. Гамза В. А., Ткачук И. Б. Безопасность коммерческого банка: организационно-правовые и криминалистические проблемы. М. : Изд-ль Шумилова И. И., 2002. 251 с.

Способы совершения самоубийств в Кировской области

Зыков В. В.¹, Юрков С. А.², Зорин С. Л.³

кандидат медицинских наук, доцент кафедры судебных экспертиз¹

кандидат юридических наук, заведующий кафедрой судебных экспертиз²

кандидат юридических наук, доцент кафедры судебных экспертиз³

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация

E-mail: zikov.77@mail.ru¹, usr10013@vyatsu.ru², slzorin@mail.ru³

Аннотация: в статье приведены результаты исследования 17850 случаев завершённых самоубийств, произошедших на территории Кировской области в период с 1993 по 2018 годы. Среди способов самоубийств значительно преобладала механическая асфиксия путем повешения - 87,4%, случаи механической травмы составили 8,3%, отравлений - 4,0% и прочие способы – 0,3%. У мужчин было установлено преобладание случаев асфиксии, у женщин - отравлений. В период с 1993 по 2018 гг. в структуре самоубийств по способу их совершения существенных различий не было установлено. У мужчин в состоянии алкогольного опьянения количество случаев механической асфиксии было выше, а число механических травм и отравлений снижалось. У лиц женского пола, совершивших суицид в состоянии алкогольного опьянения, увеличивалось число асфиксий, а количество отравлений снижалось. Результаты исследования могут быть учтены социальным окружением потенциального суицидента, сотрудниками судебно-медицинской службы и правоохранительных органов.

Ключевые слова: судебно-медицинская экспертиза, способ самоубийства, механическая асфиксия, отравление, механическая травма.

Введение

В структуре общей и насильственной смерти в Российской Федерации самоубийства в настоящее время занимают существенную часть, в том числе и среди лиц трудоспособного возраста. Учитывая демографический коллапс, в последние десятилетия эта проблема приобрела острую социальную направленность и перешла из разряда узкоприкладных в область общегуманитарных и экологических исследований [Прошутин В. Л., с. 121]. Вместе с тем, показатель самоубийств на территории конкретной страны или региона также характеризует состояние общественного здоровья [Невмятулин А. Ш., с. 3].

Отдельные факторы самоубийств остаются еще неизученными, что препятствует проведению эффективных мер по их профилактике. В настоящее время существует значительная потребность в методах уменьшения частоты суицидов. Данная проблема указывает на необходимость исследований, которые учитывают разные аспекты этого сложного феномена.

Целью исследования явился анализ структуры способов совершения само-

убийств в Кировской области на базе судебно-медицинского материала с учетом пола и алкогольного опьянения.

Задачи исследования:

- 1) исследовать структуру способов самоубийств на территории Кировской области в период с 1993 по 2018 годы;
- 2) проанализировать половые особенности способов самоубийств в Кировской области;
- 3) установить роль влияния алкогольной интоксикации на структуру способов самоубийств в Кировской области.

Методы исследования. При выполнении данной работы были использованы морфологический, социологический, статистический методы исследования. Работа проведена на судебно-медицинском материале КОКБСЭУЗ «Кировское областное бюро судебно-медицинской экспертизы». Проанализировано 17850 случаев завершенных самоубийств, которые произошли в Кировской области в период с 1993 по 2018 гг., из которых 14047 самоубийств было совершено лицами мужского пола, 2971 самоубийство – лицами женского пола.

Факт самоубийства устанавливался на основании изучения направлений и постановлений правоохранительных органов, при рассмотрении материалов проверок, выездов судебно-медицинских экспертов на места происшествия, наличия предсмертных писем. При статистической обработке материала был использован критерий χ^2 .

Результаты исследования и их обсуждение

Анализ структуры способов самоубийств показал, что наиболее частым являлась механическая асфиксия при повешении – 15606 случаев (87,4%), на втором месте были способы самоубийств, совершенные путем механической травмы – 1484 случая (8,3%), далее следовали различные способы отравлений – 707 случаев (4%), прочие способы самоубийств составили 53 случая (0,3%). В группе «Механическая асфиксия» были учтены все случаи повешения, в группу «Механическая травма» вошли падения с высоты, огнестрельные ранения, повреждения колюще-режущими орудиями, автомобильная и железнодорожная

травмы. В группу «Прочие» вошли случаи самоубийств от действия технического электричества и самосожжения (табл. 1).

Таблица 1

Структура способов самоубийств в Кировской области с учетом пола в 1993-2018 гг. (абсолютные показатели)

Способы суицидов	Всего	Мужчины	Женщины	% к общему количеству суицидов
Повешение	15606	13106	2500	87,4
Группа «Механическая травма»	1484	1250	234	8,3
Группа «Отравления»	707	330	377	4,0
Группа «Прочие»	53	36	17	0,3
Всего:	17850	14713	3137	100

Результаты исследования совпадают с данными других авторов, согласно которым в структуре способов самоубийств основную долю составляли повешения, вместе с тем, в их исследованиях число отравлений преобладало над количеством случаев механической травмы [Пиголкин Ю.И., с. 10].

Учитывая данные таблицы 1 и используя критерий хи-квадрат, была проанализирована значимость различия структуры самоубийств по способам их совершения у лиц мужского и женского пола. Через w_1 и w_2 были обозначены относительные частоты суицидов у мужчин и женщин, а через n_1 и n_2 – объемы выборок (соответственно количество мужчин и женщин), расчетное значение критерия вычислялось по формуле:

$$\chi^2_{\text{расч}} = n_1 n_2 \sum \frac{(w_1 / n_1 - w_2 / n_2)^2}{w_1 + w_2} = 1,627$$

Критическое значение определялось на уровне значимости 0,01 и числе степеней свободы $k=(2-1)(4-1)=3$ и равно $\chi^2_{\text{крит}}=11,34$. Расчетное значение не превышало критическое, таким образом, на уровне значимости 0,01 структура самоубийств у лиц мужского и женского пола по способам их совершения различалась несущественно.

У лиц мужского и женского пола преобладали случаи повешения, а ред-

кие способы суицидов, входящие в группу «Прочие» (самосожжение, действие технического электричества) были отмечены крайне редко. Удельный вес случаев повешений среди лиц мужского пола был выше, чем у лиц женского пола за счет большего количества самоубийств путем отравлений у женщин.

Изучена степень влияния алкогольной интоксикации на структуру способов самоубийств, результаты отражены в табл. 2.

Таблица 2

Структура способов совершения суицидов в Кировской области у лиц мужского и женского пола в сочетании с алкогольной интоксикацией за 1993-2018 гг. (абсолютные показатели)

Способ суицида	Пол суицидента		В состоянии алкогольной интоксикации	
	Мужской	Женский	Мужчины	Женщины
Повешение	13100	2506	7238	917
Механическая травма	1248	236	526	63
Отравление	329	378	70	49
Прочие	37	16	11	2
Итого	14714	3136	7845	1031

С учетом данным табл. 2 рассчитан удельный вес лиц мужского пола по каждому способу совершения суицидов находившихся и не находившихся в состоянии алкогольной интоксикации (табл. 3).

Таблица 3

Структура способов совершения суицидов у лиц мужского пола в состоянии алкогольной интоксикации и трезвых в Кировской области за 1993-2018 гг. (%)

Способ совершения суицида	В состоянии алкогольной интоксикации	Трезвые
Повешение	87,22	92,16
Механическая травма	8,38	6,75
Отравление	3,94	0,93
Прочие	0,46	0,16
Итого	100,00	100,00

Учитывая критерий хи-квадрат, расчетное значение критерия равно $\chi^2_{\text{расч}}=0,03$, что не превышает критическое значение $\chi^2_{\text{крит}}=11,33$. Таким обра-

зом, состояние алкогольной интоксикации не влияет на структуру способов совершения суицидов у лиц мужского пола. Вместе с тем, в состоянии алкогольной интоксикации доля повешений увеличивается в основном за счет уменьшения количества случаев механической травмы и отравлений.

Подобным способом произведен расчет удельного веса способов суицидов у лиц женского пола в зависимости от наличия или отсутствия состояния алкогольной интоксикации (табл. 4).

Таблица 4

Способы суицидов у лиц женского пола в зависимости от наличия или отсутствия состояния алкогольной интоксикации (%)

Способ совершения суицида	В состоянии алкогольной интоксикации	Трезвые
Повешение	74,02	88,45
Механическая травма	8,30	6,26
Отравление	17,07	5,04
Прочие	0,61	0,25
Итого	100,00	100,00

Расчетное значение критерия $\chi^2_{\text{расч}}=0,34$ и не превышает критическое значение $\chi^2_{\text{крит}}=11,33$. Таким образом, у лиц женского пола алкогольная интоксикация не влияет на структуру способов суицидов. Вместе с тем, в состоянии алкогольной интоксикации у женщин доля случаев суицидов путем повешений увеличивалась преимущественно вследствие уменьшения количества отравлений и механической травмы.

Таким образом, состоянию алкогольной интоксикации влечет за собой повышение числа самоубийств, совершенных путем повешений вследствие снижения количества отравлений.

Выводы

1. На территории Кировской области в период с 1993 по 2018 гг., было выявлено значительное преобладание суицидов, совершенных путем повешений, доля которых составила 87,4%.

2. У лиц мужского пола доля механической странгуляционной асфиксии была выше, чем у лиц женского пола вследствие более высокой частоты само-

убийств путем отравлений у женщин.

3. У лиц мужчин в состоянии алкогольной интоксикации доля повешений была выше вследствие уменьшения доли механических травм и отравлений.

4. У женщин алкогольная интоксикация повышала долю самоубийств путем повешений за счет снижения числа отравлений.

Библиографический список

1. Прошутин В. Л. Возрастно-половые особенности распространения самоубийств в Удмуртской республике // Судебно-медицинская служба на рубеже веков. – Киров, 2001. С. 121-124.

2. Невмятулин А. Ш. Комплексное исследование самоубийств в республике Марий Эл : автореф. дис. ... канд. мед. наук. – М., 2007. – 24 с.

3. Пиголкин Ю. И. Судебно-медицинские, социальные и гендерные аспекты суицидальной смерти // Вестник судебной медицины. – № 1, Том 5. 2016. С. 10-15.

Изучение морально-волевых качеств достойных государственных наград как элемент военно-патриотического воспитания и подготовки обучающихся к военной службе

Кадочникова Н. И.,^a Виноградова Д. А.^b

кандидат биологических наук, доцент кафедры медико-биологических дисциплин^a
студент IV курса направление подготовки 44.03.05 Педагогическое образование,
направленность (профиль) «Безопасность жизнедеятельности. Дополнительное образование»^b.
Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}
E-mail: usr11568@vyatsu.ru^a

Аннотация: Анализ литературы свидетельствует о низком уровне морально-психологических качеств граждан, призванных на военную службу. Целью нашей работы было изучение морально-волевых качеств, за которые наши соотечественники удостоивались государственных наград в период Российской империи, СССР и в современной России как элемента военно-патриотического воспитания и подготовки обучающихся к военной службе. Ведущим является аналитический подход. Полученные результаты свидетельствуют, что формирование необходимых морально-волевых качеств происходит в обязательном курсе «Основ безопасности жизнедеятельности» и способствует формированию у молодого поколения четких, конкретных понятий «долг», «честь», «духовность», «патриотизм» и т.п., а также помогает обучающимся вырабатывать нравственные мотивы поведения, принимать решения и способствует формированию патриотического сознания.

Ключевые слова: морально-волевые качества, награды, военно-патриотическое воспитание, подготовка к военной службе, обучающиеся

Введение. В нашей стране подготовка граждан к военной службе осуществляется поэтапно и предусматривает обязательную и добровольную подготовку. Содержание обязательной подготовки включает в себя получение начальных знаний в области обороны, военное и патриотическое воспитание. Основная задача военного и патриотического воспитания – формирование патриотического сознания, чувства верности своему Отечеству, готовность к его защите, а также соответствующих моральных и психологических качеств, практических и физических навыков, необходимых для военной службы [Федеральный закон от 28 марта 1998 г. N 53-ФЗ «О воинской обязанности и военной службе»].

Цель исследования. Целью нашей работы было изучение морально-волевых качеств, за которые наши соотечественники удостоивались государственных наград в период Российской империи, СССР и в современной России как элемента военно-патриотического воспитания и подготовки обучающихся к военной службе.

Задачи исследования.

- 1) анализ нормативно-правовых документов и научной литературы по теме исследования;
- 2) анализ государственных наград в период Российской империи, СССР и в современной России;
- 3) выявление и изучение морально-волевых качеств, за которые наши соотечественники удостоивались государственных наград, как элемента военно-патриотического воспитания и подготовки обучающихся к военной службе.

Ведущим является аналитический *подход*. Согласно поставленной цели и задачам, были изучены нормативно-правовые документы, связанные с военно-патриотическим воспитанием и подготовкой учащихся к военной службе [Федеральный закон от 28 марта 1998 г. N 53-ФЗ «О воинской обязанности и военной службе»; Распоряжение Правительства РФ от 03.02.2010 N 134-р «О Концепции федеральной системы подготовки граждан Российской Федерации к военной службе на период до 2020 года»; Стратегия развития воспитания в Российской Федерации на период до 2025 года]; литература о государственных наградах периода Российской империи, СССР и современной России; Интернет-ресурсы, связанные с изучением общественного мнения по вопросу военного и патриотического воспитания. Полученные результаты подверглись анализу и были сопоставлены с данными других исследователей, что позволило сделать соответствующие выводы.

Результаты исследований, их обсуждение. Военно-патриотическое воспитание предусматривает совместную деятельность государственных органов, общественных объединений и организаций. В образовательных учреждениях основного общего образования (независимо от его вида) эта работа проводится учителями в соответствии с государственным образовательным стандартом и осуществляется в ходе изучения курса «Основы безопасности жизнедеятельности». Приоритетным направлением при проведении занятий является воспитание патриотизма, уважения к историческому и культурному наследию России и

её Вооружённым силам [Федеральный закон от 28 марта 1998 г. N 53-ФЗ «О воинской обязанности и военной службе»; Распоряжение Правительства РФ от 03.02.2010 N 134-р «О Концепции федеральной системы подготовки граждан Российской Федерации к военной службе на период до 2020 года»].

Проведенный нами анализ литературы [Распоряжение Правительства РФ от 03.02.2010 N 134-р «О Концепции федеральной системы подготовки граждан Российской Федерации к военной службе на период до 2020 года»; Емельянов А. В.] свидетельствует о низком качестве подготовки молодого пополнения, поступающего в войска в период призывной кампании. Основной причиной является низкий уровень морально-психологического состояния основной массы граждан, призванных на военную службу [Распоряжение Правительства РФ от 03.02.2010 N 134-р «О Концепции федеральной системы подготовки граждан Российской Федерации к военной службе на период до 2020 года»; Банников В. Н., с. 41-43; Беспятова К. Н., с. 5-10].

История нашей страны показывает, что двигателем общественных сил в тяжёлые для государства времена становился патриотизм – любовь к Родине, своему народу, к лучшим национальным традициям. Это воплощалось в стремлении своими действиями служить государственным интересам и защищать свою Родину [Беспятова К. Н., с. 5-182; Гумилев Л. Н., с. 57-60].

Проведенный нами анализ литературы [Дуров А. В., с. 11-16; Колесников Г. А., с. 5-320; Кузнецов А. А., с. 76; Смирнова Н. М., с. 37-39; Награды императорской России 1702 – 1917 гг.; Портал о наградах, награждениях и награждённых; Чепурнов Н. И., с. 67-71] свидетельствует, что в эпоху Российской Империи основными качествами, за которые удостоивались государственных наград, являлись - за веру и верность (Орден Святого Андрея Первозванного), за службу и храбрость (Орден Георгия Победоносца), за любовь и Отечество (Орден Святой Екатерины). В эпоху СССР - за храбрость и мужество при боевой деятельности (Орден Красного Знамени), за храбрость, стойкость и мужество в годы Великой Отечественной войны (Орден Отечественной Войны), за славные подвиги храбрости, мужества и бесстрашия (Орден Славы), за личное мужество

и отвагу, проявленные при защите Отечества и исполнении воинского долга (медаль «За Отвагу»). В современной России - за проявление необычайного мужества и отваги во время ситуаций, которые могут быть опасны для жизни (медаль «За Отвагу»), за мужество и недюжинную отвагу в боях во имя защиты Отечества (медаль Жукова), за спасение жизни людей в особо напряженных ситуациях, имеющих риск для жизни во время различных бедствий, вроде наводнений, пожаров, подземных катастроф и некоторых других обстоятельствах, как проявление самоотверженности (медаль «За спасение погибших»). Таким образом, в современной России чаще удостоиваются наград человеческие качества, проявленные в гражданском обществе в отличие от эпохи Российской империи и СССР.

По мнению ряда авторов [Беспятова К. Н., с. 5-182; Пресс-выпуск № 3201; Пресс-выпуск № 3136], на современном этапе развития общества сформировались новые установки и ценности, появились новые критерии оценок тех или иных фактов, процессов и явлений. Это привело к изменению ценностных ориентаций молодежи, деформированию ранее существовавших понятий «долг», «честь», «духовность», «патриотизм», что внесло свой негативный вклад в моральное и психологическое состояние современной молодежи. Поэтому вопрос о духовно-нравственном воспитании школьников является одной из ключевых проблем и подразумевает создание условий для становления и развития нравственных качеств личности [Стратегия развития воспитания в Российской Федерации на период до 2025 года]. Современная молодежь находится в огромном информационном и социальном пространстве, не имеющем четких внешних и внутренних границ. К сожалению, воспитательное и социализирующее воздействие многих источников информации - Интернет, телевидение, компьютерные игры, кино и т.п. - является не всегда позитивным. Одним из путей решения этой проблемы является приобщение обучающихся к духовному потенциалу русской культуры, вовлечение их в общественную, патриотическую, учебную, трудовую деятельность [Стратегия развития воспитания в Российской Федерации на период до 2025 года; Терешина Е. А., с. 38-42;

Яковлева Е. В.]. И основная роль учителя - помочь обучающемуся научиться принимать нравственные решения, действовать согласно моральным законам, научиться понимать окружающих людей, сопереживать им, вырабатывать нравственные мотивы поведения.

Выводы.

1. Анализ нормативно-правовых документов свидетельствует о том, что военно-патриотическое воспитание должно проводиться в образовательных учреждениях основного общего образования (независимо от его вида) учителями в соответствии с государственным образовательным стандартом и осуществляться в ходе изучения курса «Основы безопасности жизнедеятельности». Приоритетным направлением является воспитание патриотизма, уважения к историческому и культурному наследию России и её Вооружённым силам.

2. Анализ литературы показал, что в современной России чаще удостоиваются государственных наград человеческие качества, проявленные в гражданском обществе в отличие от эпохи Российской империи и СССР.

3. Изучение морально-волевых качеств, за которые наши соотечественники удостоивались государственных наград как элемента военно-патриотического воспитания и подготовки обучающихся к военной службе, способствует формированию у молодого поколения четких, конкретных понятий «долг», «честь», «духовность», «патриотизм» и т.п., а также помогает обучающимся вырабатывать нравственные мотивы поведения, принимать решения и, в целом, способствует формированию патриотического сознания.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 28 марта 1998 г. N 53-ФЗ «О воинской обязанности и военной службе»: <http://обж.пф/uchebnye-materialy-obzh/osnovy-voennoy-sluzhby/obyazatelnaya-podgotovka-grazhdan-k-voennoy-sluzhbe> (дата обращения 01.02.2019).
2. Распоряжение Правительства РФ от 03.02.2010 N 134-р (ред. от 20.09.2012) «О Концепции федеральной системы подготовки граждан Российской Федерации к военной службе на период до 2020 года». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_97419 (дата обращения 01.02.2019).

3. Емельянов А. В. Подготовка обучающихся к военной службе в условиях реализации ФГОС. URL: <https://multiurok.ru/files/podgotovka-obuchaiushchikhsia-k-voennoi-sluzhbe-v.html> (дата обращения 01.02.2019).
4. Банников В. Н. Духовно-нравственное воспитание и развитие обучающихся во внеурочной деятельности // Начальная школа. 2012. № 8. С. 41–43.
5. Беспятова К. Н. Военно-патриотическое воспитание детей и подростков. М. : Айрис-Пресс, 2006. С. 5–182. с.
6. Гумилев Л. Н. Ритмы Евразии // Эпохи и цивилизации. М. : Прогресс, 2003. С. 57–60.
7. Дуров В. А. Русские награды XVIII – начала XX веков. М. : Просвещение, 2007. С. 11–16.
8. Колесников Г. А. Ордена и медали СССР. М. : Наука, 2013. С. 5–320.
9. Кузнецов А. А. Награды. М. : Современник, 2003. С. 76.
10. Смирнова Н. М. Монеты и медали. М. : ГМИИ им. А.С. Пушкина, 2003. С. 37–39.
11. Чепурнов Н. И. Наградные медали Государства Российского. Энциклопедическое иллюстрированное издание. М. : Русский мир, 2001. С. 67–71.
12. Портал о наградах, награждениях и награжденных. URL: <http://onagradah.ru/katalog-ordenov-sssr/#> (дата обращения: 01.02.2019)
13. Пресс-выпуск № 3201. Родина – это звучит гордо! URL: <http://wciom.ru/index.php?id=236&uid=115866> (дата обращения: 01.02.2019).
14. Пресс-выпуск № 3136. Патриотизм в России: если завтра война, если завтра в поход. URL: <http://wciom.ru/index.php?id=236&uid=115747> (дата обращения: 01.02.2019).
15. Стратегия развития воспитания в Российской Федерации на период до 2025 года. URL: https://zakon.ru/blog/2015/06/03/eshhe_odin_den__eshhe_odna_deklaraciya__v_den_zashhity_detej_pravitelstvo_utverdilo_strategiyu_razvi (дата обращения 01.02.2019).
16. Терешина Е. А. Роль образования в формировании гражданского самосознания личности // Казанский педагогический журнал. 2017. № 4. (111). С. 38- 42.
17. Яковлева Е. В. Программа по гражданско-патриотическому воспитанию «Растим патриотов России». URL: https://infourok.ru/programma_po_grazhdansko-patrioticheskomu__vospitaniyu_obuchayuschihsya_rastim_patriotov_rossii-114083.htm (дата обращения 01.02.2019).
18. Награды императорской России 1702 – 1917 гг. URL: <http://statehistory.ru/3963/Russkie-nagradnye-medali-epokhi-Petra-1> (дата обращения 01.02.19).

Методические аспекты разработки финансовой модели компании, ориентированной на бюджетирование

Каранина Е. В.^a, Ложкина А. А.^b

доктор экономических наук, завкафедрой, доцент кафедры финансов
и экономической безопасности^a

магистрант кафедры финансов и экономической безопасности^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{ab}

E-mail: kafinanc@yandex.ru^a, analozh96@yandex.ru^b

Аннотация. В данной статье рассматривается сущность и методические аспекты разработки финансовой модели предприятия. Дается понятие бюджетирования как инструмента и основополагающего элемента финансового моделирования. Рассматриваются различные подходы к определению данного понятия, назначение и функции бюджетирования для предприятия, а также его достоинства и недостатки. Определены методические аспекты финансового планирования и разработки управленческих решений, обеспечиваемых с помощью бюджетирования, основные принципы и составные части бюджетирования. Рассматриваются различные подходы к определению «финансовая модель».

Ключевые слова: бюджетирование, принципы, управленческий контроль, моделирование, финансовая модель.

Для практики управления наиболее значимыми и актуальными являются исследование вопросов финансового планирования на современном этапе, поиск возможных способов их решения, а также создание современных инструментов в этой сфере.

Бюджет предприятия представляет собой финансовый план, и основывается на прогнозе развития в предстоящий период. Бюджет предприятия является частью долгосрочных планов развития предприятия.

Бюджеты разрабатываются на предприятии для достижения большого количества целей. В частности, они позволяют планировать и координировать экономическую деятельность, служат базой для оценки работы предприятия, используются для стимулирования труда сотрудников предприятия [1].

Бюджетирование играет большую роль в финансовом планировании и решении задач, которые представлены на рис. 1.

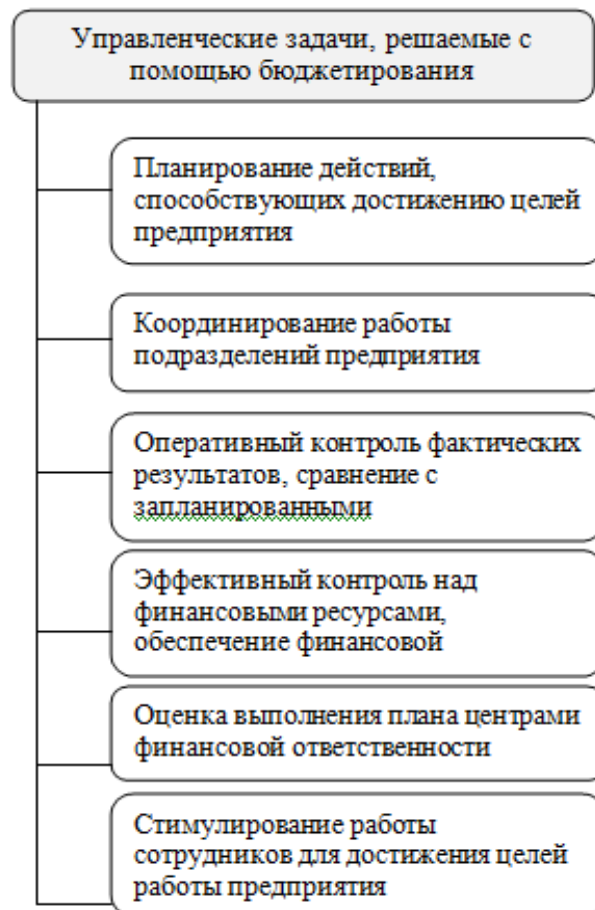


Рисунок 1. Управленческие решения, обеспечиваемые с помощью бюджетирования.

Бюджет представляет собой количественное выражение установленных показателей плана предприятия на заданный промежуток времени по:

- использованию финансовых, капитальных, товарно-материальных ресурсов;
- движению денежных средств;
- доходам и расходам;
- финансовым и капитальным вложениям (инвестициям);
- привлечению источников финансирования текущей и инвестиционной деятельности.

Для бюджета свойственны следующие характеристики [2]:

- формализация, то есть количественное выражение показателей;
- централизация;
- системность, то есть «сквозной» характер бюджетов.

Бюджетирование можно реализовать через определенные принципы, которые представлены на рис. 2.

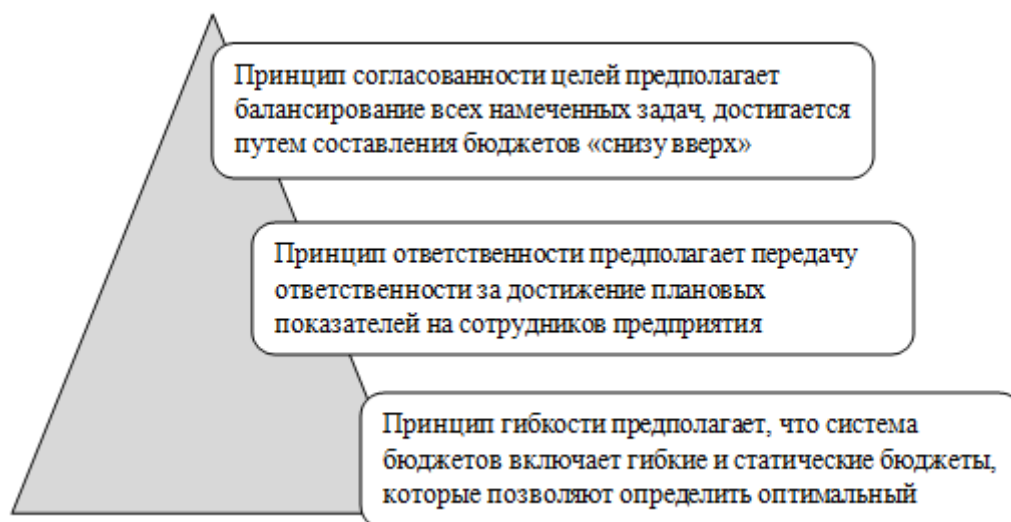


Рисунок 2. Принципы бюджетирования.

Разработка конкретной финансовой структуры предприятия является основной целью процесса бюджетирования. В основном, структурные подразделения, которые реально влияют на общий результат работы предприятия, относят к центрам финансовой ответственности.

Бюджетирование как управленческая технология включает три составные части, которые представлены на рис. 3 [3].

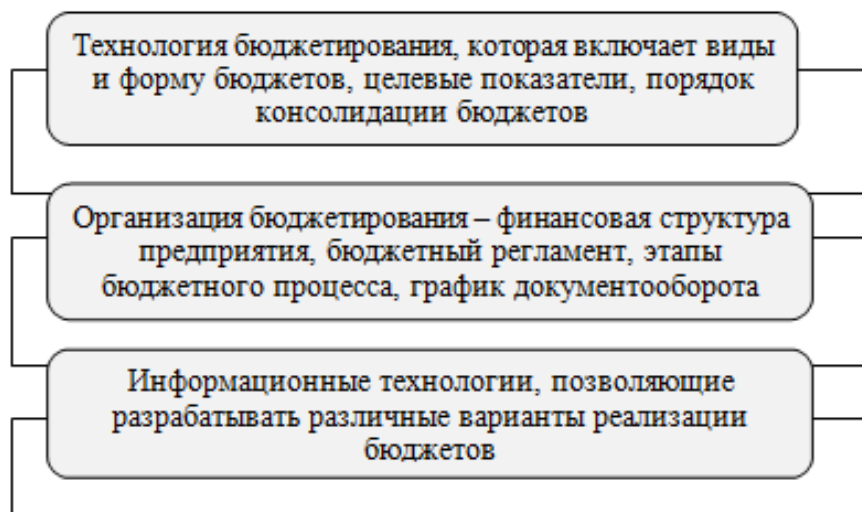


Рисунок 3. Составные части бюджетирования.

Успешная работа предприятия нуждается в постоянном улучшении ключевых параметров производственной деятельности путем разработки и внедре-

ния более эффективных методов управления, современных способов и приемов ведения бизнеса, обеспечение высококачественных конечных результатов. Именно финансовая модель является информационной базой и инструментарием для обоснования целого ряда важных управленческих решений и планирования деятельности компании.

На сегодняшний день моделирование одним из самых мощных инструментов, которыми располагает предприятие. Финансовое моделирование дает возможность осуществлять эффективный анализ сложных и неопределенных ситуаций, связанных с применением стратегических решений.

Проанализируем подходы различных авторов о понятии «Финансовая модель» (см. табл. 1).

Таблица 1

Подходы различных авторов о понятии «Финансовая модель»

Авторы	Подходы, результаты исследования
Михайлов А. А., Горюнова Л. А., Цветкова Л. А. Формирование и анализ финансовой модели бизнес-проекта. // Российское предпринимательство. 2015. Т. 16. № 23. С. 4245-4260.	Финансовая модель позволяет систематизировать показатели экономической эффективности предприятия и его бизнес-проекта, помогает провести анализ чувствительности на предмет устойчивости проекта к системе рисков [4]
Караптан Д. Финансовая стратегия в период кризиса: модель в помощь. // ФИНАНСИСТ.2010. №8.	Финансовая модель деятельности предприятия позволяет разработать систему управленческого учета, адаптированную под бизнес-процессы конкретного предприятия. Она же является информационной базой и инструментарием для обоснования целого ряда важных управленческих решений и планирования деятельности предприятия [5]
Мельников Г.И. Финансовое моделирование как способ оценки финансового состояния компании. // Известия Иркутской государственной экономической академии. 2013. №1. С. 32-35.	Финансовая модель — важнейший элемент в процессе привлечения финансовых ресурсов. Финансовое моделирование дает возможность осуществлять эффективный анализ сложных и неопределенных ситуаций, связанных с принятием стратегических решений [6]
Кузнецов Н.В. Комплекс финансовых моделей для информационной поддержки принятия управленческих решений на предприятии. // Экономический анализ: теория и практика. 2014. №12. С. 123-128.	Финансовая модель — это упрощенное подобие реальной экономической системы (например, компании), при построении которой неизбежно приходится вводить различные допущения и ограничения, выбирая из всего количества параметров реальных объектов и явлений лишь некоторые, которые, по мнению разработчиков, являются наи-

ческий анализ: теория и практика. 2014. № 40 (390). С. 22-32.	более важными [7]
Колочева З. В., Антонова Е. А. Финансовая модель анализа компании. // Молодой ученый. 2016. № 26 (130). С. 318-319.	Финансовая модель позволяет сделать анализ показателей и итог их изменения, которые влияют на финансовое состояние и результаты его деятельности. По результатам финансового моделирования можно оценить деловую активность компании, а также составить рыночную стратегию компании [8]

Исходя из всего этого, можно подвести итог, что финансовая модель – важнейший элемент привлечения финансовых ресурсов. Это набор взаимосвязанных рядов данных, отражающих наиболее важные показатели деятельности компании, в зависимости от выбранного сценария изменения ее внешней деловой среды и внутренних характеристик. Важно понимать, что процедура создания бюджетов является сложной и требует затрат. Одним из главных преимуществ бюджетирования является повышения эффективности управления предприятием. Идеальной системы бюджетирования нет, поэтому разработать систему без изъянов вряд ли получится, но основные проблемы решить можно.

Библиографический список

1. Хруцкий В. Е., Гамаюнов В. Е. Внутрифирменное бюджетирование: настольная книга по постановке финансового планирования. М. : Финансы и статистика, 2017. 464 с.
2. Карпов А. 100% практического бюджетирования. Книга 2. Регламент системы бюджетирования. М. : Результат и качество, 2018. 472 с.
3. Адамов Н., Тилов А. Бюджетирование в коммерческой организации. Краткое руководство. М. : Питер, 2018. 144 с.
4. Михайлов А. А., Горюнова Л. А., Цветкова Л. А. Формирование и анализ финансовой модели бизнес-проекта // Российское предпринимательство. 2015. Т. 16. № 23. С. 4245-4260.
5. Караптан Д. Финансовая стратегия в период кризиса: модель в помощь // ФИНАНСИСТ. 2010. №8.
6. Мельников Г. И. Финансовое моделирование как способ оценки финансового состояния компании // Известия Иркутской государственной экономической академии. 2013. № 1. С. 32-35.
7. Кузнецов Н. В. Комплекс финансовых моделей для информационной поддержки принятия управленческих решений на предприятии. // Экономический анализ: теория и практика. 2014. № 40 (390). С. 22-32.
8. Колочева З. В., Антонова Е. А. Финансовая модель анализа компании. // Молодой ученый. 2016. № 26 (130). С. 318-319.

Пути повышения финансовой защиты хранения вещей в банковских ячейках

Канашина А. И.^а, Каранина Е. В.^б

студент факультета экономики и финансов^а

доктор экономических наук, заведующая кафедрой экономической безопасности^б

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация

E-mail: nastia.kan@yandex.ru^а, kaf_feb@vyatsu.ru^б

Аннотация. Одним из главных вопросов, касающихся финансовой незащищенности населения, являются банковские ячейки. Известны случаи неоднократного хищения вещей из банковских сейфов, но самое главное то, что человек обращается в банк за сохранностью своих вещей, платит за это деньги, но быть уверенным в сохранности не может. Кроме того, в случае хищения практически невозможно доказать, что было в сейфе, и соответственно вернуть. Особенно в последние годы случаи кражи из банковских ячеек становятся заметными. В 2017 году в один день было совершено 3 хищения из банковских ячеек. Поэтому вопрос защиты своих вещей в банках становится под большим вопросом. Главная цель данной работы – найти возможные пути решения в усилении финансовой защищенности населения при использовании банковских ячеек путем регулирования законодательной базы, а также взаимоотношений между банком и клиентом.

Ключевые слова: безопасность, финансовая защита, банковские ячейки, договор хранения, банки.

Введение

Развитие банковских услуг и технологий во многом упрощают жизнь современного человека. Но законодательное регулирование некоторых продуктов банка имеет пробелы. В частности, участвовавшие случаи кражи ценностей клиентов из банковских ячеек указывает на актуальность проблемы в организации защиты со стороны банка. Важна другая сторона проблемы – клиентам практически невозможно вернуть сданные ценности, что порождает другую проблему – недостаточное регулирование законодательства в вопросе защищенности населения при использовании банковских ячеек.

Объектом исследования является организация хранения ценностей в банковских ячейках. *Предмет* исследования – законодательное регулирование работы банковских ячеек.

Цель исследования – найти возможные пути решения в усилении финансовой защищенности населения при использовании банковских ячеек путем регулирования законодательной базы, а также взаимоотношений между банком и клиентом.

Задачи исследования:

- провести экономический анализ спроса на банковские ячейки и анализ действующей нормативной базы;

- выявить проблемы в предоставлении банковских ячеек

- предложить возможные решения;

Ведущий подход. Основным методом исследования является сравнительный анализ. разнообразных источников информации.

Этапы исследования:

1. Анализ действующей нормативной базы

О хранении ценностей в банковском сейфе поясняет Гражданский Кодекс РФ статья 922 [Хранение ценностей в индивидуальном банковском сейфе, ст. 922. №14ФЗ ГК РФ].

1. Договором хранения ценностей в банке может быть предусмотрено их хранение с использованием поклажедателем (клиентом) или с предоставлением ему охраняемого банком индивидуального банковского сейфа (ячейки сейфа, изолированного помещения в банке). По договору хранения ценностей в индивидуальном банковском сейфе клиенту предоставляется право самому помещать ценности в сейф и изымать их из сейфа, для чего ему должны быть выданы ключ от сейфа, карточка, позволяющая идентифицировать клиента, либо иной знак или документ, удостоверяющие право клиента на доступ к сейфу и его содержимому. Условиями договора может быть предусмотрено право клиента работать в банке с ценностями, хранимыми в индивидуальном сейфе. [Гаряева Е. Ю., с. 29]

2. Договор о хранении ценностей подразумевает, что банк принимает от клиента ценности и предоставляет ячейку, где они будут храниться, а также осуществляет контроль над тем, что клиент поместил ценности в сейф и изъяс.

3. Однако договор хранения дает возможность клиенту помещать и изымать ценности из сейфа без контроля со стороны банка. Банк лишь обязан осуществлять обязательный контроль за доступом в помещение, где расположен предоставленный клиенту сейф. По договору банк освобождается от ответственности за несохранность содержимого в ячейке, если будет

доказано, что по условиям хранения доступ кого-либо к сейфу без ведома клиента был невозможен, либо стал возможным вследствие непреодолимой силы.

2. Экономический анализ проблемы с точки зрения регулятора и потребителя на микро- и макроуровнях, включая международный и исторический опыт решения схожих проблем

В России с каждым годом увеличивается спрос на услуги по предоставлению банковских ячеек, причем плата за аренду ячеек в разных банках существенно отличается. Кто-то хранит в них на постоянной основе свои сбережения и драгоценности, кто-то использует банковскую ячейку как инструмент для расчета по договору, например, при покупке квартиры. Последний вариант встречается наиболее часто. В отличие от жителей западных стран наши люди предпочитают банковскую ячейку расчетам по аккредитиву [О хранении ценностей в банковской ячейке].

Данные цен за аренду банковской ячейки в банках России (при средней высоте банковских ячеек от 9 до 30 см и стандартной ширине 35 см): Росгосстрах Банк – 30 руб./сут., Россельхозбанк – 45 руб./сут., ВТБ 24 – 135 руб./сут., Сбербанк – 74 руб./сут. [Цены на аренду банковских ячеек в Москве и Московской области].

В 1974 году впервые появилась идея предоставлять посетителям банка на хранение специальные ячейки. Первоначально желающих оставить свои материальные ценности на хранение находилось не так много, однако уже через год люди сумели оценить выгоду от использования данных услуг банка, что заставило его увеличивать количество возможностей для клиентов. С тех пор каждый год количество хранилищ вырастало примерно на 40% [Хранение в банковских ячейках].

В каждом банке ежедневно идет аналитическая работа по изучению рынка предоставления банковских услуг, в частности по повышению защиты банковских ячеек. Банки повышают системы охраны ячеек, устанавливая системы мировых лидеров в области хранилищ сейфов. Например, в хранилище

в головном офисе СДМ-Банка установлена система шведской фирмы Rosengrens. Она предусматривает многоуровневую систему контроля и идентификацию клиента, не только используя наличие ключа от ячейки и паспорта, но и проверяя дополнительные параметры.

Другой пример – компания в Чехии, которая предлагает электронным образом контролируемые сейфы семи размеров. Prague Safe Deposit s.r.o. ориентирована на корпоративных клиентов и предлагает услуги хранения оригиналов корпоративных документов, документы о персонале компании, информацию о бухгалтерии, оригиналы контрактов на закупку или даже хранение наличности в сейфах и специальных коробках. Здесь можно хранить весь архив своей компании постоянно или временно, например, в случае переезда компании в другой офис или в случае реконструкции [Безопасные ячейки, сейфы и камеры для хранения ценных вещей в частных организациях за границей или оффшорных банках].

Результаты исследований

Человек несет свои сбережения в банковскую ячейку, надеясь на сохранность. Но на деле получается, что он не может быть уверенным в сохранности, поскольку платит только за аренду ячейки. Таким образом, банковская ячейка выполняет функцию камеры хранения, но истинное назначение данного продукта иное, это сохранность. К сожалению, банки об этом забывают, точнее, делают юридически так, чтобы не нести ответственность за содержимое [Между хранением и арендой: кто отвечает за украденное из ячейки в банке].

Безопасность ячейки с точки зрения внешнего проникновения находится на высоком уровне, об этом говорят сами банки и их служба безопасности. Внешняя защита от взлома ячеек постоянно обновляется и имеет высокий уровень защиты от взломов и проникновений. Банки обезопасили себя, поскольку претензий на внешнюю защиту нет, а по договору они предоставляют лишь ячейку, не отвечая за сохранность. Следовательно, проблема состоит в правах и обязанностях, которые прописываются в договоре

и регулируются законодательными актами. При этом в последнее время риски несут только клиенты, поскольку являются финансово незащищенными при подписании договора.

Прежде всего банк физически не присутствует при закладке вещей, следовательно, доказать, что находилось в ячейке в случае кражи, бывает затруднительно и практически невозможно. Для решения проблемы нужно установить законодательный акт об обязательной описи содержимого ячейки. В случае чего, банк обезопасит себя от лишних расходов, а клиент от возможности потери содержимого. Также плюс данного акта в том, что банк будет видеть, что закладывает клиент, поэтому будет проводить политику в области борьбы с терроризмом, опасными группировками. Минус данного предложения связан с финансовой нагрузкой в оформлении документов и оценки стоимости вещей.

Также важно, что владелец ячейки имеет право забирать часть содержимого или все содержимое на время, а потом возвращать. Все подобные операции должны подлежать описи также и документальному заверению.

Следующая проблема – в договоре, где оговорены все обязательства и условия хранения. Как показывает практика, банки в большинстве своих случаев заключают договор на аренду ячейки. Таким образом, они обязуются предоставить ячейку надлежащего качества в аренду и обеспечить доступ к ней только определенному кругу лиц. Но ответственности за кражу и хищение вещей в ячейках банк не несет. Таким образом, чтобы обезопасить себя от хищения содержимого, клиент должен внимательно читать договор и условия. Поскольку договор удовлетворяет не всем требованиям клиента, то необходимо государству законодательно закрепить заключение договора на аренду ячейки и хранение содержимого, где установить полную ответственность банка за хранение содержимого в ячейке. Это подстегнет банки относиться с большей осторожностью к вещам клиента. Минус данного акта в том, что банки, возможно, повысят тарифы за предоставление дополнительных услуг. Но в то

же время люди будут защищены от всех угроз, поскольку даже в случае кражи их ущерб будет возмещен.

Также банки могут обезопасить себя и свою деятельность от краха — установить максимальные лимиты по хранению вещей в ячейке во внутренней политике банка. Однако максимальное соотношение всех вложенных на хранение вещей к собственным средствам банка должно быть законодательно установлено в нормативном акте (в установлении пропорции). Это необходимо для того, чтобы финансово защитить свою деятельность от возможных угроз. В случае кражи банки будут понимать, что у них есть средства, чтобы выплатить ущерб и средства, чтобы продолжать деятельность.

Выводы

Во-первых, необходимо установить законодательный акт об обязательной описи содержимого ячейки. В случае чего, банк обезопасит себя от лишних расходов, а клиент от возможности потери содержимого. Также не менее важно, что владелец ячейки имеет право забирать часть содержимого или все содержимое на время, а потом возвращать. Все подобные операции должны подлежать описи также и документальному заверению.

Во-вторых, клиент должен внимательно читать договор и условия. Поскольку договор удовлетворяет не всем требованиям клиента, то необходимо государству законодательно закрепить заключение договора на аренду ячейки и хранение содержимого, где установить полную ответственность банка за хранение содержимого в ячейке. Это подстегнет банки относиться с большей осторожностью к вещам клиента. Клиенты банков будут защищены от всех угроз, поскольку даже в случае кражи их ущерб будет возмещен.

В-третьих, чтобы финансово защитить свою деятельность от возможных угроз, банкам необходимо установить максимальные лимиты по хранению вещей в ячейке во внутренней политике банка. Максимальное соотношение всех вложенных на хранение вещей к собственным средствам банка должно быть законодательно установлено в нормативном акте.

Библиографический список

1. Гаряева Е. Ю. Содержание правоотношений при пользовании банковскими ячейками // Банковское право. 2014. № 1. с.29-36.
2. О хранении ценностей в банковской ячейке. URL: <https://www.cian.ru/stati-o-hrannanii-tsennostej-v-bankovskoj-jachejke-218218/> (дата обращения 19.01.2019)
3. Цены на аренду банковских ячеек в Москве и Московской области. URL: <https://www.spr.ru/prices/uslugi-bankov/arenda-yacheyki/> (дата обращения: 19.01.2019)
4. Хранение в банковских ячейках. URL: https://www.private-stroy.ru/articles/jeto_mozhet_prigoditsja/hranenie_v_bankovskih_sejfah.html (дата обращения: 19.01.2019)
5. Безопасные ячейки, сейфы и камеры для хранения ценных вещей в частных организациях за границей или оффшорных банках. URL: <https://wealthoffshore.net/office/safe-deposit-boxes-offshore12/> (дата обращения 19.01.2019)
6. Между хранением и арендой: кто отвечает за украденное из ячейки в банке. URL: <https://www.rbc.ru/money/03/11/2017/59fc6cd79a79476c8e8502a1> (дата обращения: 19.01.2019).

Сущность стратегического подхода к формированию системы экономической безопасности регионального банка

Каранина Е. В.^a, Русских Н. С.^b

доктор экономических наук, зав. кафедрой финансов
и экономической безопасности^a

магистрант кафедрой финансов и экономической безопасности^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}

E-mail: karanina@vyatsu.ru^a, dinar_06@bk.ru^b

Аннотация. Актуальность темы исследования связана с тем, что в современных условиях деятельности региональных банков с целью сохранения конкурентного преимущества, важным моментом является формирование эффективной стратегии обеспечения экономической безопасности. В процессе исследования применены методы научного анализа, синтеза данных, а также обобщения выводов. В статье приводится определение понятия «экономическая безопасность банка», приводится понятие «стратегия обеспечения экономической безопасности банка». Представлены научные подходы к стратегии обеспечения экономической безопасности. Рассмотрены особенности выбора стратегии формирования системы экономической безопасности регионального банка. Наглядно представлена структура системы экономической безопасности банка. Выделены актуальные проблемы формирования системы экономической безопасности. Приводятся современные инструменты обеспечения экономической безопасности банка, которые разработаны Базельским комитетом. Автор пришел к выводу, что введение предложенных инструментов, будет своевременной и обоснованной мерой в преодолении существующих проблем и предотвращении возможных кризисных состояний регионального банка.

Ключевые слова: система экономической безопасности банка, стратегический подход, инструменты обеспечения экономической безопасности банковских учреждений

Введение. В экономической литературе безопасность банка трактуется как защищенность интересов собственников, клиентов, работников и руководства банка от внешних и внутренних угроз; состояние его внешней и внутренней среды; один из основных элементов банковского менеджмента; организация мероприятий по предотвращению возможных угроз его деятельности [Р. А. Исаев, с. 29].

По мнению авторов, приоритет при защите банковской учреждения должен предоставляться именно безопасности персонала, управленцев и собственников, фактически предоставляя трудовому ресурсу определяющее значение перед всеми остальными видами корпоративных ресурсов организации [А. А. Казимагомедов, с. 73]. Такая позиция, безусловно, имеет смысл, поскольку любой вид экономической деятельности начинается с целью получения прибыли, достижение которой сопровождается реализацией интересов широкого перечня

задействованных в этом процессе лиц и организаций: работников, менеджеров, клиентов, контрагентов, партнеров, государственных органов.

Считаем, что предложенное определение целиком и полностью характеризует все современные аспекты понятия не только безопасности банка, но и ее важной составляющей — экономической безопасности банковского учреждения.

Некоторые ученые определяют экономическую безопасность банка, как конкурентные преимущества, степень гармонизации интересов, комплекс мер, совокупность методов, совокупность факторов и т.п. Кроме того, экономическую безопасность банка можно рассматривать с позиции перспективной экономической устойчивости; текущей дееспособности системы; экономической способности системы и ее способности к саморазвитию, самовоспроизводству [Н. В. Манохина, с. 81].

Однако, по нашему мнению, в основе определения экономической безопасности банковского учреждения должны быть положены все-таки механизмы осуществления им активных и пассивных операций, поскольку именно в процессе их реализации используются или получают все доступные банкам ресурсы материального и нематериального происхождения, получаемая прибыль или убыток, приобретаются или теряются конкурентные преимущества; их результативность определяется эффективностью работы банка, его текущее финансово-хозяйственное состояние и перспективы дальнейшего развития. Также в основе обеспечения финансово-экономической безопасности банковской деятельности должна лежать определенная концепция, которая включает цели, задачи и принципы деятельности. Целью этой системы является минимизация внешних и внутренних угроз экономической деятельности банка.

Цель исследования - определение сущности стратегического подхода к обеспечению экономической безопасности регионального банка.

Задачи исследования:

- определить структуру системы экономической безопасности банка;

- определить актуальные меры по совершенствованию системы экономической безопасности банка

Методы исследования: анализ и синтез, сравнительные методы.

Результаты исследований, их обсуждение. Под угрозами безопасности банка понимаются потенциально возможные или реальные действия злоумышленников или конкурентов, способных нанести банку материальный или моральный вред, проявляющиеся, как совокупность факторов и условий, создающих опасность для нормального функционирования банка в соответствии с его задачами и интересами [Ю. Г. Вешкин, Г. Л. Авагян, с. 92].

Стратегия обеспечения экономической безопасности банка – это комплекс мероприятий по достижению максимально возможной платежеспособности и стойкости регионального банка, ликвидности его баланса, эффективной структуры капитала и наиболее прибыльных направлений его вложений, что достигается путем четкого стратегического и тактического планирования, введения мер по предотвращению угроз финансового характера.

Проанализировав существующие взгляды и научные подходы, по нашему мнению, стратегии обеспечения экономической безопасности можно условно разделить на две группы:

- 1) стратегии поддержания экономической безопасности (нивелирование существующих угроз, превенции угроз, компенсации ущерба);
- 2) стратегии восстановления экономической безопасности (увеличение доходов, снижение затрат, продажи активов, комплексная стратегия восстановления).

Следует отметить, что механизм выбора стратегии обеспечения экономической безопасности направлен на реализацию первоочередных задач, которые соответствуют общей концепции стратегического развития предприятия. То есть выбор стратегии обеспечения экономической безопасности предприятия направлен на достижение стратегических целей предприятия.

Структура системы экономической безопасности банка представлена на рисунке 1.

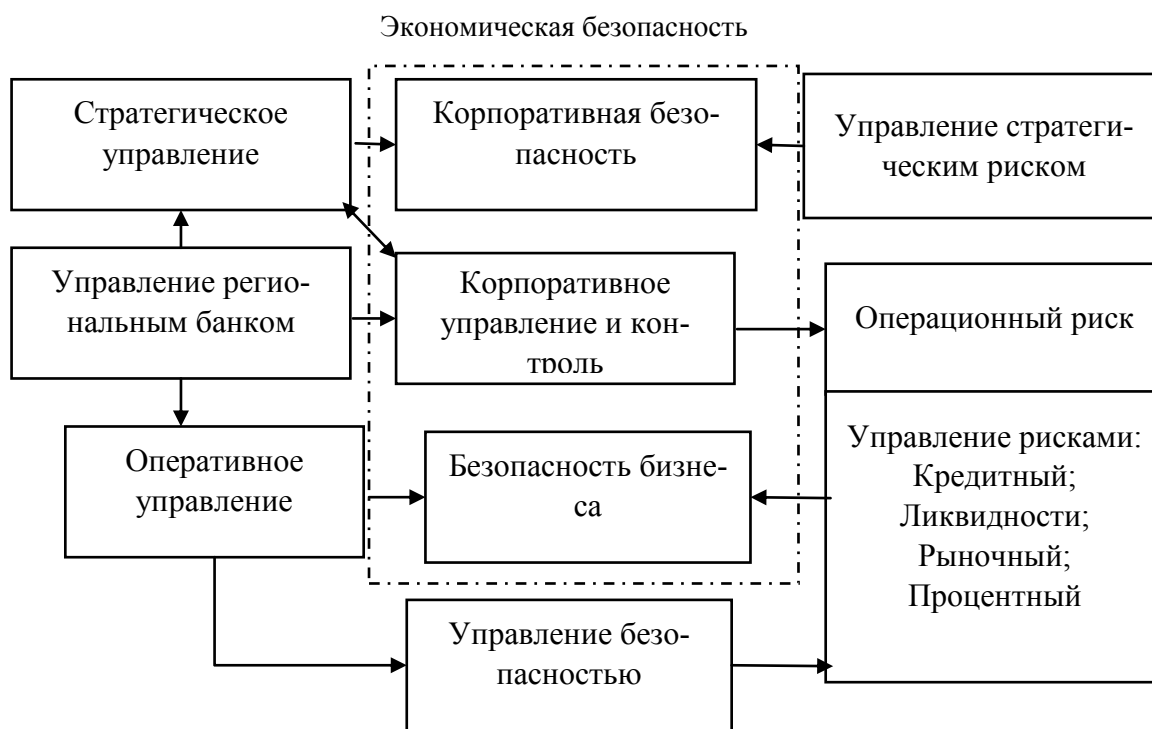


Рисунок 1. Структура системы экономической безопасности банка.

Среди проблем формирования системы экономической безопасности банка называют недостаточное привлечение специалистов различных направлений [Маркова О. М., с. 56]: не только экономистов, финансистов, но и психологов, аналитиков. Рекомендуется модернизировать инструментарий по оценке уровня экономической безопасности, формировать систему предотвращения ситуаций, которые негативно влияют на снижение уровня экономической безопасности банка, внедрять мониторинг и диагностику как в краткосрочном, так и в долгосрочном периодах.

Все составляющие усовершенствования системы экономической безопасности банка могут быть реализованы в рамках управления финансовой безопасностью банка с учетом таких принципов, как адекватность оценочных параметров сущности процессов, комплексность, выделение главных элементов имеющих или потенциальных угроз безопасности банка, возможность принятия необходимых предупредительных, профилактических или корректирующих мер.

В целом, стратегия экономической безопасности регионального банка состоит в обеспечении экономического роста и стойкости капитал банка. При этом обеспечивается стабильность работы и гарантия возврата ресурсов банка.

Нужно отметить, что Базельский комитет разработал стандарты, направленные на обеспечение экономической безопасности банков. К таким инструментам обеспечения экономической безопасности банковских учреждений отнесены:

- 1) увеличение акционерного капитала (увеличение буфера капитала) и изменения в структуре капитала. Основной капитал должен составлять 6 %, а дополнительный - только 2 %. Этот инструмент является противодействием рыночному риску и обеспечивает высокое качество капитала, что, в свою очередь, повлияет на финансовую устойчивость банковского учреждения [Basel Committee on Banking Supervision];
- 2) уменьшение доли заемных средств. Установление коэффициента Левериджа на уровне в 3 %, то есть собственные средства должны превосходить заемные втрое. Этот показатель нацелен на уменьшение банковских рисков и увеличение запасов банка, положительное влияние на финансовую стабильность банковского учреждения;
- 3) введение буферов для поддержки достаточности банковского капитала. Буфер сохранения капитала имеет цель предоставить банку возможность корректировать уровень дивидендов и поддерживать достаточный уровень капитала в периоды экономических кризисов. Источником наполнения этого буфера является акционерный капитал (после всех необходимых начислений). Контрциклический буфер капитала – дополнительный резервный капитал, который формируется на базе оценки возможных угроз. Также может использоваться в периоды повышения объемов кредитования;
- 4) контроль за ликвидностью банка. Обязательным условием этого инструмента является достаточный уровень краткосрочной ликвидности, то есть, банк должен иметь 100 % ликвидных активов,

которые бы покрывали краткосрочные обязательства банка сроком меньше месяца [Э. П. Джагитян, с. 56];

- 5) контроль за коэффициентом чистого стабильного финансирования. Характеризует наличие долгосрочных стабильных источников финансирования, рассчитывается на 1 год;
- 6) постоянные расчеты коэффициента леввериджа. Постоянный надзор именно по этому показателю имеет цель контроля за долей заемных средств в капитале банка. Расчеты проводятся для того, чтобы ограничить банк от чрезмерных рисков.

Выводы. Можно утверждать, что введение предложенных выше инструментов, будет своевременной и обоснованной мерой в преодолении существующих проблем и предотвращении возможных кризисных состояний регионального банка. В случае системного кризиса, банк сможет работать с «буферным» капиталом, более четкая структура капитала банка, повышение требований к нему, помогут банкам преодолеть финансово–экономические спады.

Библиографический список

1. Исаев Р. А. Банк 3.0: стратегии, бизнес-процессы, инновации : монография. М. : ИНФРА-М, 2017. 161 с.
2. Казимагомедов А. А. Банковское дело: организация деятельности центрального банка и коммерческого банка, небанковских организаций : учебник. М. : НИЦ ИНФРА-М, 2018. 502 с.
3. Экономическая безопасность : учеб. пособие / под ред. Н. В. Манохиной. М. : ИНФРА-М, 2017. 320 с.
4. Экономический анализ деятельности коммерческого банка : учебное пособие / Ю. Г. Вешкин, Г. Л. Авагян. 2-е изд., перераб. и доп. М. : Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2014. 432 с.
5. Маркова О. М. Организация деятельности коммерческого банка : учебник. М. : ИД ФОРУМ, НИЦ ИНФРА-М, 2016. 496 с.
6. Basel Committee on Banking Supervision (2016). Interest rate risk in the banking book. Standards. April. URL: <https://www.bis.org/bcbs/publ/d368.pdf>
7. Джагитян Э. П. Базель 3 в России: синхронизация реформы регулирования на фоне системных рисков? // Деньги и кредит № 7. 2016. с. 47- 58.

Инструменты налогового стимулирования инвестиционной деятельности хозяйствующих субъектов

Каранина Е. В.^a, Савиных К. С.^b

доктор экономических наук, доцент,
заведующая кафедрой финансов и экономической безопасности^a
магистрант факультета экономики и финансов^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}
E-mail: karanina@vyatsu.ru^a, ksenias222@rambler.ru^b

Аннотация. Тема стимулирования инвестиций при помощи льгот и преференций в условиях модернизации экономики особенно актуальна в связи с тем, что инвестиции играют огромную роль и являются одним из важнейших факторов экономического роста на этом этапе развития финансовых отношений. Одним из показателей состояния национальной экономики является соотношение валовых инвестиций и амортизационных отчислений. Когда валовые инвестиции превышают амортизационные отчисления, это говорит о подъеме экономики. Инвестиции являются решающей составляющей экономического развития, поскольку они обеспечивают процесс воспроизводства в долгосрочной перспективе. Устойчивое развитие экономики требует постоянного стимулирования инвестиционной активности. В настоящей статье описываются особенности стимулирования инвестиций при помощи налогового механизма, а также выделяются элементы налоговых стимулов.

Ключевые слова: налогообложение, налоговое стимулирование, налоговые ставки, налоговые льготы.

Важнейшим элементом финансовой политики государства является налоговое стимулирование.

В целях стимулирования хозяйствующих субъектов к инвестированию средств в основной капитал в развитых странах мира в 50–70-е годы прошлого столетия были предприняты первые шаги к применению универсальных налоговых рычагов, в том числе путем предоставления налоговых льгот организациям различных отраслей.

В связи с отсутствием собственного опыта такого стимулирования инвестиционной деятельности, Россия заимствовала передовой опыт экономически развитых стран.

Экономика государства на сегодняшний день ориентирована на изменение экономического механизма таким образом, чтобы он провоцировал и обеспечивал инвестиционную активность реального сектора экономики. Налоговая составляющая в системе государственного регулирования инвестиционной деятельности играет достаточно большую роль, ведь система налогообложения, где ключевым способом стимулирования является возможность предоставления

налоговых льгот, является наиболее сильным экономическим рычагом влияния на финансовые интересы хозяйствующих субъектов.

Кроме того, наравне с денежно-кредитной политикой, налоговая политика является основным методом развития благоприятного инвестиционного климата. Активно вносить изменения в налоговое право законодателя стимулирует потребность в реализации регулирующей функции налогов на максимальном уровне. Так, помимо налоговых льгот, устанавливаются инвестиционные налоговые кредиты, специальные налоговые режимы и другие правовые инструменты, которые способствуют стимулированию инвестиционной деятельности.

Налоговый стимул – это способ воздействия посредством применения правовых норм на налогоплательщика с целью его побуждения к правомерным действиям как в области налогообложения, так и в других сферах общественной жизни (инвестиционной, экономической и т.д.) [Пакова О. Н.].

Использовать набор налоговых льгот, предусмотренных для всех субъектов инвестиционной деятельности, имеют право российские предприятия, вне зависимости от организационно-правовой формы. Функции стимулирования закладываются в разные налоги, но для целей активизации инвестиционной деятельности чаще всего используются налог на прибыль организаций и налог на имущество организаций. Ключевое воздействие на размеры, темпы и направления инвестиций оказывают именно прямые налоги.

В Российской Федерации предоставление налоговых льгот предусмотрено на федеральном, региональном и муниципальном уровнях.

С началом разработки и принятия второй части Налогового кодекса Российской Федерации был взят курс на преимущественное использование такой формы налогового стимулирования, как пониженная налоговая ставка [Пансков В. Г.].

Элементы налоговых стимулов, которые нацелены на уменьшение финансовых обязательств хозяйствующих субъектов перед публично-правовыми образованиями, представлены на рисунке 1.

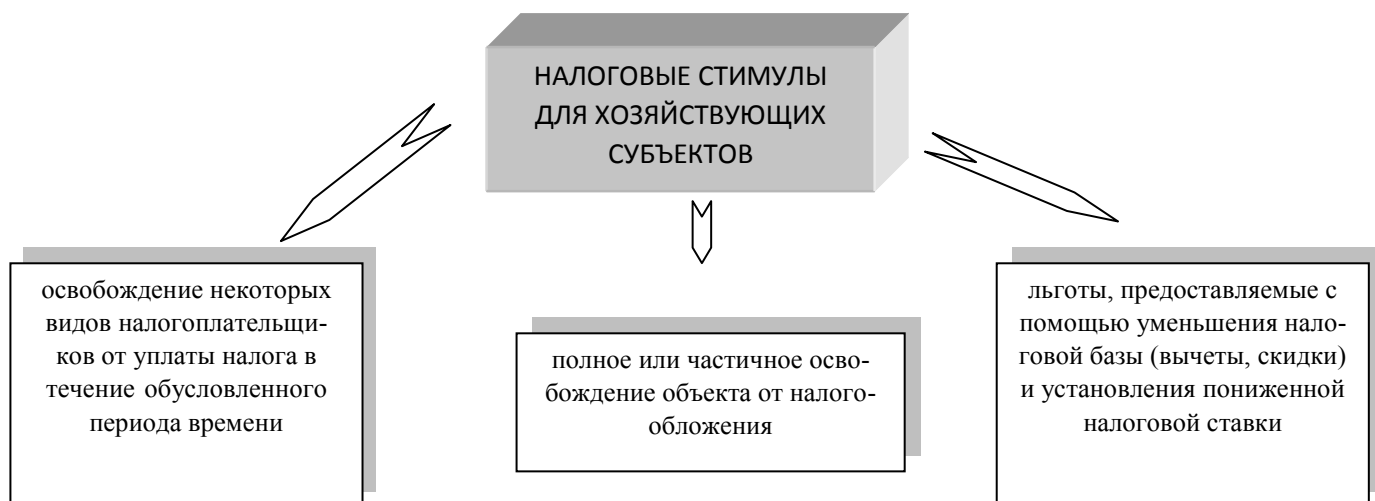


Рисунок 1. Элементы налоговых стимулов.

С 2016 года Правительством Российской Федерации наделило субъекты Российской Федерации полномочиями в части предоставления налоговых льгот:

- 1) для вновь создаваемых предприятий промышленности, осуществляющих капитальные вложения, предоставлено право снижения ставки налога на прибыль организаций до 10% в части, поступающей в бюджет субъекта РФ. Кроме того, в части, поступающей в федеральный бюджет для таких налогоплательщиков предусмотрена возможность применение ставки по налогу на прибыль организаций в размере 0%;
- 2) для впервые зарегистрированных индивидуальных предпринимателей, которые перешли на упрощенную систему налогообложения и патентную систему налогообложения и осуществляют деятельность в производственной, социальной и научной сферах предоставлено право устанавливать «налоговые каникулы» в виде налоговой ставки в размере 0%;
- 3) предоставлено право установления ограничения на применение налоговой ставки в размере 0%, в том числе в виде предельного размера доходов индивидуальных предпринимателей, количества наемных работников и иных показателей.

Предоставление льгот и преференций возможно только малым и наименее развитым предприятиям, во избежание дефицита бюджетов всех уровней.

На сегодняшний день налог на прибыль в части его минимальной региональной ставки 13,5 % является самым распространенным налогом, по которому предоставляется льгота на уровне субъекта. По данному налогу льготы предоставляют 40 субъектов Российской Федерации. В соответствии с Законом Кировской области от 08.10.2012 № 199-ЗО «О пониженной налоговой ставке налога на прибыль организаций, подлежащего зачислению в областной бюджет, для отдельных категорий налогоплательщиков» [3] с 2014 года организации, осуществляющие инвестиционную деятельность, имеют право на снижение налоговой ставки по налогу на прибыль на 4,5% в части, зачисляемой в бюджет Кировской области.

Налог на имущество организаций является следующим по распространению (его предельная ставка 2,2 %). Ставка по налогу на имущество в некоторых случаях уменьшается на 50 % (например, Орловская область). Для кредитных учреждений, страховых и лизинговых компаний, которые принимают участие в финансировании инвестиционных проектов различные налоговые льготы предоставляются в 22 субъектах Российской Федерации. В соответствии с Законом Кировской области от 27.07.2016 № 692-ЗО «О налоге на имущество организаций в Кировской области» [4] предусмотрено применение частными инвесторами дифференцированной налоговой ставки по налогу на имущество организаций в зависимости от объема инвестиций в форме капитальных вложений:

- 1) при объеме основных средств от 40 до 90 миллионов рублей включительно - по налоговой ставке 1,3 процента;
- 2) при объеме основных средств свыше 90 и до 180 миллионов рублей включительно - по налоговой ставке 0,7 процента;
- 3) при объеме основных средств свыше 180 миллионов рублей - по налоговой ставке 0,2 процента.

Также в Кировской области действует Закон Кировской области от 04.05.2007 № 122-ЗО «Об иных основаниях и условиях предоставления инвестиционного налогового кредита в Кировской области» [5], в соответствии с которым для ряда организаций, реализующих инвестиционные проекты на территории Кировской области и отвечающих определенным в Законе требованиям, за пользование инвестиционным налоговым кредитом устанавливается фиксированная плата в размере одной второй ставки рефинансирования Центрального банка Российской Федерации, что делает инвестиционный налоговый кредит более привлекательным источником финансовых ресурсов в сравнении с кредитами банков, где плата за пользование существенно выше.

Однако начиная с 2017 года, на территории Кировской области ежегодно Законами Кировской области об областном бюджете на соответствующий финансовый год вводится мораторий на установление налоговых льгот по региональным налогам, пониженных налоговых ставок налога на прибыль организаций, подлежащего зачислению в областной бюджет, дифференцированных налоговых ставок по налогу на имущество организаций и при применении упрощенной системы налогообложения, за исключением налогоплательщиков - резидентов территорий опережающего социально-экономического развития и участников специальных инвестиционных контрактов.

К инструментам налогового стимулирования регионального уровня, кроме поименованных, относятся и налоговые льготы в отношении резидентов особых экономических зон: «налоговые каникулы» по налогу на имущество организаций, транспортному и земельному налогам; пониженные ставки страховых взносов и налога на прибыль организаций (региональная составляющая); возможность применения специального коэффициента при расчете амортизационных отчислений (не выше 2); возможность списания убытков на будущий период и затрат на НИОКР без ограничений.

Однако, в особых экономических зонах налоговые льготы относительно не велики, государство нацелено на уменьшение региональных и местных на-

логов, в связи с чем для регионов такой инструмент налогового регулирования не является привлекательным.

Очевидно, что развитие экономики невозможно без инвестиций. Каждый инвестор желает, чтобы инвестиции приносили наибольший экономический эффект и были использованы оптимальным образом. По этой причине требуется расширение механизмов предоставления льгот на федеральном уровне, соблюдая при этом принцип налоговой нейтральности, согласно которому налоги не должны приводить к нарушению конкуренции внутри государства.

Библиографический список

1. Пакова О. Н. Налоговые стимулы и их регулятивный характер // Вестник СевКавГТУ. Серия «Экономика». – 2013. – №3. – С. 11-23.
2. Пансков В. Г. О налоговом стимулировании инвестиционной деятельности // Финансы. 2009. № 2. С. 37-42.
3. Закон Кировской области от 08.10.2012 № 199-ЗО «О пониженной налоговой ставке налога на прибыль организаций, подлежащего зачислению в областной бюджет, для отдельных категорий налогоплательщиков» // Законодательное Собрание Кировской области : официальный сайт. URL: <http://www.zsko.ru/> (дата обращения: 24 марта 2019 г.).
4. Закон Кировской области от 27.07.2016 № 692-ЗО «О налоге на имущество организаций в Кировской области» // Правительство Кировской области : официальный сайт. URL: <https://www.kirovreg.ru/publ/akoup.nsf/bf3579c2cdc58536c325714b004130aa/97683d18f575f9e243257fff0023ec8f?OpenDocument> (дата обращения: 24 марта 2019 г.).
5. Закон Кировской области от 04.05.2007 № 122-ЗО «Об иных основаниях и условиях предоставления инвестиционного налогового кредита в Кировской области» // Законодательное Собрание Кировской области : официальный сайт. URL: <http://www.zsko.ru/> (дата обращения: 24 марта 2019 г.).

Анализ индикаторов экономической безопасности Кировской области и меры по устранению существующих угроз

Караулов В. М.^a, Шавкунова Е. С.^b

кандидат физико-математических наук, доцент кафедры финансов и экономической безопасности^a

студент кафедры финансов и экономической безопасности^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}

E-mail: v.karaulov@mail.ru^a, katya.shavkunova97@mail.ru^b

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы экономической безопасности региона. Даны определения понятиям «экономическая безопасность региона», «угроза экономической безопасности». Также предложена система индикаторов экономической безопасности региона и их пороговые значения, проведен анализ индикаторов экономической безопасности региона на примере Кировской области. По результатам данного анализа выявлены существующие угрозы экономической безопасности региона и предложены меры по их устранению. Анализ экономической безопасности региона помогает сформировать эффективную стратегию его экономического развития. Предложенная система индикаторов позволяет оценить уровень развития продовольственной, производственной, социальной, экологической и инновационной сфер экономики региона, выявить угрозы, препятствующие эффективной деятельности и снижающие темпы развития региона.

Ключевые слова: экономическая безопасность, индикаторы, пороговые значения, угрозы, регион.

В настоящее время на территории России вопросы экономической безопасности регионов приобретают всё большее значение. Под экономической безопасностью региона понимается состояние защищенности экономики региона, его интересов от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются условия, способствующие реализации интересов региона в сочетании с интересами страны [Логинов К. К., с.132]. Для каждого региона характерны свои специфические проблемы, касающиеся безопасности, поэтому сегодня немаловажное значение отводится возможностям отдельного региона формировать безопасность страны в целом, при этом оставаясь развивающейся территорией, способной противостоять экономическим угрозам или не допустить их появления [Казанцев С. В., с. 60].

Целью исследования является проведение анализа индикаторов экономической безопасности Кировской области, выявление угроз и предложение мер по их устранению. Для выполнения поставленной цели были решены следующие задачи:

- рассмотрены теоретические основы экономической безопасности регионов;
- рассмотрены существующие подходы к формированию системы индикаторов экономической безопасности региона;
- предложена система индикаторов и рассчитаны пороговые значения.

Объектом исследования является экономическая безопасность Кировской области. В работе применяются такие методы исследования как сбор и анализ теоретической информации, а также статистические методы.

В данной работе представлены результаты анализа индикаторов экономической безопасности Кировской области, выявлены угрозы и предложены меры по их устранению.

Для оценки состояния экономической безопасности региона применяются специальные средства – индикаторы, которые используются в государственной статистике и в различных областях науки. Существуют различные подходы к формированию системы индикаторов и их пороговых значений, однако не все из них в полной мере отражают различные аспекты региональной экономической безопасности (количество индикаторов недостаточно для комплексной оценки) либо число индикаторов является избыточным.

Для того чтобы провести полное исследование экономической безопасности, необходимо изучить как экономические, так и не экономические угрозы. Угроза экономической безопасности региона – это совокупность факторов, создающих возможность нанесения ущерба его экономическим интересам. Возникновению и развитию кризисных ситуаций, вызывающих угрозы экономической безопасности территории, способствуют как внешние, так и внутренние факторы [Сенчагов В. К., с.300].

Для оценки уровня экономической безопасности Кировской области была выбрана система показателей, предложенная в работе Митякова Е. С., состоящая из восьми проекций, каждая из которых включает 2-3 индикатора. «Данная система индикаторов экономической безопасности региона и их пороговые

значения определены с учетом особенностей развития региона, обобщения практического опыта и доступности исходных данных» [Митяков, Е. С., с.98].

Перечень индикаторов и их пороговых значений представлен в табл. 1.

Таблица 1

Система индикаторов экономической безопасности региона и их пороговые значения

№	Название индикатора	Пороговое значение
Проекция «Макроэкономическое развитие»		
1	ВРП на душу населения, тыс. руб.	$\geq 662,2$
2	Годовой темп инфляции, %	≤ 6
3	Уровень безработицы, %	≤ 4
Проекция «Промышленная безопасность»		
4	Степень износа основных фондов промышленности, %	≤ 40
5	Объем промышленного производства на душу населения, тыс. руб.	$\geq 402,3$
Проекция «Продовольственная безопасность»		
6	Объем производства сельхозпродукции на душу населения, тыс. руб.	$\geq 35,4$
Проекция «Кадровая безопасность»		
7	Прирост численности населения, %	$\geq 1,35$
8	Число студентов учреждений СПО и ВПО на 10000 населения, чел.	≥ 600
9	Число лиц, занятых НИР на 10000 занятого населения, чел.	≥ 120
Проекция «Инновационное развитие»		
10	Внутренние затраты на научные исследования и разработки, % к ВРП	$\geq 2,2$
11	Интенсивность затрат на технологические инновации, %	$\geq 3,2$
12	Доля инновационной продукции промышленного производства, %	≥ 25
Проекция «Социальное развитие»		
13	Отношение среднедушевых доходов к прожиточному минимуму, раз	$\geq 3,5$
14	Уровень дифференциации доходов (коэффициент фондов), раз	≤ 8
Проекция «Экологическое развитие»		
15	Сброс загрязненных сточных вод, тыс. м ³ /км ²	$\leq 0,3$
16	Выбросы загрязненных веществ в атмосферный воздух от стационарных источников, т/км ²	$\leq 0,5$
17	Лесовосстановление (доля восстановленных лесов), %	$\geq 0,15$
Проекция «Внешиэкономическое развитие»		
18	Иностранные инвестиции в основной капитал, долл. на душу населения	≥ 300
19	Объем экспорта на душу населения, долл.	≥ 2000

Пороговые значения рассчитаны с учётом данных статистических служб (Федеральная служба государственной статистики, Федеральная служба государственной статистики по Кировской области) за 2018 год. В Таблице 2 приведены значения индикаторов по Кировской области и по России за 2017-2018 гг.

Таблица 2

Анализ индикаторов экономической безопасности по Кировской области и по РФ за 2017-2018 гг.

№	Название индикатора	Пороговое значение	Значение индикатора			
			Кировская область		РФ	
			2017/2018		2017/2018	
Проекция «Макроэкономическое развитие»						
1	ВРП на душу населения, тыс. руб.	≥ 662,2	239,6	-	627,1	662,2
2	Годовой темп инфляции, %	≤ 6	2	4	2,5	4,3
3	Уровень безработицы, %	≤ 4	5,3	5	5,1	4,9
Проекция «Промышленная безопасность»						
4	Степень износа основных фондов промышленности, %	≤ 40	48,3	-	47,3	-
5	Объем промышленного производства на душу населения, тыс. руб.	≥ 402,3	189,7	-	402,3	-
Проекция «Продовольственная безопасность»						
6	Объем производства сельхозпродукции на душу населения, тыс. руб.	≥ 35,4	30,4	32,5	34,9	35,4
Проекция «Кадровая безопасность»						
7	Прирост численности населения, %	≥ 1,35	-0,4	-0,6	+0,2	+0,06
8	Число студентов учреждений СПО и ВПО на 10000 населения, чел.	≥ 600	256	249	289	278
9	Число лиц, занятых НИР на 10000 занятого населения, чел.	≥ 120	11,3	-	50,1	-
Проекция «Инновационное развитие»						
10	Внутренние затраты на научные исследования и разработки, % к ВРП	≥ 2,2	0,51	-	1,11	-
11	Интенсивность затрат на технологические инновации, %	≥ 3,2	3,1	-	2,4	-
12	Доля инновационной продукции промышленного производства, %	≥ 25	6,2	-	7,2	-
Проекция «Социальное развитие»						
13	Отношение среднедушевых доходов к прожиточному минимуму, раз	≥ 3,5	2,3	-	3,1	-
14	Уровень дифференциации доходов (коэффициент фондов), раз	≤ 8	9,4	-	6,2	-
Проекция «Экологическое развитие»						
15	Сброс загрязненных сточных вод, тыс. м3/км2	≤ 0,3	1,32	-	2,49	-
16	Выбросы загрязненных веществ в атмосферный воздух от стационарных источников, т/км2	≤ 0,5	0,81	-	1,87	-
17	Лесовосстановление (доля восстановленных лесов), %	≥ 0,15	0,19	-	0,03	0,05
Проекция «Внеэкономическое развитие»						
18	Иностранные инвестиции в основной капитал, долл. на душу населения	≥ 300	65,8	69,4	1224	1196
19	Объем экспорта на душу населения, долл.	≥ 2000	626,5	-	2432	2498

Для сопоставления уровня угроз данные показатели были переведены в сопоставимый вид относительно порогового уровня так, что пороговый уровень соответствует 100%, а значения индикаторов, превышающие 100% характеризуют отсутствие угроз, меньшие 100% – наличие угроз. Соответствующая карта угроз и безопасности Кировской области и Российской Федерации в 2017 г. представлена на рисунке 1.

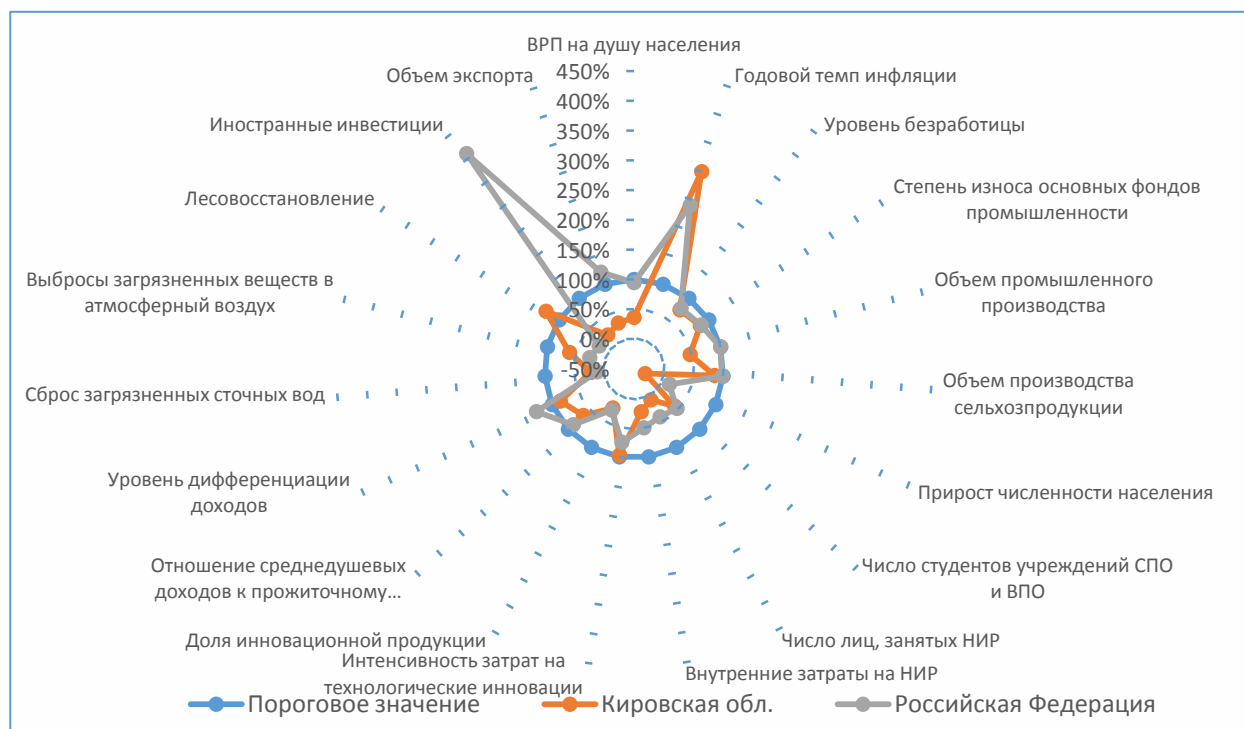


Рисунок 1. Карта экономических угроз и безопасности Кировской области в 2017 г.

Исходя из табл. 2 и рис. 1, можно сделать следующие выводы.

Во-первых, сильными сторонами в экономической безопасности Кировской области являются:

- темп инфляции (в 2017 году минимальный уровень 2%, что ниже уровня по РФ);
- лесовосстановление (в 2017 году доля восстановленных лесов составила 0,19%, что выше порогового уровня).

Во-вторых, положительные тенденции наблюдаются у следующих индикаторов (близко к пороговому значению):

- уровень безработицы (в 2018 году 5%);

- объем производства сельхозпродукции на душу населения (в 2018 году 32,5 тыс. руб.).

Остальные индикаторы далеки от порогового уровня, исходя из этого, были выявлены угрозы экономической безопасности региона:

- высокая степень износа основных фондов;
- сокращение численности населения, что влечет за собой сокращение трудового потенциала страны;
- сокращение числа студентов и лиц, занятых НИР, что приводит к нехватке квалифицированных специалистов;
- низкий уровень доходов населения, минимальный размер которых не достигает прожиточного минимума, что приводит к высокой численности малоимущего населения и создает вероятность криминальных проявлений;
- усиление имущественного расслоения общества (высокая дифференциация доходов населения);
- отставание региона в инновационной сфере;
- негативные экологические последствия, вызванные высоким уровнем сброса загрязненных сточных вод и большим количеством выбросов загрязненных веществ;
- недостаточный уровень инвестиционного потенциала (значительное сокращение иностранных инвестиций).

Сложившаяся ситуация требует стратегических решений и принятия мер по устранению выявленных угроз.

Для того чтобы снизить степень износа основных фондов необходимо предпринять следующие меры:

- обновление и увеличение количества техники;
- модернизация рабочих мест в соответствии с мировыми стандартами.

Для того чтобы уменьшить отток населения в другие регионы и, следовательно, за счет этого увеличить численность населения, необходимы следующие меры:

- повышение уровня и качества жизни населения;
- увеличение занятости населения.

Для того чтобы повысить уровень доходов населения и сократить численность малоимущего населения необходимо:

- увеличение заработной платы;
- увеличение социальных пособий и пенсий;
- увеличение МРОТа и прожиточного минимума.

Для уменьшения дифференциации доходов населения может послужить такая мера как:

- введение прогрессивной шкалы налогообложения (более высокие доходы облагаются более высокой ставкой налога).

Повышению инновационного развития региона может способствовать:

- усовершенствование инновационных технологий на предприятиях промышленности;
- совершенствование образовательных программ и подготовки персонала для развития инновационного производства;
- обеспечение предприятий современным оборудованием для производства инновационной конкурентоспособной высокотехнологичной продукции.

Для сокращения негативных экологических последствий следует принять такие меры как:

- строительство, ремонт и реконструкция очистных сооружений сточных вод;
- использование новых систем очистки на предприятиях, создание систем мониторинга за выбросами.

Для привлечения иностранных инвестиций необходимо:

- создание благоприятных инвестиционных условий;
- реализация инфраструктурных проектов.

Таким образом, для того чтобы обеспечить более высокий уровень экономической безопасности в регионе, необходимо постоянно контролировать и

отслеживать значения индикаторов, а для предотвращения угроз нужно следовать перечисленным мерам.

Библиографический список

1. Казанцев С. В., Миллер А. Е. Оценка и прогнозирование экономической безопасности. Теория и практика оценки экономической безопасности (на примере регионов Сибирского федерального округа). 2017. 59-105 с.
2. Логинов К. К. Анализ индикаторов региональной экономической безопасности // Вестник СибАДИ. Вып. 2 (42). 2015. 132-138 с.
3. Митяков, Е. С. Развитие методологии и инструментов мониторинга экономической безопасности регионов России. Нижний Новгород : НГТУ им. Р. Е. Алексеева, 2018. 357 с.
4. Сенчагов В. К. Экономическая безопасность регионов России : монография. Нижний Новгород : Растр-НН, 2014. 299 с.

Инвестиции как способ обеспечения финансовой независимости

Караулов В. М.^а, Огородов А. Ю.^б

кандидат физико-математических наук, доцент кафедры финансов и
экономической безопасности^а

студент кафедры финансов и экономической безопасности^б

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация

E-mail: v.karaulov@mail.ru^а, andron11193@mail.ru^б

Аннотация: в данной статье рассматриваются самые популярные и эффективные виды инвестирования, ориентированные на население для решения задачи приобретения в долгосрочной перспективе финансовой независимости. Уделяется внимание в большей степени инструментам вложения свободных денежных средств в высокодоходные активы, а также анализу и разработке стратегии инвестирования. Также затрагиваются вопросы инвестиционного поведения населения в современных условиях. Немаловажная роль отводится государственной программе по повышению финансовой грамотности. В итоге, предложен примерный список наиболее привлекательных видов вложений свободных денежных средств, а также идея накопления, которая заключается в постепенной покупке определенного актива на длительный период. Указано, что для достижения своей цели достаточно придерживаться своей стратегии, внося 10% от своего дохода.

Ключевые слова: инвестиции, дополнительный доход, ценные бумаги, финансовая грамотность, накопление.

Словом «инвестиции» обозначают как сам коммерческий процесс вложения средств, так и непосредственно те материальные блага, которые инвестируются и приносят прибыль. Стоит отметить, что под инвестированием можно рассматривать как процесс зарабатывания денег, так и способ хранения средств для банков, крупных бизнесменов и дельцов. Каждый гражданин может стать инвестором – необходимо лишь найти подходящий вид инвестиций.

Большая часть современного населения пытаются обеспечить себя и свою семью лучшими условиями для комфортной жизни. Для достижения данной цели они пытаются работать, прибегая к дополнительному заработку, но этого иногда недостаточно. Во многих случаях люди просто бывают вынуждены обращаться к кредитным организациям, занимать денежные средства у друзей, родственников, чтобы позволить себе дать шанс жить в «нормальных» условиях. В итоге получается, что человек становится финансово-зависимым от окружения, а это, как правило, сковывает руки и мешает строить планы на счастливое будущее.

В данном случае речь идет о неграмотности населения в сфере сохранения и приумножения своего дохода. Данный термин получил название «финан-

совая неграмотность». Человек просто не владеет знаниями о современных возможностях денег.

Актуальность данной темы видится в том, что многие люди не знают или не хотят начать изучать способы инвестирования, при этом теряя дополнительный доход.

Цель данной статьи – выделить альтернативы банковским вкладам, которые могут быть надежнее и доходнее.

Задачи:

- 1) изучить необходимую литературу;
- 2) провести исследование своей инвестиционной стратегии;
- 3) сделать выводы.

В данной статье объектом выступает инвестиционная привлекательность брокерских услуг. Субъектом – все заинтересованное население.

Есть множество вариантов, как сберечь свои накопления от инфляции, при этом получая стабильный процент сверху. Как правило, речь идет о правильном обращении с капиталом, и вложение своих свободных денежных средств в высокодоходные активы. Все это связано с инвестированием.

В наши дни практически каждый человек может начать свой путь инвестирования вне зависимости от располагаемой суммы. Для этого ему достаточно купить акции или облигации высокочастотных эмитентов и держать их, тем самым получая какой-то фиксированный доход. Также можно заработать и за счет увеличения рыночной стоимости приобретенного актива. Покупая акции, инвестор становится совладельцем бизнеса, соответственно получает право на часть прибыли в размере своего вклада.

Возможность начала своего пути получения дополнительного дохода предлагают многие инвестиционные компании. Деятельность каждой из них контролируется государством в лице Центрального банка РФ. Мало получить лицензию от него, важно соблюдать все его требования. К сожалению, не у всех это получается, поэтому большинство компаний просто уходят с рынка.

Само государство стало поддерживать инвесторов. Это делается для того, чтобы у людей повысилась финансовая грамотность, которая является необходимым условием повышения качества жизни, ее повышение предполагает овладение человеком финансовыми знаниями в течение всей его жизни. Быть финансово грамотным – значит грамотно управлять своими денежными средствами в любом возрасте.

Согласно приложению из системы финансовой компетентности, разработанной Министерством финансов РФ, население должно:

- принимать финансовые решения на основе сравнения и анализа краткосрочных и долгосрочных потребностей;
- понимать необходимость аккумулировать сбережения для будущих трат;
- осознавать, что сбережения могут приносить доход;
- иметь общее представление о различных способах сбережения и видах сберегательных продуктов;
- иметь финансовые цели и мотивацию к их достижению;
- понимать, что такое инвестирование, в чем его отличие от сбережения и кредитования;
- уметь оценивать степень риска конкретного инвестиционного продукта.

Население в подавляющем большинстве обращается к услугам банков. Неся деньги во вклады, население едва сохраняет свой капитал от инфляции, при этом не получая ничего сверх за пользованием банком самым ликвидным активом.

В настоящее время финансовый рынок предлагает множество вариантов для получения пассивного дохода, который еще называют «подушкой безопасности» в будущем. В статье предлагается несколько известных и эффективных видов вложения свободных денежных средств.

Самый распространенный вид инвестирования – долгосрочное вложение в акции высокочастотных эмитентов. В акции имеет смысл инвестировать в расчете на долгосрочную перспективу, как это делал знаменитый инвестор Уоррен Баффет. В основе его стратегии лежит фундаментальный анализ. Бумаги для

своего портфеля он выбирал особенно тщательно, основываясь на показателях финансовой отчетности. Суть такого инвестирования заключается в том, чтобы постепенно наращивать объемы своего портфеля, следя за финансовыми показателями компаний, в кризисные моменты не продавать акции, а наоборот покупать подешевевшие активы. Если не случится глобальных войн или других катаклизмов и экономика страны будет развиваться, то портфель будет расти за счет роста стоимости акций и дивидендной доходности. Горизонт инвестиций при такой стратегии – более 10 лет.

Наряду с банковским депозитами, облигации считаются одним из простых инструментов для инвестирования. Но в отличие от банковских вкладов, ставка по облигациям выше. Облигации подходят для тех, кто стремится получать среднюю доходность с относительно высокой гарантией.

Уверенное третье место достается такому продукту, как накопительное страхование жизни. В классическом понимании, накопительное страхование является долгосрочной программой, по условиям которой клиенты регулярно пополняют свой страховой счет ранее оговоренной в договоре суммой. Как правило, взносы делаются раз в год, однако возможны варианты – ежемесячное или ежеквартальное пополнение счета. Сейчас практически по всем программам у всех страховых компаний по данным продуктам предусмотрен инвестиционный доход на вносимую сумму, который превышает даже проценты по вкладам.

Предлагается использовать именно эти три инструмента, потому что с их помощью можно входить на рынок с комфортной для каждого человека суммой. Минимальный порог низкий.

Действительно, достижение финансовой независимости требует огромных средств и длительных сроков, поэтому откладывать деньги на эту цель нужно уже сейчас. И да, в зависимости от срока и суммы цели, на достижение финансовой независимости может хватить и 10% от дохода. Большую роль играет регулярное пополнение счета.

Придерживаясь определенной инвестиционной стратегии на протяжении многих лет, становится проще достичь свою цель или мечту.

Далее начинается самое интересное: финансовая независимость – это состояние, когда пассивный доход равен активному. Если после достижения финансовой независимости, вы можете купить квартиру, не копя на нее еще десяток-другой лет, то почему вы не можете сделать этого сейчас? Ведь и тогда, и сейчас вы можете рассчитывать на сопоставимые суммы.

Возможна следующая инвестиционная стратегия. Лучше начинать инвестирование в такой момент, когда расходы в жизни минимальны. На начальном этапе инвестирование начинается с небольших сумм. Поэтому желательно реинвестировать, если это возможно, значительную долю от заработной платы, например, 70%. Потом, с накоплением суммы доля отчислений с зарплаты может быть уменьшена, например, до 50%, а потом еще меньше, но желательно, чтобы отчисления были регулярными и доля отчислений от зарплаты не опускалась ниже 10%.

В заключение необходимо отметить, что для успешного инвестирования в ценные бумаги желательно обладать довольно большим объемом знаний и опыта. Если такого опыта нет, то можно воспользоваться услугами доверительного управления.

Несмотря на определенный риск, самостоятельное инвестирование сильно проигрывает доверительному управлению. Во-первых, необходимо обладать хорошими знаниями в области инвестирования, разбираться в тонкостях фондового рынка, следить за всеми изменениями, чтобы грамотно распоряжаться деньгами. Это требует больших временных затрат. Во-вторых, обращаясь за доверительным управлением в крупную компанию, вы существенно экономите силы и время. Управляющая компания, обладая большим опытом и гибким инвестиционным портфелем, сможет грамотно распорядиться капиталом и комплексно подойти к решению задач инвестора.

Библиографический список

1. Ширяев, В. И. Финансовые рынки. Стохастические модели, опционы, форварды, фьючерсы : учебное пособие. М. : Либроком, 2015. 224 с.

2. Уильям, Дж. О'Нил Как делать деньги на фондовом рынке. Стратегия торговли на росте и падении. М. : Альпина Паблишер, 2015. 336 с
3. Саймон, Вайн Инвестиции и трейдинг. Формирование индивидуального подхода к принятию решений. М. : Альпина Паблишер, 2015. 732 с.
4. Закарян, И. Ценные бумаги – это почти просто! М. : SmartBook, 2017. 240 с.
5. Золотарев, В. С. Путеводитель по российскому фондовому рынку. М. : Мини-Тайп, 2017. 439 с.
6. Рубцов, Б. Б. Зарубежные фондовые рынки. Москва : Высшая школа, 2016. 304 с.
7. Миллер Д. Правила инвестирования Уоррена Баффета, 2018. 370 с.
8. МИНФИН РФ. Система (рамки) базовых компетенций в области финансовой грамотности для России, 2015. 10 с.

Информационное обеспечение экономической безопасности производства картофеля

Карзаева Н. Н., Щепелева А. Е.

доктор экономических наук, заведующий кафедрой экономической безопасности,
анализа и аудита;

студентка 4 курса специальности «Экономическая безопасность»

Российский Государственный Аграрный Университет – МСХА им. К. А. Тимирязева,
Москва, Российская Федерация

Российский Государственный Аграрный Университет – МСХА им. К. А. Тимирязева,
Москва, Российская Федерация

E-mail: k-nn@yandex.ru, alenochka2205@gmail.com

Аннотация. Картофель является основным видом продукта, потребляемым и возделываемым практически на всей территории Российской Федерации. В последние пятилетие, как показывает статистика производства картофеля по Рязанской области, растет доля сельскохозяйственных организаций в объеме производства культуры, но при этом снижается урожайность, что предопределяет необходимость создания специальных инструментов повышения экономической безопасности данного вида деятельности сельскохозяйственных организаций. Целью проведенного исследования явилась разработка предложения по организации деятельности по обеспечению экономической безопасности организаций, специализирующихся на выращивании картофеля. При проведении исследования применялся целевой подход, реализующий взаимосвязь инструментов обеспечения безопасности и угроз, которые предотвращаются в результате их применения. В результате проведенного исследования были систематизированы опасности и угрозы выращивания картофеля в соответствии с этапами технологического процесса, определена основная информация, необходимая для мониторинга угроз и рисков экономической безопасности производственного процесса, предложены основные инструменты предотвращения угроз и минимизации рисков выращивания картофеля.

Ключевые слова: экономическая безопасность, опасности, угрозы, риски, картофель.

Введение

Завезенный в Россию Петром I на рубеже XVII и XVIII веков картофель в настоящее время по праву признается «вторым хлебом», выращиванием которого занимаются сельскохозяйственные организации, фермерские хозяйства и население страны в личных подсобных хозяйствах. Объем производства картофеля, как отмечают, специалисты, остается на стабильном высоком уровне.

Однако в течение периода с 2014 по 2018 гг. в Рязанской области отмечаются колебания в объемах производства картофеля: наибольший объем был достигнут в 2015 г. (410, 0 тыс. тонн) и наименьший в 2018 г. (321, 7 тыс. тонн) (рис. 1). Объем производства картофеля в 2018 году по сравнению с 2015 годом сократился более чем на 20%. В структуре хозяйств, выращивающих картофель, основную долю (56,5%) в 2018 году занимают личные подсобные хозяйства, что меньше на 16,5% по сравнению с 2014 годом. Следует отметить, что

производство картофеля в сельскохозяйственных организациях области за анализируемый период увеличилось более чем на 62%.

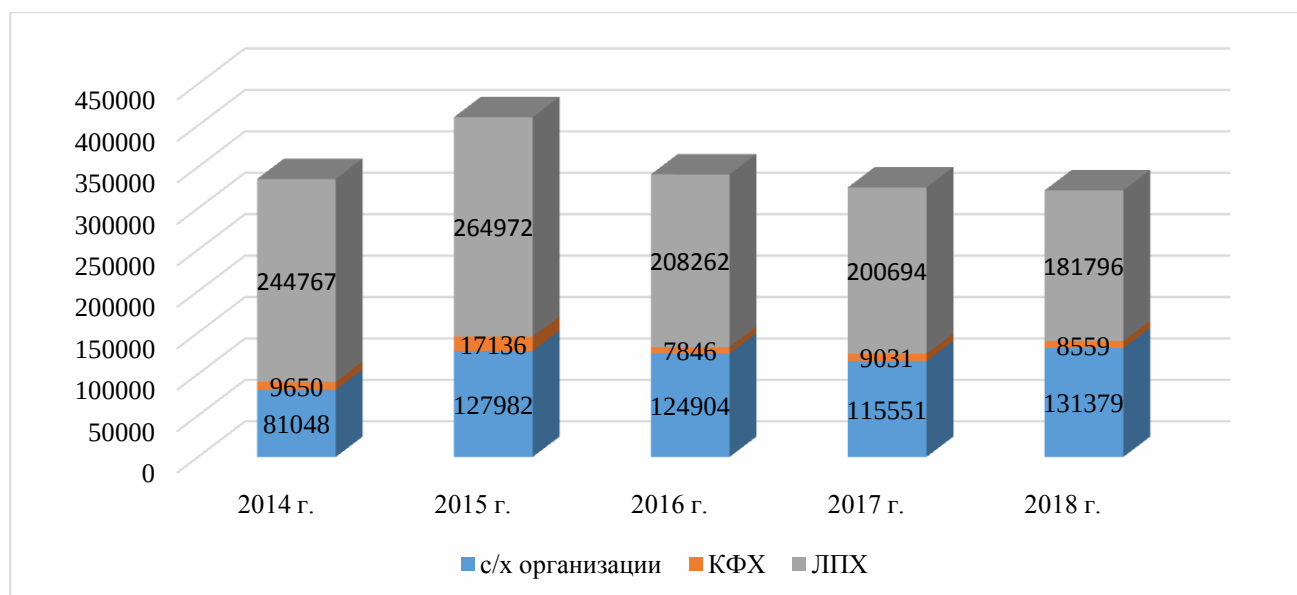


Рисунок 1. Динамика производства картофеля в Рязанской области за период 2014- 2018гг. по категориям хозяйств, тонн [Министерство сельского хозяйства и продовольствия Рязанской области]

Однако отмечается устойчивое снижение урожайности в сельскохозяйственных и КФХ за период с 2015 по 2018 год почти на 10% (рис.2). Этот фактор оказывает, в свою очередь, негативное влияние на их рентабельность. Что предопределяет необходимость исследования основных угроз производственной деятельности сельскохозяйственных организаций, выращивающих картофель, с целью разработки мероприятий по их предотвращению и снижению рисков, обусловленных реализацией этих угроз.

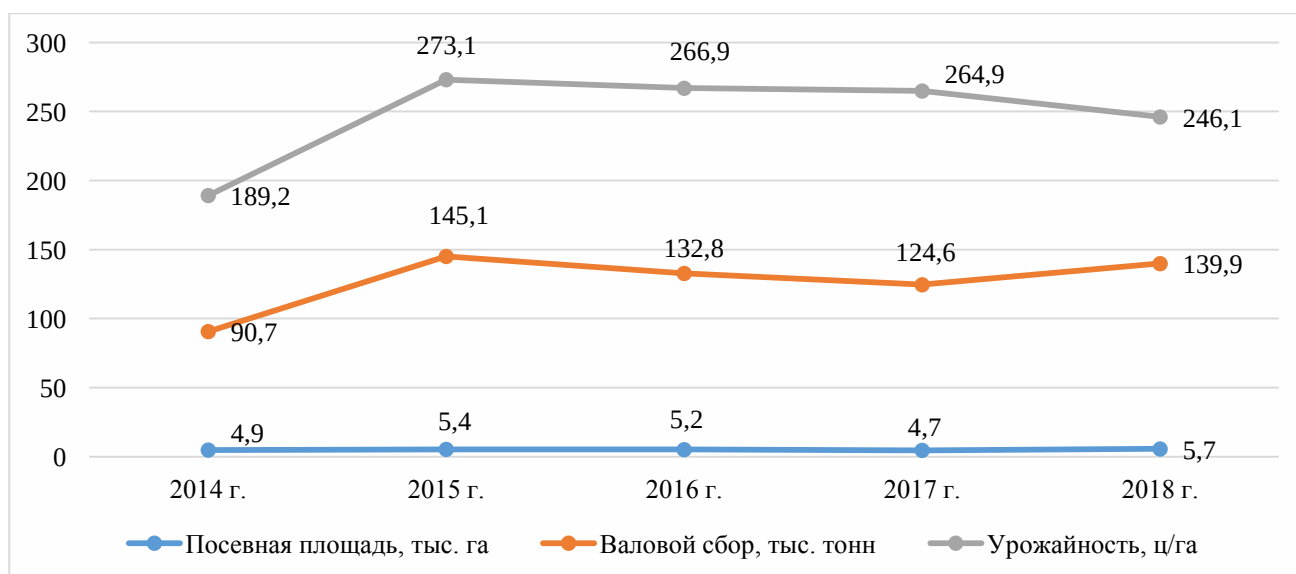


Рисунок 2. Динамика производства картофеля в сельхозпредприятиях и фермерских хозяйствах Рязанской области за период 2014-2018гг [Министерство сельского хозяйства и продовольствия Рязанской области]

Проблемы обеспечения производственной безопасности сельскохозяйственных организаций как составной части экономической безопасности постоянно находятся в центре внимания экономистов-аграрников. В XXI веке исследования угроз и рисков в аграрном секторе проводили Л. Ф. Догиль, В. А. Кардаш, В. В. Ковалев, В. И. Кордович, Д. А. Коробейников, О. М. Коробейникова, В. В. Куренная, Н. Н. Малашихина, А. С. Миндрин, А. С. Миндрин, В. Г. Плющиков, Ю. В. Рыбасова, Д. Н. Телитченко, А. А. Тер-Григорьянц, В. И. Трухачев, Г. Л. Юсупова. Однако в работах ученых и специалистов представлены перечни рисков и мероприятия по их минимизации. Отсутствует систематизация информации о взаимосвязи опасностей, угроз и рисков, что не позволяет разработать конкретные предложения по организации деятельности по обеспечению безопасности производственной деятельности. Отсутствуют исследования по вопросу обеспечения экономической безопасности в деятельности по выращиванию картофеля. В связи с этим объектом проведенного нами исследования является экономическая безопасность выращивания картофеля, а предметом – основные элементы системы обеспечения экономической безопасности (опас-

ности, угрозы, риски, инструменты предотвращения угроз и минимизации рисков).

Цель исследования. Разработать предложения по организации деятельности по обеспечению экономической безопасности сельскохозяйственных организаций, специализирующихся на выращивании картофеля.

Задачи исследования. Систематизировать опасности и угрозы выращивания картофеля в соответствии с этапами технологического процесса, определить основную информацию, необходимую для мониторинга угроз и рисков экономической безопасности производственного процесса, предложить основные инструменты предотвращения угроз и минимизации рисков выращивания картофеля.

Ведущий подход. При разработке предложений по организации экономической безопасности выращивания картофеля применялся целевой подход, позволяющий минимизировать усилия для достижения результатов по предотвращению угроз и минимизации рисков деятельности. В исследовании применялись общенаучные методы формальной логики, синтеза и анализа.

Результаты исследований

Безопасность производственной системы оценивается по критериям ее целостности и устойчивости. Целостной она может быть признана при наличии всех необходимых элементов надлежащего качества и количества, частности, материальных, кадровых. В результате нарушения целостности может быть прекращено или сокращено производство продукта.

Стабильность производственной деятельности определяется состоянием и соотношением шести составляющих: природных, материальных, трудовых (в том числе, интеллектуальных), информационных, финансовых ресурсов и технологии. К основным видам угроз нарушения устойчивости производственной деятельности следует отнести нарушение графика поставок сырья и материалов, изменение их качества, поломки оборудования, машин и механизмов, рост запасов продукции в результате снижения спроса на нее и т.д. В сельскохозяй-

ственном производстве природно-климатические и погодные условия наравне с материальными, включая землю, трудовыми и финансовыми ресурсами являются самостоятельным фактором производства. Производственный процесс и его результат обусловлен изменчивостью, неопределенностью погодных условий, то есть подвержен объективным естественным опасностям.

Определяющим результативность производства картофеля является правильный подбор посадочного материала, в частности его сорт. На выбор сорта оказывает влияние целая группа факторов: цель производства, почвенные и климатические условия региона возделывания культуры, экономические возможности сельскохозяйственной организации. Кроме того, необходимо выбирать сорт, включенный в Государственный реестр сортов, что дает право на его размножение, ввоз и реализацию семенного материала на территории отдельного региона или в целом по России [Культура возделывания картофеля, с. 2].

Незараженный исходный материал является основой получения высоких урожаев и качественной конечной продукции.

Огромное влияние на урожайность оказывают природные условия, в частности, температура почвы, ее влажность, рыхлость, количество в почве элементов азота, фосфора и калия.

Важное значение при выращивании картофеля имеет густота его посадки и равномерность заделки клубней по глубине.

Урожайность картофеля зависит также от подверженности его вирусным заболеваниям в условиях Центрального региона России: скручивание листьев картофеля, морщинистая мозаика, полосчатая мозаика, обыкновенная мозаика и мозаичное закручивание листьев, веретеновидность клубней картофеля.

Все множество угроз, систематизированные нами по производственным этапам (подготовительной стадии, вегетативного периода и сбора урожая), выделенным И. Гашиным, Ф. Жанье-Дюбри, Е.Н. Васильевой, О.А. Ракутовой [Культура возделывания картофеля, с. 3-18], представлены в таблице 1.

Элементы экономической безопасности по производственным этапам

Опасность	Угроза
<i>1 Этап. Выбор семенного материала</i>	
зараженность посадочного материала	невсхожесть клубней; заболевание растений
<i>2 Этап. Подготовка и обработка почвы</i>	
обильные воды после снеготаяния; обильные дожди	переувлажненная почва; недостаток кислорода в почве; повреждение ростков ризотонией; гниение садового материала (картофеля)
отсутствие дождей	падение тургора; завядание листьев
низкий квалификационный уровень сотрудников	неправильное внесение удобрений; отравление корней столонов
низкий квалификационный уровень сотрудников	наличие комьев ухудшение корневой системы; замедление роста ботвы и клубней
<i>3 Этап. Посадка картофеля</i>	
низкий квалификационный уровень сотрудников	увеличение стеблестоя; уменьшение размера клубней
низкий квалификационный уровень сотрудников	сокращение стеблестоя; увеличение размера клубней
<i>4 Этап. Выращивание картофеля</i>	
проливные дожди; переувлажненная почва	недостаток кислорода; гниение садового материала (картофеля); повреждение ростков ризотонией
засуха	падение тургора; увядание листьев
<i>вирусные болезни:</i> мозаика; морщинистая мозаика; мозаичное закручивание листьев; веретеновидность клубней	ухудшение семенных и продуктивных качеств картофеля
<i>грибные болезни:</i> фитофтороз; макроспориоз; ризоктониоз; парша обыкновенная	поражение и уничтожение ботвы; заражение клубней и их гниение.
<i>бактериальные болезни:</i> черная ножка; кольцевая гниль	пожелтение и сворачивание в трубочку листьев; загнивание клубней; увядание стеблей
<i>насекомые и нематоды:</i> колорадский жук; тли; картофельная нематода; стеблевая нематода	уничтожение листьев картофеля; заражение вирусами здоровых растений; заражение почвы
<i>5 Этап. Умерщвление ботвы</i>	
низкий профессиональный уровень	несоблюдение пропорций вносимых химических средств; затруднение уборки картофеля
<i>6 Этап. Уборка урожая</i>	

Опасность	Угроза
проливные и затяжные дожди	затруднение уборки картофеля

Все угрозы производственной деятельности приводят к риску потери урожая, снижению уровня доходов и соответственно прибыли. Поэтому их необходимо контролировать и применять соответствующие меры по их предотвращению.

Контроль за уровнем угроз может быть организован посредством создания информационной базы о состоянии посевного материала, посевов, прогноза погоды.

Эффективными инструментами организации экономической безопасности производственной деятельности являются организационные, предусматривающие наличие соответствующих регламентных документов по соблюдению технологии возделывания культуры. Кроме того, целесообразно введение соответствующих журналов (электронных или на бумажных носителях), в которых отражается информация о метеоусловиях и состоянии почвы и посевов, а также предпринятых мерах при наступлении ситуаций, выходящих за пределы норм. Данные инструменты позволят не только повысить ответственность сотрудников, но и в последующем провести аналитические процедуры и разработать предложения по совершенствованию системы контроля.

Выводы.

Основными опасностями на подготовительных этапах являются природно-климатические и состояние посадочного материала, угрозами - подготовленность почвы и посадочного материала; на этапе роста и созревания картофеля к опасностям относятся различного вида болезни и профессиональный уровень сотрудников, а угрозами – заболевания растений; на этапе уборки урожая к опасностям относятся погодные условия, а к угрозам – затруднения уборки урожая.

С целью мониторинга за уровнем угроз необходимо формировать информационную базу о метеоусловиях, состоянии почвы и посевах. В состав основных инструментов предотвращения угроз и минимизации рисков выращивания картофеля следует отнести информационные и организационные механизмы.

Библиографический список

1. Картофель и овощи. Министерство сельского хозяйства и продовольствия Рязанской области/ URL: <https://www.ryazagro.ru> (дата обращения 01.02.2019)
2. Культура производства картофеля / И. Гашин и др. М. : БДПА-СЭТАГРИ, 1994. 25 с.

Систематизация методов генерации инновационных идей на предприятии

Кашина Е. Р.^a, Жданова О. С.^b

магистрант кафедры государственного и муниципального управления^a

кандидат экономических наук, доцент кафедры государственного и муниципального управления^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}

E-mail: kashina_e.r@mail.ru^a, nogovitsina@vyatsu.ru^b

Аннотация: Задаче поиска основ создания инноваций в настоящее время уделяется огромное внимание. В статье реализована попытка систематизировать методы генерации инновационных идей на предприятии, рассмотрены основные методы для поиска идей, обозначена сущность методов отбора идей, разработанных в трудах российских и зарубежных ученых. Выделены самые распространенные и часто применяемые методы, обладающие наибольшей эффективностью для предприятия. Обозначена важность и актуальность применения рассмотренных методов с целью создания эффективного инновационного роста предприятия. Сделаны выводы о том, что существует необходимость генерирования инновационных идей не только внутри предприятия, но и используя ресурсы вне предприятия, а именно на уровне новаторов, на уровне потребителей, на уровне службы эксплуатации, на уровне конкурирующих предприятий.

Ключевые слова: инновация, инновационная деятельность, метод, идея.

Введение. В современных условиях развития рыночной экономики и конкуренции немаловажную роль играет инновационное развитие предприятия. Успешному предприятию необходимо разрабатывать и применять собственную стратегию развития для достижения конкурентных преимуществ посредством инноваций, осваивать новые методы достижения конкурентоспособности. Инновации становятся ключевым стратегическим ориентиром каждого предприятия. Источником инноваций является интеллектуальная деятельность человека [Груздинов В. П., с. 150].

Наблюдения, анализ и синтез явлений, научная абстракция, построение гипотез, прогнозирование технических и экономических показателей и явлений, интуиция играют очень важную роль в процессе создания любых инноваций.

Цель исследования. В качестве основанной цели исследования можно выделить анализ и систематизация методов генерирования инновационных идей.

Задачи исследования. В качестве основных задач можно выделить

- 1) уточнение понятий «инновационная идея», «метод генерации»;
- 2) систематизация и разработка классификации методов генерации инновационных идей.

Ведущий подход. В основе исследования законы формальной логики, методы группировки и анализа.

Результаты исследований

Инновация – нововведение, внедрение чего-либо нового, новых способов производства, новых товаров или услуг.

Инновационная деятельность – процесс, направленный на разработку и реализацию результатов законченных научных исследований и разработок либо иных научно-технических достижений в новый или усовершенствованный продукт, реализуемый на рынке, новый или усовершенствованный технологический процесс, используемый в практической деятельности, а также связанные с этим дополнительные исследования и разработки [Бобрышев А. Д., Панова Е. С., с. 89-96].

Метод (от греч. Methodos) – теория, учение совокупность приемов или способов познания и освоения действительности, направленных на выполнение определенной цели.

Идея – предложение нового проекта, которое после технико-экономического обоснования и разработки может превратиться в инновацию.

Идея (от греч. idea – понятие, представление) инновации означает общее понятие об использовании определенных новшеств для претворения в жизнь какого-то замысла. Замысел означает осознание потребности и является отправной точкой творческого процесса. Поэтому поиск идеи инновации есть процесс творческий.

Сущность методов отбора идей отражена в работах многих российских и зарубежных ученых (табл.1) [Егорова А. А., с. 43-46, Москалюк А. С., Дышлова И. Н., с. 153-157, Бобрышев А. Д., Панова Е. С., с. 89-96, Березуцкая Л. А., с. 129-131].

Целью деятельности по формированию идей является генерирование как можно большего их числа. Цель последующих этапов - сокращение этого числа. Первая ступень – это отбор идей, в процессе которого выявляются и отсеиваются непригодные идеи, обязательная проверка на соответствие стратегии

фирмы, определения потенциальной вероятности реализации проекта и обеспеченности научно-техническими ресурсами [Петроченков А. Б., с 198].

На второй ступени отбора осуществляется анализ и выбор допустимых к разработке предложений на соответствие потребностям рынка, по требуемым инвестициям и вложениям, по возможности обеспечения производственными мощностями, по наличию персонала необходимой квалификации, по потенциальному размеру прибыли и т.д. [Куликова В. И.]

Таблица 1

Методы поиска новых идей

Наименование метода	Автор	Суть, цель метода
1	2	3
Метод каталога	Ф. Кунце	Метод генерации идей при помощи добавления к исходному объекту свойств, характеристик или признаков любых других объектов.
Метод морфологического анализа	Ф. Цвикки	Метод анализа возможных мыслимых вариантов решения задачи, выявление нескольких отличительных характеристик, имеющих значение для решения проблемы, формирование всех возможных сочетаний этих признаков.
Метод синектики	В. Гордон	Метода использования сравнений, сходств и аналогий.

1	2	3
Метод контрольных вопросов	Дж. Пойа Р. Кроуфорд А. Осборн Т. Эйлоарт	Метод применения наводящих вопросов, с помощью которых можно подвести к решению задачи.
Метод поэлементного анализа	Ю. Соболев	Метод исследования элементов конструкции технического объекта, содержащих незаметные, на первый взгляд, недоработки и вызывающие перерасход материальных и трудовых ресурсов в производстве.
Метод организующих понятий	Ф. Ханзен	Предполагает проведение работы по решению конструкторской задачи в несколько этапов: установление организующих понятий, классификация, проведение наглядных сопоставлений, оценка, комбинация.
Метод «матриц открытий»	А. Моль	Метод построения таблицы, в которой пересекаются два ряда характеристик.
Алгоритм изобретения	Альтшуллер	Методика основана на учении о противоречии, предполагает алгоритм (комплекс последовательно выполняемых действий (шагов, этапов), направленных на решение изобретательской задачи). Процесс решения состоит из последовательности операций по обнаружению, уточнению и устранению технического противоречия. Ориентироваться необходимо на идеальный конечный результат, решение, способ, устройство.
Метод «мозгового штурма» («мозговая атака», «конференция идей»)	А. Осборн	Метод заключается в коллективной работе и решении возникшей задачи. Участникам «мозгового штурма» необходимо выбрать наиболее удачную предложенную идею. Для ускорения процесса рождения новых идей в процессе атаки обычно применяют следующие приемы: «инверсия» (сделай абсолютно наоборот), «аналогия» (сделай так, как это выполнено в другом заключении), «эмпатия» (считай себя частью объекта и выясни при этом свои ощущения и эмоции), «фантазия» (сделай нечто необыкновенное).
Метод фокальных объектов	Ч. Вайтинг	Метод предполагает выбор фокального объекта (объект в фокусе переноса, совершенствуемый объект) и перенос на него признаков случайно выбранных объектов.

1	2	3
Метод направленного решения	Н. Серeda	Сущность этого метода заключается в концепции отсутствия особых операций по созданию изобретений. Мышление человека всегда носит творческий характер. Для создания изобретений необходимо овладеть в первую очередь способами мышления: аналогией, анализом, синтезом и т. д.
Метод инженерно-стоимостного анализа	Л. Майлз	Сущность метода заключается в том, что любой объект рассматривается в виде комплекса выполняемых им функций, а не как набор материально-вещественных структур.
Метод семикратного поиска	Г. Буш	Необходимо системное многократное использование матриц 7х7, таблиц и некоторых аналогичных приемов. В ходе использования приема 7х7 выявляется проблема и формулируется изобретательская задача. Мы получаем необходимую информацию о явлении, процессе, отвечая на вопросы «кто?», «что?», «чем?», «зачем?», «как?» и «когда?».
Функциональный метод проектирования	Е. Мэтчетт	Данный метод является комплексным эвристическим методом технического творчества, в котором одновременно применяются следующие «режимы мышления»: мышление стратегическими схемами, мышление в параллельных плоскостях, мышление с нескольких точек зрения, мышление «образами».
Метод «Дельфы»	О. Хелмер	Метод быстрого поиска решений основан на генерации идей в процессе «мозговой атаки» (коллективный метод). В результате отбирается лучшее решение, исходя из экспертных оценок.
Метод комплексного решения проблем	С. Вит	Алгоритм решения задачи: определение задачи, поиск метода решения, поиск средств для достижения цели и выбор оптимального решения.
Метод психо-эвристического программирования	В. Чавчанидзе	Методика индуцирования психоэвристической деятельности, осуществляемого путем проведения психоэвристического эксперимента, в котором принимает участие ведущий, испытуемый и ЭЦВМ. Для изобретателей определенный интерес представляет его упрощенный вариант с применением простых технических средств и вопросника.

1	2	3
Метод ступенчатого подхода к решению	А. Фрейзер	По своей сути это метод анализа причин, приведших к нежелательному эффекту.
Метод музейного эксперимента	Коллектив авторов	После посещения музея истории техники и осмотра натуральных экспонатов, изучения технических объектов и отбора наиболее совершенных и оригинальных с точки зрения выполняемых ими функций для своего времени, делается попытка реконструировать возможный ход мысли древнего изобретателя. Реконструкция осуществляется по схеме синектического процесса в письменном виде. Возможно использовать только те понятия, термины и объекты, которые были известны во время создания изобретения.
Метод конференции идей	В. Гильде, К. Штарке	В ходе хорошо подготовленного совещания, генерируются, анализируются и выбираются идеи по определенной тематике.
Метод десятичных матриц поиска	Р. Повилейко	Включает поиск новых технических решений на основе анализа результатов систематического применения десяти эвристических приемов к каждому из десяти основных показателей технической системы.
Метод гирлянд случайностей и ассоциаций	Г. Буш	Суть метода состоит в том, что необходимо построить длинные цепочки (гирлянды), в которые входят случайные элементы и ассоциации к ним.
Интегральный метод «Метра»	Н. Бувен	Этот метод сочетает приемы «мозгового штурма», «синектики», морфологических таблиц и метод аналогий. Необходимо сформулировать и проанализировать проблему. Далее разбить задачу, при помощи аналогий и ассоциаций построит морфологическую таблицу и соотнеси цели и средства для их удовлетворения. Последний этап - анализ первых результатов, формулировка «новой» проблемы и поиск ее решения методом «мозгового штурма».
Метод ликвидации тупиковых ситуаций	Дж. Джонс	В случае, если ранее рекомендованные идеи явились неприемлемыми и работа зашла в тупик, необходим изменить направление поиска решения задачи. Для этого предлагается несколько способов, каждый из которых может оказаться достаточным для ликвидации тупиковой ситуации.

Продолжение Таблицы 1.

1	2	3
Метод трансформации систем	Дж. Джонс	Метод заключается в постепенном преобразовании объекта в другой объект.
Вепольный (структурный) анализ	Г. Альтшуллер	Используется упрощенная схема функционирования технической системы, названная веполем, производная от слов «вещество» и «поле».
Моделирование «маленькими человечками»	Г. Альтшуллер	Суть метода состоит в том, чтобы представить объект в виде символов маленьких человечков.
Многоэкранная схема анализа	Г. Альтшуллер	Система или объект рассматриваются не сами по себе, а в совокупности отношений с другими объектами или системами, в том числе, во взаимосвязи с над- и подсистемами (система, надсистема, подсистемы); в исторической динамике развития системы (было, есть, будет); в отношении система – антисистема.
Аксиоматический метод понятий	В. Скоморохов	Метод, когда ряд утверждений принимается без доказательства, а все остальные знания выводятся из них по определенным логическим правилам. Аксиома - принимаемое без доказательства положение, а выводное знание фиксируется в виде теории, законов
Эволюционный синтез систем	Е. Балашов	Методология синтеза систем, базирующаяся на закономерностях развития антропогенных (искусственных) систем. Используется функционально-структурный подход к синтезу структуры сложных многоуровневых систем, основное внимание уделяется системам обработки информации и биотехническим системам. Исследуются также два новых класса систем: многофункциональные регулярные вычислительные структуры и многофункциональные запоминающие устройства.
Функционально-идеальное моделирование (свертывание) систем	В. Герасимов, С. Литвин	Метод, разработанный для удаления элементов из технического средства с сохранением ее полезных функций. Функционально-идеальная модель - модель объекта, включающая оставшиеся после свертывания элементы и перераспределенные в соответствии с условиями свертывания функции.
Методика объединения альтернативных технических систем	В. Герасимов, С. Литвин	Переход в надсистему альтернатив позволяет поставить глубинные задачи, неочевидные даже для специалистов. Это связано с тем, что задача ставится для двух систем одновременно, что совершенно нетипично для традиционного формулирования проблем.

1	2	3
Методика прогнозирования нежелательных явлений	Б. Злотин, А. Зусман	Диверсионный анализ - метод прогнозирования возможных нежелательных явлений, а также выявления причин уже случившихся нежелательных явлений.
Алгоритм решения исследовательских задач	Б. Злотин, А. Зусман	В традиционной формулировке исследовательская задача очень сложна для решения. После «обращения» в изобретательскую она превращается в обычную инженерную задачу первого-второго уровня сложности, поэтому не требует в ходе решения специальных инструментов.

Выводы. Таким образом, каждый из вышеперечисленных методов служит для облегчения поиска решения творческих задач. Целесообразность выбора и применения метода зависит от сложности проблемы.

Для поиска инновационных идей наибольшей эффективностью обладают и чаще всего используются на практике следующие методы: метод «мозговой атаки», метод контрольных вопросов, метод морфологического анализа, метод фокальных объектов, метод синектики, метод семикратного поиска [Егорова А. А., с. 43-46, Москалюк А. С., Дышлова И. Н., с. 153-157, Бобрышев А. Д., Панова Е. С., с. 89-96, Березуцкая Л. А., с. 129-131].

На рисунке 1 представлена классификация методов поиска новых идей (методов генерирования).

В основном данные методы применимы в командной работе внутри предприятия и, конечно, задачей руководства является постоянная мотивация персонала, вызывающая массовую генерацию идей, как целиком коллективом, так и в отдельности каждым сотрудником. Наиболее затратным, но более эффективным в данном случае является коллективный труд. Вся команда на инновационном предприятии должна мыслить в одном ключе, обучаться инновациям, создавать и внедрять инновационные идеи совместно.

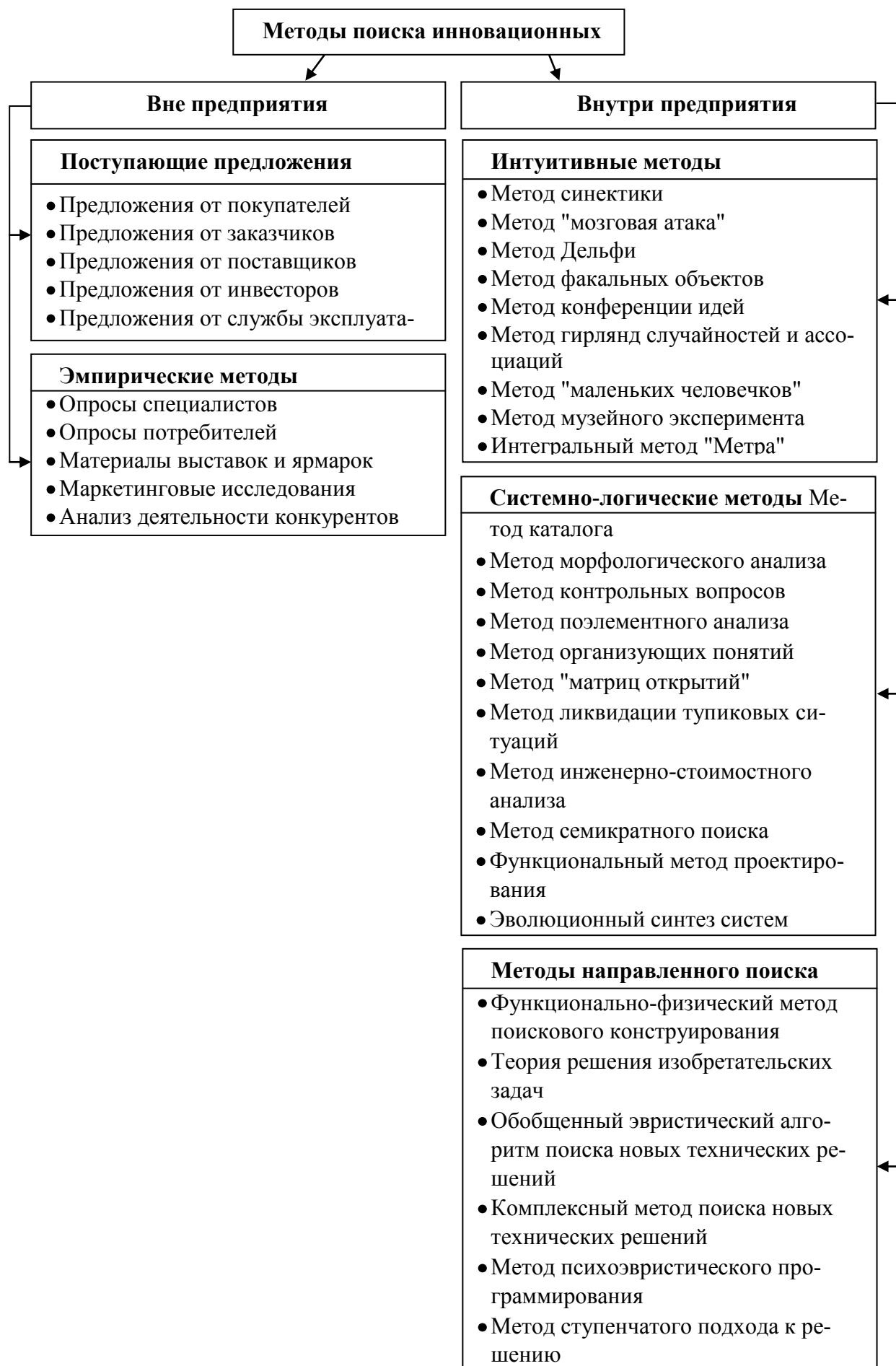


Рисунок 1. Методы поиска инновационных идей

Также, идея может родиться как на уровне предприятия, так и на уровне новаторов, на уровне потребителей (покупателей), на уровне службы эксплуатации, на уровне конкурирующих предприятий и т.д. Внутреннего потенциала предприятия, как правило, недостаточно для эффективной работы системы генерации инновационных идей. Необходимо собирать информацию извне предприятия, работать с внешней средой по поиску идей. Таким образом, по способам сбора информации методы поиска идей можно систематизировать на методы, используемые внутри предприятия, и на методы, собирающие идеи вне предприятия (рис.1) [Бобрышев А. Д., Панова Е. С., с. 89-96].

В результате исследования можно сделать вывод, что на практике используются далеко не все вышеперечисленные методы, поэтому их необходимо рассматривать и внедрять на предприятиях для ускорения процессов генерирования идей. Это обеспечит дополнительные возможности для развития инновационного потенциала предприятий.

Библиографический список

1. Груздинов В. П. Экономика предприятия : учебник. Практикум / В. П. Груздинов, В. Д. Грибов М. : Финансы и статистика, 2005.336с.
2. Бобрышев А. Д., Панова Е. С. Совершенствование методических подходов к внедрению новаций на промышленных предприятиях // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). 2016. Т. 7. № 1 (25). С. 89-96.
3. Егорова А. А. Идея как основа создания инноваций. Методы поиска инновационных идей // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2014. № 8-2. С. 43-46.
4. Москалюк А. С., Дышловой И .Н. «Мозговой штурм» как метод принятия управленческих решений а предприятии // Устойчивое развитие социально-экономической системы Российской Федерации : сборник материалов XIX региональной научно-практической конференции. 2017. С. 153-157.
5. Березуцкая Л А. Значимость морфологического метода в современных условиях // Ломоносовские чтения на Алтае: фундаментальные проблемы науки и образования : сборник научных статей международной конференции. Алтайский государственный университет. 2015. С. 129-131.
6. Петроченков А. Б. Управление инновационными проектами : учеб. Пособие / Под ред. Л. А. Мыльникова. Пермь : Изд-во Перм. гос. техн. ун-та, 2009., 298с.

Анализ эффективности системы управления инновационными предложениями в компании ОАО «РЖД»

Кислицына С. В.

магистрант кафедры государственного и муниципального управления,
Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация

E-mail: kti-kirov@rambler.ru

Аннотация. В статье рассматриваются основные недостатки управления инновационными предложениями в компании ОАО «РЖД», предлагаются пути решения развития рационализаторской и изобретательской деятельности через организацию единого процесса управления информационным пространством для работы с предложениями ОАО «РЖД» и вовлечение широкого круга сотрудников в процесс непрерывного совершенствования. Необходимыми мерами выступают: расширение аналитических возможностей для выявления проблемных мест в деятельности ОАО «РЖД», разработка механизма упрощенного изменения связей между элементами нормативно-справочной информации, реализация рабочего места эксперта, доступного для «внешних» и «внутренних» по отношению к ОАО «РЖД» экспертов с мобильных устройств, создание личных кабинетов групп пользователей профессиональных сообществ, разработка специализированного сайта системы с целью повышения информированности и вовлеченности пользователей системы

Ключевые слова: инновационные идеи, творческий потенциал, управление инновациями, рационализаторская деятельность.

Введение. На протяжении последних десятилетий инновации во всех аспектах деятельности стали неотъемлемой частью жизни практически каждой компании во всем мире. Дело в том, что глобализация, усиление конкуренции на международных и национальных рынках, изменения в государственном регулировании заставляют компании постоянно искать пути повышения эффективности своей работы. Для реализации этой задачи организации все чаще стали внедрять программы инновационных преобразований.

Несмотря на то, что конец XX в. со всей очевидностью показал истинную роль работников не только в реализации инноваций, но в построении конкурентоспособной организации, большинство компаний, даже очень крупных, по-прежнему не проводят всесторонней оценки эффективности работы по использованию творческого потенциала персонала компании.

Именно персонал является основной созидательной силой организации, поэтому его творческий потенциал должен быть использован максимально.

Таким образом, изучение инноваций в системе управления персоналом организации, выявление особенностей системы управления персоналом, кото-

рые предопределяют необходимость постоянного внедрения инноваций, разработка решений, направленных на повышение эффективности реализации новых аспектов деятельности работников в организации, представляют большой научный и практический интерес и являются крайне актуальными. [Косарева Н., с 54.]

Цель исследования. Анализ эффективности системы управления инновационными предложениями в компании ОАО «РЖД».

Задачи исследования. Выявление проблем и недостатков по работе с предложениями новаторов.

Инновационная среда – это комфортная среда для выработки, подачи и реализации инновационных идей. В такой среде важно сформировать в компании коллектив «инновационных» сотрудников, систему, которая поспособствует применению и проявлению новаторских навыков: вопросы, наблюдения, нетворкинг (построение сети деловых связей) и экспериментаторство, и идеологию – культуру, поощряющую к инновациям и готовности пробовать новое, не боясь ошибиться. Именно на этих трёх «китах» существует развитая инновационная среда.

Представляется, что в настоящее время рационализаторская деятельность имеет значительный потенциал для развития, в частности, в области поиска и сбора предложений.

В мировом и отечественном опыте внедрения производственных систем особое внимание уделяется вопросам организации работы по поиску и сбору идей в виде предложений сотрудников по повышению эффективности производственной деятельности. [Гайноченко, Т. с. 5]

По результатам экспресс-обследования компании ОАО «РЖД» были выявлены следующие недостатки по работе с предложениями новаторов:

- сбор и обработка предложений по вопросам совершенствования производственных и управленческих процессов в ОАО «РЖД» на постоянной основе не производится;

– отсутствует единый технологический процесс и соответствующая ему нормативная и регламентная база в части организации работы с предложениями. В том числе, отсутствуют единые форматы подачи предложений, предложения по одной и той же тематике обрабатываются в разных структурных подразделениях Компании по-разному;

– отсутствует единая корпоративная информационная система, позволяющая решить все задачи, связанные со сбором и обработкой предложений сотрудников для непрерывного повышения эффективности производственной деятельности в Компании. Как следствие, в разных структурных подразделениях и филиалах Компании появляются локальные, неинтегрируемые между собой ИС. Пользователям (авторам предложений), в связи с этим, приходится регистрироваться в различных системах, повторно вводить одну и ту же информацию, которая впоследствии будет обрабатываться в разных ИС разными способами. Все это приводит к потере прозрачности для авторов предложений процессов их обработки и, как следствие, к уменьшению количества поданных предложений;

– отсутствует доступ к существующим локальным ИС у большей части активных работников Компании. Работники, не имеющие персонального автоматизированного рабочего места, имеют ограниченный доступ к существующим локальным ИС, при этом возможности личных мобильных устройств не используются, что также приводит к уменьшению количества поданных предложений.

Первоочередной задачей для дальнейшей активизации творческого процесса является повышение эффективности деятельности Компании за счёт организации единого процесса управления информационным пространством для работы с предложениями ОАО «РЖД» и вовлечения широкого круга сотрудников в процесс непрерывного совершенствования производственной и управленческой деятельности ОАО «РЖД».

Для достижения вышеуказанной цели необходимо обеспечить решение следующих задач:

- унификация и стандартизация процессов подачи и управления предложениями всеми подразделениями ОАО «РЖД»;
- организация управляемой деятельности по проработке предложений на всех этапах их жизненного цикла (сбор, первичная обработка и экспертиза, принятие решения, контроль реализации и внедрения, тиражирование);
- накопление и использование единой базы информации по работе с предложениями, включая предложения сотрудников, запросы руководства на решение актуальных проблем, результаты обработки предложений, информацию о реализации предложений;
- исключение дублирования и повторного ввода информации в информационные системы, автоматизирующие разные этапы жизненного цикла предложений, с помощью использования возможностей интеграции их баз данных;
- организация тиражирования лучших практик между структурными подразделениями и филиалами Компании с помощью средств автоматизации.
- повышение прозрачности деятельности по работе с предложениями и их реализацией, а также по тиражированию, учету и анализу эффективности действий участников процесса управления предложениями в ОАО «РЖД»;
- оперативное формирование отчетности в различных разрезах из единого информационного источника, включая качественную аналитику, в том числе, графические диаграммы;
- организация базы для формирования предложений по мотивационным выплатам сотрудникам Компании, а также контроль таких мотивационных выплат.

Выводы. Таким образом, на первый план выходят следующие проблемы:

- 1) Расширение аналитических возможностей для выявления проблемных мест в деятельности ОАО «РЖД», формулирования запросов на инновации и корректировки требований к закупаемой продукции.
- 2) Разработка механизма упрощенного изменения связей между элементами нормативно-справочной информации (возможность корректного ввода

сведений о подразделениях, функционирующих на полигонах нескольких железных дорог).

3) Реализация рабочего места эксперта, доступного для «внешних» и «внутренних» по отношению к ОАО «РЖД» экспертов с мобильных устройств.

4) Создание личных кабинетов групп пользователей профессиональных сообществ.

5) Внедрение механизма встроенного обучения в системе при назначении ролей пользователей (обязательные к просмотру видеоинструкции).

6) Разработка специализированного сайта системы с целью повышения информированности и вовлеченности пользователей системы.

Библиографический список

1. Косарева, Н. С. Когнитивный диссонанс: источник развития или деградации компании. Часть 3. Матрица «хочет–может» / Н. С. Косарева // Методы менеджмента качества. 2017. № 10. С. 50-56.
2. Гайноченко, Т. М. Прогнозирование будущего и развитие инженерно-управленческого образования на транспорте / Т. М. Гайноченко // Вестник транспорта. 2017. № 9. С. 5-7.
3. Лазаренко, В. А. Компетентностная модель оценки качества принятия управленческих решений // Менеджмент в России и за рубежом. 2017. № 5. С. 78-86.

Теоретические основы мотивационных факторов для инноваторов

Кислицына С. В.

магистрант кафедры государственного и муниципального управления,
Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация
E-mail: kti-kirov@rambler.ru

Аннотация. В статье рассматриваются основные теории мотивации персонала и концепции стимулирования работников. Если рассматривать мотивацию, как некую систему сил, способную побуждать человека к определенным действиям, то существует устойчивая связь между внутренними и внешними силами, которые заставляют человека осознанно или же неосознанно совершать некоторые поступки. Под воздействием одних и тех же причин и следствий один человек может поступить по-разному. Это относится и к его восприятию внешнего мира. То есть в одних условиях он примет определенное решение, в других условиях решение будет противоположным. Руководителю инновационного предприятия необходимо учитывать мотивационные факторы, чтобы побуждать работников к более результативной работе, а результаты труда являются причиной удовлетворенности сотрудника

Ключевые слова: мотивация персонала, управление персоналом, теории мотивации.

Введение. Если рассматривать мотивацию, как некую систему сил, способную побуждать человека к определенным действиям, то существует устойчивая связь между внутренними и внешними силами, которые заставляют человека осознанно или же неосознанно совершать некоторые поступки. Под воздействием одних и тех же причин и следствий один человек может поступить по-разному. Это относится и к его восприятию внешнего мира. То есть в одних условиях он примет определенное решение, в других условиях решение будет противоположным [Соломоницина Т. О., Соломонидин В. Г. с.105].

Цель исследования. Определение теоретических основ мотивационных факторов для инноваторов.

Задачи исследования. Рассмотрение основных теоретических аспектов теории мотивации.

Теорией содержательного характера обычно называют теорию А. Маслоу, теорию Д. МакКлелланда, теорию К. Альдерфера, двухфакторную модель Ф. Герцберга, а в группу процессуальных включены теория ожиданий В. Врума, теорию справедливости С. Адамса и модель Портера – Э. Лоулера.

Сущность теории мотивации А. Маслоу сводится к изучению физиологических потребностей человека, потребностей в безопасности, социальных по-

требностей, потребностей в уважении и потребности самовыражения.

Все потребности можно разложить в виде пирамиды иерархического построения. При этом самая высокая потребность возникает в самовыражении и никогда не будет удовлетворена полностью. При этом главной задачей руководителя он считает выяснение потребностей и удовлетворения с целью наиболее эффективной отдачи сотрудников.

Согласно теории мотивации Д. МакКлелланда, три фактора: стремление к успеху, стремление к власти, стремление к признанию являются потребностями высшего уровня.

Согласно теории мотивации К. Альдерфера, потребности человека могут быть объединены в следующие три группы: потребности существования, потребности связи, потребности роста. При этом потребности расположены иерархично, а движение может идти как вверх, так и вниз.

Согласно теории мотивации Ф. Герцберга, существуют факторы материальные и нематериальные, которые влияют на общую удовлетворенность в работе. При этом именно гигиенические факторы связаны с самовыражением личности, ее внутренними потребностями, а также с окружающей средой, в которой осуществляется сама работа.

Согласно теории ожидания В. Врума, не только потребность является необходимым условием мотивации человека для достижения цели, но и выбранный тип поведения. Теория ожидания устанавливает, что поведение сотрудников определяется поведением. В теории ожидания подчеркивается необходимость в преобладании повышения качества труда и уверенности в том, что это будет отмечено руководителем.

Согласно теории справедливости С. Адамса, эффективность мотивации оценивается работником системно, с учетом оценки вознаграждений выданных другим работникам, работающим в аналогичном системном окружении.

По теории мотивации Л. Портер – Э. Лоулера, мотивация построена на сочетании элементов теории ожидания и теории справедливости.

Используемые три переменные (затраченные усилия, личностные качест-

ва человека и его способности) проявляются в том, что, затратив определенные усилия работник ожидает соответствующее вознаграждение. В отличии от предыдущих теорий результат труда работника является первопричиной удовлетворения сотрудника, а не наоборот [Соломоницина Т. О., Соломонидин В. Г. с. 225].

Выводы. Подводя логический итог анализу указанных теорий мотивации, сделаем следующий вывод:

- под давлением внешних и внутренних сил человек осуществляет определенные действия. Определенная мотивация, или совокупность этих сил, вызывает у людей реакции, не похожие одна на другую. Теории же подразделяются и по описанию.

- так называемые теории содержания мотивации описывают, как различные группы потребностей оказывают влияние на поведение человека. Широко признанными концепциями являются теория иерархии потребностей А. Маслоу, теория приобретенных потребностей Д. МакКлелланда и К. Альдерфера и теория двух факторов Ф. Герцберга. Несмотря на принципиальные отличия этих концепций, они, тем не менее имеют нечто общее в своей основе, что отражает определенную общность в мотивации человека к действиям. В современных инновационных производственных предприятиях перед руководителями стоит не простой выбор по определению соответствующих мотивационных факторов для конкретных рабочих групп и отдельно работников разных сфер деятельности предприятия.

В данной статье содержится только обзор научных подходов к методам и системам мотивации. Выбор всегда остается за руководителем, использовать данные методы или нарабатывать свою систему мотивации.

Библиографический список

1. Соломоницина Т. О., Соломонидин В. Г. Мотивация трудовой деятельности персонала : учеб. пособие. 2-е изд., перераб. и доп. М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2011. 312 с.

Экономико-математический подход среди методов изучения производительных сил региона: ретроспективный обзор

Котельников К. А.

аспирант кафедры экономики и управления производством,
Тверской государственный технический университет, Тверь,
Российская Федерация
E-mail: ikostey@live.ru

Аннотация. В настоящей статье подробно рассматривается проблема эволюции взглядов на экономико-математический подход в системе оценки текущего состояния и обозримых перспектив развития производительных сил территории. Выделены основные слагаемые данной методологической платформы, а также перспективы их дальнейшего применения в рамках современных реалий воспроизводственного процесса. Отмечено, приоритетным направлением в рамках методологии экономико-математического подхода, является всестороннее изучение базисных характеристик территориальной среды, отраслевых аспектов функционирования процесса воспроизводства, ключевых компонентов в структуре производительных сил, с целью их дальнейшего распределения и рационального использования. Отдельно подчеркнуто, что повышение уровня активности компонентов производительных сил региона, ведет к повышению уровня конкурентоспособности и является мощным фактором дальнейшего прогресса в развитии производительных сил (ПРС) и совершенствовании производственных отношений.

Ключевые слова: регион, организационно-методологический подход, производительные силы территории (ПРС), модель развития, факторы развития.

Введение. Актуальность проведенного исследования не вызывает сомнений: сегодня производительные силы региона – это фундамент обеспечения экономической безопасности территории любого уровня: государства, субъекта Федерации, муниципального образования. Роль формирования и развития производительных сил территории сложно переоценить, грамотное управление ими гарантирует расширенное воспроизводство, влияет на состояние социально-экономических взаимоотношений, на уровень развития науки и техники, при этом несоответствие производительных сил и производственных отношений уровню существующих технологических разработок представляет серьезную угрозу экономической безопасности государства.

Цель исследования. Проследить тенденции и выделить основные методы в рамках организационно-методологического направления (подхода), определить теоретические основы, а также предпосылки его развития.

Задачи исследования. Приоритетные задачи предпринятого исследования, продиктованы самой логикой развития производительных сил и отношений, и в данном ключе, автор акцентировал внимание на следующих из них: стоит ост-

рая необходимость в глубоком исследовании тех возможностей, которые включает с себе экономико-математический подход, при этом важно выделить недостатки, а также изложить базовые принципы его применения.

Ведущий подход. Необходимо отметить, что исследовательский аппарат организационно-методологического направления в оценке текущего состояния и обозримых перспектив территориального развития производительных сил, как собственно и настоящая работа, имеет в основе направление философии науки и специального научного знания, так называемый системный подход, в связи с чем использует принцип поэтапности. Предполагается, что представленный подход призван ориентировать исследователя на сущностное раскрытие целостного образа изучаемого объекта окружающей действительности, а также составляющих его элементов, выявление функционала освещаемого объекта, механизма образования многообразных типов связей среди элементов сложного объекта, сведение их в единую теоретическую картину. Автор, в качестве другого опорного метода исследования, избрал ретроспективный анализ, что позволило с разных ракурсов проследить процесс зарождения, становления и эволюции взглядов на структуру методической базы и особенности ее применения в части *экономико-математических* расчетов

Результаты исследования и их обсуждение. Отмечая видимые достижения в практическом применении системного подхода по отдельным направлениям, академик АН СССР Федоренко Н.П. пишет: «Системный подход требует... перехода от разрозненных частных моделей экономики, изолированного рассмотрения экономических категорий к общей концепции, позволяющей видеть всю систему связей и отношений в экономике, весь комплекс параметров, определяющих наилучшие пути ее развития и способствующих выполнению намеченных планов» [Федоренко Н.П., с.18].

Применительно к организационно-методологической модели подхода и ее применения в части *экономико-математических* расчетов, то она строится в соответствии с поэтапным членением процесса территориального развития на

функциональные блоки, что позволяет взвесить и оперативно принять рекомендуемые решения для различных уровней региональной экономики.

Анализ отраслевых и региональных, межотраслевых и межрайонных пропорций экономического развития территории, предоставляет нам, в свою очередь, возможность выделить территориальные пропорции и определить оптимальные варианты развития производительных сил на перспективный период. Исходя из выделенного признака, организационно-методологический подход подразделяется на три последовательных ступени: размещенческо-отраслевую, районно-комплексную и кумулятивную.

Впервые вопрос о разработке комплекса методических средств и его использовании в рамках данного подхода был поднят академиком АН СССР В.С. Немчиновым. Он полагал, что общая теория развития и размещения производительных сил в территориальной организации народного хозяйства «должна содержать систему принципов, экономических критериев и точных количественных методов научно обоснованных плановых решений» [Немчинов В. С., 52-53].

В состав методологии экономико-математического подхода к оценке состояния, перспектив развития и размещения производительных сил, чаще входят и применяются два вида методов – балансовые и оптимизационные.

Балансовые методы, по сути есть усовершенствования традиционного балансового метода и строятся в виде системы шахматных таблиц, в которую собственно входят учет баланса затрат и выпуска продукции, капитальных вложений, трудовых затрат, валовых природных ресурсов. Широко известны, в частности, межотраслевые, межрайонные и сводные балансы производства и распределения продукции.

На примере межотраслевого баланса, представленную методику можно выразить совокупностью следующих уравнений (1-4) [Степанова М.В., с. 58]:

(1);

(2);

.....

(3);

Или в общем виде:

(4);

Где:

- объем производства i -ой продукции (ресурса);
- норма расхода i -ой продукции на производство j -ой продукции (коэффициент прямых затрат);
- объем производства j -ой продукции;
- конечное потребление i -ой продукции (первое слагаемое формулы – производственное потребление i -ой продукции).

Номенклатура ресурсной базы и готовой продукции насчитывает не менее полутора десятка миллионов единиц, а если учесть множество пунктов производства и потребления, технологических способов производства, видов транспортировки, кредитно-финансовых и институциональных особенностей экономики региона, то число связей, которые реально возникают в хозяйстве, достигает астрономической величины. Поэтому объективная оценка фактов территориальной среды и разработка всеобъемлющей и детализированной модели развития производительных сил, практически неосуществима. На текущий момент, эта задача необозрима для самых современных электронно-вычислительных комплексов. С учетом акцента на выделенных и озвученных выше обстоятельствах, наиболее актуальными и перспективными с данного ракурса, представляются оптимизационные методы.

Оптимизационные методы исследования территориальной структуры производительных сил, разработаны в целях всесторонней эволюции метода технико-экономических расчетов и предназначены для решения задач по определению наилучшего варианта развития и размещения предприятий, отраслей, территориально-хозяйственных комплексов. В оптимизационном исследовании искомые условия и ход решения могут быть представлены в табличной (матричной) или графической (сетевой) форме.

Ступень кумулятивного исследования, представляет собой исходный блок для обоснования приоритетного вектора развития и пространственного размещения производительных сил. Обобщающим признаком оптимального направления в выделенной плоскости «критерием оптимальности» – является максимум эффективности, при совокупном минимуме затрат на достижение заявленных объемов производства. Данный метод предполагает постановку задач, в ходе успешного решения которых выбирается оптимальный вариант развития из некоторого числа допустимых и, следовательно, по той или иной совокупности признаков, удовлетворяющих принятым ограничениям.

Первые шаги в направлении создания и эволюции средств оптимизации территориальных пропорций имели весьма существенный недостаток: из-за ограничений, накладываемых на размерность решаемой задачи, необходимо было настолько сильно агрегировать отрасли и территории, что получаемый результат, зачастую оказывался малоэффективным с точки зрения принятия практических решений. Все это предопределило необходимость разработки таких средств оценки и оптимизации территориальных пропорций, в которых отрасли и регионы были бы представлены в дезагрегированном виде. С этой целью Совет по изучению производительных сил (профессор Албегов М.М.) осуществил разработку организационно-методологической системы развития и размещения ведущих отраслей народного хозяйства (уравнение 5-7) [Некрасов Н.Н., с.108]:

При ограничениях (уравнение 6,7):

Где: $m = 1, 2, \dots, M$ – совокупность регионов, охватывающих территорию страны; $n = 1, 2, \dots, N$ – совокупность отраслей; $k = 1, 2, \dots, K$ – виды рассматриваемых ресурсов; $(x_1, x_2, \dots, x_K)$ – вектор максимально допустимых объемов производства в регионе m ; c_{kn} – приращение отраслевых затрат при размещении производства n в регионе m и объеме производства A_{mn} ; $(b_1, b_2, \dots, b_K)$ – вектор потребности в продукции в целом; a_{kn} – нормативный коэффициент расхода ресурса вида k на единицу продукции вида n в регионе m ; r_k – искомый размер потребления ресурса вида k в регионе m ; $f_k(r_k)$ – затраты на ресурс вида k в регионе m (зависит от размера его потребления); $g_k(r_k)$ – ограничение на размер использования ресурса k в регионе m ; x_{nm} – целочисленная переменная, показывающая целесообразность размещения производства отрасли n в регионе m ($x_{nm} = 0$ или 1).

Основу этой системы составляет модель промышленного производства, имеющая две характерные особенности:

- условия развития и размещения каждого производства в отдельном регионе представлены в виде функции, характеризующей изменение затрат по отрасли в зависимости от совокупного объема производства ее продукции в рассматриваемом регионе;

- экономические показатели производства продукции выражены в виде коэффициентов целевой функции, в расчетах которых широко используются замыкающие (или прямые) затраты.

Задача развития и рационального размещения производительных сил региона, при использовании оптимизационных методов, сводится к оптимальному использованию факторов производства и расположению ключевых отраслей промышленного производства, при этом учитывается как нелинейный характер зависимости затрат на ресурсы от размеров их использования, так и эффект объединения в некий кластер (в рыночной экономике) или промышленной узел.

Выводы. С помощью представленной организационно-методологической системы – возможно определение приоритетного вектора развития и оптимальных пропорций размещения отраслей промышленности в регионе. Методологический аппарат, с достаточной точностью позволяет провести вариантыные расчеты для определения степени влияния важнейших факторов производства на процесс становления и развития производительных сил.

Отмечая полезность данного подхода, следует иметь в виду известную ограниченность данной схемы с опорой на отрасль, поскольку используется в основном отраслевая информация без обширного регионального подхода. Один лишь отраслевой анализ не позволяет рассматривать всю совокупность ключевых факторов развития и рационального размещения производства. Помимо этого, настоящий подход все же более ориентирован на обозримую перспективу нежели на текущую оценку состояния производительных сил в регионе.

В этом ключе, автор считает необходимым обозначить базовые принципы его применения, которые основываются на следующих положениях, не утративших актуальность и в наши дни:

- экономика и социальные аспекты развития любого отдельного региона рассматриваются как составная часть общей системы страны; следовательно, оценка варианта эффективного формирования и развития производительных сил региона исходит и из оптимальных территориальных экономических пропорций народного хозяйства на определенный период» [Котельников К.А., с.46]:

- региональная схема размещения производства корректирует отраслевые на основе экономической и социальной информации перспективного баланса трудовых и природных ресурсов, природных условий, транспортных связей, сети населенных мест территории и т. д.;

- структура производительных сил региона, тесно связана с величиной и схемой территориальных пропорций, экономико-математическими расчетами и представляют органическую часть общего научно-методического подхода к ва-

риантной оценке перспективного размещения производительных сил и оптимального формирования экономики всей системы регионов.

Всесторонняя разработка и применение методологического аппарата экономико-математического подхода в исследовании процессов окружающей действительности, на многие годы стала основным направлением советской, а в дальнейшем и российской школы региональной экономики, определяющим не только характер организации исследований в области развития и размещения производительных сил, но и целостную позицию к развитию экономики региона.

В заключение необходимо добавить. Современные тенденции к процессу изучения производительных сил, основываются, прежде всего на динамических факторах изменения системы. По данному признаку, теория региональной экономики допускает выделение и наличие двух направлений, или организационно-методических подходов в оценке состояния, перспектив развития и размещения производительных сил: *экономико-математический и логико-экспертных оценок*, который в отечественной науке остаётся гораздо менее изученным и имеет ориентир на освещение процессов развития производительных сил с позиции их и качественной характеристики. Подробный обзор данного направления к освещению процессов территориального развития в региональной экономике, автор планирует представить в следующей статье.

Библиографический список

1. Проблемы оптимального функционирования социалистической экономики / под ред. Н. П. Федоренко. М.: Наука, 1972. 563 с.
2. Немчинов В. С. Избранные произведения. Т. 4. М.: Наука, 1967. 331 с.
3. Региональная экономика; Учебное пособие / под ред. М. В. Степанова. М.: ИНФРА–М. Изд-во Рос. экон. акад., 2002. 463 с.
4. Некрасов Н. Н. Региональная экономика. Теория, проблемы, методы. М.: Экономика, 1979. 344с.
5. Котельников К. А. Комплексная индикативная оценка социально-экономического развития региона (на материалах Тверской области // Сборник научных трудов по материалам Всероссийской научно-практической конференции Саморазвивающаяся среда технического университета: в 2-х частях. Под редакцией Е. А. Евстифеевой, С. В. Рассадина. Тверь: ТвГТУ, 2017, С. 44-49.

Организация внутреннего государственного финансового контроля

Щинова Р. А.^а, Кокоулина Е. А.^б

доктор экономических наук, профессор экономики кафедры
государственное и муниципальное управление^а

магистрант направления подготовки «Государственный аудит»
кафедры государственное и муниципальное управление

факультет Менеджмента и сервиса^б

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{а,б}

E-mail: rshinova@mail.ru^а, lena_ko-na@mail.ru^б

Аннотация. Данная статья посвящена изучению вопроса организации внутреннего государственного финансового контроля на уровне субъекта Российской Федерации. В настоящее время в условиях бюджетной политики, ориентированной на эффективное целевое использование бюджетных средств, большое внимание уделяется вопросу повышения результативности государственного финансового контроля за соблюдением финансовой дисциплины. Эффективность внутреннего государственного финансового контроля во многом зависит от правильного выбора его видов и методов. Актуальность темы исследования обусловлена необходимостью определения приоритета выбора вида государственного финансового контроля для повышения эффективности и рационального использования бюджетных средств. Цель исследования состоит в изучении теоретических основ государственного внутреннего финансового контроля на уровне субъекта Российской Федерации.

Традиционным видом контроля в финансово-бюджетной сфере до недавнего времени считался последующий контроль. Но, в настоящее время, на региональном уровне первостепенное значение стал приобретать предварительный финансовый контроль. В ходе изучения вопроса выявлено, что единые стандарты и детализированные нормы, касающиеся порядка осуществления государственного внутреннего финансового контроля, отсутствуют. Таким образом, возникает необходимость в разработке предложений по совершенствованию системы внутреннего государственного финансового контроля, которые возможно применить на практике при контроле за бюджетными средствами, и которые будут нацелены на повышение результативности управленческих решений региональных властей.

Ключевые слова: бюджетные средства, предварительный финансовый контроль, последующий финансовый контроль, санкционирование операций.

Введение.

На всех уровнях государственной власти есть необходимость контроля над исполнением мероприятий, которые осуществляются за счет бюджетных средств, а также за результатом, полученным от вложения бюджетных средств. То есть, контроль должен быть как за правительством, так и за министерствами, ведомствами и другими государственными организациями, имеющими финансирование из соответствующего бюджета. Но, с другой стороны, контролировать всё и вся нерационально. Любое контрольное мероприятие требует определенных затрат. Поэтому польза от контроля должна быть выше не только этих затрат, но и превышать ущерб, который может быть получен в случае не проведения контроля. То есть контроль должен быть экономически выгодным и

эффективным. Что конкретно подвергать контролю, зависит от установленной системы управления в регионе и поставленных задач перед исполнительными органами власти.

Начиная с 2013 года идет активное формирование нормативно-правовой базы, регулирующей вопросы организации и осуществления внутреннего государственного финансового контроля. Тем не менее, до настоящего времени нормативная база окончательно не сформирована и постоянно претерпевает изменения, которые, прежде всего, связаны с необходимостью учета особенностей функционирования не только федеральных государственных структур, но и органов власти в субъектах Российской Федерации.

Цель исследования.

Целью исследования является изучение теоретических и методических основ организации внутреннего государственного финансового контроля на уровне субъекта Российской Федерации «Кировская область».

Что же такое внутренний государственный финансовый контроль? (рис. 1).

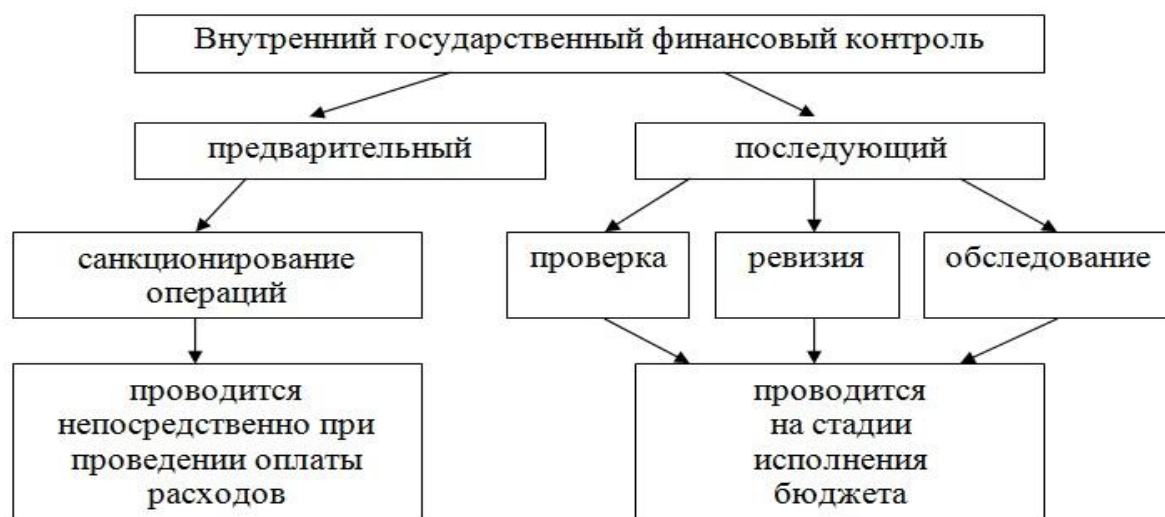


Рисунок 1. Внутренний государственный финансовый контроль

Законодательством внутренний государственный финансовый контроль подразделяется на предварительный и последующий. Понятие данных видов контроля закреплено Бюджетным Кодексом Российской Федерации: «Предварительный контроль осуществляется в целях предупреждения и пресечения бюджетных нарушений в процессе исполнения бюджетов бюджетной системы

Российской Федерации. Последующий контроль осуществляется по результатам исполнения бюджетов бюджетной системы Российской Федерации в целях установления законности их исполнения, достоверности учета и отчетности». [Бюджетный Кодекс Российской Федерации, п. 4 и 5 ст. 265].

Задачи исследования.

Задачей исследования является нахождение оптимального сочетания видов внутреннего государственного финансового контроля и методов, которых позволяют с наименьшими усилиями получить хорошие результаты при проведении контрольных мероприятий и выбор более эффективного и рационального контроля над использованием бюджетных средств между предварительным и последующим финансовыми контролями.

Ведущий подход.

Внутренний государственный финансовый контроль на уровне Кировской области осуществляется в соответствии с утвержденным Правительством Кировской области Порядком. Методами контроля в соответствии с данным Порядком являются «ревизия, проверка, обследование и санкционирование операций» [Постановление Правительства Кировской области от 30.12.2013 № 242/962, п. 2.1]. Первые три метода относятся к последующему финансовому контролю, санкционирование же относится к предварительному финансовому контролю. Последующий финансовый контроль проводится по фактически свершившемуся действию, то есть когда бюджетные средства уже использованы на какое-либо мероприятие. Другими словами, последующий контроль осуществляется на стадии исполненного бюджета и направлен на то, чтобы убедиться, что средства использованы в соответствии с принятыми решениями. В случае нарушения бюджетного законодательства, проверяющий орган имеет право требовать возмещения материального ущерба, причиненного Кировской области.

Рассмотрим теоретическую основу предварительного финансового контроля. Методом контроля является санкционирование операций. Санкционирование операций представляет собой проверку документов, представляемых по-

лучателями бюджетных средств, при проведении оплаты расходов за счет средств областного бюджета на предмет достоверности указанной в них информации требованиям бюджетного законодательства. Санкционирование осуществляется в порядке, установленном министерством финансов Кировской области. [Постановление Правительства Кировской области от 30.12.2013 № 242/962, п. 2.2.4]. Не подлежат санкционированию такие денежные обязательства, как социальные и иные выплаты населению; оплата труда и начисления на выплаты по оплате труда, уплата налогов, сборов и иных обязательных платежей [Распоряжение министерства финансов Кировской области от 13.05.2016 № 51, п. 7]. Другие денежные обязательства обязательно подлежат санкционированию. Для проведения санкционирования получатели средств областного бюджета вместе с платежными документами на перечисление средств представляют в министерство финансов на каждый платеж подтверждающие документы. Это могут быть государственные контракты, выставленные счета на оплату, акты выполненных работ, локальные сметные расчеты по строительным работам, соглашения на предоставление бюджетных средств, различные отчеты. Представленные документы проверяются на наличие множественных фактов. Наиболее существенными являются: наличие бюджетных ассигнований на мероприятие, наличие выделенных лимитов бюджетных обязательств, наличие данных расходов в утвержденной бюджетной смете, целевое использование бюджетных средств, оформление платежного поручения по установленным стандартам, проверка права подписи лица на соответствие в карточке образцов подписей.

Так, в 2015 году были отклонены от оплаты по причине санкционирования в рамках предварительного финансового контроля 2200 платежных документов на общую сумму 66 млн. рублей, в 2016 году – 1795 платежных документов на общую сумму 48 млн. рублей, в 2017 году – 1327 платежных документов на общую сумму 32 млн. рублей.

По итогам последующего финансового контроля средств областного бюджета за 2015 год объем выявленных нарушений бюджетного законодательства

и иных нормативных правовых актов снизился почти в 5 раз, что стало результатом работы системы предварительного контроля, осуществляемого министерством финансов. В то же время, даже при проведении предварительного финансового контроля, по результатам последующего финансового контроля выявляются финансовые нарушения на значительные суммы. Так за 2016 год проведено 163 контрольных мероприятия и выявлено финансовых нарушений на 207 млн. рублей, в 2017 году было проведено 124 контрольных мероприятия, выявлено финансовых нарушений 1240 млн. рублей. Нарушения, которые выявляются последующим финансовым контролем, связаны с неправомерной выплатой заработной платы работникам, необоснованным финансированием в результате невыполнения доведенного государственного задания; с неправомерно произведенными расходами на основании документов, не подтверждающих поставку товаров.

Результаты исследований. Таким образом, и последующий и предварительный контроль имеют свои преимущества и недостатки.

Последующий финансовый контроль. Необходимо отметить важность данного вида контроля, в частности, анализ результатов служит основанием для принятия управленческих решений на перспективу. Ведь даже небольшие суммы нарушений могут быть существенными, если это касается, например, подрыва доверия к органам власти со стороны общественных организаций. Минусом этого вида контроля является то, что проверка проводится через определенное время, когда бюджетные средства уже использованы, и ситуацию не развернуть обратно, даже если результат не достигнут. А возмещение материального ущерба со стороны виновных лиц производится очень длительное время.

Предварительный финансовый контроль. Внедренный механизм санкционирования расходов исполнения областного бюджета позволяет осуществлять учет и контроль в режиме реального времени за проводимыми операциями областных государственных учреждений. То есть, при качественно проведенной проверке документов на перечисление средств, теоретически исключается

возможность использования бюджетных средств не по целевому назначению. Контроль проходит до совершения денежной операции. Минусом данного вида контроля является: первое – не все денежные обязательства санкционируются, второе – контроль осуществляется камерально, то есть по представленным документам. Фактическое получение товара, услуги, работы проверить таким образом невозможно.

На сегодняшний день уделяется большое внимание совершенствованию финансового контроля, разработке новых механизмов его реализации. Одним из предложенных вариантов является механизм казначейского сопровождения бюджетных средств. При данном механизме средства бюджета перечисляются в том объеме и в тот момент времени, когда в них возникает необходимость, то есть в момент возникновения денежного обязательства. Данный подход может обеспечивать более эффективный контроль за целевым использованием бюджетных средств. Однако, как отмечает в своей статье З. Н. Бедоева, «необходима более детальная разработка определения понятия «казначейское сопровождение», а также нам представляются целесообразными закрепление данного механизма и подробная регламентация его осуществления в Бюджетном Кодексе Российской Федерации, что поспособствует закреплению надлежащего (постоянного) и системного правового оформления казначейского сопровождения» [Бедоева З. Н. с. 4–5]. Другой автор Л. Р. Ковтун в своей статье предлагает выделить самостоятельное понятие «государственный казначейский контроль». «В настоящее время созданы все предпосылки для выделения государственного казначейского контроля как самостоятельного понятия, что позволит разработать и обозначить его методологические и методические основы» [Ковтун Л. Р. с. 1]. Выделение государственного казначейского контроля в самостоятельный вид государственного финансового контроля, по мнению автора, позволит утвердить стандарты государственного казначейского контроля.

Выводы.

Изучив виды внутреннего государственного финансового контроля, применяемые методы, можно сделать вывод, что каждый вид контроля отвечает за

свою ограниченную область. Для того, чтобы государственная деятельность велась целесообразным и экономически эффективным способом, необходимы оба вида контроля, и предварительный, и последующий. На данный момент, невозможно остановиться на одном виде финансового контроля, так как каждый из них имеет свои преимущества и свои минусы. Идеальной модели внутреннего государственного финансового контроля в настоящее время не разработано. Выбор вида финансового контроля напрямую зависит от поставленной задачи – что необходимо проверить.

Библиографический список

1. О Порядке проведения внутреннего государственного финансового контроля : Постановление Правительства Кировской области от 30.12.2013 № 242/962 : ред. от 01.06.2018 // Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».
2. Бедоева З. Н. Правовое обеспечение казначейского сопровождения бюджетных средств // Финансовое право. 2018. № 5. С. 22–24.
3. Ковтун Л. Р. Бюджетный мониторинг – перспективный метод государственного казначейского контроля // Финансы. 2018. № 5. С. 28–33.

Информационные системы в эффективном управлении инновациями

Кононова О. А.

магистрант кафедры государственного и муниципального управления
Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация
E-mail: krgemelik@mail.ru

Аннотация: В статье рассматриваются опыт внедрения информационных систем, в частности российские CRM-системы, используемых сотрудниками предприятий предложений по улучшению повышения эффективности инновационной производственной деятельности. В статье приведены краткая характеристика, основной функционал отечественных CRM-систем: система «Информационный Инкубатор Инновационных Идей» компании «Текора», Автоматизированная система управления научно-технической информацией компании «Центр Транспортных Исследований», краудсорсинговая платформа «ПРО ДВИЖЕНИЕ», ИС «Фабрика идей» и другие. Внедрение данных систем позволяет повысить эффективность использования важнейшего ресурса компании – интеллекта ее сотрудников. Основным эффектом от внедрения данных систем и технологий является создание среды, вовлекающей сотрудников в процесс генерации идей. Выбор той или иной системы зависит от ресурсов, требований и запросов самих инновационных предприятий.

Ключевые слова: инновационные идеи, система подачи предложений по улучшению, информационные системы.

Введение. В мировом и отечественном опыте внедрения производственных систем особое внимание уделяется вопросам организации работы по поиску и сбору идей в виде предложений сотрудников по повышению эффективности производственной и инновационной деятельности. Эффективное управление процессом сбора, обработки и реализации предложений позволит своевременно выявить и устранить потери и повысить качество продукции, работ, услуг, осуществить модернизацию действующего оборудования и его приспособление к конкретным условиям производства и эксплуатации.

Цель исследования. Проанализировать существующие информационные системы подачи предложений по улучшениям, внедренные на инновационные предприятия Российской Федерации.

Задачи исследования.

1. Рассмотреть особенности систем подачи предложений по улучшениям.
2. Рассмотреть существующие информационные системы подачи предложений по улучшениям.

Ведущий подход. Анализ научной литературы по тематике исследования.

Результаты исследования и их обсуждение. В настоящее время становится все больше предприятий, которые уже активно используют или только собираются внедрять информационную систему подачи предложений по улучшениям (ИСППУ) от сотрудников. Данная система представляет собой систему, в рамках которой любой сотрудник организации может подать предложение по улучшению, оно будет рассмотрено, выгодное предложение будет внедрено, а автор идеи – дополнительно премирован. Предложение по улучшению должно быть полезно одной или нескольким заинтересованным сторонам: самой организации (примером может служить идеи по оптимизации процессов или распределению ресурсов), клиентам (например, предложения создать новые услуги или усовершенствовать существующие), или сотрудникам компании (например, предложения связанные с вопросами охраны труда) [Лихачева Л. Б., Шевцова Н. В. с. 249].

На предприятии Приволжская железная дорога имеется положительный опыт по использованию системы «4И», предназначенной для сбора и обработки предложений сотрудников по вопросам совершенствования производственных и управленческих процессов, также АСУ НТИ и новый проект «ПРО ДВИЖЕНИЕ».

«Информационный Инкубатор Инновационных Идей» (система «4И») – это интеллектуальная среда для сбора и обработки инновационных идей система управления идеями (Idea Management System) первый шаг к выстраиванию системы управления инновациями в компании (СУПРИН).

Система «4И» - автоматизированная система, обеспечивающая:

- создание условий для формирования постоянного потока идей,
- снижение трудозатрат на сбор и первоначальную обработку идей,
- выявление перспективных сотрудников,
- формирование дополнительных источников капитализации предприятия за счет нематериальных активов.

Автоматизированная система управления научно-технической информацией (АСУ НТИ) обеспечивает представление и получение научно-технической

информации и документации в реальном режиме времени, сокращает сроки внедрения прогрессивных технологий и передового опыта, повышает оперативность и полноту информационного обслуживания пользователей путем автоматизации функций подразделений НТИ, связанных с формированием статистической отчетности по утвержденным формам. АСУ НТИ представляет собой единый информационный ресурс, содержащий заданный набор документов и данных, представленных в определенной электронной форме и расположенный по определенному электронному адресу на сервере ЦНТИБ, подключенном в корпоративную систему Интранет ОАО «РЖД».

Также в конце 2018 года была запущена краудсорсинговая платформа «ПРО ДВИЖЕНИЕ», на которой производится сбор и первичная разработка идей сотрудников ОАО «РЖД», дочерних и зависимых обществ, участников транспортного рынка (грузоотправителей, операторов железнодорожного подвижного состава и др.), а также отдельных граждан, реализация которых приведёт к прорывным эффектам в процессах управления перевозками в ОАО «РЖД» [Ивушкина Е.].

«ПРО ДВИЖЕНИЕ» - это современная площадка подачи, продвижения и реализации идей, на которой с автором взаимодействуют лучшие эксперты и рабочие группы для реализации инновационных решений в области перевозочного процесса. Первые итоги её работы – 199 идей, 16 из которых уже одобрены экспертами.

В 2013 году Смоленская АЭС была выбрана в Концерне «Росэнергоатом» пилотной площадкой для запуска отраслевой информационной системы «Фабрика идей», направленной на поиск и разработку лучших предложений и организацию профессиональных сообществ. Уже к 2019 году подключились остальные организации Госкорпорации «Росатом». Главное отличие данной информационной системы от всех остальных в том, что на этой площадке можно дополнительно зарабатывать на совершенствовании качества рабочей среды и повышая безопасность производства.

Автоматизированная система управления рациональными предложения-

ми «Иноватор» позволяет создавать культуру инноваций на крупных предприятиях. Решение «Иноватор» было внедрено, успешно работает и развивается в ОАО «ФСК ЕЭС» (бывшая «РАО ЕЭС»). Решение отразило все специфические бизнес-процессы предприятия-гиганта и на системном уровне создало культуру инноваций, пронизывающую как региональные подразделения и головной офис, так и дочерние предприятия.

Но как показывает опыт крупнейших российских компаний, гораздо эффективнее разработать собственную систему, ориентированную на бизнес-модель компании.

Так в АО «Производственное объединение «Электрохимический завод» – предприятие Топливной компании «ТВЭЛ», входящей в Государственную корпорацию по ядерной энергии «Росатом» в 2013 году специалистом отдела развития производственных систем Иваном Погуляевым и начальником отдела Михаилом Сперанским была представлена разработка собственной автоматизированной системы управления предложениями по улучшениям (АСУПУ), которая переводит процесс регистрации, рассмотрения и реализации предложений в электронный формат [Ростовцев Г.].

Ключевыми факторами успеха при организации системной работы с предложениями являются обеспечение прозрачной и гибкой системы управления, обеспечение доступности и простоты подачи предложений работниками, комплексное стимулирование, вовлечение и информирование работников, системная работа по реализации улучшений [Стуков С.П., Елагина В.Б., с. 76]. Что и достигается с применением информационных систем.

Выводы. Современному инновационному предприятию необходимо использовать информационные системы управления предложениями по улучшениям, так как показывает практика в современных условиях для того, чтобы сохранить свои позиции конкурентоспособного предприятия и привлекательного работодателя на рынке, очень важно уметь слышать своих сотрудников и активно вовлекать персонал в деятельность по устранению потерь и непрерывному совершенствованию.

Библиографический список

1. Лихачева Л. Б., Шевцова Н. В. Разработка показателей для оценки работы системы подачи предложений по улучшениям от сотрудников // Вестник Воронежского государственного университета инженерных технологий. 2016. № 1. С. 249-253.
2. Ивушкина Е. Краудсорсинговая платформа – банк новых идей / Е. Ивушкина // Гудок. 2018. № 167. С. 14.
3. Ростовцев Г. Автоматизированная система управления предложениями по улучшениям // Альманах Управление производством. 2015. № 9. С. 93.
4. Стуков С. П., Елагина В. Б. Внедрение системы подачи предложений по улучшениям на АО «ЗПП» // Вестник магистратуры. 2018. № 1-3. С. 74-76.

Оценка деятельности Министерства финансов Кировской области по осуществлению внутреннего государственного финансового контроля

Щинова Р. А.^а, Крышкина Е. С.^б

доктор экономических наук, профессор кафедры экономики^а
магистрант кафедры государственного и муниципального управления^б
Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация
E-mail: rshinova@mail.ru, katya.kryshkina@mail.ru

Аннотаци. Государственный финансовый контроль в наши дни имеет большое значение, так как он помогает наиболее эффективно использовать бюджетные средства, что способствует социально-экономическому развитию страны и отдельных её регионов. Цель данной статьи – проанализировать деятельность органа субъекта РФ по осуществлению внутреннего государственного финансового контроля на примере Министерства финансов Кировской области. Изучив отчеты Министерства о результатах контрольных мероприятий, можно заметить, что в последние годы по некоторым критериям оценки деятельности показатели улучшились, но есть и те, которые на данный момент требуют особого внимания. Ежегодно Министерство на основе проведенных проверок обновляет свою методическую базу, чтобы в дальнейшем нарушений было меньше, потому что только при постоянном совершенствовании системы внутреннего государственного финансового контроля можно добиться улучшения экономической ситуации в целом.

Ключевые слова: государственный финансовый контроль, министерство финансов, финансовое нарушение, контрольное мероприятие.

Введение. Государственный финансовый контроль – это основанная на нормах финансового права система органов и мероприятий по проверке законности и целесообразности действий в сфере образования, распределения и использования денежных фондов государства, одна из форм государственного контроля, способствующая обеспечению законности, охране государственной собственности, целевому, эффективному и экономному использованию государственных средств, помогающая вскрыть нарушения установленной государством финансовой дисциплины [Родионова В. М., с. 84]. Как следует из данного определения, государственный финансовый контроль призван обеспечить наиболее эффективное использование бюджетных средств государства и его субъектов, что доказывает актуальность темы исследования.

Согласно бюджетному кодексу РФ, внутренний государственный (муниципальный) финансовый контроль осуществляют Федеральное казначейство, органы государственного (муниципального) финансового контроля, являющиеся соответственно органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации и местных администраций, финансовых органов субъектов Российской

Федерации (муниципальных образований) [Бюджетный кодекс Российской Федерации]. Рассмотрим данный вид контрольной деятельности на примере Министерства финансов Кировской области.

Цель исследования – оценить деятельность органа субъекта РФ по осуществлению внутреннего государственного финансового контроля на примере Министерства финансов Кировской области.

Задачи исследования. Для этого необходимо сравнить показатели деятельности контрольного органа в сфере осуществления внутреннего финансового контроля за последние годы.

Ведущий подход. Чтобы решить поставленные задачи следует изучить отчеты о результатах деятельности Министерства финансов Кировской области и сравнить их.

Результаты исследований, их обсуждение. Внутренним государственным финансовым контролем в Министерстве финансов Кировской области занимается отдел осуществления ГФК. Отдел работает на основании годового плана экономической и контрольной работы министерства, плана контрольно-ревизионной работы министерства и плана работы отдела, поручений министра, заместителя министра, а также поручений Губернатора Кировской области.

В своей деятельности отдел осуществления государственного финансового контроля опирается на следующие документы:

- Бюджетный кодекс РФ;
- Положение об отделе осуществления государственного финансового контроля;
- Постановление Правительства Кировской области от 30 декабря 2013 № 242/962 «О порядке проведения внутреннего государственного финансового контроля»;
- Стандарт осуществления внутреннего государственного контроля, утвержденный Решением Министерства финансов Кировской области от 01.11.2016 №107.

Задачи отдела, согласно Положению об отделе – это осуществление внутреннего государственного контроля:

- за соблюдением бюджетного законодательства Российской Федерации и иных нормативных правовых актов, регулирующих бюджетные правоотношения;
- за полнотой и достоверностью отчетности о реализации государственных (муниципальных) программ, в том числе отчетности об исполнении государственных (муниципальных) заданий;
- за использованием межбюджетных трансфертов и бюджетных кредитов, предоставленных другому бюджету бюджетной системы Российской Федерации;
- за полнотой и достоверностью годового отчета об исполнении бюджета муниципальных образований Кировской области в пределах полномочий, установленных действующим бюджетным законодательством;
- за состоянием определенной сферы деятельности объекта контроля.

Методами осуществления государственного финансового контроля являются проверка, ревизия, обследование, санкционирование операций.

Проанализируем деятельность отдела осуществления внутреннего ГФК Министерства финансов Кировской области за период с 2015 по 2017 годы.

В 2015 году целях выполнения функций государственного финансового контроля органов местного самоуправления и муниципальных учреждений проведено 155 контрольных мероприятий, из них 5 внеплановых.

За 2015 год было разработано 19 методических рекомендаций по проверкам межбюджетных трансфертов.

По выявленным в ходе контрольных мероприятий нарушениям в финансово-бюджетной сфере возбуждено и рассмотрено 95 дел об административных правонарушениях.

Кроме того, в 2015 году по материалам проверок, представленным органами исполнительной власти и муниципальными образованиями области, возбуждено 41 административное дело.

Также в министерство для рассмотрения поступило 9 постановлений из прокуратуры области.

По результатам рассмотрения дел об административных правонарушениях на должностных лиц наложено административных штрафов на сумму 190 тыс. рублей. По вынесенным штрафам в доход областного бюджета в 2015 году поступило 130 тыс. рублей [Отчет о деятельности Министерства финансов Кировской области в 2015].

На 2016 год было запланировано и осуществлено 163 плановых и внеплановых контрольных мероприятия, в том числе 1 ревизия и 162 проверки. Количество контрольных мероприятий по сравнению с 2015 годом увеличилось на 5%, в основном за счет проведения внеплановых проверок. Контрольными мероприятиями проверено использование 4948,6 млн. рублей средств бюджета области.

В соответствии с частью 4 статьи 157 Бюджетного кодекса РФ проведено 8 аналитических мероприятий (25,8% от общего количества ГАБС) по оценке системы внутреннего финансового контроля и внутреннего финансового аудита ГАБСов. По результатам проведенного анализа всем объектам контроля направлены заключения и рекомендации по совершенствованию осуществления ими ВФК и ВФА.

В 2016 году контрольными мероприятиями, проведенными министерством, выявлены нарушения законодательства в финансово-бюджетной сфере на общую сумму 4645,5 млн. рублей, их них:

- финансовые нарушения – 207,2 млн. рублей;
- нарушения правил ведения бухгалтерского (бюджетного) учета и составления бухгалтерской (бюджетной) отчетности – 4438,3 млн. рублей.

Следует отметить, что внедрение информационно-аналитической системы, методологического обеспечения контрольной деятельности влияет на повышение качества и результативности проведения контрольных мероприятий. В итоге, показатель результативности проверок в 2016 году достиг 80% (из 163 проверок и ревизий в 130 установлены нарушения).

Всего в 2016 году в областной бюджет возмещено 1943,6 тыс. рублей, из них по контрольным мероприятиям прошлых лет 858,0 тыс. рублей.

Большой объем работы занимает ведение административного производства, всего за отчетный год возбуждено 389 административных дел. По выявленным в ходе контрольных мероприятий нарушениям бюджетного законодательства министерством было возбуждено 279 дел об административных правонарушениях. По материалам проверок, представленным иными контролирующими органами, возбуждено 99 административных дел.

Помимо этого, в 2016 году в министерство на рассмотрение поступило 11 постановлений из прокуратуры области.

За год было вынесено 379 постановлений по возбужденным административным делам. При этом количество рассмотренных дел по сравнению с 2014 и 2015 годами увеличилось в 2 раза.

По результатам рассмотрения дел об административных правонарушениях на юридические лица и должностных лиц (руководители и главные бухгалтеры), виновных в совершенных деяниях наложено 69 административных штрафов на сумму 515,1 тыс. рублей. По сравнению с прошлым годом – это рост почти на 30%. В 2016 году в доход областного бюджета поступило штрафов на сумму 261,9 тыс. рублей.

В 2016 году продолжена работа по методологическому сопровождению контрольных мероприятий. Всего было разработано 10 методических рекомендаций и 10 актуализировано [Отчет о деятельности Министерства финансов Кировской области в 2016].

В 2017 году было разработано 14 методических рекомендаций, 124 программы контрольных мероприятий.

По результатам контрольных мероприятий для принятия мер по устранению нарушений было направлено 183 представления (предписания), возмещено средств в областной бюджет в размере 6 млн. руб., принято правовых актов объектами контроля - 90, привлечено к дисциплинарной и материальной ответственности 46 должностных лиц.

В 2017 году было проведено 124 контрольных мероприятия, по результатам которых выявлены нарушения законодательства в финансово-бюджетной сфере на общую сумму 2 025,6 млн. рублей, их них:

- общий объем выявленных финансовых нарушений составил 1 242, 2 млн. руб.,
- нарушений правил ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской отчетности – 783, 4 млн. рублей.

В 2017 году было возбуждено 129 административных дел, начислено административных штрафов на сумму 274 тыс.руб., привлечено к административной ответственности 19 ЮЛ и 12 должностных лиц [Отчет о деятельности Министерства финансов Кировской области в 2017].

В Табл. 1 приведена информация о контрольных мероприятиях, проведенных отделом осуществления государственного финансового контроля Министерства финансов Кировской области в 2015-2017 годах.

Таблица 1

**Информация о контрольных мероприятиях, проведенных отделом
осуществления государственного финансового контроля Министерства
финансов Кировской области в 2015-2017 годах.**

Орган внут- реннего фи- нансового контроля	2015 год		2016 год		2017 год	
	Количество контрольных мероприятий	Темп роста, %	Количество контрольных мероприятий	Темп роста, %	Количество контрольных мероприятий	Темп роста, %
Министерство финансов Ки- ровской об- ласти	155	100, 00	163	105, 16	124	80, 00

Как видно из табл. 1 за последний год количество контрольных мероприятий уменьшилось. Но, чтобы дать оценку деятельности отдела осуществления ГФК Министерства финансов Кировской области, одного этого параметра недостаточно, необходимо рассматривать количество проведенных контрольных мероприятий вместе с другими факторами, например, количеством проверенных средств.

В табл. 2 приведены данные о суммах нарушений, которые были выявлены в ходе этих проверок. За 2015 в открытом доступе (а именно, на официальном сайте Министерства финансов Кировской области) информация об объеме проверенных средств и общей сумме выявленных нарушений отсутствует.

Таблица 2

Суммы выявленных нарушений Министерством финансов Кировской области в 2016-2017 годах.

Параметр выявленных нарушений	2016 год	2017 год
Общая сумма выявленных нарушений в соответствующем году (млн. рублей)	4 645, 5	2 025, 6
Сумма выявленных финансовых нарушений (млн. рублей)	207, 2	1 242, 2
Сумма выявленных нарушений правил ведения бухгалтерского (бюджетного) учета и составления бухгалтерской (бюджетной) отчетности (млн. рублей)	4 438, 3	783, 4

Как видно из Табл. 2, нарушений было выявлено в 2017 году примерно в 2 раза меньше, чем в 2016. Следует отметить, что существенно уменьшилась сумма нарушений правил ведения бухгалтерского (бюджетного) учета и составления бухгалтерской (бюджетной) отчетности. Это говорит о том, что по результатам 2016 года Министерством финансов Кировской области была проведена эффективная работа с сотрудниками учреждений. Несмотря на меньшее количество контрольных мероприятий в 2017 году, объем средств финансовых нарушений значительно увеличился.

Также можно рассмотреть такой параметр, как количество дел об административных правонарушениях, которые были возбуждены в соответствующий период (табл. 3).

Таблица 3

Информация о количестве дел об административных правонарушениях, которые были возбуждены в 2015-2017 годы.

Орган внутреннего финансового контроля	2015 год		2016 год		2017 год	
	Количество дел	Темп роста, %	Количество дел	Темп роста, %	Количество дел	Темп роста, %
Министерство финансов Ки-	136	100, 00	279	205, 147	129	94, 85

ровской об- ласти						

Как видно из Табл. 3 в 2016 году в 2 раза возросло количество рассмотренных дел. Скорее всего, это связано с большим объемом средств нарушений, выявленных в сфере правил ведения бухгалтерского (бюджетного) учета и составления бухгалтерской (бюджетной) отчетности. В своем ежегодном отчете об итогах работы за отчетный период Министерство финансов Кировской области эту ситуацию оставило без пояснений. В 2017 году наблюдается положительная тенденция к уменьшению количества возбуждаемых дел об административных правонарушениях.

Отдел осуществления ГФК Министерства финансов Кировской области ежегодно проводит работу над совершенствованием методической базы своей деятельности. Данные о количестве разработанных методических рекомендации в 2015-2017 годах представлены в табл. 4.

Таблица 4

Количество разработанных методических рекомендаций Министерством финансов Кировской области в 2015-2017 годах.

Орган внутреннего финансового кон- троля	2015 год	2016 год	2017 год
Министерство фи- нансов Кировской области	19	10	14

Данные Табл. 4 подтверждают, что отдел осуществления ГФК Министерства финансов постоянно анализирует результаты контрольных мероприятий, выясняет причины выявленных нарушений и пытается их предотвратить в будущем.

Выводы. Таким образом, за рассматриваемый период общая сумма выявленных нарушений уменьшилась примерно в 2 раза, количество контрольных мероприятий стало меньше, количество дел об административных правонарушениях тоже сократилось, что говорит о правильном направлении деятельности по предотвращению нарушений. На данный момент увеличилась сумма выяв-

ленных финансовых нарушений, но Министерство финансов Кировской области ежегодно анализирует результаты своей контрольной деятельности и разрабатывает методические рекомендации, а это значит, что система внутреннего государственного финансового контроля в Кировской области постоянно совершенствуется, и это приводит к улучшению показателей.

Библиографический список

1. Родионова В. М. Финансовый контроль. М. : ИД ФБК-ПРЕСС, 2002. 320 с.
2. Бюджетный кодекс Российской Федерации. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/ (дата обращения 20.10.2018).
3. Официальный сайт Министерства финансов Кировской области. URL: <http://minfin.kirov.ru> (дата обращения 20.10.2018).
4. Отчет о деятельности Министерства финансов Кировской области в 2015. URL: <http://minfin.kirov.ru/upload/iblock/125/12579e9081e61c065115b0d333057438.docx> (дата обращения 15.09.2018).
5. Отчет о деятельности Министерства финансов Кировской области в 2016. URL: <http://minfin.kirov.ru/upload/iblock/f4a/f4a0eeb2050592e8726c3e15b24877a8.docx> (дата обращения 23.09.2018).
6. Отчет о деятельности Министерства финансов Кировской области в 2017. URL: <http://minfin.kirov.ru/o-departamente-finansov/otchety-o-deyatelnosti-departamenta-finansov/> (дата обращения 30.09.2018).

Направления и перспективы государственной поддержки АПК в Кировской области

Ларина Т. И.^a, Бармина Е. А.^b

магистрант кафедры государственного и муниципального управления^a

кандидат экономических наук, доцент кафедры ГМУ^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}

E-mail: tlarinina@yandex.ru

Аннотация. Роль государства в регулировании сельского хозяйства России в последние годы становится все более важной. Объёмы государственной поддержки сельхозтоваропроизводителей дифференцированы по регионам, наблюдается изменение структуры, форм и направлений её применения. Эффект, получаемый от государственных субсидий, зависит не только от их объема, но и от структуры распределения ассигнований по мероприятиям в рамках государственной программы. В статье рассмотрены законодательные основы оказания государственной поддержки агропромышленного комплекса, обозначены её направления, проанализирована динамика и структура объёмов финансирования АПК Кировской области в рамках реализации региональной Государственной программы «Развитие агропромышленного комплекса на 2013 - 2021 гг.», на примере конкретного сельскохозяйственного предприятия показаны результаты государственного субсидирования и рассмотрены перспективы в части господдержки АПК Кировской области.

Ключевые слова: государственная поддержка АПК, субсидии

Введение. Государственная поддержка - это неотъемлемая часть аграрной политики страны, позволяющая сгладить последствия неэквивалентности в товарообмене сельского хозяйства с другими отраслями экономики, а также создающая условия для эффективного функционирования агропромышленного производства. Развитые страны, в которых на государственную поддержку сельского хозяйства выделяются крупные денежные средства, достигли высоких результатов в продовольственном обеспечении населения. Наряду с этим, эффект, получаемый от государственных субсидий, зависит не только от их объема, но и от структуры распределения ассигнований по мероприятиям в рамках государственной программы [Жукова Ю. С., Наговицына Э. В., с. 143].

Цель исследования - обозначить направления и перспективы государственной поддержки АПК в Кировской области.

Задачи исследования заключаются в анализе современного состояния государственной поддержки АПК в РФ и в Кировской области, и в формулировке основных направлений развития господдержки АПК.

Методы исследования: монографический, абстрактно-логический, расчётно-конструктивный.

Результаты исследования. Государственная поддержка агропромышленного комплекса в Российской Федерации в 2018 году осуществлялась в рамках реализации Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы в форме предоставления субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации 5 направлениям [Ларина Т. И., с.18].

Следует заметить, что с каждым годом количество направлений предоставления субсидий сокращается. Так, в 2016 году субсидии выделялись по 11 направлениям. Размер поддержки также сокращается (табл.1).

В течение 3 исследуемых лет объёмы государственной поддержки АПК Кировской области сократились почти вдвое. Снижение наблюдается по всем уровням бюджета, но если субсидии федерального бюджета сократились на 34%, то из регионального бюджета денег на поддержку АПК было выделено на 87% меньше.

Таблица 1

**Объёмы финансирования АПК Кировской области
в рамках реализации Государственной программы
«Развитие агропромышленного комплекса на 2013 - 2021 гг.»**

Уровень бюджета	2016 г.		2017 г.		2018 г.		2018 г. в % к 2016 г.
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	
Федеральный бюджет	1562427	78,9	1595187	92,9	1030457	95,0	66,0
Бюджет Кировской области	418123	21,1	122271	7,1	54295	5,0	13,0
Всего	1980550	100,0	1717458	100,0	1084752	100,0	54,8

В 2018 году сельхозтоваропроизводители, вкладывая деньги в развитие производства, обеспечили рост инвестиционных вложений на 14%. В регионе выполнены показатели и по растениеводству и животноводству, уровень рента-

бельности сложился на уровне 16%, что соответствует индикаторам целевой программы.

Результатом реализации госпрограмм в 2018 году в целом по области стало увеличение объема производства продукции во всех категориях хозяйств по сравнению с предыдущим годом на 1,5%. Общий объем производства в регионе составил 39,9 млрд рублей. Индекс производства продукции сельского хозяйства в 2018 году составил 104% к предшествующему.

Государственная поддержка кировских сельхозтоваропроизводителей из областного бюджета в 2019 году увеличена на 100 млн руб. Бюджетные средства планируется оперативно, в первом квартале 2019 года, направить сельхозорганизациям на возмещение части затрат, связанных с приобретением современной техники и нового оборудования.

Еще 52 млн руб. пополнят бюджеты хозяйств-интеграторов, работающих в связке «сильное и экономически слабое сельхозпредприятия». При этом средства на счета аграриев отправят с учетом результатов работы.

Одним из хозяйств – интеграторов является СПХ «Елгань» Унинского района Кировской области. Оно активно участвует в интеграционном процессе: в 2011 году к хозяйству присоединился низкоэффективный сельхозкооператив «Майский», а в 2014 году сельхозтехника и скот были внесены в уставный капитал ООО СХП «Сибирь» [Ларина Т. И., с.86]. В конце 2018 г. в селе Елгань открыли новый животноводческий комплекс, который состоит из родильного отделения на 200 голов, молочно-товарной фермы на 400 голов и «телячьей деревни» на 200 голов. Общая стоимость проекта - 90 млн руб., в том числе вложения в телятник составили 10 млн, в родильное отделение - 30 млн, в коровник - 50 млн руб. Это важный стратегический шаг в модернизации производства, он будет способствовать дальнейшему развитию сельскохозяйственного предприятия, которое имеет статус племенного репродуктора по разведению крупного рогатого скота черно-пестрой породы.

СПХ «Елгань» вносит весомый вклад в развитие сельскохозяйственной отрасли Унинского района и всей области. В хозяйстве содержится более

1 500 голов крупного рогатого скота, в том числе 818 коров. За 2017 год произвели 6 545 т молока. Среднегодовой надой молока от одной коровы составляет 8 727 кг, что на 14% выше среднерайонного уровня.

С вводом в эксплуатацию сразу нескольких современных объектов животноводческого комплекса у предприятия появится возможность дальше улучшать трудовой процесс, достигать более высоких результатов деятельности и повышать качество жизни сельских тружеников. Благодаря использованию современной техники на предприятии внедряются ресурсосберегающие технологии, что ведет к повышению производительности труда, снижению себестоимости сельскохозяйственной продукции и повышению ее качества.

Из федерального бюджета в 2019 году на государственную поддержку сельхозтоваропроизводителей в область поступит не менее 1 млрд руб. Для привлечения федеральных бюджетных средств на 2019 год в областном бюджете предусмотрено 300 млн руб. Эти деньги будут направлены на условиях софинансирования на возмещение затрат на уплату процентов по инвестиционным кредитам, а также на оказание несвязанной поддержки в области растениеводства. Кроме того, средства потратят на повышение продуктивности в молочном скотоводстве, развитие элитного семеноводства, грантовую поддержку малых форм хозяйствования и другие мероприятия государственной программы развития АПК.

Выводы. В статье проанализировано современное состояние государственной поддержки АПК в РФ и в Кировской области, сформулированы основные направления развития господдержки АПК на примере СПХ «Елгань» Унинского района Кировской области.

Библиографический список

1. Жукова Ю. С., Наговицына Э. В. Взаимосвязь уровня землеобеспеченности территории с развитием сельского хозяйства в Кировской области // Развитие отраслей АПК на основе повышения эффективности использования ресурсного потенциала: материалы Международной научно-практической конференции. – Киров, 2017 – с. 143-145.

2. Информационный Справочник о мерах и направлениях государственной поддержки агропромышленного комплекса Российской Федерации. URL: <http://www.gp.specagro.ru/site/index/day/31/month/12/year/2018> (дата обращения 23.01.2019)

3. Ларина Т. И. Агрострахование как инструмент формирования комфортной среды развития агробизнеса региона // Экономика и управление: проблемы и решения. 2018. Т. 4. №2. С. 16-19.

4. Ларина Т. И. Инновационное развитие кормопроизводства в Кировской области как фактор конкурентоспособности производства молока // Инновационная экономика, стратегический менеджмент и антикризисное управление в субъектах бизнеса. Сборник статей I Международной научно-практической конференции. 2018. С 85-89.

Анализ форм информирования молодёжи о проведении избирательной комиссией муниципального образования избирательных кампаний

Лубягина Е. А.^а, Токарева П. В.□

студент кафедры государственного и муниципального управления ВятГУ^а
старший преподаватель кафедры государственного и муниципального управления ВятГУ□
Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^а□□
E-mail: lubyagina-kate@mail.ru^а, poullinka@mail.ru□

Аннотация. Актуальность темы статьи обусловлена тем, что одной из проблем современного российского электорального процесса является низкий уровень участия избирателей в выборах, а также абсентеизм значительной части молодого поколения. Молодёжь является той частью населения любого государства, действия которой с определенного времени начинают определять, как будет развиваться общество во внутренней и внешней политике. Именно поэтому важно, чтобы российская молодёжь была заинтересована в социально-политической жизни своей страны. Главной задачей, стоящей перед территориальными избирательными комиссиями, является необходимость заинтересовать молодой электорат и активизировать его на выборах. Для этого необходимо выявить, какие аспекты предвыборных программ способны заинтересовать подрастающее поколение и повысить посещаемость молодёжи в день голосования.

Ключевые слова: выборы, информационно-разъяснительная деятельность, территориальные избирательные комиссии.

Введение. Существование современного демократического государства невозможно без периодического проведения свободных и равных выборов. Они представляют собой способ борьбы за власть и смены правительства. Именно выборы обеспечивают легитимацию власти и политической деятельности государства в целом. Одной из проблем современного электорального процесса является низкий уровень участия молодежи в выборах, а чаще всего их игнорирование. Это негативно сказывается на всей системе общественно-политических институтов страны, ведь волеизъявление граждан - исходное условие легитимности власти, с помощью которого осуществляются общественные ожидания, сдерживаются и разрешаются социальные конфликты. Молодёжь является той частью населения любого государства, действия которой с определенного времени начинают определять, как будет развиваться общество во внутренней и внешней политике. Именно поэтому важно, чтобы российская молодёжь была заинтересована в выборе того, кто будет управлять нашим государством.

Объект исследования – общественные отношения, связанные с осуществлением права избирать и быть избранным.

Предмет исследования – информирование молодёжи о проведении избирательной комиссией муниципального образования избирательных кампаний.

Цель статьи – анализ существующих форм информирования молодёжи о проводимых избирательных кампаниях.

В связи с этим определены следующие *задачи*:

- 1) проанализировать основные формы информирования молодёжи о проводимых избирательных кампаниях в муниципальном образовании;
- 2) рассмотреть зарубежный опыт информирования молодёжи;
- 3) выявить наиболее действенные формы информирования молодого электората о проводимых избирательных кампаниях.

Ведущим подходом при написании статьи является анализ.

Так, для привлечения электората на выборы территориальные избирательные комиссии (далее – ТИК) проводят информационно-разъяснительную деятельность (далее – ИТД) в период подготовки и проведения выборов, что позволяет предоставить всем участникам и организаторам избирательной кампании соответствующего уровня объективную, актуальную и достоверную информацию, связанную с выборами [Чагина А. В., Твердохлебова С. Р., с. 88-91]. ИТД Кировской городской комиссии проводится по нескольким направлениям:

- 1) мониторинг отражения хода подготовки и проведения выборов в средствах массовой информации;
- 2) использование медиаресурсов в процессе информационно-разъяснительной деятельности.
- 3) информирование избирателей через печатные средства массовой информации, с помощью иной печатной продукции.

За период выборной кампании 2017 года избирательными объединениями г. Кирова из избирательных фондов было израсходовано 23 549 615,93 рубля на проведение дополнительных выборов в Кировскую городскую Думу. К сожалению, сравнить данную сумму с затратами, израсходованными на предшествующие избирательные кампании нельзя, так как данная информация не предоставлена в свободном доступе в сети Интернет.

На данный момент Кировской городской избирательной комиссией проводятся следующие мероприятия как: выставка научно-методических материалов «Молодёжь и выборы», общешкольная политико-экономическая игра «Демократическая республика», конкурс для учеников общеобразовательных учреждений «Я рисую Конституцию!» и ряд других мероприятий, дабы способствовать воспитанию правовой культуры и становлению эффективной гражданской позиции, активного участия в развитии гражданского общества и правовой системы.

Однако, не смотря на проводимую работу территориальных избирательных комиссий, проблема низкой посещаемости молодёжи на выборы не становится меньше.

Исследования по-прежнему характеризуют общественное сознание молодого поколения как безразличное по отношению к политическим процессам, которые не пользуются у него доверием. Большая часть молодых избирателей не придаёт значения политической агитации и не верит в «ценность» своего голоса, считая, что исход голосования известен заранее. Среди причин неучастия молодежи в избирательных процедурах представлены на Рис.1.

На сегодняшний день молодёжь большую часть своего времени проводит в Интернете и социальных сетях. Проблема заключается в том, что информирование о проводимых избирательных кампаниях, которое осуществляется в настоящее время, не бывает доведено до молодежи. Если про федеральные и региональные выборы молодой электорат еще имеет представление, то муниципальные выборы, особенно дополнительные, не в полной мере освещены для молодежи, и тогда возникает ситуация, что молодые избиратели вовсе не знают о проведении выборов на своей территории.

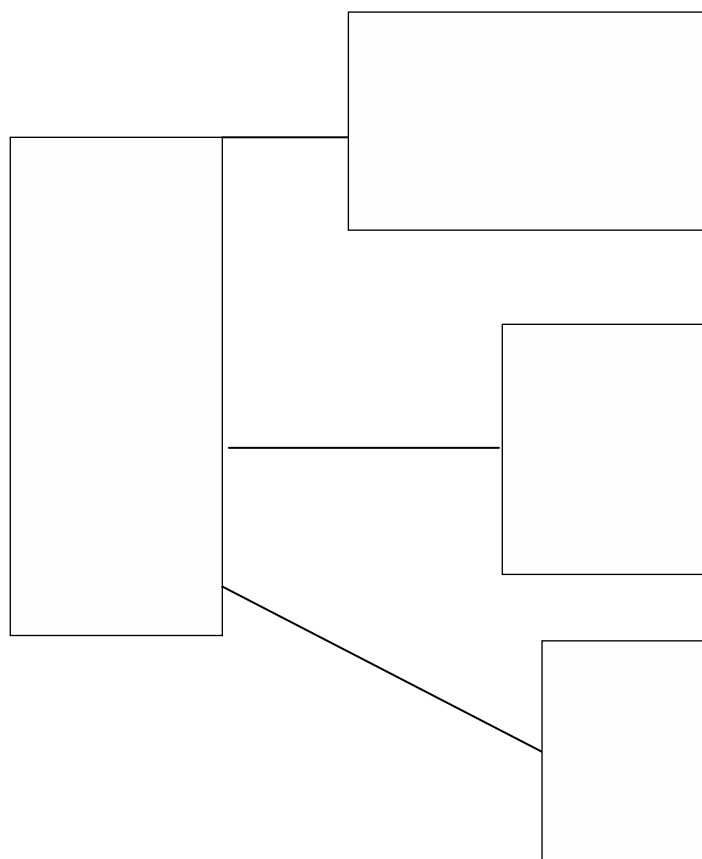


Рисунок 1. Причины игнорирования выборов молодёжью

Беря во внимание зарубежный опыт, а именно Великобритании, где в последние годы на выборах были зафиксированы самые низкие показатели регистрации молодежи, разрабатывается множество мероприятий, направленных на вовлечение молодого электората в процесс выборов. Популярна практика, когда студенческие волонтеры ходят по домам и приглашают своих сверстников внести себя в список избирателей; создаются учебные ресурсы для регистрации и голосования школьных классов и молодежных организаций, где используются различные игры и материалы, направленные на то, чтобы вдохновить молодых людей на обсуждение того, что им небезразлично; комиссии работают в партнерстве с Facebook, чтобы молодые пользователи сайта социальной сети могли добавить в свою хронологию жизненное событие «Зарегистрированные для голосования», которым можно поделиться со своими друзьями; используется целый ряд творческих мероприятий, чтобы вовлечь участников в дискуссии о демократии и их роли в качестве активных граждан; 10 участников выборов на канале YouTube обсуждают 10 различных социальных вопросов, кото-

рые привлекают молодых избирателей в течение 10 недель до дня голосования. Видеоролики нацелены на то, чтобы избежать партийно-политического жаргона и дать молодым людям прямые ответы на вопросы голосования.

Рассматривая опыт Соединённых Штатов, существует несколько мероприятий, которые положительно влияют на отношение молодых избирателей к выборам, например, возможно досрочное голосование на назначенном избирательном участке. Если потенциальный избиратель не может голосовать лично в день выборов или в период досрочного голосования, он может потребовать заочного голосования. Также, у лиц старше 18 лет есть возможность регистрироваться для голосования в офисе по выдаче водительских прав или в агентстве по оказанию государственной помощи. Для поиска информации о выборах и её распространения активно используются такие площадки как, Facebook и YouTube, которые не только позволяют молодым людям, не подписывающимся на газеты и не смотрящим вечерние новости, оставаться в курсе событий, но и возможностью делиться своим мнением об опросах и кандидатах. Если бы использование технологий было полностью интегрировано в политику, молодежные и взрослые группы были бы одинаково активны в политике, так как новостные СМИ оказывают положительное влияние на молодых граждан благодаря своей интерактивности. Они не только предоставляют информацию, которая необходима им для формирования политических убеждений, а также для того, чтобы стать более информированными в вопросах демократии и возможности лучше понять текущие проблемы, но также это платформа для обсуждения этих идей с другими людьми, причем в глобальном масштабе [Iyengar Sh.; Jackman S., с.1-20].

Основная задача, стоящая перед организаторами выборов и их участниками, заключается в том, чтобы создать у избирателя положительную мотивацию участия в голосовании. Человек должен быть уверен в том, что его голос имеет значение в данном процессе, что посредством своих представителей в различных органах власти он участвует в выработке политической воли и управлении делами государства. Необходимо предпринимать усилия для того,

чтобы избирательный процесс был максимально открытым и понятным для всех его участников, в особенности для молодых избирателей.

Для повышения явки молодого электората необходимо провести большую работу, чтобы повысить интерес к выборам, так как молодежь является динамичной и значимой социальной группой, которая будет определять развитие государства на ближайшие десятилетия. Необходимо адаптировать контент для молодых избирателей, сделать его более интересным, мобильным, привлекать к освещению информации о выборах авторитетных людей в молодёжной среде, вовлекать в кампанию молодых кандидатов и использовать при информировании социальные сети, дать право кандидатам проводить предвыборную агитацию в социальных сетях, таких как Вконтакте и Инстаграмм. Одной из главных задач, стоящей перед ТИК, является совершенствование и реализация основных направлений по широкому вовлечению молодёжи в избирательный процесс.

Выводы. Таким образом, принимая во внимание значимость правового просвещения как важнейшего фактора социализации личности и условия построения правового государства, можно сделать вывод о том, что ТИК следует решить поставленные задачи, чтобы молодёжь была информирована, способна трезво оценить ситуацию и выработать верную линию поведения в избирательном процессе. В статье были рассмотрены следующие вопросы:

- 1) на данный момент Кировская городская избирательная комиссия в своей работе с молодёжью использует медиаресурсы, информирует избирателей через печатные средства, проводит выставки, конкурсы для повышения правовой культуры молодого электората, что, к сожалению, не приводит к повышению явки молодёжи на выборы.
- 2) проанализировав опыт США и Великобритании в информировании молодёжи о проводимых избирательных кампаниях, можно прийти к выводу, что ТИК необходимо принять во внимание зарубежный опыт и внедрить некоторые формы информирования на местах.

- 3) ТИК необходимо адаптировать контент для молодых избирателей, использовать при информировании социальные сети, а также повышать уровень организации информационно-разъяснительной работы, тем самым уровень доверия к избирательным процедурам, как и в целом к выборам, будет выше, а соответственно и выше активность волеизъявления молодого электората в день голосования.

Перед ТИК стоит непростая задача в реализации приведенных мероприятий, но они необходимы для того, чтобы молодой электорат участвовал в проводимых выборах и был заинтересован в социально-политической жизни своей страны.

Библиографический список

1. Хужина А. В. Правовая природа сети интернет: вопросы регулирования / А. В. Хужина // Вестник ЮУрГУ – 2015. № 1. С. 101-107. URL: <https://elibrary.ru/defaultx.asp> (дата обращения 04.12.18).
2. Чагина А. В., Твердохлебова С. Р. Теория и практика организации информационно-разъяснительной деятельности территориальных избирательных комиссий муниципальных образований // Молодой ученый. 2016. № 22. С. 88-91.
3. Iyengar Sh.; Jackman S. "Technology and Politics: Incentives for Youth Participation". International Conference on Civic Education Research. P. 1–20. Nov. 2003.

Проблемы экономической безопасности России

Макарова Т. В.^a, Ефремова Н. С.^b

ассистент кафедры государственного и муниципального управления^a

студент кафедры государственного и муниципального управления^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}

E-mail: taniam1977@yandex.ru^a, nadezda.efremova.1607@mail.ru^b

Аннотация. Как показывает мировой и российский опыт, обеспечение экономической безопасности государства – это гарантия его независимости, залог инновационного развития и стабильной социально-экономической системы, а также дальнейшего продуктивного развития. В настоящее время проблема обеспечения экономической безопасности является чрезвычайно актуальной для Российской Федерации и регионов страны.

Решение данной проблемы столь значимо, что его можно определить, как политический и социально-экономический заказ дальнейшего сохранения и стабильного развития общества и государства. Определяющим выступает, прежде всего теоретический анализ основных терминов исследования. В данной статье проведен анализ основных понятий темы, а именно понятия экономической безопасности, содержания внешних и внутренних угроз и основных проблем в обеспечении экономической безопасности страны, а также представлены некоторые способы разрешения отдельных из них.

Ключевые слова: безопасность, экономическая безопасность, внешние и внутренние угрозы, проблемы экономической безопасности.

Введение. В эпоху мировых кризисов, глобальных угроз и борьбы за лидерство, во внешнеэкономической деятельности, возрастает актуальность обеспечения экономической безопасности нашей страны, что становится важнейшим условием существования, развития и процветания сильной и независимой державы. Сегодня российская экономическая наука призвана оперативно проводить анализ проблем экономической безопасности России, обосновать основные тенденции и экономически обоснованные варианты развития национальной экономической системы с целью ее стабильности и дальнейшего роста. Неслучайно тематика экономической безопасности становится предметом изучения не только теоретиков, но и практиков, занимающихся анализ проблем развития территория и разработок стратегий для обеспечения надлежащего уровня экономической безопасности.

Первая волна интереса российской экономической науки к данной проблеме была обусловлена сменой экономической формации России в десятилетие 1990-х гг. и кризисом всей социально-экономической системы. Несомненно, что проблемы экономической безопасности обостряются в периоды корен-

ной ломки политических и экономических отношений в государстве, кризисов, революций и социальных потрясения. Сегодняшней российской экономике до сих пор присущи угрозы, которые характерны для переходных и нестабильных экономических систем.

В целом можно отметить, что основные исследования в области обеспечения экономической безопасности появились в конце 20 начале 21 веков. Именно в данный период времени появились диссертационные исследования и авторские монографии по рассматриваемой тематике.

Следует отметить, что тематика экономической безопасности интересует исследователей и на современном этапе развития экономической мысли. На сегодняшний день тематика экономической безопасности и ее обеспечения, как на уровне Российской Федерации, так и на уровне российских регионов является достаточно популярно. Вопросы теории экономической безопасности в системе экономических наук и ее основные элементы исследовались И. Я. Богдановым, С. Ю. Глазьевым, Е. А. Григорьевой, Т. В. Илюткиной, Е. В. Караниной, Д. А. Логиновым, О. А. Мироновой, В. К. Сенчаговым, М. Н. Руденко и др.

Объектом исследования является экономическая безопасность, предметом исследования — проблемы обеспечения экономической безопасности России и противостояние от возможных внешних и внутренних угроз.

Задачи исследования:

1. Определить основные термины и понятия по рассматриваемому вопросу.
2. Дать характеристику внешних и внутренних угроз экономической безопасности России на современном этапе экономического развития.
3. Выявить возникающие проблемы в сфере обеспечения экономической безопасности России.

Ведущий подход. Анализ научной литературы по тематике исследования.

Результаты исследования и их обсуждение. На сегодняшний день в экономической науке сложилось множество подходов к термину «экономическая безопасность», что объясняется множеством авторских трактовок термина, которые рассматривают различные аспекты данного понятия. Авторы рассматривают экономическую безопасность как некое состояние экономики, условия функционирования и развития, как стабильность существующей системы.

Многочисленность дефиниций «экономическая безопасность», их противоречивость и неопределенное предметное поле не позволяют говорить о какой — либо концепции и едином понимании экономической безопасности в экономической науке, что влечет за собой большое количество подходов и трактовок данного понятия [Макарова, с. 1455]. Экономическая безопасность — это состояние экономической системы, которое позволяет ей развиваться динамично, эффективно и решать социальные задачи, и при котором государство имеет возможность вырабатывать и проводить в жизнь независимую экономическую политику [Абалкин, с. 771]. В диссертационных исследованиях и монографиях приводится множество научных трактовок данного термина как применительно к государству, так и территориям федерации.

Говоря об экономической безопасности и ее обеспечении в социально-экономических системах следует коснуться такого понятия как угрозы экономической безопасности. Угроза это прежде всего фактор, который оказывает серьезное влияние на развитие экономической безопасности и ее состояние. В научной среде сложилось достаточно много подходов к понятию, как риска, так и угрозы экономической безопасности. Угрозу можно представить, как некую систему рисков в состоянии их взаимодействия в процессе нарастания опасностей разрушения объекта или его отдельных частей [Калашников А. А., Барабаш Д. А., с. 36].

В целом, под угрозами для экономической безопасности необходимо понимать совокупность условий, которые препятствуют и тормозят развитие экономических интересов, создают опасность сокращения производственного потенциала, усиление социальной напряженности, нерациональное использование

ресурсов, возникновение финансовой нестабильности и дисбаланса. Именно угроза создает опасность для стабильности функционирования экономической системы федерального и регионального уровней, подрывает ее и не дает развиваться и совершенствоваться. Совокупность таких угроз и создает негативное поле для снижений уровня экономической безопасности, как на уровне определенной территории, так и на уровне федеративного государства.

К угрозам экономической безопасности относятся прежде всего всякого рода кризисные ситуации, катастрофы, негативные обстоятельства, оказывающие влияние на функционирование общественной сферы. Угрозы могут возникать вследствие некомпетентных политических и управленческих решений, нестабильности денежной и финансовой системы государства, политики протекционизма и иных негативных факторов. Мы рассматриваем угрозу как непосредственную опасность, требующую предохранительных операций, и незащищенности, как показателя обстоятельства безопасности, подтверждающего о ее вероятной незащищенности функционирующей системы [Казанцев, с. 48].

В исследовании данной проблемы, мы исходим из следующих основополагающих подходов:

1. «Экономическая безопасность» является важнейшим элементом национальной безопасности Российской Федерации, что неоднократно акцентировалось на высшем уровне. Экономическую безопасность федеративного государства формирует экономическая безопасность входящих в состав государства территориальных образований. С позиции безопасности социально-экономических систем безопасность рассматривается как состояние экономической системы, способное обеспечить саморазвитие и самовосполняемость экономической системы, а также возможности динамичного и поступательного развития, способного обеспечить стабильный экономический рост и социальную стабильность в обществе.

2. Угрозы «экономической безопасности» России — это такие явления и негативные процессы, которые ограничивают экономические интересы общества, создают опасность стабильного функционирования социально-

экономической системы, а также отрицательно влияют на экономическое состояние федеративного государства и региона, тормозят развитие и рост экономики, а также возможные кризисы в социальной сфере.

3. Угрозы «экономической безопасности» можно подразделить на внешние и внутренние. К внутренним угрозам экономической безопасности относят угрозы, которые возникают прежде всего в реальном секторе экономики. К внешним угрозам экономической безопасности относят угрозы, которые оказывают влияние на социально-экономическое положение в субъекте из внешних для субъекта источников. [Каранина Е. В., Макарова Т. В., с. 10] то могут быть как факторы объективного, так и факторы субъективного порядка, влияющие на состояние экономической системы федеративного государства и составляющих его территориальных образований.

Далее проанализируем основные внешние угрозы для современной социально-экономической системы российского государства.

1. Внешний государственный долг. Данный показатель оказывает значительное влияние на уровень экономической безопасности России. Так, по состоянию на 1 января 2018 года внешний долг Российской Федерации, по предварительной оценке, Банка России составил 529,1 млрд. долларов, по сравнению с началом 2017 года он увеличился на 15,0 млрд. долларов США, или на 2,9%. Все это демонстрирует негативное финансовое положение нашего государства и значительно превышает установленное для данного показателя пороговое значение. Несомненно, решение данной проблемы должно быть под постоянным контролем руководства страны, с целью минимизации возможных кризисных ситуаций.

2. Сокращение интеллектуального потенциала России, и, следовательно, сдерживание экономического роста – так называемая «утечка умов», эмиграция граждан, и что наиболее опасно, как правило его интеллектуального слоя. Одна из главных угроз «утечки умов» является замедление роста технологий государства, инновационной активности. Следует отметить, что в последние годы российской государство принимает активные меры для поддержки и стимули-

рования отечественной науки. Но несмотря на активно принимаемые государством меры, направленные на поддержку научной сферы, остается немало проблем, требующих разрешения на законодательном и организационном уровне.

Одними из главных причин интеллектуальной эмиграции являются: относительно невысокая оплата научного труда специалистов и исследователей, низкий уровень оснащённости научных лабораторий, недостаточность финансирования научных исследований. Также можно отметить проблему недостаточного финансирования в государстве научной и инновационной активности организаций, и в целом незначительные затраты на инновационное развитие промышленных производств и секторов экономики в большинстве регионов России. Сравнивая показатель инновационной активности организации в РФ с аналогичным показателем экономически развитых стран можно отметить, что он в два и более раза ниже, чем в США, Франции, Германии и других развитых государствах, что так же демонстрирует проблемы, возникающие в данной сфере управления.

В качестве мер решения данной проблемы можно предложить следующее:

- 1) увеличить заработную плату научным кадрам, материально стимулировать научные достижения;
- 2) повысить уровень финансирования науки и научных изысканий, а также уровень финансирования инновационной активности именно в научную сферу;
- 3) развивать нормативно-правовую базу, регламентирующую вопросы научных исследований и разработок, способную адекватно реагировать на происходящие изменения;
- 4) развивать и популяризировать науку среди молодежи, создавать престиж профессии исследователя и ученого;

3. «Бегство российского капитала» за рубеж — эта угроза является одной из ключевых угроз экономической безопасности страны, так как инвестиции в национальную экономику способствуют развитию экономической и социаль-

ной стабильности в государстве, экономическому росту, повышению уровня и качества жизни населения.

Данная проблематика, несомненно, требует своего незамедлительного решения, путем разработки прежде всего правовых и организационных мер, а также усиления взаимодействия между правоохранительными органами зарубежных стран в борьбе с нелегальным перемещением капитала. Так же необходимо создать пространство для заинтересованности российских инвесторов вкладывать именно в развитие российской экономики. Для этого необходим комплекс законодательных и организационных рычагов, направленных на оптимизации данного процесса.

4. Недостаточная открытость российской экономики для иностранных инвесторов. Открытая российская экономика – это экономическая система, направленная на максимальное участие в мирохозяйственных связях и международном разделении труда. Она противостоит экономическим системам, развивающимся обособленно на основе самообеспеченности, поэтому, открытость экономики явление нормальное и объективно необходимое [Васильева, с. 160]

Ускорение развития международных экономических интеграционных процессов России требует все более открытой экономики, то есть должна быть прозрачность (свободный доступ к макроэкономическим сведениям), экономическая свобода внутри страны и должно быть участие страны и её экономических субъектов в мировом интеграционном процессе. Несомненно, данный вопрос является достаточно проблемным, особенности в период экономической и санкционной политики и ограничений организационного и правового характера.

С другой стороны, отечественной экономике до сих пор присущи угрозы, характерные для переходных экономических систем и, что любое негативное для России развитие политической и экономической ситуации, а тем более «санкционированные» отношения с бывшими экономическими партнерами, не смогут обеспечить устойчивое экономическое развитие государства, и, как следствие, обостряет противоречие региональной дифференциацией по уровню жизни населения, а также обеспечат нарастание отраслевой структурной де-

формации экономики в целом. Так же следует учитывать развитие явлений протекционизма в международных отношениях, что так же создает проблемы для открытости российской экономики.

Внутренние угрозы — это те факторы, которые оказывает влияние на стабильность экономической системы внутри страны. В общегосударственной стратегии экономической безопасности РФ определены наиболее вероятные угрозы:

- 1) снижение численности населения и его старение;
- 2) невысокая конкурентоспособность экономики;
- 3) высокий уровень инфляции в стране;
- 4) вытеснение отечественных товаропроизводителей, особенно потребительских товаров, с внутреннего рынка зарубежными фирмами конкурентами;
- 5) невысокая инвестиционная активность предпринимателей в стране;
- 6) структурная деформированность и мало эффективность структуры российской экономики, выражающаяся в приоритетном сохранении ее топливно-сырьевой направленности;
- 7) неэффективная борьба с коррупцией на всех уровнях государственного управления;
- 8) несвоевременная разработка и принятие законодательных актов, регулирующих экономические отношения;
- 9) наличие резервов стратегически важных материальных благ, в объемах, недостаточных для обеспечения экономической безопасности страны.

Все без исключения внутренние угрозы очень тесно связаны между собой. Их устранение является необходимым не только для создания высокого уровня экономической безопасности, но и для сохранения российской государственности, а также роста и развития экономики.

Проведенный анализ внутренних и внешних угроз экономической безопасности важен не только для того, чтобы их можно было предотвратить и спрогнозировать, а также для разработки стратегии обеспечения экономической

безопасности как на общегосударственном, так и на региональном уровне управления. Именно на уровне регионов России должно формироваться ядро экономической безопасности, которое позволит сформировать экономическую безопасность в общегосударственном масштабе. Обеспечение экономической безопасности предполагает разработку пороговых значений как на федеральном, так и на региональном уровнях. Анализ выявленных показателей способствует прежде всего выявлению рисков, а также возникновению новых возможных угроз для экономической безопасности экономической системы. Комплексное решение данной задачи должно включать в себя разработку и реализацию государственной и региональной политики, в основе которой должны лежать взаимодополняющие меры и мероприятия, которые будут объединены стратегической целью и будут охватывать ресурсы всех субъектов Российской Федерации.

Содержание и результативность проводимых мероприятий должны сопровождаться сбалансированной и актуальной нормативно-правовой базой. Так как значимую роль в обеспечении экономической безопасности страны играют именно правовые меры. Под законодательным обеспечением экономической безопасности мы понимаем закрепление в компетенции органов государственной власти Российской Федерации, взаимосвязанной и скоординированной совокупности целей, задач, принципов, основных направлений их функционирования как элементов системы обеспечения экономической безопасности.

Также необходимо создание действенного и эффективного организационного и законодательного механизма управления уровнем развития экономической безопасности, как на федеральном, так и на региональном уровнях управления. Ведь именно слаженный организационно-правовой механизм, способен своевременно реагировать на существующие угрозы, а также принимать и реализовывать меры, направленные на поддержание стабильного уровня экономической безопасности экономических систем. Обозначенная проблема осложняется и тем, что сегодня различия в развитии субъектов Российской Феде-

рации по основным социально-экономическим показателям достигли критически высокого уровня.

Выводы. Таким образом, на сегодняшний день в России имеется немало проблем, связанных с обеспечением и развитием экономической безопасности. Все без исключения они требуют большого внимания со стороны государства и региональных властей и должны быть разрешены в целях стабильного существования социально-экономической системы. Одним из возможных вариантов решения проблем является переход к инновационной модели развития экономики – максимальное использование новых технологий и модернизацию инновационной составляющей, а также минимизация проявлений политики протекционизма. Следует отметить, что на сегодняшний день Правительство РФ принимает активные меры в разработке и реализации инновационной модели развития промышленности, повышение конкурентоспособности российских компаний и выходу их на международные рынки товаров и услуг. Активная работа ведётся и региональными властями, которые формируют экономическую безопасность региональных систем исходя из возможностей контурного региона России.

Для этого необходимо формирование соответствующего организационно-правового механизма управления уровнем экономической безопасности, как на федеральном, так и на региональном уровнях. Данный механизм должен учитывать всю специфику социально-экономического положения системы, а также все возможные риски и угрозы, способные причинить вред экономической и социальной стабильности.

Библиографический список

1. Абалкин П. И. Экономическая безопасность России // Вестник РАН. 1997. №9. С. 771-776.
2. Васильева Т. Н., Васильев Л. В. Мировая экономика. М. : Флинта, МПСИ 2008. – 160 с.
3. Казанцев С. В. Экономическая безопасность. Определение понятий. // Мир новой экономики. 2014. № 2. С. 48-53.

4. Калашников А. А., Барабаш Д. А. Понятие угроз и рисков экономической безопасности региона (на примере Ставропольского края) // Региональная экономика: теория и практика. 2007. № 14. С. 36-41.

5. Каранина Е. В., Макарова Т. В. Оценка рисков экономической безопасности на примере Кировской области // Проблемы анализа риска. 2018. Том. 15. № 5. С. 6-16.

6. Макарова Т. В. Теоретические подходы к понятию «экономическая безопасность» регионов с учетом уровня его социально-экономического потенциала // Общество. Науки. Инновации (НПК-2018) сборник статей XVIII Всероссийская научно-практическая конференция: Киров. Вятский государственный университет. Издательство: Вятский государственный университет (Киров). 2018. Т. 3. С. 1455-1463.

Теоретические подходы к типологизации регионов по уровню экономической безопасности

Макарова Т. В.

ассистент кафедры государственного и муниципального управления
Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация

E-mail: taniam1977@yandex.ru

Аннотация. В современной экономической политике России наиболее актуальными являются проблемы, связанные с экономической безопасностью страны, разрешение которых направлено на создание условий для прогресса социально-экономических отношений, обеспечение устойчивого развития всех регионов, формирующих федеративное государство. В условиях совершенствования механизмов управления экономическими отношениями в Российской Федерации в первую очередь необходимо детально проанализировать особенности и проблемы социального и экономического развития на уровне каждого конкретного региона страны.

Для выработки надлежащего механизма управления регионами и формирования надлежащего уровня экономической безопасности региона, необходимо провести типологию регионов, с целью выявления уровня экономической безопасности каждого из регионов России. Типологизация регионов России по уровню экономической безопасности позволит не только выявить уровень экономической безопасности регионов, но и предложить соответствующий механизм повышения уровня экономической безопасности региона.

Ключевые слова: экономическая безопасность, регионы, типологизация регионов, типологизация регионов России по уровню экономической безопасности, методика оценки экономической безопасности регионов

Введение. Сегодня научная проблема создания адаптивной и устойчивой системы управления экономикой региона остается приоритетной как с точки зрения государства, так и с позиций регионального сообщества. Исторически сложившаяся неоднородность социально-экономического пространства России оказывает значительное влияние на функционирование государства, структуру и эффективность экономики, стратегию и тактику институциональных преобразований, и социально-экономическую политику, как на федеральном, так и региональном уровнях. Для того, чтобы разработать действенный механизм управления уровнем экономической безопасности регионов России, следует определить уровень развития экономической безопасности каждого конкурентного региона России.

Для этого следует проанализировать, как в экономической науке осуществляется классификация регионов по уровню экономической безопасности. Необходимо отметить, что в современной практике уже сформировалась система различных методик, при помощи которых можно определить уровень эко-

номической безопасности различных региональных систем и выделить группы регионов.

Цель исследования. Проанализировать существующие в научной среде подходы к типологизации регионов России по уровню экономической безопасности.

Задачи исследования:

- 1) рассмотреть особенности типологизации регионов по уровню экономической безопасности;
- 2) рассмотреть авторские подходы к типологизации регионов по уровню экономической безопасности.

Ведущий подход. Анализ научной литературы по тематике исследования.

Результаты исследования и их обсуждение. На сегодняшний день в региональной экономике достаточно активно рассмотрен вопрос, посвященный типологизации регионов России по различным критериям. В связи с актуальностью тематики экономической безопасности в региональном разрезе целесообразно провести исследование подходов к типологизации регионов по уровню экономической безопасности и определению групп регионов [Макарова Т. В.].

Под типологией регионов, в частности, понимается «разделение различных регионов страны на несколько однородных групп, выделенных на основе одного или нескольких наиболее существенных критериев, признаков, отношений и уровней организации как количественного, так и качественного характера с целью их идентификации, упорядоченного описания и сопоставления» [Акьюлов Р. И.].

Типологизация регионов по уровню экономической безопасности это разделение регионов страны на группы, на основе определенных критериев (индикаторов) уровня экономической безопасности с целью их упорядочивания и сопоставления друг с другом. Такая типологизация в дальнейшем позволит при использовании иных показателей разработать соответствующий сценарий

регионального развития с целью повышения уровня экономической безопасности и выхода из депрессивного состояния.

Следует отметить, что в экономической науке сформировалась система различных методик, при помощи которых можно определить уровень экономической безопасности различных региональных систем и выделить группы регионов (табл. 1)

Таблица 1

Подходы к оценке уровня экономической безопасности

Подход	Автор
Индикативный	Сенчагов В. К., Глазьев С. Г., Илларионова А. Н., Прохорова Е. С., Тюсова М. К., Олейникова Е. А., Малиновская Г. А.
Институциональный	Папава В., Харуди Н.
Экономико—правовой	Колесников В. В., Привалов К. В.
Функциональный	Ярочкин В. И.
Системно—функциональный	Смирнова О. П.
Синергетический	Забродский В. А., Шлыков В. В.
Ресурсно-функциональный	Олейников Е. А.
Критериальный	Агарков А. В.
Многомерно-статистический	Филеткин О. С.
Системно-динамического моделирования	Суздалев Д. А.

Следует отметить, что любая типологизация является субъективной, поскольку определяется неким авторским выбором сравнительных критериев. В целом можно выделить два основных подхода выделения типологий регионов: комплексная – базируется на построении системы оценки социально-экономического положения региона, в том числе и динамики развития и специализированная – разработанная на базе выделенного основного выбора базового критерия.

Большинство современных экономистов отдают предпочтение индикативному подходу к оценке уровня экономической безопасности. Следует указать, что, несмотря на многообразие авторских подходов, в науке не сложилось единого мнения по поводу оценки конкретных критериев для определения уровня экономической безопасности регионов.

Так, в диссертационном исследовании И. В. Глустенкова в основу классификации регионов России по уровню экономической безопасности положены структуризация и определение базовых целей, которые направлены на развитие конкретной территории. Базовой целью, как полагает автор, выступает повы-

шение прежде всего качества и уровня проживания на конкретной территории. Автор выделяет регионы с низким, средним и критическим уровнем экономической безопасности [Глустенков И. В., с. 32].

М. Н. Руденко и И. А. Долганова в основу типологизации регионов России закладывают такие экономические и социальные показатели, как рост региональной экономики, уровень жизни населения, а также динамику совершаемых в регионе преступлений экономической направленности [Долганова И. А., Руденко М. Н.].

В. Э. Фрайс основой типологизации регионов считает возможность и степень возникновения кризисной ситуации для каждого региона на основе индикативного метода с использованием пороговых значений экономической безопасности [Фрайс В. Э., с. 1327]. В работе Р. И. Акьюлова регионы России классифицируются в зависимости от макроэкономических показателей, характеризующих как экономическую, так и социально-трудовую сферы [Акьюлов, Р. И.].

Автор выделяет регионы с оптимальным, низким и критически низким уровнем безопасности. В монографии М. И. Кротова и В. И. Мунтиян предлагается оценка средневзвешенных субиндексов подсистем региональной экономической системы, а именно: производственной, энергетической, демографической, внешнеэкономической, инвестиционно-инновационной, макроэкономической, продовольственной, социальной и финансовой сфер [Кротов М. И., Мунтиян В. И., с. 36].

Е. В. Каранина рекомендует при определении типа региона применять метод экспресс-диагностики и оценивать такие индикаторы экономической безопасности региона, как доходы ВРП на душу населения, доходы на душу населения с учетом индекса бюджетных расходов (ИБР), показатели дефицита бюджетной и банковской сфер, а также долю трансфертов в доходах региона. Предлагаемые автором показатели позволяют провести прежде всего оценку бюджетной обеспеченности регионов в системе экономической безопасности

[Каранина Е. В., с. 250]. Также автор анализирует показатели устойчивости, конкурентоспособности и независимости региона.

В. А. Богомолов предложил методику оценки уровня экономической безопасности региона, включив в нее оценку системы индикаторов экономической безопасности, таких как объем валового регионального продукта (ВРП) в текущих ценах на душу населения, темпы роста ВРП в процентах к соответствующему периоду, доля новых видов продукции в общем объеме выпуска продукции и другие [Богомолов В. А., с. 54]. Таким образом, автор привязывает оценку экономической безопасности региона к ВРП.

М. В. Хадисов предлагает систему мониторинга уровня экономической безопасности, основанную на проведении оценки нескольких блоков с индикаторами, которые характеризуют, прежде всего, уровень и комфортность проживания на территории конкретного региона. Автором оценивается уровень развития преимущественно социальной сферы региона [Хадисов Р. Б., с. 81].

Следует отметить, что наиболее популярным является индикативный подход, при котором выделяются показатели (индикаторы) уровня экономической безопасности, с их последующей оценкой и группировкой регионов на основе полученных при оценке результатов. Достаточно часто индикаторы объединяют в проекции, и оценивают уровень индикаторов внутри определенной проекции. Такой позиции, например, придерживаются исследователи Нижегородского государственного технического университета имени Р. Е. Алексеева.

Выводы. Таким образом, в экономической науке отсутствует единая позиция по поводу определения индикаторов экономической безопасности регионов и критериев для типологизации регионов по уровню экономической безопасности. Многочисленные исследования демонстрируют, как правило, личные позиции авторов по рассматриваемому вопросу. Следовательно, отсутствует и единство подходов к выделению типов регионов по уровню экономической безопасности.

Библиографический список

1. Макарова Т. В. Типологизация регионов по уровню экономической безопасности // Вестник евразийской науки. 2018. Т. 10. № 1. С. 24-30. URL: <https://esj.today/01ecvn118.html> (дата обращения 11.01.2018).
2. Акьюлов Р. И. Проблемы и перспективы мониторинга и оценки социально-экономической безопасности российских регионов // Вопросы управления. 2015. № 4 (16). URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/problemy-i-perspektivy-monitoringa-i-otsenki-sotsialnoekonomicheskoy-bezopasnosti-rossiyskih-regionov> (дата обращения 11.01.2018).
3. Глустенков И. В. Формирование эффективной системы экономической безопасности регионов России: дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05 / И. В. Глустенков. М., 2016. 32 с
4. Долганова Я. А., Руденко М. Н. Механизм регулирования экономической безопасности регионов (субъектов Российской Федерации) // Вестник Прикамского социального института. 2017. № 1 (76). URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/mechanizm-regulirovaniyaekonomicheskoy-bezopasnosti> (дата обращения 11.01.2018).
5. Фрайс В. Э. Состояние экономической безопасности регионов Уральского федерального округа в условиях дестабилизации экономических процессов // Устойчивое развитие российских регионов: экономическая политика в условиях внешних и внутренних шоков: сборник материалов XII международной научно-практической конференции, г. Екатеринбург, 17-18 апреля 2015 г. Екатеринбург: УрФУ, 2015. С. 1326-1331.
6. Кротов М. И., Мунтиян В. И. Экономическая безопасность России: системный подход. СПб. : Изд-во НПК «Рост», 2016. 336 с.
7. Каранина Е. В. Концептуальные аспекты комплексной экспрессдиагностики уровня экономической безопасности и рейтингования регионов современной России // Инновационное развитие экономики. № 6 (36) Часть II. 2016. С. 248-257.
8. Богомолов В. А. Экономическая безопасность. М.: Юнити-Дана, 2009. 295 с.
9. Хадисов Р. Б. Интегральная оценка уровня экономической безопасности региона при сравнительном анализе // Вестник экономической безопасности. 2015. № 4. С. 71-78.

Управление Государственной службы занятости Кировской области в системе государственных органов власти

Мальцева А. В.^a, Ларина Т. И.^b

магистрант кафедры государственного и муниципального управления^a
кандидат экономических наук, доцент кафедры государственного
и муниципального управления^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}
E-mail: malcevaanna77757@gmail.com^a

Аннотация. Развитие рыночных отношений в мире вызывает изменения в социальной и политической жизни, и каждому гражданину в возрасте от 16 до 65 лет приходится вступать в трудовые отношения. Знание правовых норм, следование им, и если нужно, умение законно отстаивать свои интересы, воспользоваться соответствующими структурами и органами на государственном уровне для отстаивания интересов важно для специалиста любого уровня.

В статье рассмотрены понятие государственного органа власти, существующие классификации, структура и функции органов исполнительной власти в Российской Федерации и Кировской области, обозначена роль Управления Государственной службы занятости Кировской области, основные направления её деятельности.

Ключевые слова: государственный орган исполнительной власти, занятость населения

Введение. Тема занятости населения имеет особую актуальность в настоящее время, и каждый работоспособный человек должен знать и понимать, что существуют определённые структуры на уровне региона, которые решают вопросы в области занятости населения. В настоящее время обеспечение занятости населения является одной из важнейших государственных задач.

Различия в природных условиях и ресурсах, экономическом потенциале, демографической базе и в этнокультурных традициях населения определяют региональные особенности воспроизводства трудовых ресурсов и формирования рынка труда. Следовательно, государственная политика в области занятости и регулирования экономики должна быть объективно адаптирована к условиям конкретных субъектов Российской Федерации. Всё вышесказанное свидетельствует об актуальности темы статьи.

Цель исследования. Целью исследования является анализ деятельности существующих государственных органов, занимающихся вопросами занятости в РФ и Кировской области, рассмотрение их функциональных характеристик и места в структуре исполнительных органов.

Задачи исследования. В связи с этим определены следующие задачи:

- 1) рассмотреть понятия, классификации, основные функции и характеристики работы государственных органов РФ;
- 2) обозначить органы реализации государственного управления сферой труда и занятости в Кировской области;
- 3) проанализировать роль и место Управления Государственной службы занятости Кировской области в системе государственных органов.

Методы исследования. Для глубокого рассмотрения поставленного вопроса определим методы исследования:

- анализ (рассмотрение предмета или явления с учетом его индивидуальных свойств или признаков);
- синтез (объединение отдельных элементов в одно целое);
- индукция (переход от общего к частному);
- обобщение (рассматривается множество признаков, чтобы сделать общий вывод о явлении или предмете);
- наблюдение (основывается на объективном восприятии происходящего).

Результаты исследований, их обсуждение. Понятие государственного органа рассмотрим на основе понятия госаппарата.

Государственный аппарат – это система связанных между собой общими принципами государственных органов, с помощью которых государство осуществляет свои задачи и функции [Кашанина Т. В., Кашанин А. В., с. 32].

Структурной составляющей единицей госаппарата является государственный орган [Кашанина Т. В., с. 32].

Штат государственного органа состоит из государственных служащих, то есть работников, подчиненных служебной дисциплине, выполняющих конкретную работу и получающих согласно занимаемой должности заработную плату. Порядок и объем их властных полномочий определен в должностном регламенте (инструкции).

В общем виде выделим характеристики государственных органов [Органы государственной власти: понятие, признаки, виды]:

- 1) через них население государства реализовывает свою власть;
- 2) входят в систему публичной власти совместно с органами местного самоуправления;
- 3) обладают собственным правовым статусом;
- 4) самостоятельно фигурируют в публично-правовых и отдельных частных правовых отношениях;
- 5) устанавливают статус государства и его субъектов.

Полномочия и структура, порядок возникновения органов государственной власти определяются народом страны на референдуме или вышестоящими органами в зависимости от положения на политической арене.

Рассмотрим подробнее функции государственных органов, отношения и структуру в РФ.

Органы государственной власти РФ предназначены для управления страной на различных уровнях. Их принято делить на центральные и региональные. В совокупности в любом случае они образуют единую целостную систему. Это проявляется в разграничении области деятельности и полномочий между государственными органами РФ и её субъектов. Выделяют следующие категории органов государственной власти:

- законодательные органы занимаются разработкой и принятием законов (Федеральное Собрание, Законодательные собрания субъектов Федерации);
- исполнительные - следят за исполнением Конституции и действующего законодательства;
- правоохранительные (судебные) - осуществляют интерпретацию законов, контроль над их соблюдением, анализируют противоправные действия граждан, организаций (Конституционный Суд, Суды общей юрисдикции, Прокуратура, Полиция, органы госбезопасности, нотариат и пр.).

Остановимся более подробно на госорганах исполнительной власти, их взаимоотношениях и функциях.

Органы государственной исполнительной власти образуют самую разветвленную, многочисленную и разнообразную систему. Они осуществляют государственное управление для исполнения принятых парламентом законов. Все действия, регламенты и акты этих органов основываются на законе, направлены на исполнение закона и не должны его опровергать.

Президент является носителем высшей исполнительной власти. Он также выполняет функцию главы государства [Конституция Российской Федерации].

Центральные исполнительные органы государственной власти представлены федеральными министерствами, службами, агентствами. Исполнительная власть среднего уровня осуществляется администрациями (правительствами) субъектов федерации, а на местах жизнь людей организуют местные администрации или органы местного самоуправления.

Между указанными органами существует жёсткая подчиненность, они объединены иерархически. Органы исполнительной власти обладают огромными финансовыми, человеческими и материальными ресурсами. Исполнительная власть поддерживается силовыми (правоохранительными) структурами.

Перед исполнительными государственными органами стоят следующие задачи [Министерство труда и социальной защиты]:

- защита конституционного строя, правопорядка;
- осуществление экономических, социальных функций государства;
- охрана границ и др.

Органы исполнительной власти имеют право законодательной инициативы. Около 80% рассматриваемых парламентом законопроектов представляются правительством. Эти государственные органы наделены правом самостоятельного правотворчества и могут издавать подзаконные акты.

Министерство проводит государственную политику и осуществляет управление в соответствующей сфере деятельности. Федеральные Министры назначаются и оставляют должность Президентом РФ по представлению премьер-министра.

Государственный комитет РФ, Федеральная комиссия – это федеральные государственные органы. Они реализовывают межотраслевую координацию, функциональное регулирование в определенной сфере деятельности. Государственный комитет РФ и федеральную комиссию РФ возглавляют председатели. Например, Государственный комитет по закупкам, Государственный комитет по строительству и архитектуре Кировской области, а также Федеральная комиссия по рынку ценных бумаг, Федеральная энергетическая комиссия и пр.

Федеральные службы России: Федеральная служба по труду и занятости, Федеральная служба по надзору в сфере транспорта, Федеральная служба по надзору в сфере образования и науки и прочие, осуществляют специальные (исполнительные, контрольные, разрешительные, регулирующие) функции в установленных сферах ведения. Службу возглавляет директор, а надзоры – начальники. Назначение руководства этих служб и снятие с должности осуществляется Правительством РФ.

В министерствах образуются департаменты и управления. Они решают проблемы федерального или отраслевого значения, регулируют и координируют различные направления экономической или социально-экономической инициативы государства. Число ведущих должностей госслужащих в департаменте не более 10%, старших – не более 40% общей численности работников. Штат департамента – не менее 35 человек, управления – не менее 20, отдела – не менее 10. Департаменты и управления должны состоять из не менее трех отделов [Кашанина Т.В., с. 33].

В рамках реализации госуправления в сфере труда и занятости учреждено Министерство труда и социальной защиты РФ, федеральный орган исполнительной власти, реализовывающий функции по выработке и реализации государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере демографии, занятости и безработицы, труда, трудовой миграции, оплаты труда, социального страхования, партнерства, пенсионного обеспечения, уровня жизни и доходов, условий и охраны труда и трудовых отношений, альтернативной гражданской службы, государственной гражданской службы, социальной защиты

и социального обслуживания населения, в том числе социальной защиты семьи, женщин и детей, опеки и попечительства в отношении совершеннолетних недееспособных или не полностью дееспособных граждан, оказания протезно-ортопедической помощи, реабилитации инвалидов и проведения медико-социальной экспертизы.

Министерство труда и социальной защиты РФ осуществляет контроль и координацию деятельности находящейся в его ведении Федеральной службы по труду и занятости, а также координацию действий Фонда социального страхования РФ и Пенсионного фонда РФ [Министерство труда и социальной защиты].

Управление государственной службы занятости населения Кировской области является исполнительным органом государственной власти межотраслевой компетенции Кировской области, проводящим политику государства и совершающим практику в сферах регулирования трудовых отношений и занятости населения [Положение об Управлении государственной службы занятости населения Кировской области № 641-П от 27.12.2018].

Штат Управления на 30.01.2019 г. – 48 человек.

Функционал Управления:

- осуществляет координацию деятельности кировских областных государственных казенных учреждений 27 центров занятости населения и 13 отделов трудоустройства, подведомственных ему, во взаимодействии с федеральными органами исполнительной власти, исполнительными государственными органами субъектов РФ, органами местного самоуправления, органами исполнительной власти Кировской области, общественными объединениями и т. п.;

- анализирует состояние регионального рынка труда, определяет тенденции и направления его развития, совместно с заинтересованными органами государственной власти Кировской области вырабатывает и реализует мероприятия по предупреждению или сокращению негативных социально-экономических последствий безработицы;

- принимает непосредственное участие в регулировании рынка профессиональных образовательных услуг на территории Кировской области;
- прогнозирует баланс трудовых ресурсов Кировской области совместно с министерством экономического развития и поддержки предпринимательства Кировской области;
- является организатором проведения социологических исследований по определению профессий по актуальным ситуациям регионального рынка труда;
- разрабатывает прогнозы развития областного рынка труда на перспективы разной по времени длительности;
- определяет приоритеты и направления деятельности центров занятости на рынке труда;
- осуществляет функции органа исполнительной власти Кировской области, уполномоченного на установление потребности в привлечении иностранцев для выполнения трудовой деятельности на территории Кировской области;
- осуществляет надзор и контроль за приемом работодателями на работу инвалидов с правом проведения проверок, выдачи обязательных для исполнения предписаний и составления протоколов об административных правонарушениях, за регистрацией инвалидов в качестве безработных, за обеспечением государственных гарантий в области содействия занятости населения.

Деятельность Управления финансируется за счет средств областного бюджета, а указанное Управление является главным распорядителем бюджетных средств.

Решение о создании, реорганизации и ликвидации Управления службы занятости принимается Правительством Кировской области и осуществляется в порядке, установленном действующим законодательством.

Выводы. На основании поставленных задач и всего вышеизложенного можно предоставить следующие выводы:

- 1) разобраны понятия, классификации, существенные предназначения и характеристики работы государственных органов РФ;
- 2) обозначены органы реализации государственного управления сфе-

рой труда и занятости в Кировской области;

3) проанализированы роль и место Управления Государственной службы занятости Кировской области в системе государственных органов.

Библиографический список

1. Кашанина Т. В., Кашанин А. В. Основы российского права: Учебник для вузов. 2-е изд. М. : Издательство НОРМА, 2003 г. С. 32-33.
2. Органы государственной власти: понятие, признаки, виды / Lawbook.online : сайт. URL: <https://lawbook.online/gosudarstva-prava-teoriya/organyi-gosudarstvennoy-vlasti-ponyatie-49824.html> (дата обращения 26.01.2019)
3. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) [Электронный ресурс] // Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».
4. Министерство труда и социальной защиты : оф. сайт. URL: <https://rosmintrud.ru/ministry> (дата обращения 29.01.2019)
5. Положение об Управлении государственной службы занятости населения Кировской области № 641-П от 27.12.2018 [Электронный ресурс] // Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».

Анализ эффективности многофункциональных центров по оказанию государственных и муниципальных услуг в Кировской области

Махнева Ю. Н.^a, Соболева О. Н.^b

магистрант кафедры государственного и муниципального управления^a
кандидат экономических наук, доцент кафедры государственного
и муниципального управления^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}
E-mail: yuliamakhneva11@gmail.com^a, soboleva@vyatsu.ru^b

Аннотация. В данной статье авторы анализируют деятельность многофункциональных центров Кировской области, проблематику и перспективы их деятельности. Рассматриваются основные задачи, которые планировалось решить посредством открытия многофункциональных центров, приводятся примеры успешности и неуспешности реализации поставленных задач. Сеть многофункциональных центров достаточно популярна в настоящее время, в связи с чем и появляется необходимость исследования механизма и принципов работы данных центров. В соответствии с этим авторами делаются выводы об эффективности, открытости и доступности услуг сети многофункциональных центров в Кировской области, а также перспективах развития МФЦ.

Ключевые слова: многофункциональный центр, государственные и муниципальные услуги, орган власти, документы, специалист, заявитель, качество услуг.

Введение. Объектом данного исследования являются многофункциональные центры. Предмет данного исследования – анализ эффективности работы многофункциональных центров. Сфера предоставления государственных и муниципальных услуг постоянно развивается, а многофункциональные центры набирают популярность, в связи с чем возникает необходимость изучения деятельности таких центров и анализа эффективности их работы.

Цель исследования – анализ эффективности многофункциональных центров по оказанию государственных и муниципальных услуг в Кировской области

Задачи исследования:

- 1) изучить историю создания многофункциональных центров на территории Кировской области;
- 2) определить основные задачи, с целью решения которых были созданы многофункциональные центры;
- 3) проанализировать эффективность выполнения вышеуказанных задач.

Ведущий подход. Для анализа эффективности многофункциональных центров авторами были исследованы следующие принципы работы МФЦ: сокра-

щение количества документов, необходимых заявителю для получения государственной (муниципальной) услуги; развитие и совершенствование форм межведомственного взаимодействия; сокращение сроков предоставления государственных и муниципальных услуг; повышение комфортности получения гражданами государственных и муниципальных услуг; противодействие коррупции и ликвидация рынка посреднических услуг при предоставлении государственных и муниципальных услуг; упрощение процедур получения гражданами и юридическими лицами массовых, общественно значимых государственных и муниципальных услуг за счет реализации принципа «единого окна».

Результаты исследований, их обсуждение. Идея создания многофункциональных центров впервые раскрывается в Распоряжении Правительства Российской Федерации №1789-р от 25.10.2005 г. в рамках реализации Концепции административной реформы, проводимой в Российской Федерации. Одним из направлений данной концепции определялось повышение качества и доступности государственных и муниципальных услуг при взаимодействии граждан и организаций с органами власти [1], с этой целью и планировалось открытие многофункциональных центров предоставления государственных и муниципальных услуг.

В развитии этой концепции согласно распоряжению Правительства Российской Федерации от 9 августа 2008 г. №157-р на территории всех субъектов Российской Федерации начался процесс формирования многофункциональных центров. Старт возникновения МФЦ в Кировской области, учредителем которого является министерство информационных технологий и связи Кировской области, дал Закон Кировской области от 20.12.2011 года №114-ЗО «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг в Кировской области» [2].

Первый МФЦ в Кировской области был открыт 12 апреля 2013 года в г. Кирове на ул. Карла Маркса, 54 в соответствии с Распоряжением Правительства Кировской области от 28.02.2013 г. №42 «О создании Кировского областного государственного автономного учреждения «Многофункциональный центр

предоставления государственных и муниципальных услуг» (далее – КОГАУ «МФЦ»). В том же 2013 году были открыты территориальные отделы в Кирово-Чепецке, Вятских Полянах, Нолинске и Орлове. На сегодняшний день в Кировской области осуществляют свою деятельность 46 территориальных отделов МФЦ [3].

Таким образом, система многофункциональных центров в Российской Федерации существует около 11 лет, а в Кировской области 5 лет. В экспериментальных регионах РФ, с которых и начался процесс формирования МФЦ. На сегодняшний день наработан большой положительный опыт в том числе, заключение соглашений о взаимовыгодном сотрудничестве МФЦ с органами власти с целью повышения качества предоставления услуг. Однако в отдельных регионах страны развитие данной системы услуг проходит значительно медленнее и не так удачно. В связи с этим возникает необходимость проанализировать состояние МФЦ в субъектах Российской Федерации на примере Кировской области изначально заявленным Правительством Российской Федерации задачам и оценить эффективность применения и исполнения таких задач.

Многофункциональные центры, выступающие в роли посредника между гражданами и органами власти, были созданы в Российской Федерации для реализации следующих задач:

1. *Сокращение количества документов, необходимых заявителю для получения государственной (муниципальной) услуги.* Данная задача в Кировской области реализована не в полной мере, так как по большей части, заявитель должен предоставлять полный пакет документов. Несмотря на то, что некоторые документы, например, справка о составе семьи являются необязательными, специалисты из органов власти высказываются о том, что было бы предпочтительнее, чтобы такие документы представлялись на приеме в МФЦ.

2. *Развитие и совершенствование форм межведомственного взаимодействия.* Данная задача, в частности, реализована в МФЦ Кировской области успешно в получении справки об отсутствии судимости. Эксперт многофункционального центра посредством защищенного канала передает данные в Ин-

формационный центр МВД и получает ответ через 7-14 дней, при том, что ранее время исполнения запроса составляло 30 дней.

3. *Сокращение сроков предоставления государственных и муниципальных услуг.* Эта задача может быть реализована только в случае, если заявителем представлен полный пакет документов. Например, при отсутствии у заявителя документа на право собственности жилым помещением при прописке, данный документ запрашивается по межведомственному каналу, но при этом срок предоставления услуги увеличивается с 3-5 дней до 9 дней, что закреплено Административным регламентом по предоставлению услуги. В этом случае происходит нарушение двух ранее заявленных задач, так как сроки не только не уменьшаются, но и увеличиваются и тем самым становятся нерациональным применение межведомственного запроса.

4. *Повышение комфортности получения гражданами государственных и муниципальных услуг.* Данную задачу решает наличие комфортного помещения, в котором оборудованы необходимое количество мест для ожидания, детский уголок, кулер с водой, ресепшен, обеспечение возможности оперативной и удобной оплаты государственных пошлин, сборов и других платежей, необходимых для получения государственных и муниципальных услуг, а также наличие предварительной записи и многое другое. Реализация данной задачи проходит довольно успешно, так как во всех территориальных отделах МФЦ Кировской области оборудована зона ожидания для граждан и их детей, на ресепшене стоят специалисты, которые ведут прием, что помогает заявителям получить консультацию по пакету документов без ожидания в очереди. Также для удобства заявителей организовано выездное обслуживание, которое для инвалидов осуществляется бесплатно.

Наблюдая за работой сотрудников МФЦ Кировской области, можно отметить, что места специалистов оборудованы таким образом, что посетителю видно, занят ли эксперт работой с другим посетителем, но не видно, что находится на его рабочем компьютере, что обеспечивает защиту персональных данных заявителей, так как Министерство информационных технологий и связи

уделяет особое внимание защите персональных данных заявителя. С целью оценки комфортности получения услуг министром было предложено в каждом территориальном отделе МФЦ разместить лист рекомендаций и пожеланий граждан.

Проанализировав его содержание, был сделан вывод о том, что многие заявители недовольны тем, что платежи приходится осуществлять только через терминал, посредством которого оплата производится с комиссией. Ранее у заявителей был выбор оплатить государственную пошлину через кассу, где заполнялась квитанция и взималась небольшая комиссия или через терминал. В то время, как оплата через терминал производилась без комиссии, при наличном расчёте сдача не выдавалась, так же и все данные нужно было вносить вручную. Однако расчёты через кассу создавали большие очереди и тормозили процесс предоставления услуг. В настоящий момент отказ от кассовых услуг и переход на расчёты посредством терминала производится по QR-коду наличным и безналичным расчётом по картам любого банка, но с большей комиссией, чем ранее при кассовых расчётах. Данный способ оплаты уменьшил очередность, но вызвал недовольство со стороны граждан.

5. *Противодействие коррупции и ликвидация рынка посреднических услуг при предоставлении государственных и муниципальных услуг.* Если проанализировать динамику развития коррупции в ключевые года создания и развития сети МФЦ, то можно получить следующие цифры: 2005 год – законодательно закреплена идея открытия многофункциональных центров, индекс коррупции равен 126; 2007 год – начало открытия пилотных МФЦ, индекс коррупции 143; 2008 год – открытие МФЦ в субъектах Российской Федерации, индекс коррупции 147; 2010 год – открытие МФЦ в Кировской области, а также открытие и развитие сети в МФЦ в других субъектах Российской Федерации, индекс коррупции 134; с 2011 по 2017 индекс коррупции колеблется в пределах 130-136 и по данным на 2018 год составляет 138 [4].

Таким образом, можно сделать вывод, что изначально одна из заявленных задач МФЦ - препятствие прямым связям гражданина с чиновниками до конца

не сформирована как действенный механизм противодействия коррупции. Хотя по данным Федеральной службы государственной статистики отмечаются снижения показателей коррупции по Российской Федерации (2005 год по стране 9,8 тыс., в период с 2006 по 2016 пик в 2015 году 13,3 тыс.; 2017 год 6,3 тыс.) [5]. Считаем, что данный показатель является результатом деятельности правоохранительных органов и, в какой-то доле, – МФЦ.

6. *Упрощение процедур получения гражданами и юридическими лицами массовых, общественно значимых государственных и муниципальных услуг за счет реализации принципа «единого окна».* Необходимо отметить, что в полной мере на данный момент принцип «одного окна» не реализован. Причины этого: недостаточная развитость информационного общества в России; часто меняющееся законодательство; выборочность заключаемых соглашений о взаимодействии многофункциональных центров с органами государственной и муниципальной власти в связи с высокими финансовыми затратами и недостаточной информационно-технической базой [6, с.114].

Однако следует отметить значительный результат деятельности МФЦ по уровню оказания услуг. Так, по оценке сайта «Ваш контроль» деятельность МФЦ оценивается гражданами: отлично 298,7 млн, хорошо 26,5 млн, нормально 5,6 млн, плохо 2,3 млн, очень плохо 4,5 млн [7].

Но, в связи с вышесказанным деятельность многофункциональных центров требует дальнейшего совершенствования, поэтому с 2014 года Министерством экономического развития составляется ежеквартальный рейтинг эффективности оказания государственных и муниципальных услуг в субъектах Российской Федерации. В 2018 году Кировская область показала высокую эффективность организации деятельности (более 80 баллов) [8], что говорит об ответственной работе руководства и персонала Кировских МФЦ. Но в соответствии с рейтингом субъектов Российской Федерации по степени эффективности деятельности органа исполнительной власти, ответственного за реализацию проекта Кировская область показала удовлетворительный уровень [9, с. 5], что говорит о том, что сеть МФЦ в Кировской области развивается недостаточно быст-

рыми темпами. Хотя по словам директора КОГАУ «МФЦ» Наталии Швецевой, например, в 2017 году количество обращений в МФЦ выросло в 2 раза по сравнению с 2015 годом. Так, в 2015 году этот показатель был равен 690383 обращения, а в 2017 году — 1437853 [10], среднее время ожидания в очереди 3 минуты 11 секунд.

Одним из путей решения данных проблем считаем необходимым повышение качества информирования граждан о порядке, способах и условиях получения государственных и муниципальных услуг на базе МФЦ. Для этого сотрудники МФЦ, работающие с гражданами, должны быть универсальными и взаимозаменяемыми специалистами. Для оперативной работы с заявителями, в процессе введения новых услуг, а также изменений в действующем российском законодательстве эксперты регулярно проходят обучение, повышающее общий профессиональный уровень сотрудников. Однако в многофункциональных центрах большинства регионов России наблюдается постоянное обновление кадров, что не может благотворно влиять на результат деятельности таких центров в целом.

Также необходимо отметить случай возникновения нестандартных ситуаций, в которых потребуются дополнительная консультация узких ведомственных специалистов. Однако, режим деятельности большинства органов власти не совпадает с графиком работы МФЦ (многофункциональные центры работают ежедневно до 19-20, а также в субботу). Таким образом, как бы ни хотел специалист МФЦ оказать полноценную индивидуальную консультацию клиенту, он не всегда в силах это сделать. В данной ситуации было бы целесообразным введение электронного сервиса для записи на консультацию специалиста в соответствующее ведомство посредством ресурсов МФЦ с целью разрешения всех вопросов заявителя.

Проанализировав ситуацию в Кировской области, к вышеуказанным проблемам необходимо добавить низкий уровень заработной платы и как следствие высокую текучесть кадров, что ведет к утрате высококвалифицированных специалистов и дополнительных затрат на обучение молодых сотрудников,

также одной из причин является низкая мотивация экспертов.

Выводы. Таким образом, изучена история создания многофункциональных центров на территории Кировской области, определены основные задачи, с целью решения которых были созданы многофункциональные центры и проанализирована эффективность выполнения данных задач.

В заключение можно сделать вывод, что, несмотря на то, что МФЦ в Кировской области появились сравнительно недавно, в целом их деятельность достаточно эффективна и продуктивна, но требует дальнейшего развития сети МФЦ, учета специфики региона и совершенствования предоставления услуг МФЦ с учетом потребностей и интересов граждан.

Библиографический список

1. Распоряжение Правительства РФ от 25.10.2005 №1789-р (ред. от 10.03.2009) «О Концепции административной реформы в Российской Федерации в 2006 - 2010 годах» / Государственная система правовой информации : официальный интернет-портал правовой информации. URL: <http://pravo.gov.ru/> (дата обращения 09.01.2019).
2. Закон Кировской области от 20.12.2011 №114-ЗО (ред. от 10.04.2017) «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг в Кировской области» / Законодательное Собрание Кировской области : оф. сайт. URL: <http://www.zsko.ru/> (дата обращения 08.01.2019).
3. КОГАУ «Многофункциональный центр предоставления государственных и муниципальных услуг» : оф. сайт. URL: <https://моидокументы43.рф/> (дата обращения: 09.01.2019).
4. Индекс восприятия коррупции «Транспаренси Интернешнл» за 2017 год / «Транспаренси Интернешнл» : сайт. URL: <http://www.transparency.org.ru> (дата обращения 05.04.2019)
5. Федеральная служба государственной статистики : сайт. URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения 05.01.2019)
6. Лубенникова, С. А. Правовое регулирование деятельности многофункциональных центров // Lex Russica. 2017. №2. С.106-114.
7. Ваш контроль : сайт. URL: <https://vashkontrol.ru/> (дата обращения 04.01.2019)
8. Совершенствование государственного управления (портал административной реформы) : сайт. URL: <http://ar.gov.ru/ru-RU/> (дата обращения 05.01.2019)
9. Рейтинг субъектов Российской Федерации по созданию и развитию сети МФЦ за II квартал 2018 года / Минэкономразвития России // «Мои документы». 2018. №2. С.5.

10. Депутаты ЗакСобрания оценили работу МФЦ: на заседании комиссии ЗакСобрания по регламенту и депутатской этике руководство КОГАУ «МФЦ» представило депутатам отчет о своей работе за 2017 год и рассказало о планах на текущий год // Репортеръ. 2018. (№ 6). С. 12.

Современный спорт и перспективы появления спортивных сборных команд по видам спорта муниципального образования «Город Киров»

Машковцев К. А.

магистрант кафедры государственного и муниципального управления
Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация
E-mail: kostik_949494@mail.ru

Аннотация. Современный спорт – это целая система. В этой системе работает большая команда специалистов и спортсменов. Общероссийские общественные федерации по видам спорта, менеджеры спортивных команд и спортсменов, тренеры, спортивные врачи, научные сотрудники, психологи – все они члены одной огромной спортивной команды России по видам спорта. Современный спорт – это массовый спорт, спорт высших достижений и профессиональный спорт. Многие виды спорта стремительно «молодеют», например фигурное катание и художественная гимнастика. Причина таких изменений – тренировочная нагрузка, объёмы, прогрессирование роста уровня спортивных результатов.

Если внимательно посмотреть, то спорт сегодня во многих странах мира – это новые научные достижения, достижения в медицине, фармакологии, биомеханике, психологии, в современных технологиях, например костюм пловца, лыжный инвентарь, обувь легкоатлета и т.д. Желая заниматься физической культурой и спортом, особенно после проведения зимней Олимпиады в городе Сочи, стало намного больше. В спортивной школе города Кирова, где практически зимние виды спорта, увеличилось число подростков, которые приняли решение заниматься именно зимними видами спорта, быть лыжниками, как Александр Легков, быть самым быстрым спринтером, как Никита Крюков, выступать на Олимпиаде как Кировский лыжник Алексей Червоткин, попробовать свои силы в ледолазании, которое было на зимней Олимпиаде – 2014 показательным спортом, стать горнолыжником, чтобы съездить на соревнования на Сочинские горнолыжные трассы.

Немногие спортсмены уходят в профессиональный спорт. От общего количества занимающихся это достаточно маленький процент, но именно он своими достижениями привлекает молодое поколение подростков к занятиям тем или иным видом спорта.

Ключевые слова: спортивная подготовка, спортивные сборные команды, муниципальные спортивные школы, тренировочные мероприятия, соревнования, федеральные стандарты.

Область применения результатов:

Данные результаты могут быть применены в МО «Город Киров», сфере физической культуры и спорта Кировской области (в муниципальных образованиях региона).

Актуальность темы обусловлена приоритетной задачей государства, которая состоит в повышении эффективности деятельности органов власти в сфере развития физической культуры и спорта и в подготовке спортивного резерва в спортивные сборные команды Российской Федерации.

Цель статьи: разработать предложения по совершенствованию деятельности местных органов власти в сфере развития физической культуры и спорта в муниципальном образовании «Город Киров».

Целью исследования является изучение законодательства и нормативно-правовой документации с целью внесения предложения о формировании спортивных сборных команд муниципального образования «Город Киров».

Ведущий подход: теоретическое исследование.

Задачи исследования поставлены следующие:

- изучение законодательства в сфере физической культуры и спорта;
- изучение теоретических основ муниципального управления в сфере физической культуры и спорта.
- изучение и анализ программы муниципального образования «Город Киров» в сфере физической культуры и спорта;
- определение доказательной базы, связанной с наличием спортивных сборных команд муниципального образования «Город Киров».

Источниковую базу работы составляют:

Федеральный закон от 4 декабря 2007 года «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» №329-ФЗ.

Федеральный закон от 6 октября 2003 г. №131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации».

Приказ Министерства спорта Российской Федерации от 30 октября 2015 года №999 «Об утверждении требований к обеспечению подготовки спортивного резерва для спортивных сборных команд Российской Федерации»

Постановление Правительства Кировской области от 17.12.2012 № 186/768 «Об утверждении государственной программы Кировской области "Развитие физической культуры и спорта" на 2013 – 2021 годы (с изменениями на 8 августа 2018 года).

Постановление администрации города Кирова от 24.09.2013 № 3667-П «Об утверждении муниципальной программы "Развитие физической культуры

и спорта в муниципальном образовании «Город Киров» в 2014 – 2020 годах (с изменениями на 3 июля 2018 года).

Распоряжение администрации города Кирова от 12.01.2016 № 2 «Об утверждении Положения об управлении по делам молодежи, физической культуре и спорту администрации города Кирова» и «Положения об отделе спортивно-массовой и организационной работы управления по делам молодежи, физической культуре и спорту администрации города Кирова».

Основные результаты. Деятельность органов местного самоуправления в сфере развития физической культуры и спорта в Российской Федерации основывается на 329-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации».

С 2016 года в рамках отдельного мероприятия "Развитие массового спорта и подготовка спортивного резерва сборных команд Кировской области" предусмотрены расходы на спортивную подготовку, обеспечение спортсменов, спортивных сборных команд в межрегиональных, всероссийских и международных физкультурных и спортивных мероприятиях.

Подготовка спортивного резерва – это многолетний, целенаправленный процесс. При этом собственно подготовка спортивного резерва относится к компетенции РФ и субъектов РФ. Для этого предусмотрено создание федеральных и региональных центров спортивной подготовки как физкультурно-спортивных организаций [Мардьярова А.В., эл. ресурс «Мудрый Юрист»]. В Кировской области таким региональным центром является «Перекоп». Именно здесь проходят подготовку сильнейшие лыжники и биатлонисты Кировской области. Лыжный спорт является не только олимпийским видом спорта, в нашем регионе это базовый вид спорта.

Управление по делам молодежи, физической культуре и спорту администрации города Кирова (далее – Управление) действительно обеспечивает работу муниципальных спортивных школ, но сегодня работа данных спортивных школ, их цели и задачи изменились. Все муниципальные спортивные школы с 01 сентября 2017 года перешли на спортивную подготовку, которая подразуме-

вает выполнение программ спортивной подготовки согласно федеральным стандартам по видам спорта. Без финансирования тренировочных мероприятий и соревнований выполнить данные программы очень сложно, а показать результаты, которые должны быть у спортсменов спортивных школ по видам спорта, практически невозможно. Согласно федеральным стандартам по видам спорта спортсмены в течение года должны принять участие в тренировочных мероприятиях (сборах) и соревнованиях различного уровня в зависимости от этапа подготовки, получить спортивный инвентарь и оборудование.

Спорт – это вид физической культуры, соревновательная деятельность и подготовка к ней, основанные на использовании физических упражнений в целях достижения наивысших спортивных результатов: источник с одним автором [Починкин А.В., с. 10].

На территории муниципального образования "Город Киров" (далее – МО «Город Киров») естественно обеспечиваются условия для развития физической культуры, массового спорта, организуются и проводятся официальные физкультурно – оздоровительные и спортивные мероприятия, но массовый спорт – это часть спорта, его можно ещё назвать спорт «для всех», который даёт возможность миллионам людей совершенствовать свои физические качества, двигательные возможности и укреплять здоровье.

Массовый спорт и спорт – это два разных понятия. У них совершенно разные задачи. Если спортсмены не будут принимать участие в соревнованиях всероссийского и международного уровня не будет и выполнения спортивных разрядов и званий, а соответственно не будет групп совершенствования спортивного мастерства и высшего спортивного мастерства, что приведёт, например, к тому, что в МО «Город Киров» не останется ни одной спортивной школы олимпийского резерва. Сегодня из трёх муниципальных спортивных школ олимпийского резерва с 01 января 2019 года в МО «город Киров» осталась только одна – МБУ СШОР № 3. Наличие в своём наименовании слова «олимпийский» позволяет спортивным школам Российской Федерации получать федеральную субсидию. Это даёт возможность приобрести современный спор-

тивный инвентарь, спортивные тренажёры, инвентарь для занятий общей физической подготовкой, усовершенствовать материально – техническую базу учреждений.

Самое главное условие для использования спортивными школами в своих наименованиях слова «олимпийский» – это статус олимпийского вида спорта, который становится олимпийским в результате добавления его в официальную олимпийскую программу. Есть и другие условия, например:

- наличие групп начальной подготовки, тренировочного этапа, этапов совершенствования спортивного мастерства и высшего спортивного мастерства (данный пункт зависит от возраста спортсменов, их спортивных разрядов и званий, которые выполняются на соревнованиях различного уровня в том числе и международных);

- наличие спортсменов в списках кандидатов в спортивные сборные команды России (при условии выступления спортсменов на чемпионатах и первенствах России и занятым местам с 1 по 6);

- наличие победителей и призёров первенств и чемпионатов России (при условии прохождения достаточной хорошей круглогодичной подготовки спортсмена)

Все вышеперечисленные условия невозможно выполнить без определённого финансирования, от которого именно сегодня зависят результаты спортсменов спортивных школ города Кирова.

Первоочередная задача спортивных школ – это подготовка спортивного резерва в спортивные сборные команды (далее – Команда) региона, а задача спортивных школ олимпийского резерва – это подготовка спортивного резерва в Команды России по видам спорта. Чтобы попасть в Команду Кировской области по видам спорта, необходима круглогодичная и тщательная подготовка спортсменов, соответственно финансирование данных спортсменов, а для этого сначала необходимы Команды по видам спорта МО «Город Киров», у которых на первом спортивном этапе (а это скорее всего будут более юные спортсмены) будет возможность подготовиться и войти в число сильнейших спортсменов

региона по видам спорта. Возникновение данного пункта в муниципальной программе "Развитие физической культуры и спорта в муниципальном образовании "Город Киров" с 2021 года» позволит финансировать Команды, и отправлять спортсменов на тренировочные мероприятия и соревнования.

Органы местного самоуправления совершенно самостоятельно определяют порядок формирования Команд муниципальных районов и городских округов и их обеспечения. При этом обеспечение Команд муниципальных районов и городских округов, в том числе обеспечение их подготовки к региональным спортивным соревнованиям и их участия в таких спортивных соревнованиях, является расходным обязательством муниципальных образований, т.е. финансируется за счет средств местных бюджетов [Мардьярова А.В., эл. ресурс «Мудрый Юрист»].

Если посмотреть и изучить муниципальную программу по развитию физической культуры и спорта администрации Кстовского муниципального района Нижегородской области на 2018 год, то можно увидеть, что основная цель программы – «Создание условий, обеспечивающих возможность гражданам систематически заниматься физической культурой и спортом», одной из основных задач в данной программе «Обеспечение успешного выступления кстовских спортсменов на областных, всероссийских и международных спортивных соревнованиях», а к основным мероприятиям программы относится «Командирование спортсменов на вышестоящие соревнования». Непосредственные результаты реализации программы в 2018 году: «...рост спортивного мастерства кстовских спортсменов, вхождение кстовских спортсменов в состав сборных команд» [эл. ресурс].

Такие условия непременно дают спортсменам огромную мотивацию для занятий спортом и конечно добиваться высоких спортивных результатов не только на региональном, но и на всероссийском уровне.

В 2018 году спортсмены МО «Города Кирова» стали чемпионами мира, победителями и призёрами этапов Кубка мира, победителями и призёрами первенств России и всероссийских соревнований.

Финансирование данных спортсменов происходит за счёт КОГАУ ЦСП «Вятка-старт» (распределение финансирования по областным общественным федерациям по видам спорта, согласно квот). Но данного финансирования не хватает даже взрослым высококвалифицированным спортсменам для участия в международных и всероссийских стартах. Появление Команд МО «Город Киров» даёт юным кировским спортсменам возможность принимать участие в тренировочных мероприятиях для подготовки к областным и всероссийским стартам, где по итогам соревнований формируются Команды региона и Российской Федерации. Желание попасть в данные Команды и добиваться высоких спортивных результатов – это и есть настоящий спорт и выполнение задач, которые сегодня должны решать спортивные школы и местные органы власти.

Конечно, всегда встаёт вопрос о тренерских кадрах, которые должны будут привести Команды МО «Города Кирова» к определённым результатам. Сегодня эти тренерские кадры в городе Кирове есть. Это тренеры, воспитавшие не одно поколение высококвалифицированных спортсменов, готовые сегодня работать именно на результат, это тренеры для которых спорт – это их жизнь.

Выводы. Изучено законодательство в сфере физической культуры и спорта и приказ Министерства спорта Российской Федерации №999 «Об утверждении требований к обеспечению подготовки спортивного резерва для спортивных сборных команд Российской Федерации». Данный приказ устанавливает особенности предмета деятельности, структуры организаций, осуществляющих спортивную подготовку, их задачи и порядок взаимодействия. Согласно вышеуказанному приказу одной из задач муниципальных спортивных школ МО «Город Киров» является организация и проведение тренировочных мероприятий, а также финансовое обеспечение лиц, проходящих спортивную подготовку. Здесь речь идёт об обеспечении спортсменов питанием, проживанием, проездом к месту проведения тренировочных мероприятий и спортивных мероприятий и т.д. Спортивные школы (СШ) и спортивные школы олимпийского резерва (СШОР) МО «Город Киров» должны обеспечивать подготовку спортивного резерва для Команд Российской Федерации путём осуществления спортивной

подготовки на определённых этапах, в зависимости от наименования учреждения.

Изучены теоретические основы муниципального управления и программа муниципального образования "Город Киров" в сфере физической культуры и спорта. В данной программе имеется подпрограмма: «Развитие материально-технической базы физической культуры и спорта, популяризация массового спорта и спорта высших достижений в муниципальном образовании "Город Киров"». Это ещё раз говорит о необходимости появления Команд по видам спорта МО «Город Киров» и не противоречит ни одному из изученных документов.

Сегодня впервые, за всю историю МО «город Киров», можно разработать порядок формирования Команд по видам спорта МО «Город Киров», рассмотреть и утвердить их финансирование и обеспечение. Появление данных команд позволит определить лучших, одарённых спортсменов МО «Город Киров», которые будут проходить целенаправленную подготовку и выступать на областных, всероссийских и международных стартах. Может быть решение этого вопроса позволит сохранить сильнейших кировских спортсменов, которые сегодня покидают город Киров, и переходят для дальнейшей спортивной подготовки в другие регионы.

Именно сегодня необходима поддержка спортсменов, особенно юных спортсменов, для того, чтобы в будущем у нас появились новые чемпионы и олимпийцы!

Библиографический список

1. «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 4 декабря 2007 №329-ФЗ. //Доступ из справ. – поиск. системы «КонсультантПлюс».

2. «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 6 октября 2003 №131-ФЗ. //Доступ из справ. – поиск. системы «КонсультантПлюс».

3. «Об утверждении требований к обеспечению подготовки спортивного резерва для спортивных сборных команд Российской Федерации»

[Электронный ресурс]: приказ Министерства спорта Российской Федерации от 30 октября 2015 года № 999. // Доступ из справ.- поиск. системы «КонсультантПлюс».

4. «Об утверждении муниципальной программы "Развитие физической культуры и спорта в муниципальном образовании «Город Киров» в 2014–2020 годах (с изменениями на 3 июля 2018 года) [Электронный ресурс]: Постановление администрации города Кирова от 24.09.2013 № 3667-П.

5. «Об утверждении Положения об управлении по делам молодежи, физической культуре и спорту администрации города Кирова» и «Положения об отделе спортивно-массовой и организационной работы управления по делам молодежи, физической культуре и спорту администрации города Кирова» [Электронный ресурс]: Распоряжение администрации города Кирова от 12.01.2016 № 2.

6. Мадьярова А. В. «Деятельность органов местного самоуправления в сфере физической культуры и спорта» [Электронный ресурс]: «Мудрый Юрист».

7. Починкин, А. В. Менеджмент в сфере физической культуры и спорта. Учебное пособие / А. В. Починкин. – М. : Спорт, 2017. – с.10.

8. Муниципальная программа администрации Кстовского муниципального района Нижегородской области "Развитие физической культуры и спорта Кстовского муниципального района на 2018 год", [Электронный ресурс]: постановление администрации Кстовского муниципального района Нижегородской области от 02.11.2017 г. №2629 // Официальный сайт администрации Кстовского муниципального района.

К вопросу о сроке поставки как о существенном условии договора

Миннегалимова А. З.

студентка 2 курса магистратуры

Набережночелнинский институт КФУ, Набережные Челны, Российская Федерация.

e-mail: aigul.0895@mail.ru

Аннотация: договор поставки является одним из самых распространенных гражданско-правовых договоров, используемых в коммерческом обороте. Статистика показывает, что споры, возникающие из договора поставки, являются наиболее распространенными в судебно-арбитражной практике. В статье рассматриваются особенности договора поставки, условие о сроке как о существенном условии договора поставки. В статье рассматривается правовое значение срока поставки в договоре как существенного условия, проводится сравнительный анализ действующих нормативных актов и судебной практики, а также подчеркивается значение указания срока поставки в договоре. В работе предлагается внести норму в Гражданский кодекс РФ о сроке поставки как о существенном условии договора для укрепления правовых позиций сторон и с целью защиты сторон договора от неблагоприятных последствий, которые могут возникнуть в процессе исполнения договора.

Ключевые слова: существенное условие, договор поставки, срок поставки.

Введение. Условие о сроке поставки как о существенном условии договора на практике и в теории является одним из дискуссионных и актуальных вопросов. Несогласование данного условия приводит к тому, что одни суды договор признают незаключенным, а другие признают заключенным и соответственно правоотношения сложившимися. Выбор темы, был связан с тем, что ввиду отсутствия единого подхода к данному вопросу, возникают проблемы при регулировании отношений по поставке.

Цель исследования.

Целью данной статьи видится всестороннее, комплексное и системное исследование условия о сроке в договоре поставки.

Задачи исследования.

Задачи исследования направлены на достижение указанной цели и заключаются в рассмотрении различных подходов к вопросу о сроке поставки как о существенном условии договора и выявление наиболее приемлемого пути решения.

Ведущий подход.

Наиболее приемлемым подходом, позволяющим достичь поставленной цели исследования видится проведение сравнительного анализа имеющихся в

теории гражданского права подходов к вопросу о сроке поставки как о существенном условии договора. Сравнение представляет собой один из основных методов в науке, позволяющий оптимально и всесторонне исследовать объект. Данный метод использовался практически на всех этапах исследования, который начался с выбора темы.

Результаты исследования, их обсуждение:

Согласно Гражданскому кодексу Российской Федерации (далее – ГК РФ) по договору поставки поставщик, который осуществляет предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки, производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с семейным, личным, домашним и иным подобным использованием [Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая): федер. закон от 26 января 1996 г. № 14 – ФЗ: [в ред. от 28.03.2017 г.] // Собрание Законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 506.].

Из буквального толкования данного понятия можно сделать вывод, что законодатель указывает, что срок должен быть обусловлен в договоре, а это означает, что срок является существенным условием. Данной позиции придерживаются многие цивилисты, указывая, что условие о сроке поставки существенным образом влияет на факт заключения сделки. [Гражданское право: учебник для студентов вузов, обучающихся по направлению «Юриспруденция» / под. ред В. П Камышанского, Н. М Коршунова, В. И Иванова. М. : ЮНИТИ-ДАНА. 2011. 543 с.]. Позиция отнесения срока договора поставки к существенному условию придерживается и И. В. Елисеев, избрав исходной точкой прямое указание закона. Также цивилист отмечает, что особое значение срока исполнения обязательств между предпринимателями подчеркивает ст.315 ГК РФ, которая запрещает их досрочное исполнение [Безгубова Т. П. К вопросу о сроке как существенном условии договора поставки/ Т. П. Безгубова // Свобода и право. 2017. С. 14.].

Не относят срок поставки к числу существенных условий И. Г. Вахнин, указывая, что «нет необходимости признавать срок существенным условием договора: это вызвало бы негативные последствия для сторон, так как лишило бы их права соглашаться на заключение между ними договора поставки» [Вахнин И. Г. Формирование условий и заключение договора поставки продукции/ И. Г. Вахнин // Хозяйство и право. 1997. № 11. С. 40]. Л. И. Шевченко, отрицая доводы сторонников существенности срока договора поставки, считает, что срок поставки не может являться существенным условием [Шевченко Л. И. Регулирование отношений поставки: теория и практика / Шевченко Л. И. С.-Пб. : Юрид. центр Пресс. 2002. С. 147]. Однако сторонники данных позиций не приводят должных аргументов.

В связи с существующими противоречиями появляется компромиссное мнение, что срок поставки – это определяемое существенное условие. Так, в частности, В. В. Витрянский высказывает суждение, согласно которому, исходя из самого понятия договора поставки, срок поставки является, несомненно, существенным условием, однако при отсутствии э ☐ го условия в тексте договора должны применяться диспозитивные нормы, позволяющие определить срок исполнения обязательства, не содержащего условия о дате его исполнения [Брагинский М. И., Витрянский В. В. Договорное право: книга вторая: договоры о передаче имущества. М.: «Статут». 2000. 800 с.]. Тут же в качестве подтверждения делается ссылка на разъяснение Пленума ВАС РФ, о котором речь пойдет ниже. Однако данную попытку объяснения расхождений в толковании положений ГК РФ и судебной практики, нельзя считать удачной, поскольку теряется изначальный смысл понятия «существенного условия договора», главное значение которого в том, чтобы, исходя из него, можно было говорить о факте заключенности договора. Если же можно определить данное условие без указания на него в договоре, оно уже не может считаться существенным.

В судебной практике также существуют противоречия о рассмотрении срока договора поставки как существенного условия. Так, Пленум ВАС РФ

придерживается позиции, что срок это не существенное условие договора поставки: «В случаях, когда моменты заключения и исполнения договора не совпадают, а сторонами не указан срок поставки товара и из договора не вытекает, что она должна осуществляться отдельными партиями, при разрешении споров необходимо исходить из того, что срок поставки определяется по правилам, установленным статьей 314 Кодекса». [О некоторых вопросах, связанных с применением Положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки: постановление Пленума ВАС РФ от 22.10.1997 № 18 / Вестник ВАС РФ, N 3, 1998. Не единообразно решают данный вопрос и суды иных уровней.

Одни считают, что из анализа самого понятия договора поставки (ст. 506 ГК РФ) можно сделать вывод, что одной из отличительных особенностей этого вида договора купли-продажи является прямая обязанность поставщика передать товар в определенный договором срок. Соответственно, срок поставки – существенное условие договора наряду с его предметом (наименованием и количеством товара). [Решение Арбитражного суда Тюменской области от 21 июня 2017 г. по делу № А70-2623/2017// СПС «КонсультантПлюс».

Другие указывают, что доводы об отсутствии в договоре указания на срок поставки судом отклоняются как необоснованные, поскольку срок поставки не является существенным условием договора поставки и рассчитывается исходя из общих правил о сроках исполнения обязательства (статьи 457 и 314 ГК РФ), в связи, с чем отсутствие срока поставки не дает оснований признать договор незаключенным. [Решение Арбитражного суда Кировской области от 21 октября 2016 г. по делу № А28-6858/2016// СПС «КонсультантПлюс».

Выводы.

Таким образом, проанализировав имеющиеся противоречия, как в позициях цивилистов, так и в судебной практике, полагаем, целесообразно указать в ГК РФ, по аналогии с положениями о договоре аренды, считается ли заключенным договор поставки, если в нем не указан срок.

На наш взгляд, позиция сторонников существенного характера условия о сроке поставки является более убедительной, особенно когда речь идет о долгосрочных договорах поставки носит. Поэтому при его заключении особое значение имеет согласование всех условий и подробностей договора, а также урегулирование разногласий, которые могут возникнуть в будущем между сторонами данного вида договора в гражданском обороте. [Иванов Н.В. Заключение договора поставки: правовые аспекты / Н. В. Иванов // Вестник Чувашского университета. 2014. № 3. С. 273] А, поскольку для покупателя является особо важным исполнение поставщиком по поставки товара в определенный срок, условие о сроке поставки является одним из самых значимых условий.

Библиографический список

1. Безгубова Т. П. К вопросу о сроке как существенном условии договора поставки/ Т. П. Безгубова // Свобода и право. 2017. С. 14.
2. Брагинский М. И., Витрянский В. В. Договорное право: книга вторая: договоры о передаче имущества. М.: «Статут». 2000. 800 с.
3. Вахнин И. Г. Формирование условий и заключение договора поставки продукции/ И. Г. Вахнин // Хозяйство и право. 1997. № 11. С. 40
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая): федер. закон от 26 января 1996 г. № 14 – ФЗ: [в ред. от 28.03.2017 г.] // Собрание Законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 506.
5. Гражданское право: учебник для студентов вузов, обучающихся по направлению «Юриспруденция» / под. ред В. П Камышанского, Н. М Коршунова, В. И Иванова. М. : ЮНИТИ-ДАНА. 2011. 543 с.
6. Иванов Н.В. Заключение договора поставки: правовые аспекты / Н. В. Иванов // Вестник Чувашского университета. 2014. № 3. С. 273
7. О некоторых вопросах, связанных с применением Положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки: постановление Пленума ВАС РФ от 22.10.1997 № 18 / Вестник ВАС РФ, N 3, 1998.
8. Решение Арбитражного суда Кировской области от 21 октября 2016 г. по делу № А28-6858/2016// СПС «КонсультантПлюс».
9. Решение Арбитражного суда Тюменской области от 21 июня 2017 г. по делу № А70-2623/2017// СПС «КонсультантПлюс».
10. Шевченко Л. И. Регулирование отношений поставки: теория и практика / Шевченко Л. И. С.-Пб. : Юрид. центр Пресс. 2002. С. 147

Современное состояние и перспективы развития внешнеэкономической деятельности Кировской области

Наговицына Э. В.^а, Тусин Д. С.^б

кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики^а
магистрант 1 курса^б

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{а,б}
E-mail: eleonora880@rambler.ru^а, tusin.87@mail.ru^б

Аннотация: В статье рассматривается современное состояние внешнеэкономической деятельности Кировской области, дальнейшие пути и возможности ее развития в непростых международных отношениях. Описывается возможность усиления позиций в глобальной экономике и повышение вклада внешнеэкономической деятельности Кировской области в социально-экономическое развитие региона. Вопросы развития и укрепления внешнеэкономической деятельности Кировской области являются очень важными и актуальными в современных условиях и оказывают значительное влияние на положение области относительно других регионов страны. В Кировской области состояние и показатели динамики внешнеэкономической деятельности по-прежнему остаются на низком уровне. Это обусловлено рядом факторов, которые раскрываются в данной статье. Кировская область обладает широким потенциалом для развития внешнеэкономической деятельности, только для этого необходимо правильно и грамотно выстроить стратегию. Полный анализ и устранение слабых сторон региона позволит вывести внешнеэкономическую деятельность Кировской области на более высокий уровень, относительно других регионов страны.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, экспорт, импорт, внешняя торговля, развитие.

Введение. Развитие внешнеэкономической деятельности это одно из приоритетных направлений политики Кировской области. По данным Приволжского таможенного управления доля внешнеторгового оборота Кировской области во внешней торговле Приволжского федерального округа в 2017г. составила 2,31%. Это говорит о том, что во внешнеэкономических связях Кировской области в настоящее время наблюдается тенденция спада в развитии.

В связи с этим, на сегодняшний день серьезно назрела необходимость в активизации и повышении эффективности внешнеэкономического сотрудничества области, повышении доли иностранных инвестиций в региональную экономику, разработка путей и методов, способных обеспечить устойчивый экономический рост региона.

Проблема развития внешнеэкономической деятельности регионов России служит объектом исследования большого числа отечественных ученых. Так, можно отметить работы Л.Б. Вардомского, Е.Е. Скатерщикова, А.Ю. Архипова, О.В. Черковец, Т.В. Ускова, В.Я. Асанович и др.

Несмотря на это, большая часть вопросов относительно вовлечения регионов России в мировую торговлю и поиск наиболее привлекательных путей развития внешнеэкономической деятельности для региона требует более тщательных исследований с целью разработки необходимых решений, направленных на повышение эффективности такого взаимодействия. [Акопов С. Э., с. 107].

Цель исследования. Целью данных исследований является разработка наиболее привлекательных направлений развития внешнеэкономической деятельности региона в современных внешнеэкономических условиях.

Задачи исследования. Для достижения цели необходимо провести оценку современного состояния внешнеэкономической деятельности в регионе, выявить потенциальные угрозы для внешнеэкономической деятельности области и найти возможные пути совершенствования экспорта и импорта в Кировской области.

Методы исследования. При исследовании внешнеэкономической деятельности Кировской области использовались такие методы исследования как наблюдение и сравнение. Проводился анализ внешнеэкономической деятельности области за несколько лет. Сравнение на сегодняшний день является наиболее распространенный методов познания. Как говорится, «все познается в сравнении». Данный метод позволяет установить сходство и различие во внешнеэкономической деятельности области в разные периоды времени, сравнить область с другими регионами и на основании этого составить картину, как и в каких направлениях возможно дальнейшее развитие региона.

Результаты исследований, их обсуждение. Кировская область образована 5 декабря 1936 года. Область богата лесом. Общий запас древесины составляет 1,2 млрд. куб. метров, из них – 1,1 млрд. куб. метров это эксплуатационный лес.

Кировская область занимает лидирующие позиции по залежам торфа и фосфоритов. Регион богат и другими полезными ископаемыми. Область не богата месторождениями нефти и газа, но все же они есть, в основном на севере области.

В области сложилась многоотраслевая структура промышленного производства. Одним из ведущих секторов экономики области является обрабатывающая промышленность. Значительную роль играет химическое производство. Область занимает лидирующие позиции в России по производству минеральных удобрений, является монополистом по производству отдельных марок фторполимеров и фторированных смазок. Порядка 30% минеральных удобрений и синтетического аммиака поставляется в страны СНГ и дальнего зарубежья.

Очень важную роль в экономике области играет агропромышленный комплекс. Сельскохозяйственные предприятия региона производят выпуск экологически чистой и безопасной продукции, которая соответствует всем международным стандартам [2].

Несмотря на это, по данным Приволжского таможенного управления доля внешнеторгового оборота Кировской области во внешней торговле Приволжского федерального округа в 2017г. составила всего 2,31%. Это говорит о том, что международные связи Кировской области на сегодняшний момент имеют достаточно слабое развитие.

Кировская область сотрудничает с партнерами из большого количества стран, основными из них являются партнеры в странах дальнего зарубежья, так товарооборот с ними за 2017 год составил 1 033 014,2 тыс. долларов США. На страны СНГ в 2017 году пришлось только 133 657,1 тыс. долларов США.

Если рассматривать товарную структуру экспорта области, то в ней преобладали: продукция химической промышленности, каучук – 59,9% от общего объема экспорта, древесина и целлюлозно-бумажные изделия – 20,8%, машиностроительная продукция – 6,3%.

В импорте товаров ведущее место занимали машиностроительная продукция – 47,6% от общего объема импорта; продукция химической промышленности, каучук – 36,5%; металлы и изделия из них – 4,8% [3].

Для определения результатов внешнеэкономической деятельности существуют следующие показатели: экспорт товаров, импорт товаров и внешнеторговый оборот (табл. 1). Данная таблица отражает динамику этих показателей по Кировской области за последние десять лет. Таким образом, динамика показывает, что состоянию и развитию внешнеэкономической деятельности региона недостаточно благоприятно. Здесь наблюдаются как взлеты, так и падения объемов внешнеторгового оборота, экспорта и импорта. Если рассматривать период в целом, то видим, что положительной динамики не наблюдается. Так, из табл. 1 видно, что внешнеторговый оборот в 2017г. ниже внешнеторгового оборота 2008г. на 6,79%, экспорт 2017г. ниже экспорта 2008г. на 17,36%, на 31,14% увеличился импорт товаров.

Таблица 1

Основные показатели внешнеэкономической деятельности Кировской области в 2008—2018 гг., млн долл.

Показатель	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018 (янв. - июнь)
Внешнеторг. оборот	1252	842	882	1280	1396	1306	1298	1059	902	1167	604
Экспорт товаров	979	713	728	1018	1080	1025	1031	907	710	809	427
Импорт товаров	273	129	154	262	315	281	267	152	192	358	177
Сальдо внешнеторг. оборота	705	584	574	756	765	743	765	755	518	451	2508

[4].

Медленное развитие внешнеэкономической деятельности региона обусловлено рядом причин:

1. Низкий уровень конкурентоспособности товаров высокого уровня передела. Это обусловлено высокими издержками производства, а также низким качеством продукции. Так, можно привести пример, как компания *Pirelli* в 2011-2017 годах инвестировала в кировскую площадку шинного завода более 130 млн. евро. Это позволило произвести серьезную модернизацию: были внедрены новые технологии в производстве, запущен новый цех резиносмешения, внедрены стандарты «*Pirelli*» по контролю качества производимой продукции, значительные средства вложены в охрану труда и в охрану окружающей среды. Это позволило значительно увеличить производственную мощность предприятия, создать большое количество рабочих мест. С сентября 2018 года пошли экспортные поставки в Японию. Доля экспорта у предприятия увеличилась до 50%. География поставок включает порядка 47 стран. И на этом предприятие не намерено останавливаться, так до 2021 года предприятие планирует инвестировать в модернизацию завода еще 3 миллиарда рублей, чтобы продолжать наращивать объем выпуска продукции и увеличивать географию поставок [5].

2. Слабое развитие взаимосвязей с зарубежными партнерами. Проблема большинства предприятий Кирова и России в целом заключается в том, что они не знают как выйти на зарубежные рынки и с чего начать взаимовыгодное сотрудничество с иностранными партнерами. Разумеется, это не касается всех производителей региона. Так, АО «ОМУТНИНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» постоянно расширяет географию экспорта своей продукции. Имеет представительства в Германии, город Дрезден, это позволяет осуществлять экспорт продукции в страны СНГ и Евросоюза, еще одно представительство в Китае, город Шанхай, что позволяет поставлять продукцию на Восток. Завод имеет сертификат соответствия требованиям Международной Сети Сертификации IQNet. Получение сертификатов дает компании дополнительные конкурентные преимущества на международном рынке [6]. Помимо этого, завод проводит постоянную модернизацию, закупает новое оборудование, за последние пять лет было инвестировано порядка 3,5 миллиардов рублей [7].

3. Недостаточно хорошо развитая транспортная инфраструктура. Кировская область занимает уникальное географическое положение, с ней граничит 9 субъектов Российской Федерации. Достаточно хорошо развита сеть автомобильных и железных дорог, это позволяет связать область с другими регионами страны, а также образует транзитные коридоры в направлении северных морских портов, Сибири и Дальнего Востока. В области имеется 2 речных порта, в городе Киров присутствует аэропорт. Но не смотря на все это, здесь практически отсутствуют распределительно-логистические центры. Так, в сентябре 2017 года в Юрьянском районе Кировской области был открыт значимый для области объект – распределительный центр сети «Магнит». Кировский распределительный центр "Магнит", имеющий площадь в 32 тысячи кв.м, не только качественно улучшил логистику доставки продуктов питания, исключив лишние складские и транспортные звенья, но также обеспечил более 700 рабочих мест для жителей Юрьянского района и г. Кирова. Новый центр будет обслуживать торговые точки розничной сети «Магнит» на территории Кировской области и Республики Коми [8]. Еще один распределительно-логистический центр, но уже у торговой сети «Пятерочка» был открыт в 2017г. в Кирово-Чепецке. Площадь складских помещений составляет более 30 тыс. квадратных метров, проектная мощность составляет до 700 тонн. Общая стоимость проекта – 1,5 млрд рублей. Данный логистический центр создал 400 новых рабочих мест в городе Кирово-Чепецк [9]. Но это логистические центры отдельных организаций, области нужен универсальный, мультимодальный логистический центр, который будет обслуживать транзитные грузы, как в другие регионы, так и за рубеж.

Тем не менее, Кировская область обладает рядом положительных факторов для осуществления внешнеэкономической деятельности, а именно: достаточно богатая сырьевая база, выгодное экономико-географическое положение, высокий научно-образовательный комплекс, высокий научно-технический и промышленный потенциал.

Все эти факторы позволяют рассматривать внешнеэкономическую деятельность Кировской области как важную артерию для роста экономики региона.

Исследовав фактическое состояние внешнеэкономической деятельности Кировской области можно выделить следующие угрозы:

1. Угроза увеличения доли сырьевого экспорта, в связи с износом материально-технической базы промышленных предприятий области.
2. Угроза удорожания или полного запрета закупки привозного сырья и материалов.
3. Опасность снижения конкурентоспособности продукции Кировской области на мировом рынке.
4. Повышение стоимости импортируемого оборудования и его обслуживания в результате неблагоприятной динамики валютных курсов.
5. Усиление санкционного давления со стороны стран США и ЕС.

Несмотря на угрозы, у Кировской области есть следующие возможности:

1. Своевременная модернизация производственной базы предприятий области.
2. Расширение экспорта услуг.
3. Возможность стать лидером в сфере биотехнологий: производство лекарств, пищевых добавок и других препаратов.
4. Развитие внешнеэкономической деятельности средних и малых предприятий.
5. Усиление логистической роли Кировской области в транспортно-логистических связях (в частности строительство мультимодального логистического центра в городе Котельнич)

Таким образом, правительству Кировской области необходимо внимание на данные проблемы, оценить все риски и принять активное участие в формировании сильного внешнеэкономического комплекса. Целью такого участия является помощь в модернизации производственной базы предприятий региона, помощь средним и малым предприятиям с выходом на международные рынки,

увеличение доли экспорта услуг (транспортное обеспечение, туризм, информационные услуги и др.), развитие внешнеэкономической деятельности благодаря созданию новых объектов инфраструктуры (в частности строительство мультимодального логистического центра в городе Котельнич). Так, реализовав только проект по созданию транспортно-логистического центра в городе Котельнич, рабочие места получат при самом пессимистичном сценарии порядка 400 человек, что для города Котельнич достаточно большая цифра. Но и это еще не все, за счет транспортно-логистического центра будет развиваться дополнительная инфраструктура, а именно: сервисные центры по обслуживанию грузовых автомобилей, магазины, кафе, гостиницы и др. Город Котельнич расположен на участке пути транссибирской железнодорожной магистрали (участок Кировского отделения Горьковской железной дороги филиала ОАО «РЖД»). В западном направлении железнодорожная магистраль идет в сторону Нижнего Новгорода, Москвы, Санкт-Петербурга, где находится порт и т.д., в восточном направлении – в сторону Кирова, Перми, Сибири и Дальнего востока. Кроме того, к г. Котельничу примыкает магистраль Северной железной дороги ОАО «РЖД», которая направлена на Архангельск, С-Петербург и Прибалтику. Через г. Котельнич проходит федеральная автодорога «Вятка» маршрут которой протекает через Чебоксары, Котельнич, Киров, Сыктывкар. Имеется ряд автомобильных дорог областного значения направлением на Москву, Пермь. Все это говорит о том, что в дальнейшем, при развитии инфраструктуры данный транспортно-логистический центр может стать международным, ведь большое количество международных логистических центров России расположено на транссибирской магистрали [10].

Немаловажное значение имеет поддержка в развитии предприятий агропромышленного комплекса, которые хотят выйти на внешний рынок со своей продукцией. Так, например СПК «КРАСНОЕ ЗНАМЯ» Куменского района Кировской области наладили рентабельное производство рапсового жмыха для корма скота, а на полученное при этом масло нашли покупателя за рубежом.

Его активно скупают такие страны как Германия и Латвия. Выручка от продаж данного масла у СПК в 2017 году составила более 42 млн. рублей.

Реализация этих мер, усилит позиции региона на национальном и мировом рынке и в лучшую сторону изменит его статус по отношению к другим субъектам внешнеэкономической деятельности Российской Федерации [Веселова О. В., с. 43].

Выводы. Оценка современного состояния внешнеэкономической деятельности в Кировской области позволила выявить сильные и слабые стороны региона, проанализировать имеющиеся возможности и угрозы. На основе анализа опыта ведущих предприятий области, а также опыта других регионов нашей страны, предложены возможные пути совершенствования экспорта и импорта в Кировской области.

Список литературы

1. Акопов С. Э. Изменение модели внешнеэкономической деятельности региона в условиях участия в ЕВРАЗЭС // Вопросы экономики и права. 2014. №. 2. С. 107-111.
2. Экономика Кировской области. Официальный сайт «Правительство Кировской области». URL: <https://www.kirovreg.ru/econom/> (дата обращения 13.01.2019).
3. Центр поддержки экспорта Кировской области. URL: <https://www.exportkirov.ru> (дата обращения 12.01.2019).
4. Внешнеэкономическая деятельность – Кировстат URL: <https://kirovstat.gks.ru> (дата обращения 13.01.2019).
5. «Трансформация» стоимостью 3 миллиарда рублей – Кировская правда. URL: <https://www.kirovpravda.ru> (дата обращения 13.01.2019).
6. Омутнинский металлургический завод. URL: <https://www.ommet.ru> (дата обращения 13.01.2019).
7. Омутнинский металлургический завод готовится к проекту на 1.5 млрд. URL: <https://www.navigator-kirov.ru> (дата обращения 13.01.2019).
8. Кировский ССК – АО «Кировский ССК» стал генеральным подрядчиком при строительстве логистического центра «Магнит» в Кировской области. URL: <https://www.kirovssk.ru/about/news/30505/> (дата обращения 12.01.2019).
9. Логистический центр за 1,5 млрд сдадут в конце октября URL: <https://1istochnik.ru> (дата обращения 13.01.2019).
10. Строительство логистического центра в Кировской области, участок в Поволжье – поиск Инвестора. URL: <https://www.mostross.ru/logopark> (дата обращения 13.01.2019).

11. Веселова О. В. Устойчивая внешнеэкономическая деятельность как точка роста экономики Челябинской области//Вестник Челябинского государственного университета 2016. № 6 (388) Экономические науки. Вып. 53. С. 36-43.

Сравнительный анализ финансового состояния предприятий-производителей нефтепромыслового оборудования в Российской Федерации для выявления инновационного потенциала

Пенкина П. А.^a, Жданова О. С.^b

магистрант кафедры государственного и муниципального управления^a

кандидат экономических наук, доцент кафедры государственного

и муниципального управления^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a, b}

E-mail: polina_chita10@mail.ru^a, nogovitsina@vyatsu.ru^b

Аннотация. На современном этапе развития экономики одним из важнейших направлений развития машиностроительной отрасли является развитие производства нефтепромыслового оборудования на основе инновационных технологий. С целью выявления инновационного потенциала предприятий электромашиностроения для развития производства нефтепромыслового оборудования в Российской Федерации в статье проведен анализ финансового состояния предприятий-производителей погружного насосного оборудования. Методы исследования – анализ коэффициентов ликвидности, финансовой устойчивости, показатели рентабельности продаж, затрат, чистой рентабельности. Кроме этого, в настоящей статье проведен сравнительный анализ финансовых показателей ключевых производителей установок электроцентробежных насосов (далее по тексту УЭЦН) с предприятием – «новичком» на данном рынке – АО «Лепсе». В результате исследования в статье сделан вывод о наличии потенциала у предприятия АО «Лепсе» для освоения производства и вывода на рынок инновационного продукта – УЭЦН, которые по своим потребительским качествам является одними из лучших на российском рынке.

Ключевые слова: финансовое состояние, инновационный потенциал, конкурентоспособность, нефтепромысловое оборудование, электромашиностроение, рынок электроцентробежных насосов.

Введение. Российская Федерация входит в тройку лидеров на мировом рынке по добычи нефти. Динамика объёма добычи нефти в России – положительная. Так, по итогам 2018 г. объём добычи нефти составлял 555,83 млн. т, что на 6,28% выше уровня 2013 г. (Рис. 1). В связи с этим, развитие производства нефтепромыслового оборудования является очень актуальным и важным направлением электромашиностроительной отрасли. В условиях сырьевой ориентации экономики Российской Федерации и ухудшающейся структуры запасов и химического состава добываемой нефти в ближайшие годы будет возрастать необходимость разработки новых месторождений в районах со сложными природно-геологическими условиями, а также восстановления большого количества простаивающих скважин бурением боковых стволов, увеличения объема геолого-технических мероприятий по повышению нефтеотдачи, освоения шельфовых месторождений и т.д. [Андрианов В., с. 44-45].

Все вышеперечисленное указывает на особую актуальность инновационных технологий, позволяющих снизить удельные затраты на продукцию вертикально-интегрированных нефтяных компаний (ВИНК), сократить сроки строительства скважин и восстановления их продуктивности, увеличить нефтеотдачу, а также оптимизировать схемы разработки месторождений.

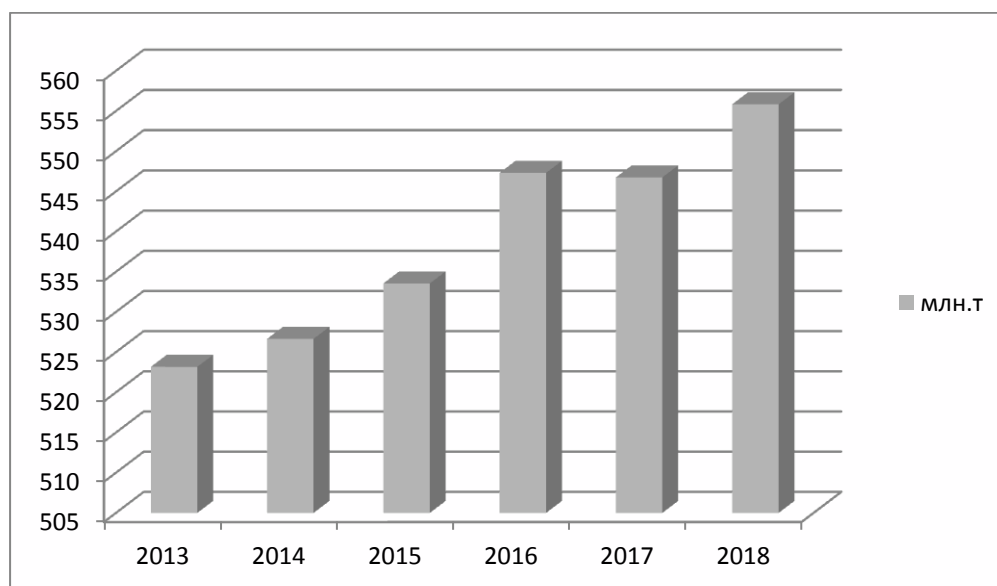


Рисунок 1. Динамика объёма добычи нефти в России в 2013-2018 гг.
[По данным официального сайта Министерства энергетики РФ]

Цель исследования. В качестве основной цели исследования можно выделить анализ финансового состояния предприятий-производителей нефтепромышленного оборудования (а именно установок электроцентробежных насосов – УЭЦН) в Российской Федерации для выявления инновационного потенциала.

Задачи исследования. В качестве основных задач исследования можно выделить:

- 1) оценка инновационного потенциала ключевых игроков рынка УЭЦН в Российской Федерации на предмет обеспеченности предприятий финансово-экономическими ресурсами, достаточными для эффективного обеспечения инновационной деятельности;
- 2) сравнительный анализ лидеров рынка УЭЦН с АО «Электромашиностроительный завод «Лепсе».

Данное предприятие пока только стремится занять нишу на новом для себя рынке нефтепромыслового оборудования, но уже имеет определённые конкурентные преимущества. Высокооборотный вентильный привод производства АО «Лепсе», применяемый в УЭЦН, по своим потребительским качествам является одним из лучших на рынке. Высокооборотные УЭЦН, разработанные АО «Лепсе» позволяют снизить электропотребление до 40%. Кроме этого, установки оснащены интеллектуальными алгоритмами управления и автоматического регулирования параметров работы, что дает возможность реализовать процесс динамической оптимизации работы установки в скважине, в соответствии с изменяющимся притоком пластовой жидкости.

Методы исследования. В качестве метода исследования выступает расчет и сравнительный анализ показателей финансового состояния предприятий:

- коэффициенты ликвидности, которые выявляют возможность предприятия своевременно расплачиваться по своим обязательствам в зависимости от состояния ликвидности его активов;
- коэффициенты финансового состояния, которые характеризуют степень обеспеченности запасов и затрат источниками их формирования;
- коэффициенты рентабельности, которые свидетельствуют об уровне прибыльности использования капитала в целом или отдельных его частей, а также уровне прибыли по отношению к другим показателям хозяйственной деятельности.

Результаты исследований. Доминирующий объем рынка УЭЦН формируется за счет отечественных производителей, крупнейшими из которых являются ООО «ПК Борец», ООО «Алнас», ООО «Алмаз» и АО «Новомет-Пермь». Российские производители контролируют основную долю внутреннего рынка УЭЦН. Устойчивость позиций российских компаний обуславливается низкой стоимостью производимого ими оборудования, а также, что немаловажно, более привлекательными условиями оказания сервисных услуг [Ахмедзянова Ф. К., Кашапова Р. Д., с. 362].

Рассмотрим показатели ликвидности предприятий конкурентов-производителей УЭЦН в России (табл.1).

Таблица 1

Показатели ликвидности компаний-конкурентов, по состоянию на 31.12.2017г.

Показатель	«Борец»	«Новомет»	«Алнас»	«Алмаз»	«Лепсе»
Коэффициент быстрой ликвидности	1,87	1,28	0,39	0,61	1,09
Коэффициент текущей ликвидности	2,76	1,75	0,71	1,20	1,65

Предприятия ООО «ПК Борец», АО «Новомет-Пермь» и АО «Лепсе», согласно значению коэффициента быстрой ликвидности (один и более) (Табл.1), в состоянии обеспечить быстрое и полное погашение краткосрочной задолженности за счет собственных средств, тогда как компаниям ООО «Алнас» и ООО «Алмаз» для этого необходимо более продолжительное время и поиск дополнительных источников.

Нормальное значение коэффициента текущей ликвидности по отрасли составляет 1,22 по состоянию на 2017 г. Как видно на графике (Рис.2), из представленных организаций наибольшие финансовые трудности испытывает ООО «Алнас», что говорит о низкой платежеспособности предприятия.

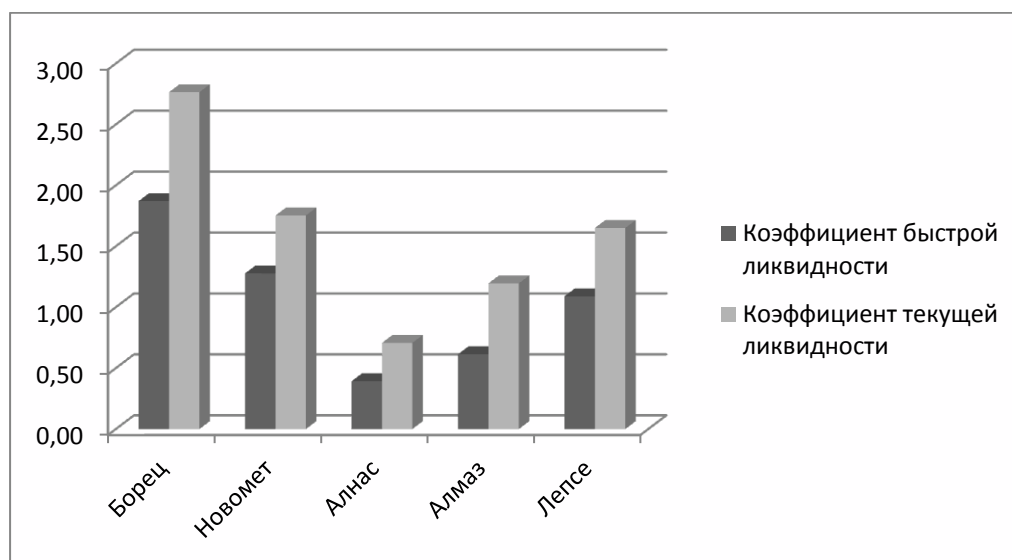


Рисунок 2. Показатели ликвидности компаний-конкурентов, по состоянию на 31.12.2017 г.

Сравним показатели финансовой устойчивости рассматриваемых предприятий. **Коэффициент финансовой устойчивости** показывает, какая часть актива финансируется за счет источников финансирования, используемых в хозяйственной деятельности больше года.

Таблица 2

Показатели финансовой устойчивости компаний-конкурентов, по состоянию на 31.12.2017 г.

Показатель	«Борец»	«Новомет»	«Алнас»	«Алмаз»	«Лепсе»
Коэффициент финансовой устойчивости	0,90	0,62	0,50	0,41	0,56
Коэффициент финансовой независимости	0,45	0,59	0,16	0,11	0,53

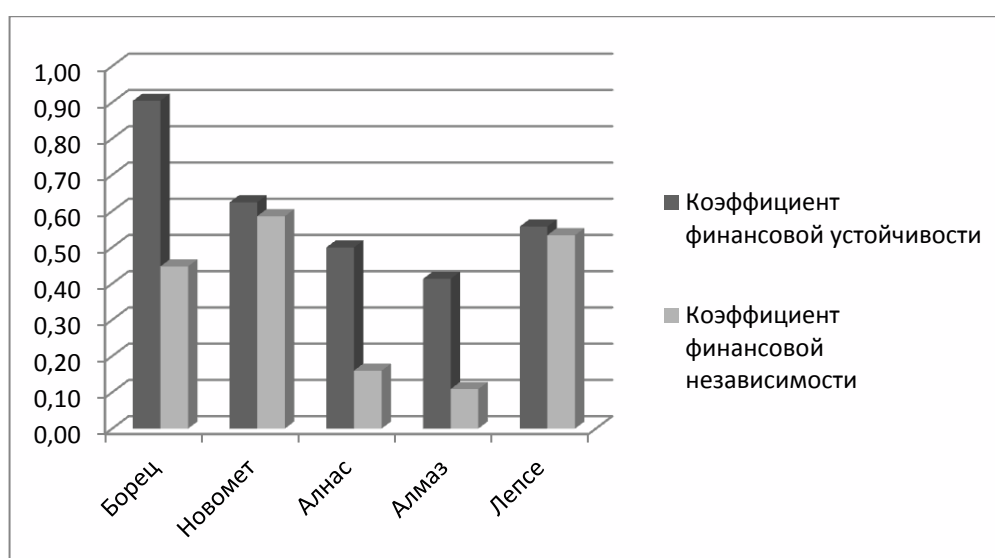


Рисунок 3. Показатели финансовой устойчивости компаний-конкурентов, по состоянию на 31.12.2017г.

Из гистограммы (Рис.3) видно, что предприятие ООО «ГК Борец» имеет более стабильное финансовое положение по сравнению с другими компаниями. Данное предприятие практически не привлекает краткосрочные источники финансирования, что, следует отметить, не всегда является экономически правильным решением.

Анализируя значения показателей **финансовой независимости предприятий-конкурентов**, можно прийти к выводу, что наибольший интерес для

потенциальных инвесторов будут представлять предприятия: АО «Новомет-Пермь», АО «Лепсе» и ООО «ГК Борец».

Таблица 3

Показатели рентабельности компаний-конкурентов, по состоянию на 31.12.2017 г.

Показатель	«Борец»	«Новомет»	«Алнас»	«Алмаз»	«Лепсе»
Рентабельность от продаж	28,80	11,89	-7,95	4,19	17,61
Рентабельность затрат (продукции)	44,48	16,65	-8,32	4,76	24,59
Чистая рентабельность	5,69	4,27	-3,74	0,42	1,55

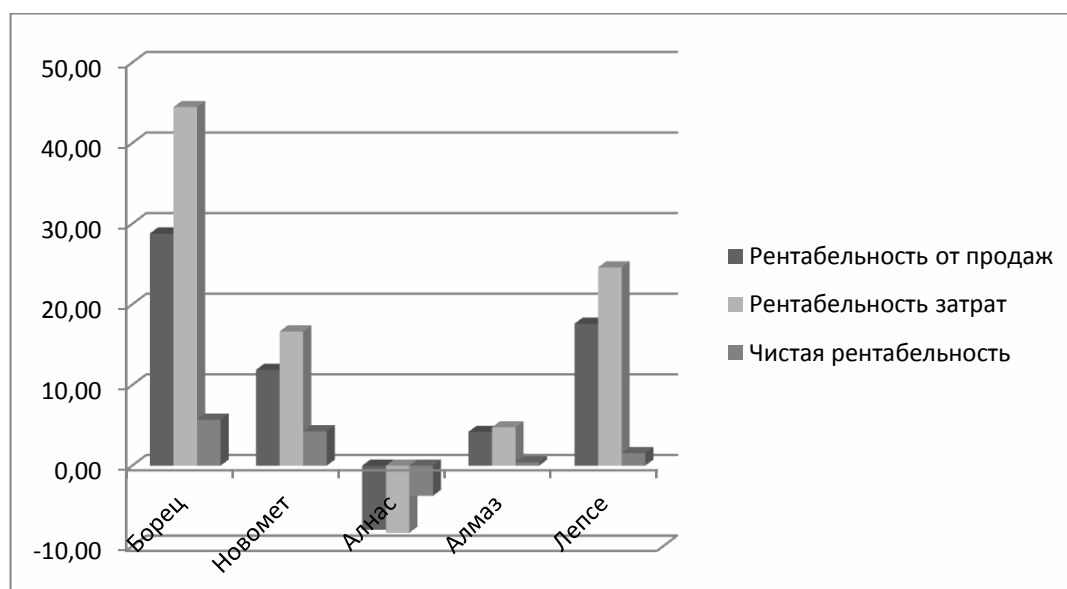


Рисунок 4. Показатели рентабельности компаний-конкурентов, по состоянию на 31.12.2017 г.

По данным графика (Рис.4) видно, что предприятие ООО «ГК Борец» превосходит своих конкурентов по приведённым показателям рентабельности. Данное предприятие получает большую долю чистой прибыли от реализованной продукции. **Показатели рентабельности предприятия ООО «Алнас» демонстрируют отрицательное значение, что говорит о неэффективности использования собственных активов и о необходимости поиска путей сокращения себестоимости продукции.**

Выводы. Проведенный анализ финансового состояния свидетельствует о низких инновационных возможностях таких предприятий как ООО «Алнас» и ООО «Алмаз». Для реализации инноваций компаниям необходимо изы-

скивать внешние источники финансирования. Предприятия АО «Новомет-Пермь», АО «Лепсе» и ООО «ГК Борец» обладают достаточными финансово-экономическими ресурсами для эффективного обеспечения инновационной деятельности.

Сравнительный анализ выявил **конкурентоспособность предприятия АО «Лепсе» на рынке УЭЦН по показателям финансового состояния, ликвидности и рентабельности. Стоит отметить, что эффективность проникновения на отечественный рынок** изготовителей погружного насосного оборудования будет зависеть от правильного выбора маркетинговой стратегии, наличия инновационного и технологического потенциала предприятия.

Библиографический список

1. Андрианов В. Нефтесервис не сдаётся // Нефтегазовая вертикаль. 2016. № 23–24. С. 44-45.
2. Ахмедзянова Ф. К., Кашапова Р. Д. Анализ управления маркетинговой деятельностью на предприятии ОАО «Бугульминский электронасосный завод» // Вестник Казанского технологического университета. 2014. №12. С.362-368.

Аудит эффективности использования бюджетных средств в государственных учреждениях

Перминов И. Н.^a, Домрачева Л. П.^b

магистрант кафедры государственного и муниципального управления^a
кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и экономической безопасности^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a, b}
E-mail: ivanperminov3@mail.ru^a, lp_domracheva@vyatsu.ru^b

Аннотация. В статье рассматривается контроль за расходом бюджетных средств. Актуальность темы исследования обоснована тем, что это одно из приоритетных направлений в системе государственного управления в Российской Федерации. От того, как расходуются бюджет, зависит эффективность функционирования различных государственных учреждений, а также это влияет на уровень жизни населения и на возможные перспективы развития для страны в целом. Целью статьи является исследование аудиторских проверок за эффективным использованием бюджетных средств. Для написания статьи производился анализ источников по выбранной теме, а также обобщение накопленной информации. В статье были рассмотрены теоретические основы государственного аудита и контроля и изучены недостатки, существующие на данный момент. В конце статьи был сделан обобщающий вывод.

Ключевые слова: аудит, использование бюджетных средств, аудиторская проверка, финансовый контроль.

Введение. На данный момент неэффективное расходование бюджетных средств является одной из важнейших проблем Российской Федерации. Правовые и теоретические аспекты проведения аудиторских проверок уже достаточно развиты и продолжают совершенствоваться. Но этого всё ещё недостаточно. Низкую эффективность аудиторских проверок можно объяснить, как и отсутствием интереса и мотивации у контролирующих органов, так и неиспользование многих возможностей организации бюджетного контроля [Скляров И. Ю., Склярова Ю. М., Латышева Л. А., с. 122].

Актуальность темы обусловлена тем, что государственный аудит – это одно из приоритетных направлений в системе государственного управления в Российской Федерации. От того как расходуются бюджет, зависит эффективность функционирования различных государственных учреждений, а также это влияет на уровень жизни населения и на возможные перспективы развития для страны в целом. Именно этим обоснована актуальность выбранной темы исследования.

Объектом исследуемой темы являются процессы проведения аудиторской проверки и анализа эффективности использования бюджетных средств в государственных учреждениях. Предметом является деятельность государственных органов контроля по оценке эффективности использования бюджетных средств в ходе проведения аудиторской проверки.

Цели и задачи исследования. Целью исследования является изучения различных подходов к проведению аудита в государственных учреждениях, выявление проблем. Исходя из поставленной цели были поставлены следующие задачи: рассмотреть теоретические и методические основы организации государственного аудита в Российской Федерации и дать рекомендации по совершенствованию процесса проверки.

Первое, с чего стоит начать, это определиться с тем, что понимается под аудитом и финансовым контролем. На данный момент в теории науки единое понятие финансового контроля отсутствует. Общепринято под ним понимают осуществление контрольной функции финансов, направленной на защиту и охрану интересов государства и муниципальных образований [Аликова О. П., с. 909].

Далее необходимо определить цели и задача аудита. Так, основная цель аудита – это выражение мнения о достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности. Обычно это выражается в проверке правильности составления бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах [Суглобов А. Е., Жарылгасова Б. Т., Савин В. Ю., с. 24].

Финансовый контроль является завершающей стадией процесса управления финансами и методом управления одновременно. Контроль необходим для эффективного управления в любой развитой стране. А субъектами финансового контроля, в первую очередь, являются государственные и муниципальные ведомства [Синельникова Н. А., Силантьева И. А., с. 115].

Также стоит отметить, что существуют принципы государственного финансового контроля. К этим принципам можно отнести: принцип законности, принцип независимости, принцип гласности, принцип объективности, принцип

ответственности, принцип сбалансированности, принцип системности. Эти принципы содержат обязательные базовые правила, которые обеспечивают объективный, честный результат финансового контроля [Попова И. Е., Савельев И. И., с. 372].

Во время осуществления финансового контроля, предполагается определение различных элементов оценки, например, таких как продуктивность. Продуктивность использования бюджетных средств определяется в виде соотношения объёмов оказанных услуг, произведённой продукции либо другой деятельности, и расходуемых на это ресурсов, которые могут быть, как финансовые и материальные, так и другие средства [Горлова Н. А., с. 36].

Другими элементами эффективности использования бюджетных средств и ресурсов можно назвать экономичность и результативность. Так, под экономичностью понимается оценка экономии бюджетных средств, соотнося их с заданными количественными и качествами результатами их освоения. А под результативностью понимается оценка осуществления плановых показателей вместе с социально-экономическим эффектом от освоенных бюджетных средств [Владимирова М. П., с. 161].

Поэтому можно сказать, что государственный аудит использования бюджетных средств характеризуется степенью достижения запланированных результатов, а также определение экономических показателей и социально-экономического эффекта. По социально-экономическому эффекту можно увидеть удовлетворение потребностей экономики, общества и отдельных групп населения. [Горлова Н. А., с. 36].

На данный момент в Российской Федерации существует большое количество различных федеральных целевых и государственных программ, которые естественно финансируются из государственного бюджета. С каждым годом их финансирование увеличивается, а вместе с тем это часто ведёт и к значительному увеличению финансовых правонарушений. Чаще всего это связано с либо нецелевым использованием, либо с неэффективным, нерациональным использованием бюджетных средств [Аликова О. П., с. 907].

Далее нужно обратить внимание на основные проблемы, которые связаны с государственным аудитом и контролем. К этим проблемам относятся:

- 1) неточность, отсутствие формулировки единой концепции государственного финансового контроля, как эффективной системы;
- 2) отсутствие адекватных мер по отношению к правонарушителям [Попова И.Е., Савельев И. И., с. 373];
- 3) отсутствие единой методологии и единой правовой базы, регламентирующей финансовый контроль и аудит;
- 4) отсутствие чёткой и налаженной иерархии органов финансового контроля и аудита [Казанкова Т. Н., Стародубова В. С., с. 497];
- 5) недостаточная корректность и гибкость планирования проверок, недостаточная квалификация и низкий профессиональный уровень работников финансового контроля [Сафрыгин Ю. В., Ситникова В. А., с. 43].

Все вышеперечисленные проблемы можно решить, но для этого требуется большее внимание со стороны государства этому вопросу. В целом можно сказать, что требуется улучшение системы государственного контроля и аудита в Российской Федерации, совершенствование правовой базы, нужно ставить акцент на том, что государственный аудит может напрямую влиять на экономический рост и уровень жизни населения.

Выводы. В ходе работы над статьёй, были изучены теоретические основы государственного аудита в Российской Федерации. Так, были рассмотрены основные особенности, принципы государственного аудита. В статье подчёркивается и раскрывается важность, актуальность для государства и общества выбранной темы. Кроме этого описаны основные проблемы и недостатки государственного аудита на данный момент. Что же касается перспектив на ближайшее будущее, то будет увеличиваться роль государства в системе управления экономикой, а также борьба с коррупцией и различными преступлениями в сфере экономики, а значит и роль государственного аудита будет постоянно возрастать.

Библиографический список

1. Скляр И. Ю., Склярова Ю. М., Латышева Л.А. Аудит эффективности использования бюджетных средств // Вестник АПК Ставрополя. 2016. № 1. С. 122-127.
2. Аликова О. П. Правовое регулирование государственного финансового контроля и основные направления его совершенствования в российской федерации // Синергия наук. 2018. № 24. С. 906-920.
3. Суглубов А. Е. Аудит: учебник. М. : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2016. 368 с.
4. Синельникова Н. А., Силантьева И. А., Правовое регулирование осуществления государственного и муниципального финансового контроля в российской федерации: проблемы и перспективы совершенствования // Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики. 2017. № 1. С. 114-120.
5. Попова И. Е., Савельев И. И. Государственный финансовый контроль: принципы, условия и проблемы организации // Новая экономика и региональная наука. 2016. № 3. С. 371-375.
6. Горлова Н. А. Теоретические основы аудита эффективности использования бюджетных средств // Наука и бизнес: пути развития. 2018. № 7. С. 35-38.
7. Владимирова М. П. Государственный аудит эффективности и результативности как фактор совершенствования государственного финансового контроля в Российской Федерации // Вестник Адыгейского государственного университета. серия 5: экономика. 2015. № 3. С. 159-163.
8. Казанкова Т. Н., Стародубова В.С. Актуальные проблемы финансового контроля в России // Аллея науки. 2018. № 3. С. 496-499.
9. Сафрыгин Ю. В., Ситникова В. А. Проблемы организации государственного финансового контроля в Российской Федерации // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. 2016. № 5. С. 39-44.

Сравнительный анализ методик комплексной оценки организации

Петрова Е. В.^a, Мельникова А. С.^b

кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита^a

студент Вятского государственного университета^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{ab}

E-mail:petrova_e_v@mail.ru^a; Pavlucka@mail.ru^b

Аннотация. Сравнительный анализ широко применяется в процессе рейтингования организаций по отражающим разные аспекты этой оценки показателям. В российской и зарубежной практике, для определения финансовой устойчивости предприятия, используется целый ряд методов, с помощью которых можно определить в каком финансовом положении находится предприятие. Самым распространенным считается метод комплексной рейтинговой оценки организации. Комплексная рейтинговая оценка берет во внимание все важнейшие показатели финансово-хозяйственной и производственной деятельности организации. Применяются различные методы комплексной рейтинговой оценки финансового состояния организации. Самый распространенный из них основан на сравнении показателей финансового состояния разного рода организаций с взятой за основу условной организацией, имеющей высшие оценочные значения по всем показателям. Таким образом, можно сказать, что смысл рейтинговой оценки заключается в том, чтобы разбить предприятия на группы, схожие по признакам, которые характеризуют предприятия.

Ключевые слова: рейтинговая оценка, анализ, методика, комплексная оценка.

Методика комплексной оценки позволяет проанализировать и оценить работу организации и, на основании этого принять правильное управленческое решение. Исходя из актуальности, целью данной статьи является провести сравнительный анализ методик комплексной оценки, в соответствии с которой необходимо проанализировать методики зарубежных и российских авторов.

Рейтинг отображает важность и значимость финансового положения организации.

Комплексная рейтинговая оценка позволяет собственникам определить общий уровень финансового положения предприятия в отношении организаций – конкурентов, а так же ставить в известность другие организации о своем финансовом состоянии. В табл. 1 рассмотрим сущность и значение определения рейтинговая оценка в трактовках различных ученых.

Таблица 1

Определения рейтинговой оценки

Автор	Определение
Шеремет А. Д.	Под термином «рейтинговая оценка» понимается место организации в классификации либо упорядочении, проведенном на основе какого-либо признака. [3]
Басовский Л. Е.	Рейтинговая оценка — это место предприятия в класси-

Анализируя определения ученых, по нашему мнению, следует учесть некоторые коррективы и дать авторское определение. Рейтинговая оценка – это уровень оцениваемого объекта по шкале каких-либо показателей.

Несмотря на большое количество методик предложенных в научной литературе, существует проблема адаптации этих методик к российским условиям.

В рамках изучаемой проблемы выявлено, что зарубежные авторы предложили ряд моделей, относящихся к категории прогнозирования банкротства. Однако стоит учесть, что для проведения такого анализа были использованы различные выборки предприятий и различные финансовые показатели.

Среди зарубежных ученых следует выделить таких как Э. Альтмана, Р. Таффлера, Р. Лиса, Г. Спрингейта Д. Дюрана, Д. Фулмера.

Так американский профессор Эдвард Альтман предложил свою пятифакторную модель прогнозирования вероятности банкротства предприятия. Данная модель была разработана ученым в 1968 году и считается классической. На рис. 1 представлена модель банкротства Э. Альтмана.

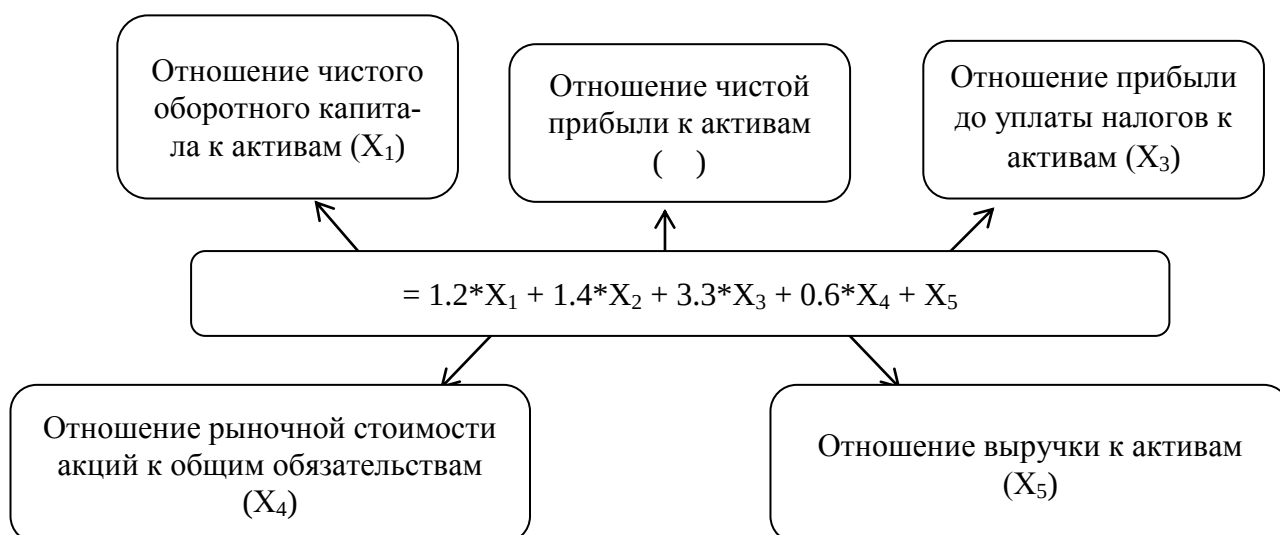


Рисунок 1. Модель банкротства Э. Альтмана.

На основе полученного Z – показателя можно дать оценку по следующим критериям:

если $Z > 2,9$ – предприятие считается финансово устойчивым;

если $1,8 < Z < 2,9$ – имеются неопределенности в финансовом состоянии;
если $Z < 1,8$ – предприятие находится в зоне финансового риска.

Следующая модель прогнозирования банкротства разработана ученым Р. Лиса на основе базы данных деятельности предприятия в 1972 году в Великобритании. Эта модель была создана после модели американского ученого Э. Альтмана (1968), используемая только для тех предприятий, акции которых ценятся на фондовом рынке. Данная модель считается адаптационной, так как финансовые коэффициенты идентичны модели Альтмана. На рис.2 представлена модель банкротства Р. Лиса.

На основе полученного Z – показателя можно дать оценку по следующим критериям:

если $Z < 0.037$ – перспектива банкротства очень вероятно;

если $Z > 0.037$ – финансовое положение устойчивое.

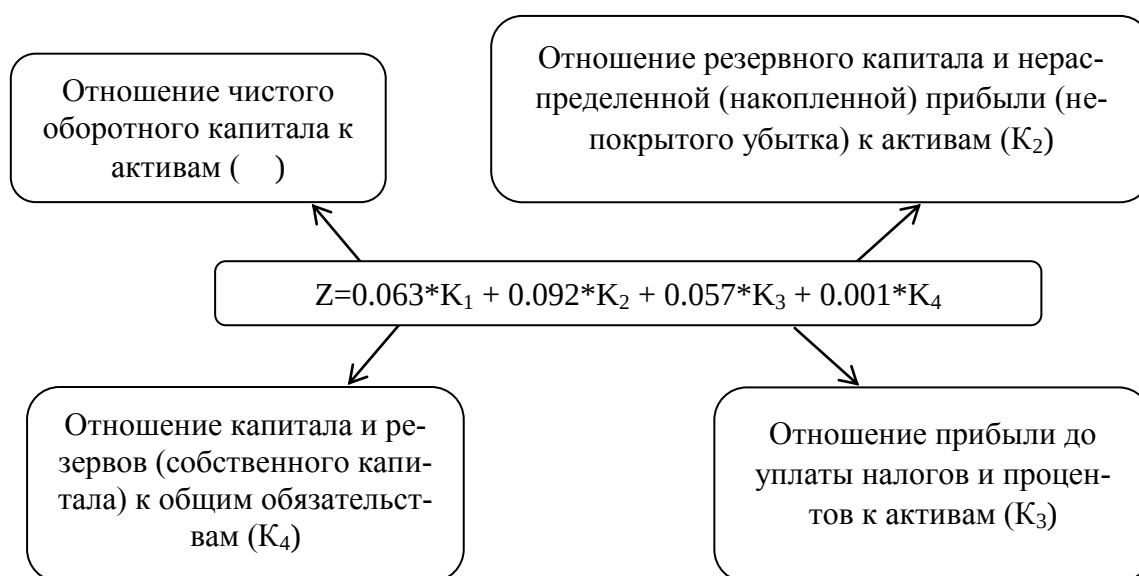


Рисунок 2. Модель банкротства Р. Лиса.

Прибыль от продаж, которая входит в коэффициенты K_2 и K_3 имеет огромное значение при оценке финансового состояния предприятия. Отсюда следует, что чем больше прибыли от продаж, тем предприятие будет финансово устойчивее.

В Великобритании в 1977 году была разработана модель прогнозирования банкротства Ричарда Таффлера. Для построения данной модели ученый ис-

пользовал данные предприятий, которые обанкротились и те предприятия, чье финансовое состояние было устойчивым в период с 1969 по 1975 года. На рис. 3 представлена модель банкротства Р. Таффлера.

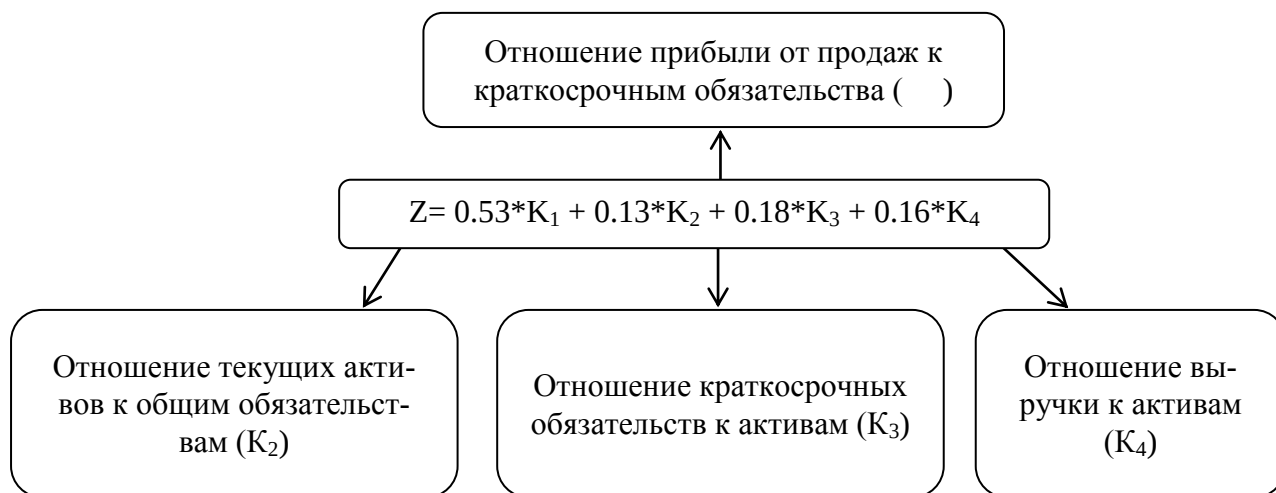


Рисунок 3. Модель банкротства Р. Таффлера.

На основе полученного Z – показателя можно дать оценку по следующим критериям:

если $Z > -0,3$ – вероятность банкротства очень мала;

если $Z < 0,2$ – есть вероятность, что предприятие обанкротится;

если $0,2 < Z < 0,3$ – имеется неопределенность.

Из формулы модели банкротства Р. Таффлера видно, что наибольший вес у коэффициента K_1 . Именно данный коэффициент будет влиять на оценку финансового состояния предприятия. Можно сделать вывод, чем больше прибыль, тем стабильнее финансовое положение предприятия.

Еще одна модель прогнозирования банкротства предприятия была создана в Канаде в 1978 году, в университете Саймона Фрейзера, ученым Гордоном Спрингейтом. Для создания модели оценки банкротства, также как и Таффлер ученый использовал финансовую отчетность от 40 предприятий Канады. На рис. 4 представлена модель банкротства Г. Спрингейта.

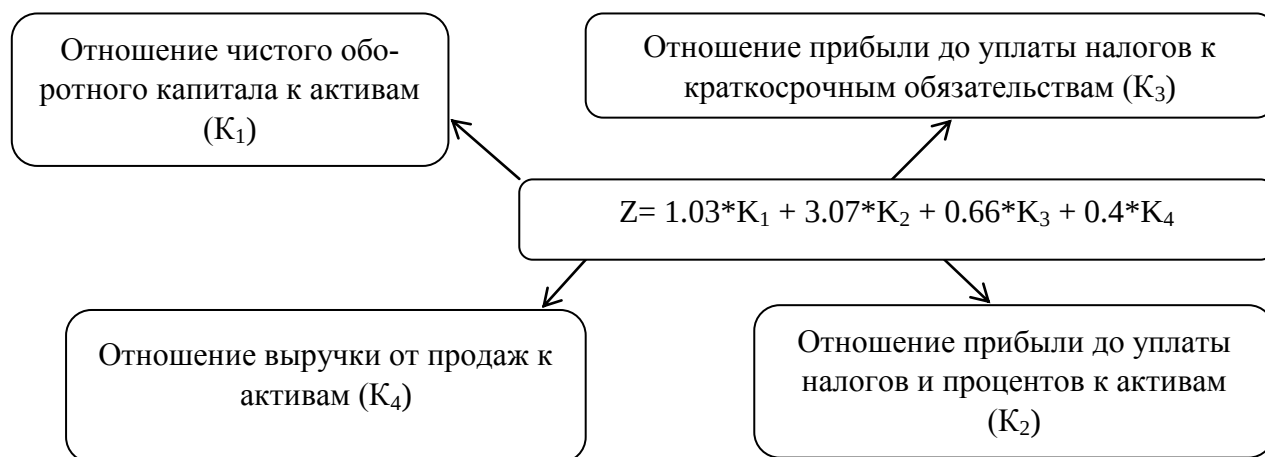


Рисунок 4. Модель банкротства Г. Спрингейта.

На основе полученного Z – показателя можно дать оценку по следующим критериям:

если $Z < 0.862$ – есть вероятность того, что предприятие обанкротится;

если $Z > 0.862$ – маловероятно, что предприятие обанкротится.

Определяющим в модели Спрингейта являются продажи предприятия. Если продаж много, то финансовое положение предприятия устойчивое.

Американский экономист Д. Дюран разработал методику, которая состоит из сумм трех основных показателей, указывающих на платежеспособность предприятия, с определенными весовыми коэффициентами. На рис. 5 представлена формула Д. Дюрана.

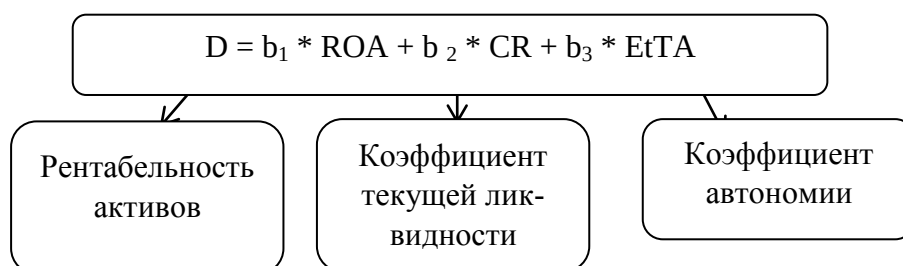


Рисунок 5. Расчетная формула Д. Дюрана.

D – оценка платежеспособности по Дюрану, баллов;

b_1, b_2, b_3 – коэффициенты пересчета в баллы в соответствии с таблицей;

ROA – рентабельность активов, десятые доли;

CR – коэффициент текущей ликвидности, десятые доли;

$EtTA$ – коэффициент автономии, десятые доли.[2]

На основании полученных результатов, предприятия распределяют по классам:

I – финансовое положение стабильно;

II – предприятия, которые имеют небольшой риск по задолженности;

III – у предприятия есть некоторые трудности;

IV – велика вероятность банкротства;

V – несостоятельные предприятия.

Отечественные специалисты, такие как В. В. Ковалев и О. Н. Волкова, предложили формировать эталонную динамику состояния хозяйствующего субъекта с помощью метода ранговой оценки экономической динамики. На рис. 6 представлен метод ранговой оценки экономической динамики хозяйствующего субъекта В. В. Ковалева и О. Н. Волковой.

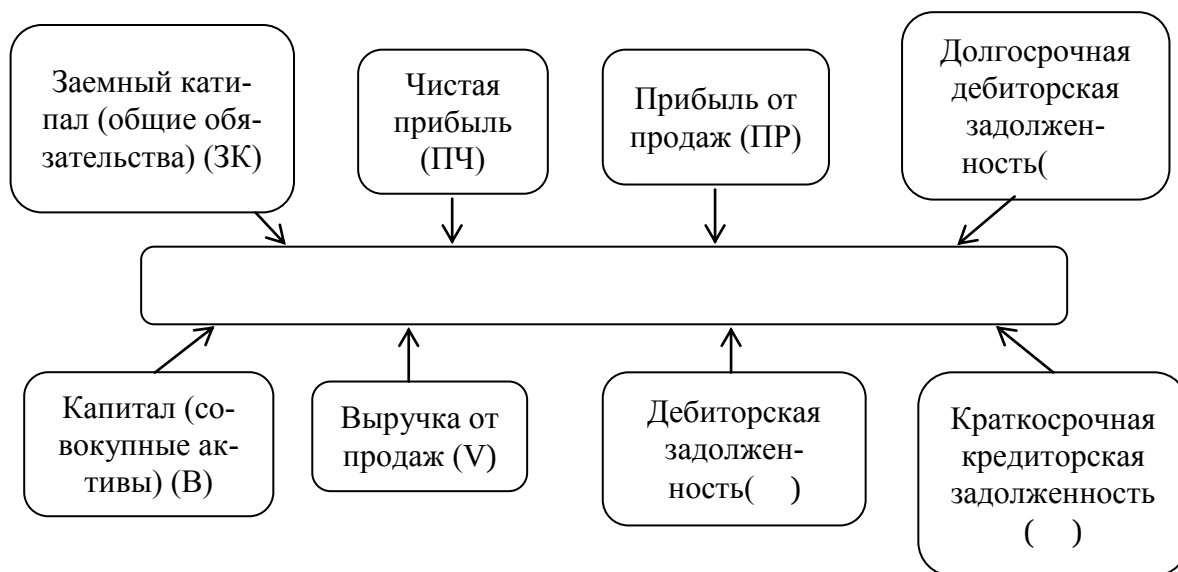


Рисунок 6. Метод ранговой оценки экономической динамики хозяйствующего субъекта В. В. Ковалева и О. Н. Волковой.

При этом каждое соотношение интерпретируется следующим образом:

соотношение	означает опережающие темпы роста чистой прибыли;
соотношение	– повышение рентабельности;
соотношение	– более интенсивное использование активов;
соотношение	– преимущественное развитие за счет собственных ресурсов;

- соотношение — опережающие темпы роста долгосрочной задолженности по сравнению с краткосрочной (кредиторской);
- соотношение — увеличение средств, привлеченных в оборот по сравнению с отвлеченными из оборота;
- соотношение — снижение доли долгосрочной дебиторской задолженности в общей ее сумме.

Методика, предлагаемая Л. В. Донцовой и Н. А. Никифоровой, предназначена для проведения финансового анализа. Авторы данной методики предлагают использовать шесть коэффициентов. Особенность методики заключается в классификации организаций по уровню риска. Любая анализируемая организация относится по итогам анализа к определенному классу в зависимости от набранного количества баллов, исходя из фактических значений показателей финансовой устойчивости.

I класс — финансовое положение организации устойчивое;

II класс — организации, имеет некоторую степень риска по задолженности;

III класс — организация с трудностями;

IV класс — организация находится в зоне риска банкротства;

V класс — организации с высоким риском банкротства;

VI класс — организации, близкие к банкротству.

Модель, предложенная Н. П. Кондраковым, разработана на шести основных показателях. На основе рассчитанных коэффициентов, с применением метода средней геометрической, определяется итоговая рейтинговая оценка. На рис. 7 представлена расчетная формула рейтинговой оценки Н. П. Кондракова.

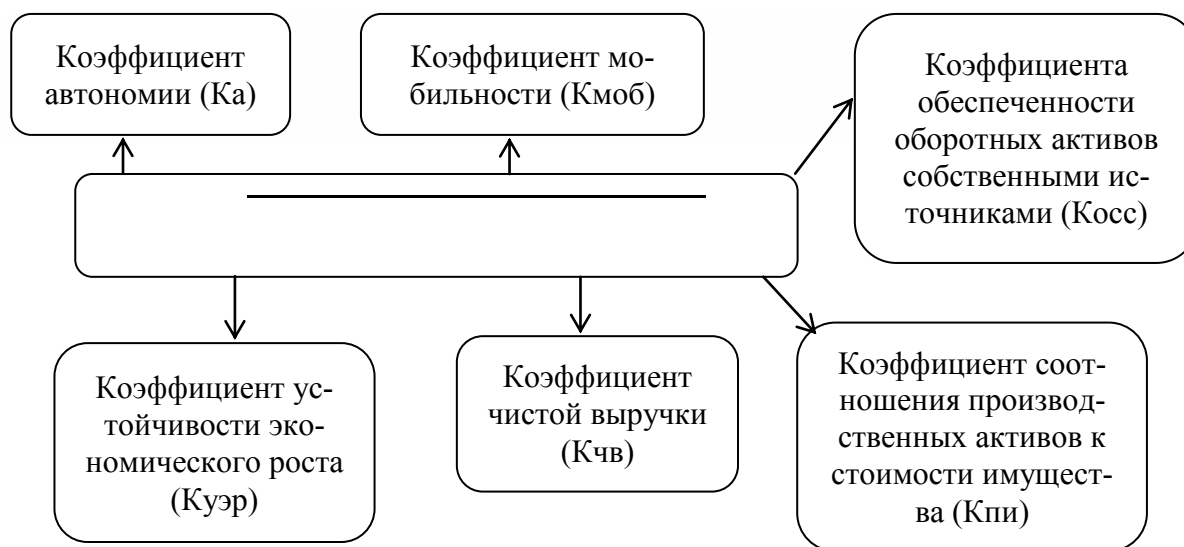


Рисунок 7. Расчетная формула рейтинговой оценки Н. П. Кондракова.

Вывод.

Таким образом, опираясь на проведенный анализ, можно сделать вывод, что представленные модели оценки вероятности банкротства, а в частности модель Альтмана, достаточно широко применяются на западе, однако на практике при оценке финансового состояния российских предприятий часто дают несоответствующую оценку.

Некоторые отечественные экономисты считают, что для комплексной оценки применение данных моделей в условиях российской экономики бессмысленно.

По нашему мнению, для комплексной оценки следует использовать только те модели и методики, которые достаточно сбалансированы и адаптированы к российским условиям ведения бизнеса. При этом следует учитывать тот факт, что для более объективной оценки необходимо применение не менее трех моделей.

Библиографический список

1. Басовский Л. Е. «Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности». М. : ИНФРА-М, 2014. 366 с.
2. Платежеспособность (Методика Д. Дюрана). URL: <http://investment-analysis.ru/metodFSA2/duran-solvency.html> (дата обращения 29.01.2019)
3. Шеремет А. Д. Комплексный анализ хозяйственной деятельности: Учебник для вузов. Изд. испр. и доп. М. : ИНФРА-М, 2009. 416с. (Высшее образование).

Дерново-подзолистая почва с реликтовым феноменом – раритет в мире почв Вятского Прикамья

Прокашев А. М.^а, Соболева Е. С.^б, Мокрушин С. Л.^с

доктор сельскохозяйственных наук, профессор кафедры географии и МОГ^а

магистр географии, ассистент кафедры географии и МОГ^б

магистр географии^с

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{ab}

E-mail: usr11248@vyatsu.ru^а, usr12043@vyatsu.ru^б, sl_mokrushin@vyatsu.ru^с

Аннотация. В настоящее время одним из наиболее актуальных направлений в природоохранной практике является задача сохранения почвенного наследия. На территории Вятского Прикамья первыми претендентами на получение статуса объектов особой охраны являются, по-видимому, почвы с реликтовыми феноменами профиля – остаточными и погребёнными гумусовыми горизонтами, выявленные в ходе нашего исследования в составе ряда типов почв центральной и южной части региона. В настоящей работе рассмотрен пример такого рода почвенного раритета – дерново-среднеподзолистой среднесуглинистой почвы со вторым гумусовым горизонтом. Целью исследования является представление обоснования для включения данного педогенного объекта в состав природного наследия Вятского Прикамья.

Ключевые слова: почвы с полигенетическим профилем, уникальные почвы, Красная книга почв, почвенные заказники.

Введение. Известно, что природоохранные меры в практике сохранения почвенного наследия необходимы по отношению как к эталонным почвам и их комплексам, так и к редким и уникальным почвам, обладающим нетипичным морфологическим строением [Красная книга почв России. Объекты книги и кадастра особо ценных почв, с. 24]. На территории Вятского Прикамья последние представлены особой категорией с реликтовыми феноменами в профиле в виде остаточных и погребённых гумусовых горизонтов, выявленных нами в составе ряда типов почв центральной и южной части региона. В настоящей статье рассмотрен пример такого рода – дерново-неглубокоподзолистая среднесуглинистая почва со вторым гумусовым горизонтом, – сформированная на покровном суглинке в средней части слабонаклонного (2⁰) склона водораздела северо-западной экспозиции (Кумёнский р-н Кировской области). Серия разрезов (К-28, 28 а, б и в) заложена в условно целинном (на месте стародавней пашни) еловом лесу вдоль трассы Киров – Казань в 1-1,5 км юго-восточнее п. Кумёны (рис. 1а) [Атлас – книга, с. 35; Прокашев А.М., с. 351].

Целью настоящей работы является обоснование включения одного из ценных почвенных объектов в Красную книгу почв Кировской области.

Задачи исследования: Определение абсолютного возраста гумуса органо-минеральных горизонтов, основных физических и агрохимических свойств и генезиса исследуемых почв с реликтовыми феноменами.

Методы исследования: полевой; ландшафтный; почвенные полевые и лабораторно-аналитические; радиоуглеродное датирование гумусовых кислот.

Результаты исследований и их обсуждение. Профили всех разрезов имеют схожее горизонтное строение (в скобках указаны средние глубины): О (0–3 см) + АО (3–5 см) + АУ (5–19 см) + АЕL[hh] (19–28 см) + ВЕL (28–35 см) + В1 (35–69 см) + В2 (69–103 см) + В2С (103–131 см) + С (131–150 см). Во внешнем облике почв чётко прослеживаются аккумулятивная, элювиальная и текстурно-иллювиальная части с характерными морфологическими особенностями (рис. 1б).

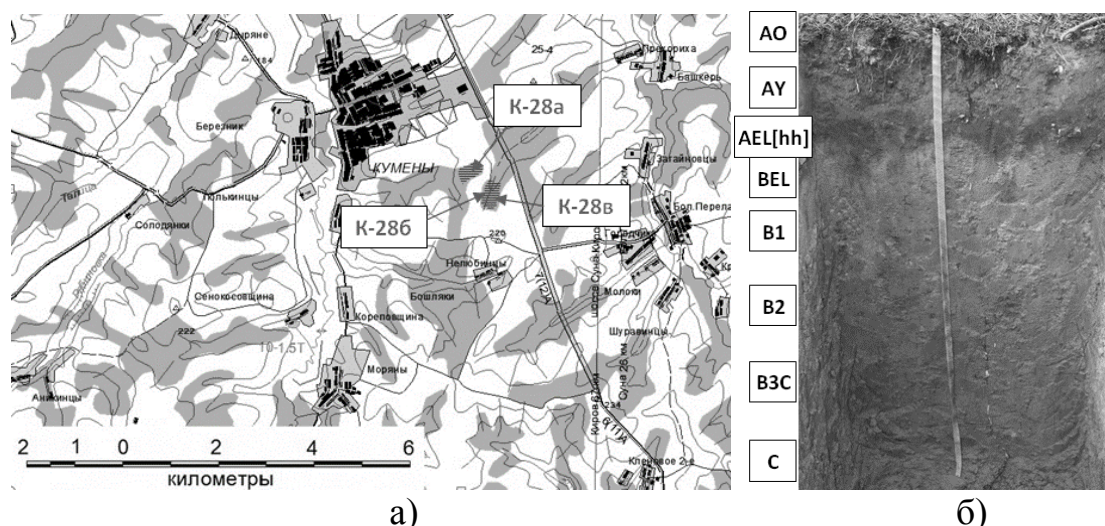


Рисунок 1. Дерново-подзолистая почва со вторым гумусовым горизонтом:
а) географическое положение; б) морфология профиля (разрез К-28б)

Верхний гумусово-аккумулятивный горизонт имеет тёмно-серую, с буроватым оттенком окраску. Для него характерна зернисто-мелкокомковатая структура, низкая плотность, обилие корней. Второй гумусовый горизонт АЕL[hh] по сумме морфологических признаков заметно отличается от верхнего. Для него типичны углисто-чёрные, со сталистым оттенком тона окраски, косвенно указывающие на гуматный состав органического вещества (ОВ), зернисто-пластинчатая структура, наличие седоватой скелетаны, а также волнистый характер нижней границы. В обоих гумусовых горизонтах много мелких Fe-Mn

черновато-бурых ортштейнов. Гор. BEL, формирующийся на границе элювиальной и текстурно-иллювиальной частей профиля, сочетает в себе признаки соответствующих горизонтов: белесовато-буроватая окраска, зернисто-пластинчатая структура, скелетана, в отдельных случаях наличие пятен потёчного гумуса.

Для переходной толщи характерны красновато-бурые тона окраски, ореховатая, с признаками зернистой структура в верхней части и увеличением призмовидных отдельностей – в нижней. На поверхности агрегатов отмечаются колломорфные глинистые натёки, а также гумусовая «лакировка», больше выраженная в средней части текстурной зоны; местами вдоль языков оподзоливания встречается белёсая присыпка скелетаны. По направлению к материнской породе степень оструктуренности ослабевает, менее выраженными становятся педогенные новообразования, утяжеляется гранулометрический состав, окраска приобретает бурый оттенок, типичный для исходного покровного суглинка как материнской породы.

Во всех горизонтах, за исключением органогенных, присутствуют Fe-Mn пятна и примазки – признаки достаточного и, возможно, сезонного избыточного увлажнения. Присыпка скелетаны, характерная, главным образом, для верхней части профиля, свидетельствует о протекании наряду с биоаккумулятивными (органогенный, гумусообразование, гумусонакопление) и элювиальных процессов (лессиваж, экзооглеение), а также дегградация гумуса – во втором гумусовом горизонте.

Таким образом, на фоне морфологических признаков, весьма типичных для зональных дерново-подзолистых почв, специфической чертой исследуемой почвы является наличие горизонта AEL[hh], реликтовая природа которого подтверждена данными радиоуглеродного датирования (табл. 1).

Таблица 1

Возраст гуминовых кислот дерново-подзолистой почвы со вторым гумусовым горизонтом на покровном суглинке (разрез К-28)

Лаб. номер образца	Фракция ГК	Горизонт	Глубина отбора, см	Радиоуглеродный возраст, лет	Календарный возраст, лет±

ЛУ-4512	ГК1	АУ	5-13	340±60	1485÷1635 н.э.
ЛУ-4513	ГК2			560±50	1307÷1425 н.э.
ЛУ-4514	ГК3			730±80	1215÷1387 н.э.
ЛУ-4511	ГК1	AEL[hh]	15-25	6240±80	5301÷5073 до н.э.
ЛУ-4509	ГК2			6660±70	5635÷5487 до н.э.
ЛУ-4510	ГК3			6800±80	5741÷5623 до н.э.

Примечание: С-14-датирование выполнено в лаборатории палеогеографии и геохронологии четвертичного периода СПбГУ

Как видно из таблицы, формирование гумуса гор. AEL[hh] происходило примерно 5-6 тыс. лет до н. э., в атлантическое время голоцена, условия которого благоприятствовали развитию примерно вдвое более мощных тёмноцветных горизонтов почв с превалированием аккумулятивных процессов. Однако последовавшее за этим похолодание послужило толчком к переходу на аккумулятивно-элювиальную стадию почвообразования, в результате чего верхняя часть тёмноцветной толщи претерпела трансформации, адекватные изменившимся условиям среды [Прокашев А.М., с. 317; Прокашев А.М., Жуйкова И.А., Пахомов М.М., с. 82]. Этим объясняется молодой (менее 800 лет по всем датированным фракциям) возраст гумуса верхнего гумусово-аккумулятивного горизонта, находящегося в активном взаимодействии с внешней средой. Нижняя часть бывшего мощного тёмноцветного горизонта, перестав получать подпитку свежим органическим материалом, обособилась в реликтовое образование, сохранившееся до настоящего времени. Другие основные субстантивные свойства исследуемой почвы представлены ниже.

Гранулометрический анализ, один из консервативных свойств, указывает на наличие элювиальной (с признаками иллювиальной) дифференциации профиля, в основном за счёт вертикального распределения илистой фракции, что может быть следствием промывного типа водного режима (табл. 2). В обоих гумусовых, а также субэлювиальных горизонтах наблюдаются максимальные величины выноса ила относительно материнской породы, составляющие от 48 до 75%. Текстура не обнаруживает надёжных признаков аккумуляции ила и физической глины относительно материнской породы. Последнее существенно отличает рассматриваемые объекты от аналогичных дерново-

подзолистых почв со сложным органопрофилем более южных районов Вятского края, тяготеющих к подзоне менее увлажняемых смешанных лесов, с характерным для них периодически промывным типом водного режима.

Таблица 2

Гранулометрический состав дерново-подзолистых почв со вторым гумусовым горизонтом на покровном суглинке

Горизонт и глубина образ- ца, см	Гигр. влаж- ность, %	Содержание фракций, %							На- коп- ление ила ±, %
		1-0,25	0,25- 0,05	0,05- 0,01	0,01- 0,005	0,005- 0,001	<0,001	<0,01	
Разрез К-28а									
AY (6-16)	2,5	2,9	2,3	58,5	10,7	12,8	12,8	36,3	-63
AEL[hh] (18-29)	1,6	1,0	3,4	54,9	17,1	14,6	9,1	40,8	-73
BEL (29-35)	2,0	0,9	1,4	61,9	9,6	11,9	14,3	35,8	-58
BT1 (50-60)	4,0	0,1	4,8	50,3	10,8	11,8	22,2	44,8	-35
BT2 (81-91)	4,4	0,4	1,8	49,4	8,0	9,4	31,1	48,5	-9
B3C (113-123)	4,2	0,1	4,7	44,3	8,7	10,7	31,5	50,9	-8
C (140-150)	3,5	0,1	3,3	44,6	6,7	11,1	34,2	52,0	0
Разрез К-28б									
AY (7-17)	2,0	2,5	1,6	55,9	9,6	17,8	12,6	40,0	-60
AEL[hh] (20-27)	1,8	0,1	1,4	57,1	10,7	14,4	16,4	41,5	-48
BEL (27-33)	1,4	0,7	2,4	60,3	8,4	20,4	7,9	36,7	-75
BT1 (43-54)	4,0	0,1	0,1	48,1	7,9	13,1	30,8	51,8	-2
BT2 (77-87)	3,5	0,1	0,7	46,5	8,1	11,9	32,8	52,8	+4
B2C (109-119)	3,1	0,1	0,6	47,5	7,3	13,3	31,3	51,9	0
C (140-150)	3,3	0,1	5,5	41,9	6,7	14,1	31,5	52,3	0
Разрез К-28в									
AY (7-17)	1,2	0,7	5,9	57,1	8,2	15,2	12,9	36,3	-60
AEL[hh] (19-29)	1,6	1,5	0,1	63,9	8,6	15,4	10,5	34,5	-67
BEL (29-38)	0,6	1,6	3,1	57,8	10,0	15,8	11,7	37,5	-63
BT1 (53-63)	2,5	0,2	0,6	48,4	4,5	8,7	37,3	50,5	+17
BT2 (89-99)	4,0	0,01	0,8	52,0	6,9	10,1	30,3	47,3	-5
B2C (118-128)	2,5	0,01	6,8	42,2	8,6	10,5	31,9	51,0	0
C (140-150)	1,2	0,7	5,9	57,1	8,2	15,2	12,9	36,3	-

Результаты агрохимических анализов позволяют сделать ряд выводов относительно актуальных свойств исследуемой почвы (табл. 3). Во-первых, данная почва характеризуется средним для дерново-подзолистого типа содержанием органического вещества, составляющим 2–4% в гор. AY. Для второго гумусового горизонта этот показатель примерно вдвое меньше, что соответствует его аккумулятивно-элювиальной природе и деградационному тренду эволюции на современном этапе педогенеза. Противоречие между содержанием гумуса и

интенсивностью окраски гор. AEL[hh], очевидно, является следствием гуматной природы ОВ реликтового горизонта [Прокашев А.М., с. 97].

Таблица 3

**Агрохимические свойства дерново-подзолистых почв
со вторым гумусовым горизонтом на покровном суглинке**

Горизонт и глубина образца, см	Орг. вещ-во, %	pH		Нг	S	ЕКО	Al ³⁺	V, %
		H ₂ O	KCl					
Разрез К-28а								
AY(6-16)	4,1	4,9	3,8	10,6	11,6	22,2	4,5	52
AEL[hh] (18-29)	2,1	5,7	4,3	5,6	15,6	21,2	1,6	74
BEL (29-35)	0,2	5,9	4,2	2,8	20,6	23,4	2,2	88
BT1 (50-60)	0,4	5,8	4,1	3,8	30,5	34,3	3,0	89
BT2 (81-91)	0,4	5,9	4,1	4,0	30,1	34,1	2,4	88
B2C (113-123)	0,3	5,9	4,2	3,4	33,3	36,7	1,1	91
C (140-150)	0,3	6,2	4,4	3,1	34,1	37,2	0,6	92
Разрез К-28б								
AY (7-17)	2,7	5,9	3,9	7,7	12,1	19,8	7,3	61
AEL[hh] (20-27)	1,2	6,5	4,2	2,8	20,1	22,9	1,7	88
BEL (27-33)	0,4	6,1	4,3	4,4	16,6	21,0	1,7	79
BT1 (43-54)	0,3	6,3	4,0	4,4	28,3	32,7	2,8	87
BT2 (77-87)	0,3	6,3	4,1	3,9	27,9	31,8	2,1	88
B2C (109-119)	0,2	5,6	4,0	4,1	29,3	33,4	2,1	88
C (140-150)	0,2	5,9	4,2	2,6	32,6	35,2	1,1	93
Разрез К-28в								
AY (7-17)	2,2	5,8	4,0	6,7	17,2	23,9	3,6	72
AEL[hh] (19-29)	1,8	6,2	4,1	3,3	18,0	21,3	1,4	85
BEL (29-38)	0,5	6,0	4,2	5,3	18,2	23,5	2,0	77
BT1 (53-63)	0,4	6,1	4,0	5,2	28,1	33,3	3,5	84
BT2 (89-99)	0,3	6,1	4,1	4,1	29,9	34,0	2,4	88
B2C (118-128)	0,2	6,4	4,2	2,9	33,2	36,1	1,4	92

Во-вторых, актуальная кислотность находится в пределах слабокислых значений практически на всём протяжении почвенного профиля. Аналогичную закономерность, со смещением в более кислую сторону, отражают показатели обменной кислотности, максимальные значения которых (3,8-4,0) приходятся на верхние гумусовые горизонты, что коррелирует с накоплением в них обменного алюминия – до 7,3 Смоль на кг. В этой же части профиля наиболее велика гидролитическая кислотность, величины которой согласуются с вертикальным распределением гумуса, а также илистых частиц.

В-третьих, сумма обменных оснований имеет тенденцию к увеличению от 11-12 сантимолей в системе горизонтов А до 33–34 сантимолей в почвообра-

зующей породе. Ёмкость катионного обмена тесно взаимосвязана с особенностями вертикального распределения минеральных и, отчасти, гумусовых коллоидов: 20-24 Смоль/кг в первом и втором гумусовых горизонтах, с повышением примерно в 1,5 раза в средней и нижней частях профилей. Степень насыщенности основаниями также закономерно возрастает вслед за ослаблением выноса ионов кальция и магния в направлении материнской породы. По этой причине верхняя, наиболее интенсивно промачиваемая гумусово-аккумулятивная толща оказалась недонасыщена основаниями: на 30–50% в гор. АУ и на 20–25% в гор. АЕL[hh].

Выводы. Выявленные морфологические, физические, физико-химические и, отчасти, биохимические особенности позволяют рассматривать данные почвы в качестве ценных природных объектов – раннеголоценовых педореликтов, – соответствующих былому аккумулятивному этапу педогенеза. Начиная со второй половины голоцена, вплоть до настоящего времени, они в целом эволюционируют в направлении зональных дерново-подзолистых почв под воздействием возросшей роли элювиальных процессов ввиду нарастания степени увлажнения и снижения теплообеспеченности, в следствии «наступления леса на степь». В режиме наступившей стирающей эволюции с элементами наследующей они постепенно утрачивают реликтовый гумусовый горизонт, который трансформируется в типичный элювиальный горизонт. Аналогичные явления на протяжении последних 5–3 тыс. лет послеледниковья отмечаются и в почвенном покрове лесостепи Среднерусской возвышенности, где исследователями зарегистрированы признаки нарастания степени гумидности климата и трансформации более южных подтипов чернозёмов в более северные подтипы или даже, местами, в серые (лесные) почвы [Эволюция лесостепного почвообразования на юге лесостепи Среднерусской возвышенности в голоцене, с. 3].

Сбережение таких педогенных раритетов вятской земли на современном этапе эволюции возможно путём придания им статуса редких, а на сельскохозяйственных угодьях фактически исчезающих почв, ввиду распашки и сопутствующей агрогенной эрозии. Поэтому столь важна организация педогенных за-

казников на месте сохранившихся островных лесов, подобных упомянутому близ п. Кумёны, с одновременным перспективой занесения рассмотренных дерново-подзолистых почв в будущую региональную Красную книгу почв. Это должно стать одним из приоритетных направлений сферы деятельности природоохранных служб Кировской области.

Библиографический список

1. Красная книга почв России. Объекты книги и кадастра особо ценных почв / Науч. ред. Г. В. Добровольский, Е. Д. Никитин. М. : МАКС Пресс, 2009. 576 с.
2. Атлас – книга [Карты] / под ред. и предисл. Е. А. Колеватых, А. М. Прокашев, Г. А. Русских. Киров: Кир. обл. тип., 2015. 80 с. : ил.
3. Прокашев А. М. Генезис и эволюция почв бассейна Вятки и Камы (по палеопочвенным данным). Киров: Изд-во ВятГГУ, 2009. 386 с.
4. Прокашев А. М., Жуйкова И. А., Пахомов М. М. История почвенно-растительного покрова Вятско-Камского края в послеледниковье / Отв. ред. А.М. Прокашев. Киров, 2003. 143 с.
5. Чендев Ю.Г., Александровский А. Л., Хохлова О. С., Дергачева М. И., Петин А. Н., Голотвин А. Н., Сарапулкин В. А., Земцов Г. Л., Уваркин С. В. Эволюция лесостепного почвообразования на юге лесостепи Среднерусской возвышенности в голоцене // Почвоведение. 2017. №. 1. С. 3-16.

Природно-техногенные гравийно-песчаниковые геосистемы Средневятской низменности

Прокашев А. М.,^a Вартан И. А.,^b Матушкин А. С.^c

доктор сельскохозяйственных наук, профессор,^a ассистент,^b доцент
кафедры географии и МОГ^{abc}

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{abc}

E-mail: usr11248@vyatsu.ru^a, ia_vartan@vyatsu.ru^b, usr12003@vyatsu.ru^c

Аннотация. В публикации представлены комплексные данные об одном из памятников природы Котельничского района Кировской области под названием «Жуковлянские шаровидные конкреции». Статус особо охраняемой природной территории (ООПТ) местного значения ему присвоен в 2017 г. благодаря наличию здесь скоплений шаровидных конкреций величиной в человеческий рост, придающих местности весьма живописный вид. Они были вскрыты в ходе карьерных разработок гравийно-песчаных материалов для нужд реконструкции железнодорожного полотна Транссиба в начале 80-х годов прошлого века и вскоре стали меккой для туристов и поводом для выдвижения различных гипотез относительно их происхождения. Последнее стало побудительным мотивом для настоящей публикации, основывающейся на наблюдениях, произведённых в полевые сезоны 2017–18 гг. Результаты наших предварительных натурных и лабораторных исследований дают представление о некоторых особенностях пространственной структуры, компонентного состава и свойств локальных геосистем, генезисе их литогенной основы, научно-познавательном, туристско-рекреационном значении и проблемах сохранения самобытного природного наследия рассматриваемой территории.

Ключевые слова: геология, палеогеография, почвенно-растительный покров, природно-техногенные памятники, охрана природы

Введение. Исследуемая территория располагается на западной окраине Средневятской аллювиально-зандровой низменной слабопересечённой равнины высотой около 140-160 м над у. м. Она приурочена к сдвоенным истокам реки Ацвеж, где в ходе карьерной добычи песчаных грунтов были обнаружены многие сотни плитовидных, шаровидных и иных по форме гравийно-песчаниковых конкреций размером от полуметра до 2 м и более в поперечнике. Многие из них были сдвинуты на периферию карьера, образовав местами живописные каменные развалы – нечто подобное японским «садам камней» (рис. 1). Впоследствии эти места стали популярны среди туристов и рекреантов, что создало определённую угрозу для их сохранения и потребовало придания одному из участков бывшего карьера площадью около 2,1 га статуса ООПТ – памятника природы местного значения под упомянутом выше названием. Хождение среди населения различного рода домыслов относительно генезиса «жуковлянских валу-

нов» стало побудительным мотивом для комплексного изучения авторами этого объекта [Прокашев А. М., Матушкин А. С., Вартан И. А., с. 163].

Целью настоящей работы является комплексное изучение одного из местных памятников природы Котельничского района Кировской области.

Задачи исследования: изучение локальных природно-техногенных геосистем, их компонентного состава и субстантивных свойств почвенно-растительного покрова и литогенной основы.

Методы исследования: полевые ландшафтные и лабораторно-аналитические.



а



б

Рисунок 1. Песчаниковые конкреции ур. Жуковляне:
а – перемещённые при карьерных работах; б – в естественном залегании

Результаты исследований и их обсуждение. Кристаллический фундамент в районе исследований лежит на глубине около 1900 м и перекрыт позднепалеозойскими осадочными отложениями девона, карбона и перми [Отчет по геологическому доизучению, геологической, гидрогеологической, инженерно-геологической съемкам листа О-39 – XIII (Котельнич) масштаб 1:200000 (Горьковская ГРП 1976–1979 гг.). Том 1. Книга 1., с. 134]. Поверхность чехла представлена песчано-глинистыми и карбонатными калининскими слоями путятинской свиты северодвинского горизонта либо быковской свиты вятского яруса татарского отдела пермской системы возрастом не менее 250 млн лет, перекрывающих междуречья плащом до 30 м. Для них типичны терригенные грубозернистые аллювиальные образования алевритово-песчаного состава, нередко с прослоями гравелитов. Они могли быть принесены сюда реками с высокого в те

времена герцинского Урала. С другой стороны, на карте четвертичных отложений вдоль левобережья р. Б. Ацвеж показаны и сравнительно молодые элювиально-делювиальные суглинисто-глинистые осадки от среднего плейстоцена до голоцена включительно и водно-ледниковые песчано-супесчаные среднеплейстоценовые седименты возрастом менее 800 тыс. лет.

Это один из принципиальных аспектов проблемы происхождения песчаных наносов, песчаниковых конкреций и плитняка, встречающихся в их толще. Из него вытекают две основные гипотезы: это или древнее – позднепалеозойское – палеоречное наследие геологической истории, или – продукт четвертичных ледниково-межледниковых эпох. В пользу первой концепции могли свидетельствовать особенности стратиграфии, литологии и минералогического состава. В пользу второй, нахождение района наблюдений в границах максимального оледенения; тогда конкреции могут рассматриваться как валуны, принесённые ледником. Не исключается и третий, гибридный, вариант, согласно которому сфероиды – продукт избирательного препарирования ледником и его талыми водами местного песчаного материала, отложившегося в конце пермского периода.

Для ответа на эти вопросы были предприняты полевые наблюдения стенок карьера высотой около 4–4,5 м с дополнительным ручным бурением дна вглубь ещё на 1,5–2 м с целью предварительного полевого экспресс-анализа особенностей литологии и минерального состава. Они показали на всём протяжении полиминеральный, относительно однородный полевошпатово-кремнёво-кварцевый состав песчаного (и галечного) материала с наличием весомой доли золотистых чешуек слюды-мусковита, весьма информативного индикатора седиментации в условиях тёплого и сухого климата конца палеозоя. Судя по реакции с 10% HCl, в конкрециях имеется значительное количество углекислой извести – основного цементирующего компонента, подтверждающее сказанное выше. Она послужила причиной окаменения первоначально рыхлых песчаных русловых или дельтовых речных наносов по мере аридизации геохимических обстановок позднего палеозоя. Последние способствовали выпадению трудно-

растворимых карбонатов в осадок на центрах кристаллизации кальцита с формированием плитовидных гравийно-песчаниковых тел мощностью до нескольких метров, сохранившихся до наших дней.

На это же указывает и характерная сиреневатая окраска многих конкреций, обязанная осаждению на них гидроксидов марганца, благодаря нейтрально-щелочной реакции в теле конкреций, играющей роль геохимического барьера на пути миграции соединений данного элемента. В сыпучем, многократно преобладающем по массе песчаном материале минеральный состав оказался аналогичным конкреционному, за исключением кальцита, не фиксируемого, судя по отсутствию реакции с «солянкой». Однако и в песке, по нашим наблюдениям, можно местами наблюдать примечательные по окраске овоидные двухцветные ореолы величиной до 0,5 м и более в поперечнике (рис. 2).

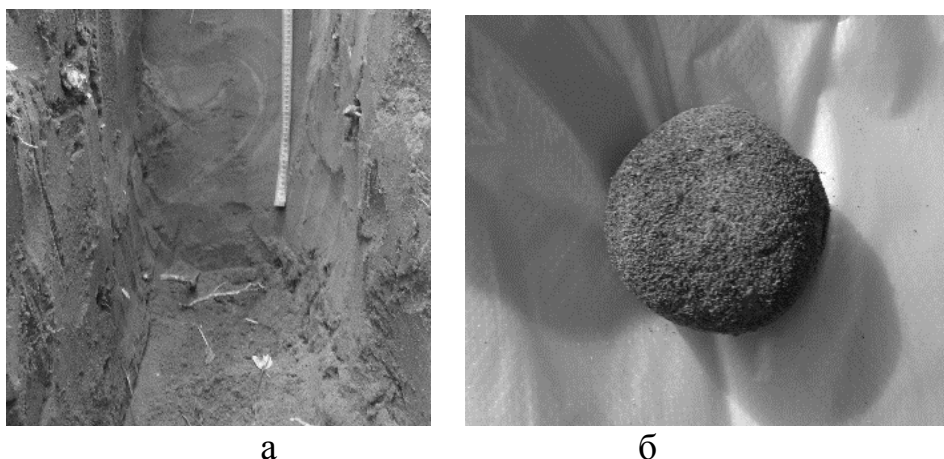


Рисунок 2. Вид овоида из гидроксидов железа и марганца на левой стенке шурфа (а) и остаточной мини-конкреции песчаника размером 4,5 см (б)

Их внешние кольца, состоящие из гидроксидов Fe, имеют рыжую, усиливающуюся по интенсивности оттенка окраску в направлении центра овоида. Ближе к нему они окружены аналогичными по форме сиреневыми кольцами, состоящими из гидроксидов Mn, приобретающими в этом направлении фиолетовый оттенок, характерный для кристалликов его кислородных соединений, известных по домашним аптечкам как «марганцовка». Изложенное свидетельствует об их накоплении на бывшем карбонатном барьере в виде известковых включений, которые местами и сейчас можно наблюдать на дне жуковлянського карьера.

В качестве примера приводится почвенно-геологическое описание одного из обнажений и шурфов, изученных на восточной стенке и днище карьера, где на уровне не затронутой педогенезом породы зафиксированы упомянутые овоидные новообразования гидроксидов Fe и Mn, с дополнительными аналитическими данными (табл. 1-3).

Подобные феномены являются косвенными маркерами, однозначно указывающими на наличие некогда в центре овоидов известковистых песчаниковых конкреционных образований, ныне утративших кальцит. За длительный период геологической истории с гумидным трендом в направлении к современности вокруг них произошло закономерное последовательное осаждение под влиянием бывшей нейтрально-слабощелочной среды сначала менее подвижных соединений Fe – на периферии Fe-Mn ореола, а ближе к карбонатному центру и соединений Mn, – обладающих большей миграционной способностью, но не способных преодолеть карбонатный геохимический барьер.

Таблица 1

Морфология почво-грунтов ур. Жуковляне (шурф Ж-1809/7)

Горизонт: глубина, см	Признаки почво-грунта: состав, влажность, цвет, гранулометрический состав, агрегатное состояние, плотность, минеральные новообразования, включения, корни, переход между горизонтами, очертания границ
О: 0-3	Органогенный: влажноватый, рыхлый опад из разнотравно-злаковой растительности
АУ: 3-28	Органоминеральный – гумусоаккумулятивный: свежий, светло-серый, супесчаный, бесструктурный, корней много, переход ясный, волнистый
АЕ: 28-44	Органоминеральный гумусово-элювиальный: свежий, буровато-серый, супесчаный, бесструктурный, уплотненный, слабая присыпка скелетаны, корней мало, переход ясный, ровный
ВЕ: 44-54	Минеральный – субэлювиальный: свежий, белесоватый с буроватым оттенком, супесчаный, бесструктурный, уплотненный, умеренная присыпка скелетаны, корни редкие, переход ясный, волнистый
В1F: 54-75	Минеральный: влажный, красновато-коричневый с белесоватыми языками, супесчаный, бесструктурный, уплотненный, много скелетаны и гидроксидов Fe красной окраски, корни редкие, переход ясный, ровный
В2F: 75-95	Минеральный: влажный, красно-коричневый, супесчаный, бесструктурный, уплотненный, с обилием гидроксидов Fe красного цвета, корни единичные, переход постепенный
ВС: 95-125	Минеральный: влажный, серовато-красноватый, полосчатый по окраске, супесчаный, бесструктурный, рыхлый, с полосчатой прокраской гидроксидами Fe, корней нет, переход постепенный, заметный по появлению овально-кольцевой прокраски гидроксидами Fe и Mn (сконцентрированными во-

	круг остаточного карбонатного ядра, подвергшегося декальцированию)
С: 125-162	Минеральный: влажный, серовато-красноватый, полосчатый по окраске, супесчаный, бесструктурный, рыхлый, с полосчатой прокраской гидроксидами Fe, корней нет, переход постепенный, заметный по появлению овально-кольцевой прокраски гидроксидами Fe и Mn (аналогично вышележащему случаю)
С: 162-365	Минеральный: аналогичный по морфологии вышележащему горизонту; на глубине 190-235 см обнаружено кольцевое образование овальной формы в левом углу стенки шурфа, наружное кольцо из гидроксидов Fe лимонно-желтой окраски толщиной около 10 см, внутреннее кольцо черноватого цвета из гидроксидов Mn, в центре овоида – ядро из зеленовато-серого песка; на глубине 223 см в правом углу обнаружено скопление черноватых гидроксидов Mn в песке с галькой и гравием, по-видимому осевших на месте бывшего фрагмента гравелистого карбонатного песчаника

Эти находки дают основание считать, что изначально рыхлые песчаные седименты откладывались в более аридных условиях, свойственных концу палеозоя – началу мезозоя и характеризовались более высокими, но различными концентрациями кальцитового компонента в теле палеоаллювиальных осадков, способствующего их частичной (или тотальной) цементации. При переходе к более поздним и влажным геологическим эпохам, слабо обызвесткованные толщи песчаников подверглись декальцированию и превратились в рыхлые пески. До наших дней сохранились лишь наиболее «крепкие орешки», сильно пропитанные кальцитом, или лежащие на большей глубине, и в меньшей степени подверженные выщелачиванию при нарастании степени гумидности климата.

Таблица 2

**Гранулометрический состав почв и почво-грунтов ур. Жуковляне
(в мм (%))**

Горизонт (глубина, см)	Гигр. влаж н., %	Ске- лет- ная фрак- ция	1-0,25	0,25- 0,05	0,05- 0,01	0,01- 0,005	0,005- 0,001	< 0,001	<0,01
ПТК Ж17-01									
АУ (1-18)	1,8	1,1	65,78	17,72	9,82	0,9	3,5	2,28	6,68
В1 (33-43)	1,6	-	79,01	14,65	4,55	0,2	0,78	0,81	1,79
В2 (73-83)	2,0	0,3	81,38	13,44	2,57	1,47	0,16	0,98	2,61
В2С (100-110)	1,8	-	80,43	13,09	4,77	0,61	0,29	0,81	1,71
С (120-130)	0,8	0,5	82,04	11,49	4,21	0,61	1,13	0,52	2,26
ПТК Ж17-02									

AY (3-23)	1,0	1,6	47,78	26,97	11,51	3,92	9,21	0,61	13,74
BE (23-33)	1,0	1,0	66,88	15,1	10,95	1,09	4	1,98	7,07
B1 (45-55)	2,0	35,6	64,65	11,23	13,14	1,43	6,37	3,18	10,98
B2 (80-90)	3,1	54,5	45,52	11,02	22,06	5,48	6,02	9,9	21,4
B2C (120-130)	2,9	10,6	32,6	16,87	31,81	2,01	7,12	9,59	18,72
D (140-150)	3,3	30,5	27,26	8,07	35,33	7,23	8,02	14	29,25

Другим аргументом в пользу палеозойского времени формирования песчаных седиментов оказался лито-стратиграфический анализ стенок карьера с ненарушенным залеганием конкреций и вмещающих их толщ. На них отчетливо видно упорядоченное, близкое к горизонтальному первичное положение каменных сфероидов, с аналогичной субгоризонтальной по простиранию штриховкой на боках (рис. 1б). Это свидетельство того, что ещё в толще пермских песчаных речных осадков возникали множественные локальные центры повышенной концентрации кальцитового цемента, которые и привели на рубеже тёплого или даже жаркого пермо-триаса к обособлению крупных плитовидных и/или конкреционных тел. Примером могут служить и находки нами в исследуемом урочище малых по размеру конкреционных песчаниковых форм (рис. 2б), которые, возможно, являются неудавшимися «зародышами» или сохранившимися от выветривания ядрами более крупных шаровидных тел.

Попутно заметим, что песчаниковые сфероиды не снесены с герцинского Урала под влиянием рек или других агентов, как ошибочно пытается трактовать один из авторов [Соловьев А. Н., с. 317] нашу более раннюю публикацию на данную тему: они образовались здесь, на месте, из принесённых сюда первоначально рыхлых песчаных седиментов в ходе последующей цементации при диагенезе в аридных геохимических обстановках позднего палеозоя – начала мезозоя. В противном случае они бы превратились в песок уже на первых десятках, в лучшем случае сотнях километров своего пути с уральских горных хребтов.

Таблица 3

Физико-химические свойства почв ур. Жуковляне

Горизонт, глубина, см	ОВ, %	pH		Нг	S	E	V	A1
		H2O	KCl	Смоль(экв)/1 кг			%	мг/кг

Горизонт, глубина, см	ОВ, %	рН		Нг	S	E	V	A1
		H2O	KCl	Смоль(экв)/1 кг			%	мг/кг
ПТК Ж17-01								
О (0-1)	н/о	н/о	н/о	н/о	н/о	н/о	н/о	н/о
АУ (1-18)	0,23	7,1	6,2	0,26	2,11	2,37	89	-
В1 (33-43)	-	7,2	5,6	0,44	2,15	2, 59	83	-
В2 (73-83)	0,04	7,0	5,3	0,35	2,11	2,46	86	-
В2С (100-110)	-	7,1	5,1	0,35	2,14	2,49	86	-
С (120-130)	-	7,0	5,3	0,35	1,83	2,18	84	-
ПТК Ж17-02								
О (0-3)	н/о	н/о	н/о	н/о	н/о	н/о	н/о	н/о
АУ (3-23)	1,22	6,5	5,9	0,88	1,47	2,35	63	-
ВЕ (23-33)	0,53	6,7	5,7	0,61	0,93	1,54	60	26,1
В1 (45-55)	0,06	6,7	5,0	1,05	1,78	2,83	63	-
В2 (80-90)	0,02	6,3	4,5	1,49	2,69	4,18	64	0,9
В2С (120-130)	0,02	6,5	4,6	1,31	2,96	4,27	69	-
Д (140-150)	0,10	6,5	5,0	1,40	3,07	4,47	69	-

Наличие признаков слоистости и штриховки на поверхности шаровидных конкреций, скорее всего, результат длительной истории формирования различных по крепости гравийно-песчаных речных наносов, отложившихся с перерывами в течение многих сотен тысяч и миллионов лет в приозёрных устьях пермских, ныне не существующих, прарек и их последующего избирательного выветривания в поздние геологические эпохи. Аналогичные признаки наблюдаются и в строении некоторых пуговых холмов, например, в окрестностях п. Уни и д. Ермаки Унинского района.

На мезо-кайнозойском континентальном, денудационном по характеру этапе эти седименты были приближены к дневной поверхности и местами обнажены. В четвертичный период песчаниковые толщи, лежащие в границах оледенений, могли в незначительной степени подвергаться гляциальной и флювиальной переработке при участии талых ледниковых вод, сопровождавшейся некоторым изменением их химико-минерального состава. Косвенным аргументом этого допущения могут служить наблюдения восточнее карьера, где в разрезах нами встречены слабоскелетные – гравийно-галечные – мореноподобные суглинки. В суббореально-субатлантический этап второй половины голоцена, менее 5 тыс. лет назад, с их влажным, близким к современному климатом вы-

щелачивание карбонатов продолжилось. Последнее сопровождалось дальнейшей дезинтеграцией монолитных песчаниковых толщ с остаточным сохранением галечно-песчаниковых блоков различной формы и величины – в зависимости от степени пропитки кальцитом. Малокарбонатные пермские осадки со временем превратились в рыхлые пески и алевроиты, ставшие хранилищем для крепких песчаниковых конкреций различной формы размером до 1–2 м и более.

В ходе разработок песчаного материала большая часть конкреций, приуроченных к рабочей зоне карьера, была сдвинута бульдозерами на периферию, в отвалы, главным образом в центрально-северную часть карьера, где они образовали упомянутые каменные развалы среди карьерных выемок, местами занятых ныне мелкими водоёмами. Иными словами, в создании этой живописной картины наряду с природой принимал участие и человек – нечастый удачный пример спонтанного сотворчества в духе идеологии ландшафтного дизайна.

Выводы. Таким образом, в ходе предварительных исследований авторами получены первичные данные о свойствах литогенной основы и других компонентов, а также геосистем окрестностей ур. Жуковляне в междуречье сдвоенного верховья реки Ацвеж. Рассматриваемые песчаные отложения за 250 млн лет своего существования претерпели сложную и неодинаковую, спонтанно и техногенно обусловленную эволюцию, что нашло отражение в их морфологии и субстантивных свойствах. Первоначально отложившиеся при участии пермских прарек, стекавших с высоких Уральских гор в Вятское Прикамье они имели как правило нейтрально-щелочную реакцию благодаря жаркому сухому климату. В последующие, близкие к нашему времени гумидные эпохи, совпадающие по времени с межледниковыми этапами плейстоцена и второй половиной голоцена, наметилась устойчивая тенденция к выщелачиванию карбонатного цемента из поверхностных толщ пермских песчаниковых седиментов. Исключение составили наиболее плотные, сильно пропитанные кальцитом участки, реагирующие с раствором соляной кислоты до настоящего времени, тогда как близкие к поверхности почво-грунты декарбонизированы и в основном имеют кислую реакцию с pH KCl около 5–6.

Гумидизация на фоне похолодания климата в близкие к современности этапы геологической истории привела к перестройке местных природных геосистем в ландшафты таёжно-лесного облика. В последние 300–400 лет они подверглись земледельческой трансформации и коренной перестройке в ходе горнодобычи. Однако при снятии техногенной нагрузки природа стремится вернуться к исходному состоянию в ходе сукцессий растительности на месте нарушенных человеком земель.

Благодаря своей прочности дошедшие до нас песчаниковые сфероиды стали украшением ур. Жуковляне, которое, хотя и в урезанном виде, по праву включено в число местных памятников природы и будет сбережено для потомков. Вместе с тем очевидно, что предпринятые меры носят паллиативный характер. Необходимо дальнейшее, более углублённое научное исследование данного урочища, значительное расширение и юридическое документальное и техническое закрепление границ ООПТ с возможным переводом её в категорию памятника природы регионального значения и отбивка новых границ на местности с сооружением указателей, информационных щитов и т.п. Имевшиеся ещё в прошлом году, пусть и обветшавшие информационные материалы, в 2018 г. уже полностью исчезли (спрятаны в кустах), что развязывает руки недобросовестному посетителю этого уголка вятской земли. После перечисленных реорганизационных мероприятий здешние места могут стать ценным научно-познавательным, эколого-просветительским объектом, с регламентируемым эколого-туристско-рекреационным использованием, включая организацию однодневных пеших походов по маршруту п. Карпушино – п. Александровское.

Исследования выполнены при финансовой поддержке РГО: проект «Пуговые холмы – ландшафтные памятники Вятского края» (договор № 12/2018-Р)

Библиографический список

1. Прокашев А. М., Матушкин А. С., Варган И. А. Литология и почвы урочища Жуковляне // Экология родного края: проблемы и пути их решения : Материалы XII Всерос. науч. конф. с междунар. участием. Книга 1. (г. Киров, 23–24 апреля 2018 г.). Киров : ВятГУ. С. 163–168.

2. Отчет по геологическому доизучению, геологической, гидрогеологической, инженерно-геологической съемкам листа О-39 – XIII (Котельнич) масштаб 1:200000 (Горьковская ГРП 1976–1979 гг.). Том 1. Книга 1. Г. Дзержинск, 1979. 318 с.

3. Соловьев А. Н. Шаровые конкреции в урочище «Жуковляне» //Биодиагностика состояния природных и природно-техногенных систем : материалы XVI Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Книга 1. (г. Киров, 3–5 декабря 2018 г.) /отв. ред. Т.Я. Ашихмина. – Киров : ВятГУ, 2018. – С. 317-322.

Экономическая безопасность в системе национальной безопасности

Рязанова О. А.^a, Позднякова А. А.^b,

кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической безопасности^a

студент 3 курса, специальность «Экономическая безопасность»^b,

Вятский Государственный Университет, Киров, Российская Федерация

E-mail: olesya_ryazanova@vyatsu.ru^a, p0zdnyakova@yandex.ru^b

Аннотация: в статье описываются основные понятия, субъекты, объекты и виды экономической безопасности, анализируются индикаторы и возможные угрозы, оказывающие влияние на состояние государства. Изучив эти составляющие, авторы выявляют роль и задачи экономической безопасности в системе национальной безопасности. С учетом наиболее известных подходов российских исследователей к данной экономической категории рассмотрены основные интересы в национальной безопасности России, на которые следует обратить внимание при формировании стабильного роста государства. Акцентируется внимание на показателях, которые являются гарантией стабильного развития страны. Авторы рассматривают направления деятельности Правительства, которые необходимы для совершенствования и слаженного функционирования экономической безопасности страны. Проанализировав данные аспекты, обозначена важная научная задача в уровне обеспечения национальной экономической безопасности страны.

Ключевые слова: экономическая безопасность, национальная безопасность, Российская Федерация, угрозы, индикаторы, экономика.

В современном мире экономическая безопасность является важнейшей характеристикой экономической системы любого государства. Возможность возникновения различных угроз в стране стимулирует государство принимать особые меры по обнаружению и ликвидации возможных проблем. В России понятие «национальная экономическая безопасность» появилось в конце 90-х годов при переходе к рыночной экономике, потому что возникли проблемы во взаимодействии субъектов экономической системы, сильная зависимость России от внешнего мира. Желание Российской Федерации обладать рыночным хозяйством, которое имеет открытый характер внешнему миру и тесно интегрирующему в мировую экономику, показывает необходимость конкретно-разработанного плана национальной экономической безопасности. *Экономическая безопасность* - непосредственно связана с текущим состоянием экономики, совокупностью условий и факторов, характеризующих стабильность, устойчивость и поступательность развития экономики Российской Федерации.

Целью данной работы является анализ понятий и структуры экономической безопасности страны, а также взаимосвязь изучаемого явления в системе

национальной безопасности. В соответствии с целью были поставлены следующие задачи.

1. Провести анализ экономических составляющих экономической безопасности России.

2. Изучить национальную экономическую безопасность нашей страны со всех сторон, выявить основные угрозы и рассмотреть пути их предотвращения.

3. Проанализировать механизмы регулирования изучаемого явления.

В структуру экономической безопасности входят как объекты, так и субъекты. Некоторые ученые в качестве объектов экономической безопасности выделяют экономические отношения разного уровня:

- 1) макроэкономический уровень: экономика страны в целом;

- 2) региональный и отраслевой уровни: экономика регионов и отраслей;

- 3) микроэкономический уровень: агенты рынка;

- 4) уровень семьи и личности: экономические интересы каждого гражданина страны.

Указанные уровни экономической безопасности взаимосвязаны между собой и одновременно противоречивы, поэтому государство обязано определить способы регулирования этих отношений и степень вмешательства, и их взаимодействия. К субъектам экономической безопасности относятся государство и его институты (министерства, ведомства, налоговые и таможенные органы), а также предприятия, учреждения и организации государственного и частного сектора экономики, а также граждане и их объединения [1].

Экономическую безопасность разделяют на несколько видов[3]:

- 1) финансовая;

- 2) энергетическая;

- 3) военная (оборонная);

- 4) оборонно-промышленная;

- 5) продовольственная.

Под финансовой экономической безопасностью понимают финансово-банковскую систему, при которой государство может гарантировать условия

нормального функционирования государственных учреждений и рыночных институтов. К энергетической безопасности относят безопасное состояние топливно-энергетических отраслей. Оборонная безопасность подразумевает прекрасное состояние армии, а также ее готовность предотвратить возможные военные ситуации. Оборонно-производственная безопасность – состояние военно-промышленного комплекса, способного поддерживать безопасность при неблагоприятном развитии международных ситуаций. Продовольственная безопасность представляет собой важный элемент национальной безопасности страны, необходимое условие соблюдения ее суверенитета и государственности, важнейшую составляющую демографической политики, необходимое условие повышения качества жизни населения. В современном мире в экономической литературе для методов определения критериев выделяют индикативный подход, то есть использование различных индикаторов. Индикаторы представляют собой пороговые (предельные) значения различных показателей деятельности социально-экономической системы представлены в таблице 1 [2].

Таблица 1

Индикаторы экономической безопасности

Макроэкономическое развитие	ВРП на душу населения, тыс. руб. за год
	Годовой темп инфляции, %
Промышленная безопасность	Степень износа основных фондов промышленности, %
	Доля импортных товаров в промышленном потенциале региона, %
Продовольственная безопасность	Самообеспечение основными видами продовольствия
	Объем производства сельхозпродукции на душу населения, тыс. руб.

	Окончание таблицы 1
Энергетическая безопасность	Добыча топливно-энергетических полезных ископаемых на душу населения, тыс. руб.
	Отношение выработки электроэнергии к ее потреблению
Бюджетно-финансовая безопасность	Сальдо консолидированного бюджета региона, % к ВРП
	Доля собственных средств в доходах консолидированного бюджета, %
Кадровая безопасность	Прирост численности населения, %
	Число студентов учреждений СПО и ВПО на 10000 населения
Инновационное развитие	Внутренние затраты на научные исследования и разработки, % к ВРП
	Доля инновационной продукции промышленного производства, %
Социальное развитие	Отношение среднедушевых доходов к прожиточному минимуму
	Уровень дифференциации доходов (коэффициент фондов)
Внешнеэкономическое развитие	Иностранные инвестиции в основной капитал, тыс. долл. на душу населения
	Объем экспорта на душу населения, тыс. долл.

За пределами этих значений система теряет способность к динамичному саморазвитию, конкурентоспособности на внутренних и внешних рынках, страдает от внутреннего и внешнего грабежа национального богатства страны, коррупции. Любому государству необходимо следить за уровнем экономической безопасности, так как данный показатель характеризует степень защиты страны. Если вовремя не выявить возникающие проблемы, то государство будет находиться под угрозой. Ученые делят угрозы на внешние и на внутренние. Внешние угрозы охватывают различные сферы:

- 1) зависимость России от продукции других государств;
- 2) рост экспорта сырьевой базы;
- 3) санкции;
- 4) незначительная по стоимости продажа российской собственности.

К внутренним угрозам государства можно отнести:

- 1) упадок инноваций и инвестиций;
- 2) увеличение государственного долга;

- 3) криминальная структура экономики страны;
- 4) региональный сепаратизм;
- 5) разрушение технического потенциала и «утечка умов».

Для стабильности анализируемого показателя государство необходимо разработать единую политику, комплекс мер в различных сферах по предотвращению возможных проблем и угроз. В свою очередь, Правительству необходимо контролировать различные области деятельности страны и проводить постоянные анализ изменений в экономике. Обеспечение экономической безопасности играет большую роль в обеспечении приемлемых условий для жизни граждан, необходимости создания стабильного общества и сохранения целостности государства, т. е. национальная экономическая безопасность (НЭБ). Политика страны должна быть направлена, прежде всего, на повышение научно-технического потенциала, контроля над стабильным уровнем жизни населения, что поможет предотвратить социальные конфликты. На осуществление этих планов должны быть направлены органы всех государственных властей, общественные и иные организации и объединения [4]. Для НЭБ основной угрозой является потеря своего технического, интеллектуального и промышленного потенциала, а также ослабление экономической самостоятельности. К национальным интересам страны можно отнести:

- 1) обеспечение прав и свобод граждан;
- 2) целостность территорий страны;
- 3) обеспечение социального благополучия граждан;
- 4) реализация базового потенциала на мировой арене.

Уровень экономической безопасности государства является гарантией национальной экономической безопасности. Такие показатели, как устойчивость финансовой системы, достижение высокого качества жизни населения, развитие межрегиональных отношения напрямую влияет на защиту национальных интересов, как населения, так и государства в целом. 13 мая 2017 года В. В. Путин подписал указ «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» [5]. В данном документе указаны основные

угрозы анализируемого явления. Во-первых, на безопасность России влияют политические и экономические отношения между государствами. Некоторые страны используют различные военно-политические способы давления на государственную власть Российской Федерации. Во-вторых, изменение климата может повлечь за собой дефицит продовольствия и пресной воды. В течение 3 месяцев правительству было поручено разработать подробный комплекс мер по реализации данного указа и обеспечить высокий уровень экономической безопасности страны в целом. Для обеспечения экономической безопасности на национальном уровне государство должно определить конкретные сроки достижения поставленных целей (15-20 лет). В связи с этим некоторые важные положения государственной деятельности по обеспечению экономической безопасности должны осуществляться в процессе разработки проектных прогнозов социально-экономического развития России и государственного бюджета на каждый последующий год. Приоритетами экономической политики Правительства Российской Федерации на среднесрочную перспективу станет реализация антикризисных мер и мер, ориентированных на решение долгосрочных задач модернизации и повышения конкурентоспособности экономики страны.

К одним из главных задач по обеспечению экономической безопасности, можно отнести:

- 1) повышение экономической эффективности во внешнеэкономической деятельности России;
- 2) развитие внешней торговли с условием соблюдения экономических интересов России;
- 3) последовательное замещение импортных товаров на товары отечественного производства;
- 4) осуществление экспорта отечественных товаров на внешние рынки;
- 5) стабилизация курса рубля по отношению к иным валютам;
- 6) обеспечение бесперебойной работы железнодорожных, автомобильных магистралей, газо- и нефтепроводов, межсистемных и межрегиональных линий электропередач, соединяющих Россию с внешними рынками.

Также государство должно обратить внимание на коррупционную ситуацию. Уровень коррупции в последние десять лет снизился, но некоторые области деятельности все-таки находятся в опасной зоне. Службы статистики приводят данные, что бюджет России страдает от данного явления примерно на 30 млн. руб. в год. Борьба в данном направлении ведется уже давно, но государство должно модернизировать уже принятые законы под меняющуюся ситуацию в стране, а также необходимо стремиться к повышению уровня доходов населения для сглаживания возможных социальных конфликтов в обществе. Для стабильного развития государство необходимо обеспечить защиту национальных интересов страны. Во внутривнутриполитической сфере национальные интересы России заключаются в создании эффективной государственной власти, проведении государственной национальной политики, решению и предотвращению межнациональных конфликтов. К национальным интересам, конечно, необходимо отнести всесторонние отношения между государствами, особенности с соседними странами. Правительство РФ должно уделить внимание и решению глобальных проблем человечества в целом. Только совместная работа государства и населения приведет Россию к росту благополучия. Однако государство должно не забывать о правах и свободе граждан, защищать население от возможных чрезвычайных и техногенных опасностей.

Таким образом, сущность экономической безопасности заключается в гарантированной защите интересов граждан, наличии оборонного комплекса, высокого уровня благосостояния населения и устойчивого развития государства. Некоторые ученые считают, что для развития страны необходимо развивать инновационную сферу. Инновации помогут стране повысить свой уровень относительно других стран и вывести на первые позиции. Также государство должно снизить ввоз иностранных продуктов и увеличить производство и распределение отечественной продукции. Для этого необходимо модернизировать нынешние технологии и развивать научную деятельность в стране, поэтому следует привлекать масштабные инвестиции других государств, что поможет сбалансировать экспорт и импорт товаров. Для обеспечения экономической

безопасности России требуется организовать эффективную экономику и работу всей системы государственных органов, всеми звеньями и структурами экономики. Для того чтобы экономическая безопасность Российской Федерации была на высоком уровне необходимо обратить внимание на экономическое положение страны. Находясь в постоянной кризисной ситуации, Правительству следует уделять особое внимание экономической сфере страны, так как от этого зависит степень защиты национальных интересов граждан и страны в целом. Для нормального функционирования российской экономики необходимо чтобы все показатели находились в пределах пороговых значений, иначе возможно разрушение процессов воспроизводства. Государство должно решить вопросы с санкциями, расположением России в мировой экономике, стабилизировать курс рубля по отношению к иностранной валюте. Решив экономические проблемы, стабилизируется уровень жизни граждан и уменьшится количество конфликтов между слоями населения.

Библиографический список

1. Федеральный закон РФ от 5.03.1992. № 2446-1 «О безопасности» (ред. от 26.06.2008)/. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_376/ (дата обращения 05.5.2019);
2. Каранина Е. В. Экономическая безопасность: на уровне государства, региона, предприятия. Учебник. – Киров: Старая Вятка, 2015.;
3. Экономическая безопасность России: Общий курс: учебник / под ред. В. К. Сенчагова. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: БИНОМ. Лаборатория знаний, 2013.;
4. Экономическая безопасность: Учебное пособие / Под ред. В. А. Богомолова. - М. : ЮНИТИ, 2015. - 295 с.;
5. Указ «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» от 13.05.2017 №208. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216629/942772dce30cfa36b671bcf19ca928e4d698a928/ (дата обращения 05/02/2019).

Анализ показателей занятости населения и рынка труда в городе Кирове

Санович М. А.^a, Ральникова В. В.^b

кандидат экономических наук, доцент кафедры
государственного и муниципального управления^a

магистрант кафедры государственного и муниципального управления^b
Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}

E-mail: Sanovich74@mail.ru^a, violetta100696@mail.ru^b

Аннотация. Проблема обеспечения занятости населения исключительно важна, в современной России вопросы рынка труда и его регулирования на муниципальном уровне требуют постоянного развития и совершенствования, так как процессы обеспечения эффективной занятости играют важную роль в достижении высокого уровня жизни. В данной статье проводится статистический анализ показателей занятости населения и состояния рынка труда в городе Кирове, выявляются проблемы и направления его развития. Также в статье было рассмотрено, что в целях сдерживания темпов роста безработицы КОГКУ «ЦЗН г. Кирова» участвует в реализации мероприятий государственной программы Кировской области «Содействие занятости населения Кировской области» на 2013-2020 годы», проанализировано достижение основных целевых показателей эффективности данной программы. Сделаны выводы, что положительные тенденции, наметившиеся сегодня в развитии ситуации на городском рынке труда, сохранятся и в течение ближайшего периода.

Ключевые слова: показатели занятости населения, рынок труда, статистический анализ, государственная программа, центр занятости населения.

Введение.

Занятость населения - это такая сфера государственной деятельности, эффективное регулирование которой возможно только с привлечением всех уровней власти, а по некоторым направлениям с приоритетом региональных и местных властей. Безусловно, необходима активная помощь работодателей, роль которых в содействии занятости населения выражается в выполнении условий договоров, которые регулируют трудовые правоотношения, и в осуществлении мер, установленных в трудовом законодательстве, защищающих работников при ликвидации предприятия, сокращении либо увольнении. В России вопросы занятости и её регулирования на муниципальном уровне требуют постоянного развития и совершенствования, так как процессы обеспечения эффективной занятости играют важную роль в достижении высокого уровня жизни.

Цель исследования: провести статистический анализ показателей занятости населения и рынка труда в городе Кирове для совершенствования методов по регулированию занятости населения в муниципальном образовании, которые будут способствовать снижению безработицы, увеличению эффективности

реализации мер государственной политики занятости, повышению социальной защищенности разных социально-демографических групп населения.

Задачи исследования:

1. Проанализировать среднегодовые показатели занятости населения и рынка труда в г. Кирове;
2. Проанализировать достижение основных целевых показателей эффективности государственной программы Кировской области «Содействие занятости населения Кировской области» на 2013-2020 годы.

Методы исследования.

Для анализа показателей занятости населения и рынка труда в г. Кирове использовались статистические методы исследования: статистическое наблюдение, метод группировок, метод динамических рядов и другие.

Результаты исследования, их обсуждение.

Город Киров – административный центр Кировской области, территория которого занимает 757 км². На 1 января 2018 года в городе проживало 533229 человек – это на 5496 человек больше, чем на 1 января 2017 года % [2].

Формирование спроса на рынке труда МО «Город Киров» осуществляется рядом предприятий (работодателей). Основой экономического потенциала города является производственная сфера: обрабатывающие производства, предприятия, производящие и распределяющие электроэнергию, газ и воду, а также транспортные организации и предприятия связи.

Среднегодовые показатели занятости населения и рынка труда в г. Кирове представлены в таблице 1 [2, 3]. В 2017 г. по сравнению с 2015 г. численность экономически активного населения в г. Кирове снизилась на 4,8%, при этом численность экономически неактивного населения выросла на 10,2%. Уровень занятости населения за три исследуемых года увеличился на 0,4 п.п., уровень безработицы – на 0,1 п.п.

Таблица 1

Среднегодовые показатели занятости населения и рынка труда в г. Кирове

Показатели	2015г.	2016г.	2017г.	2017г. к 2015г., %

Экономически активное население, тыс. чел.	273,2	277,4	260,0	95,2
Экономически неактивное население, тыс. чел.	247,9	250,3	273,2	110,2
Численность занятого населения, тыс. чел.	148,5	145,5	142,5	96,0
Уровень занятости населения, %	54,4	52,5	54,8	0,4 п.п
Численность безработных, чел.	1639	1942	1820	111,0
Уровень безработицы, %	0,6	0,7	0,7	0,1 п.п.

Число замещенных рабочих мест в организациях г. Кирова представлено в таблице 2 [2, 3]. В 2017 г. по сравнению с 2015 г. число замещенных рабочих мест снизилось на 4,0%, при этом численность работников списочного состава снизилась на 3,9%, численность внешних совместителей – на 3,7%, а численность работников, выполнявших работы по гражданско-правовым договорам – на 8,9%. В общем количестве замещенных рабочих мест доля внешних совместителей и лиц, выполнявших работы по договорам гражданско-правового характера, составила 5,4%. Наибольший удельный вес данных категорий работников в общей численности лиц не списочного состава отмечен в сфере образования (26,6%) и организациях, осуществляющих финансовую деятельность (25,7%).

Таблица 2

Число замещенных рабочих мест в организациях г. Кирова

Показатели	2015 г.		2016 г.		2017 г.		2017г. к 2015г., %
	тыс. чел.	%	тыс. чел.	%	тыс. чел.	%	
Всего замещенных рабочих мест	148,5	100	145,5	100	142,5	100	96,0
в том числе:							
Работники списочного состава	140,2	94,4	137,4	94,5	134,8	94,6	96,1
Внешние совместители	2,7	1,8	2,6	1,8	2,6	1,8	96,3
Работники, выполнявшие работы по договорам ГПХ	5,6	3,8	5,4	3,7	5,1	3,6	91,1

В 2017 г. в организациях г. Кирова доля принятых работников составила 6,0% от общей численности списочного состава, что больше уровня 2015 г. на 0,3% (в 2016 г. 6,4%), доля выбывших составила в 2017 г. 6,3% (в 2015 г.- 5,9 %, в 2016 г.- 6,2 %). В общей численности выбывших в 2017 г. 63,4% работников

уволены по собственному желанию (в 2015 г. – 65,7%, в 2016 г. – 66,2%), 7,2% – по соглашению сторон (в 2015 г. – 6,8%, в 2016 г. – 6,5%), 6,5% – в связи с сокращением численности (в 2015 г. – 7,8%, в 2016 г. – 6,9%). На 31 декабря 2017 года численность женщин, находящихся в отпуске по уходу за ребенком, составила 7,6 тыс. человек, из них 57,4% – в отпуске по уходу за ребенком в возрасте до 1,5 лет (на 31 декабря 2016 г. – 7,2 тыс. чел., в 2015 г. – 7,0 тыс. чел.). В режиме неполной занятости в 2017 г. работали 18,4 тыс. работников списочного состава или 13,6% списочной численности работников обследованных организаций (в 2016 г. – 16,2 тыс. чел. или 11,8%, в 2015 г. – 15,8 тыс. чел. или 11,3%). Численность работников, привлекавшихся к работе вахтовым методом, составила в 2017 г. 0,9 тыс. человек (в 2016 г. – 1,1 тыс. чел., в 2015 г. – 1,0 тыс. чел.) [2].

В 2017 г. наибольшую долю в структуре занятости г. Кирова занимают работники обрабатывающих производств (24,05%), работники сферы образования (14,4%) и работники сферы здравоохранения и социальных услуг (11,7%), в наибольшей степени снизилось количество работников в гостиницах и предприятиях общественного питания (на 55,0%), в сфере транспорта (на 37,9%), в области информации и связи (на 46,2%), в сфере культуры и организации досуга (на 40,0%) и в сфере прочих услуг (на 72,7%), а количество работников в административной деятельности выросло (на 36,3%) [2].

Одной из характеристик спроса на рынке труда является размер заработной платы. За 2017 год среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников крупных и средних предприятий и некоммерческих организаций составила 32765,6 руб. и по сравнению с прошлым годом увеличилась на 6%. Наиболее высокие темпы роста заработной платы за 2017 год наблюдались у предприятий, занимающихся деятельностью в области информации и связи, а также в гостиничном бизнесе и предприятий общественного питания [2].

Структура спроса на рынке труда г. Кирова отражается в распределении вакансий, заявленных работодателями в КОГКУ «ЦЗН г. Кирова». В 2017 г. наибольший спрос на рынке труда со стороны работодателей наблюдается в та-

ких сферах, как государственное управление (5364 чел.), обрабатывающее производство (5082 чел.) и по категории «Другие» (8680 чел.) [3]. (Рис.1).



Рисунок 1. Распределение вакансий, заявленных работодателями в КОГКУ ЦЗН г.Кирова

В 2016 г. наибольший спрос на рынке труда со стороны работодателей наблюдался в таких сферах, как обрабатывающие производства (5170 чел.), образование (3552 чел.) и по категории «Другие» (6879 чел.). В 2015 г. наибольший спрос на рынке труда со стороны работодателей наблюдался в таких сферах, как обрабатывающие производства (5194 чел.), образование (3047 чел.) и по категории «Другие» (5212 чел.) [3].

Из общего числа безработных, состоящих на регистрационном учете в КОГКУ «ЦЗН г. Кирова» на конец декабря 2017 г., 14,8% находятся в предпенсионном возрасте, 24,7% являются родителями несовершеннолетних детей. Имеют профессиональное образование 76,1% безработных, из них высшее образование – 48,5%, не имеют среднего общего образования 7,4% безработных. Основную часть безработных (96,3%) составляют лица, ранее осуществлявшие трудовую деятельность, более половины из которых уволились по собственному желанию. Таким образом, величина заявленной работодателями потребности в работниках увеличилась в 2017 г. по сравнению с 2015 г. (на конец января – на 1,4%, на конец декабря - на 32,3%), численность безработных на конец ян-

варя также увеличилась – на 35,3%, а на конец декабря – снизилась на 14,1% [3].

На конец декабря 2017 г. в регистре службы занятости имелась информация о 4,6 тыс. вакантных должностей, из них на рабочие профессии приходился 51%. Наибольшая заявленная работодателями потребность отмечена в квалифицированных рабочих промышленности, строительства, транспорта и рабочих родственных занятий (22,6%), специалистах высшего уровня квалификации (14,2%) и специалистах среднего уровня квалификации (13,8%) [3]. Коэффициент напряженности на рынке труда на конец декабря 2017 г. составил 0,5, то есть на 5 незанятых граждан приходилось 10 заявленных вакансий.

Наибольшую долю в структуре безработных в г. Кирове в 2017 г. занимают: по причине увольнения – уволившиеся по собственному желанию (56,5%); по образованию – безработные с высшим образованием (36,9%) и безработные со средним и начальным профессиональным образованием (39,2%) безработные старше 30 лет и до пенсионного возраста (71,1%) [2].

На 01.01.2018 г. на учете в КОГКУ «ЦЗН г. Кирова» состояли 2411 граждан, обратившихся за содействием в поиске подходящей работы, в том числе 1657 человек официально имели статус безработного (Рис. 2). Наибольшую долю в составе безработных занимают уволившиеся по собственному желанию (787 чел. или 47,5%) [3].

На 1 января 2017 года на учете в КОГКУ «ЦЗН г. Кирова» были зарегистрированы 2544 гражданина, обратившихся за содействием в поиске подходящей работы, в том числе 1880 человек официально имели статус безработного. Наибольшую долю в составе безработных занимали уволившиеся по собственному желанию (909 чел. или 48,4%) [3].



Рисунок 2. Состав безработных, зарегистрированных в КОГКУ «ЦЗН г. Кирова»

На 1 января 2016 года на учете в КОГКУ «ЦЗН г. Кирова» были зарегистрированы 2458 граждан, обратившихся за содействием в поиске подходящей работы, в том числе 1929 человек официально имели статус безработного. Наибольшую долю в составе безработных занимали уволившиеся по собственному желанию (952 чел. или 49,4%) [3].

В целях сдерживания темпов роста безработицы КОГКУ «ЦЗН г. Кирова» участвует в реализации мероприятий государственной программы Кировской области «Содействие занятости населения Кировской области» на 2013-2020 годы, утвержденной постановлением Правительства Кировской области от 10.12.2012 № 185/736. КОГКУ Центр занятости города Кирова является одним из соисполнителей Региональной Программы [1].

Социальные выплаты безработным назначались и выплачивались с соблюдением требований Закона «О занятости населения в Российской Федерации» и Административного регламента, утвержденного приказом Министерства труда и социальной защиты РФ от 29.06.2012 № 10н.

В ходе проведенного нами анализа достижения основных целевых показателей эффективности Государственной программы в 2017 г. было выявлено, что за содействием в поиске подходящей работы в КОГКУ «ЦЗН г. Кирова» обратилось 60% трудоустроенных граждан (соответствует плановому значению этого показателя, установленному Государственной программой); 27,7% трудо-

устроенных граждан, относящихся к категории инвалидов, обратились за содействием в поиске подходящей работы в КОГКУ «ЦЗН г. Кирова» (на 0,3 п.п. выше планового значения); среднегодовой уровень регистрируемой безработицы составил 0,7% численности экономически активного населения (на 0,1 п.п. ниже планового значения); коэффициент напряженности на рынке труда г. Кирова – 0,9 чел. на 1 вакансию (на 0,2 чел. на 1 вакансию ниже планового значения) [1, 2, 3].

По прогнозу, КОГКУ «ЦЗН г. Кирова», положительные тенденции, наметившиеся в развитии ситуации на городском рынке труда в 2017 году, сохранятся и в течение ближайшего периода.

Выводы.

1. Анализ показателей занятости населения и рынка труда в г. Кирове выявил, что рынок труда характеризуется сбалансированным спросом и предложением.
2. Анализ основных целевых показателей эффективности государственной программы Кировской области «Содействие занятости населения Кировской области» на 2013-2020 годы показал, что все они были достигнуты в установленные сроки.

Библиографический список

1. Постановление Правительства Кировской области «Об утверждении государственной программы Кировской области «Содействие занятости населения Кировской области» [Электронный ресурс]: регион. Постановление Правительства от 10.12.2012 N 185/736 ред. от 29.04.2015 // Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».
2. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Кировской области [Электронный ресурс]. URL: <http://kirovstat.gks.ru> (дата обращения 28.01.2019).
3. Интерактивный портал службы занятости населения Кировской области [Электронный ресурс]. URL: <http://www.trudkirov.ru> (дата обращения 28.01.2019).

Методологические подходы к оценке кредитоспособности заёмщиков банковских кредитных организаций

Самылова И. Н.^а, Сапожникова Е. С.^б

магистрант кафедры финансов и экономической безопасности^а

доцент кафедры финансов и экономической безопасности^б

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{а, б}

E-mail: Medvedeva6060@yandex.ru^а, gasmin.87@mail.ru^б

Аннотация. В условиях рыночной экономики одним из действенных направлений стимулирования деловой активности хозяйствующих субъектов является увеличение объёмов кредитования. В то же время рост объёмов активных операций создаёт дополнительные риски для коммерческого банка, что обуславливает необходимость совершенствования применяемых подходов к управлению кредитными рисками. При этом приоритет отдаётся превентивным мероприятиям, позволяющим своевременно предотвратить возникновение рисков ситуации. В системе управления кредитными рисками центральное место занимает оценка кредитоспособности заёмщиков банка.

Целью исследования является анализ основных характеристик действующих методов оценки кредитоспособности заёмщика и разработка рекомендаций по их совершенствованию. В работе использованы методы анализа и синтеза, статистический метод, теоретический анализ. На основании полученных результатов было выявлено, что объёмы кредитования в России ежегодно возрастают. Аналогичная тенденция наблюдается в отношении роста задолженности платежей по кредитам физических лиц. В результате разработаны рекомендации для банка по углублению качественного анализа и снижению требований к количественным показателям в системе оценки кредитоспособности клиентов. Результаты исследования могут быть применены при совершенствовании методики оценки кредитоспособности заёмщиков в деятельности банковских кредитных организаций.

Ключевые слова: кредитование, задолженность, кредитоспособность, методы оценки, количественный и качественный анализ.

Введение. Процесс оценки кредитоспособности заёмщика – один из важнейших этапов на пути принятия банком решения о предоставлении денежных ресурсов физическим и юридическим лицам. Одним из основных факторов кредитоспособности заёмщика является оценка его финансового состояния. Методы оценки кредитоспособности клиента различаются, в первую очередь, в зависимости от того, физическое или юридическое лицо обращается за кредитом. В любом случае, к заёмщикам применяются разные методы оценки для получения объективного и достоверного результата.

В то же время отличие финансовых показателей от реальной ситуации деятельности предприятия ограничивает банки в кредитовании таких предприятий ввиду отсутствия в некоторых методиках этапа качественного анализа.

Таким образом, объектом исследования выступили методики оценки кредитоспособности заёмщиков коммерческого банка. Предмет исследования – методологические подходы к оценке кредитоспособности, применяемые в практике банковских кредитных организаций.

Цель исследования – анализ основных характеристик действующих методов оценки кредитоспособности заёмщика и разработка рекомендаций по их совершенствованию.

Задачи исследования. На основании сформулированной цели были поставлены следующие задачи:

- 1) провести анализ объёмов кредитного рынка в России;
- 2) исследовать действующие методы оценки кредитоспособности юридических и физических лиц;
- 3) разработать рекомендации по совершенствованию применения методов количественного и качественного анализа кредитоспособности заёмщика.

Ведущий подход. В работе использованы методы анализа и синтеза, статистический метод, теоретический анализ.

Результаты исследования, их обсуждение. Одним из способов покрытия дефицита финансовых ресурсов юридических и физических лиц является кредитование. Если для юридических лиц кредитование позволяет решить проблемы своевременного обновления основных фондов, расширения производства и активизации инвестиционной деятельности, то для населения становится возможным улучшение жилищных условий, приобретение недвижимости, автомобиля и различного рода потребительских товаров, оплата обучения, лечения, отдыха. Объёмы кредитования в России ежегодно возрастают (Табл.1). Рост объёмов кредитования населения отражает отсутствие в достаточном объёме собственных ресурсов, преимущественно заработной платы, для покрытия своих потребностей.

Таблица 1

Объём кредитования в РФ [1]

Период	Объём кредитования, в млрд. руб.
2013	15824
2014	17966
2015	25436
2016	27531
2017	31583

Как видно из полученных данных, объёмы кредитования непрерывно возрастали на протяжении всего изучаемого периода. Средний темп прироста (18,86%) значительно превышает темпы инфляции, значит, объёмы кредитования росли и в реальных значениях (Табл. 2). Причинами этому могут служить как возросший спрос на услуги кредитования, так и пересмотр коммерческими банками своей кредитной политики. Снижение требований к оценке платежеспособности клиента и возможных рисков позволяет значительно увеличить объёмы общего кредитования.

Таблица 2

**Расчёт основных показателей динамики объёмов кредитования
в 2013–2017 гг.**

Год	Объём кредитования, млрд. руб.	Абсолютный прирост, тыс. чел		Темп роста, %		Темп прироста, %		Абсолютное значение 1% цепного прироста, тыс. чел.
		Цепной	Базисный	Цепной	Базисный	Цепной	Базисный	
2013	15824	—	0,0	—	100,00	—	0,00	—
2014	17966	2142,0	2142,0	113,54	113,54	13,54	13,54	158,24
2015	25436	7470,0	9612,0	141,58	160,74	41,58	60,74	179,66
2016	27531	2095,0	11707,0	108,24	173,98	8,24	73,98	254,36
2017	31583	4052,0	15759,0	114,72	199,59	14,72	99,59	275,31
Средние показатели	23668,0	3939,4		118,86		18,86		216,89

Анализ кредитования юридических лиц в разрезе видов экономической деятельности свидетельствует о неравномерном распределении денежных ре-

сурсов, предоставляемых коммерческими банками. Как видно из данных, наибольшую долю кредитования составляют такие отрасли, как оптовая и розничная торговля, а также обрабатывающие производства (Табл. 3). Однако доля кредитования в отрасли обрабатывающих производств постепенно сокращается. Также сокращаются доли кредитования в сельском и лесном хозяйстве. Растут доли кредитования в оптовой и розничной торговле, строительстве, транспорте и связи, операциях с недвижимым имуществом, аренде и предоставлении услуг.

Таблица 3

**Структура выданных кредитов по видам
экономической деятельности, в % [1]**

№	Виды экономической деятельности	2013	2014	2015	2016	2017
1	Добыча полезных ископаемых	1,3	1,5	1,6	2,2	1,3
2	Обрабатывающие производства	16,7	15,6	13,7	12,2	11,8
3	Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	3,9	4,3	3,6	2,6	3,4
4	Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	2,9	2,7	2,4	2,2	2,0
5	Строительство	5,4	6,4	6,1	6,6	7,4
6	Транспорт и связь	5,1	4,1	4,8	6,1	6,2
7	Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	22,4	23,4	21,5	23,8	25,2
8	Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	4,9	5,0	5,6	5,6	5,6
9	Прочие виды деятельности	20,2	18,2	20,9	16,0	15,7
10	На завершение расчётов	17,2	19,0	20,0	22,6	21,4
	Всего:	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Однако одной из современных проблем функционирования банковского сектора является рост задолженности по кредитам граждан из-за снижения уровня их доходов и, как следствие, платежеспособности. Рост задолженности населения по кредитам интегрирует социальные и экономические проблемы жизни общества (табл. 4).

**Задолженность населения по кредитам в разрезе федеральных округов РФ
в 2010–2016 гг., руб. на душу населения**

Показатель	2010 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
РФ	26005,4	52140,8	67509,9	75241,1	70741,6	72336,0
Центральный ФО	25777,0	53108,6	68352,6	78550,1	73890,0	77807,1
Северо-Западный ФО	29148,2	57391,9	73980,2	84721,3	81993,0	85660,1
Южный ФО	20688,3	42713,9	57874,5	56732,6	53001,8	53372,5
Северо-Кавказский ФО	10188,6	22590,8	28946,9	31907,8	29167,5	30228,3
Приволжский ФО	23403,3	45501,5	60071,3	68881,9	64800,1	66675,5
Уральский ФО	38073,6	74799,2	95760,7	105503,7	100055,9	97509,5
Сибирский ФО	31408,1	60008,2	76145,2	84178,3	77676,7	76402,5
Дальневосточный ФО	28674,9	63849,3	82181,9	92138,5	86381,0	88814,2

К числу наиболее важных решений обозначенной проблемы относятся: разработка комплекса мероприятий по повышению уровня доходов населения; обеспечение соответствия объёмов розничного кредитования экономическому росту регионов; повышение финансовой грамотности населения; формирование научно обоснованных методических подходов коммерческих банков к управлению кредитными рисками. В системе последних мероприятий ключевым моментом является оценка кредитоспособности клиентов коммерческого банка на этапе рассмотрения кредитной заявки.

Традиционный процесс оценки кредитоспособности включает в себя несколько этапов. В банк с заявкой обращается лицо, желающее получить кредит. Специалист проводит первоначальную оценку кредитоспособности заёмщика и определяет его рейтинг как должника, который выражен в баллах и интегрирует множество количественных показателей. Затем банк производит оценку собственных кредитных возможностей с учётом суммы, которую запрашивает потенциальный клиент. После данного этапа организуется заседание кредитного комитета банка, на котором будет принято решение о выдаче денежных средств или отказе. В случае положительного решения определяются все условия кредитного договора.

Рассмотрим особенности процедуры оценки кредитоспособности заёмщика – физического лица. Ключевым этапом оценки кредитоспособности физических лиц является анализ информации об уровне дохода. Также на данном этапе обязательным является проведение скоринговой оценки заёмщика и анализ его кредитной истории [2].

В соответствии с методикой, оценка кредитоспособности клиента по показателю уровня дохода производится на основании данных не только о самой сумме и источнике дохода, но и о возможности риска его потери. Провести оценку уровня дохода возможно при помощи изучения соответствующей справки о заработной плате или налоговой декларации. Также на данном этапе необходимо внесение в результаты определённых коррективов, рассчитанных на основании коэффициентов риска самого банка и с учётом обязательных платежей.

Для получения информации об использовании потенциальным клиентом кредитов в прошлом, а также особенностей их погашения, используется «кредитная история» заёмщика. Во многих странах сбором и анализом информации для формирования кредитных историй занимаются специально созданные для этого структуры – кредитные бюро [3].

Для оценки рисков и возможностей выдачи кредита потенциальному заёмщику, как правило, применяется скоринговая модель оценки. Скоринг представляет собой статистическую либо математическую модель, при помощи которой банк получает возможность рассчитать на основании кредитной истории заёмщика, насколько высокой окажется вероятность того, что данный потенциальный кредитополучатель вернет полученные средства в соответствии с графиком платежей.

По своей сути подобная методика оценки клиента в максимально упрощённом виде является некоторой взвешенной суммой определённых характеристик, необходимых для расчёта интегрального показателя. После расчёта данного показателя он сравнивается с определённым числовым порогом (как правило, имеющим название «линии безубыточности») и определяется тем, ка-

кое число заёмщиков, оплачивающих кредит в срок, необходимо для покрытия убытков от данного конкретного должника. Такая методика оценки платежеспособности клиента необходима для того, чтобы рассчитать интегральный показатель каждого потенциального заёмщика и сравнить его с указанной выше «линией». Одобрение по кредиту получают лишь те клиенты, у которых интегральный показатель выше «линии безубыточности».

Рассмотрим особенности оценки кредитоспособности заёмщика – юридического лица. На данный момент в банковской практике не выделена единая стандартизированная система оценки кредитоспособности. В разных государствах мира финансовые учреждения используют совершенно разные показатели оценки кредитоспособности заёмщика. Такое многообразие подходов следует объяснять различной степенью доверия к качественным и количественным методикам оценки способности погасить обязательства, а также индивидуальными особенностями ведения бизнеса и исторически сложившейся практикой кредитования [Лаврушин О. И., с. 672].

В оценку кредитоспособности компании заёмщика или другого юридического лица, которое желает получить кредит, входит два ключевых момента:

- 1) финансовый анализ, проводимый на основании системы определённых финансовых показателей (данный этап аналогичен проведению оценки уровня дохода заёмщика физического лица, но с применением системы многих показателей доходности);
- 2) нефинансовый, или качественный анализ [Романовский М. В., Впубл-левская О. В., с. 543].

Качественную методику оценки кредитоспособности заёмщика банка применяют, основываясь на анализе информации, выразить которую в определённых количественных показателях невозможно. В процессе такого анализа банк изучает деловую репутацию потенциального заёмщика, уровень квалификации его руководящих сотрудников, степень честности, порядочности, наличия длительного опыта работы в определённой отрасли рынка, динамику пока-

зателей текучести кадров, а также своевременность расчёта по прошлым кредитам.

Также в рамках оценки кредитоспособности банковских клиентов проводится тщательное изучение их экономического окружения – степени конкурентоспособности производимой продукции, качеств главных деловых партнеров, уровня устойчивости рынка сбыта и прочих показателей. На данном этапе банк использует информацию, собранную как им самим, так и прочими банками или кредитными бюро.

Выводы. Таким образом, можно сделать вывод о том, что снижение уровня «линии безубыточности» и требований к защите рисков банка приводит к повышению общих объёмов кредитования. В первую очередь, это способствует росту объёмов кредитования для развития бизнеса в сфере оптовой и розничной торговли и в строительстве. Данные сферы рынка характеризуются достаточным уровнем рентабельности, что позволяет предприятиям своевременно погашать задолженность по кредиту.

На фоне снижения требований банка к количественным показателям финансовых результатов рекомендуется углубление качественного анализа в процессе оценки заёмщика. Необходимо рассматривать и анализировать следующие показатели: состояние рынка по отрасли, уровень государственной поддержки, формальное и неформальное регулирование деятельности, технологический уровень производства и др. Результаты данного анализа позволят сформировать объективную и достоверную оценку надёжности заёмщика и при помощи кредитования способствовать развитию рынка предприятия.

Библиографический список

1. Объём кредитов, предоставленных юридическим лицам – резидентам и индивидуальным предпринимателям в рублях, по видам экономической деятельности и отдельным направлениям использования средств // Центральный банк Российской Федерации : официальный сайт. URL: http://www.cbr.ru/statistics/UDStat.aspx?TblID=302-01&pid=sors&sid=ITM_27910 (дата обращения 15.01.2019).

2. Оценка кредитоспособности заёмщика // ЭБК system : официальный сайт. URL: http://exbico.ru/metodika_otsenki_kreditosposobnosti_zaemshchika (дата обращения 15.01.2019).
3. Кредитная политика банка // www.Grandars.ru : Энциклопедия экономиста : сайт. URL: <http://www.grandars.ru/student/finansy/kreditnaya-politika-banka.html> (дата обращения 15.01.2019).
4. Лаврушин О. И. Банковское дело. М. : Финансы и статистика, 2008. 672 с.
5. Романовский М. В., Впублевская О. В. Финансы, денежное обращение и кредит. М. : Юрайт-М, 2001. 543 с.

Финансовые инновации в банковской сфере

Костина С. И.^a, Сапожникова Е. С.^b

магистрант кафедры финансов и экономической безопасности^a

доцент кафедры финансов и экономической безопасности^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}

E-mail: svetunkakostina@mail.ru^a, gasmin.87@mail.ru^b

Аннотация. Современной тенденцией развития банковского сектора в России является активное внедрение финансовых инноваций. Применение инновационной политики является фактором высокой конкурентоспособности коммерческих банков. Однако теоретические исследования, проводимые в области инновационных технологий, в основном касаются общего понятия инноваций в деятельности хозяйствующих субъектов. Соответственно, недостаточно проработанными являются вопросы применения финансовых инноваций кредитными организациями. Цель исследования состояла в конкретизации научных подходов к трактовке финансовых инноваций в деятельности коммерческих банков с выделением положительных и негативных последствий применения политики регулярных новшеств. В рамках проведённого исследования были применены методы анализа и обобщения. В результате были выделены основные инновационные направления, наиболее актуальные на рынке банковских услуг. Сформулирована классическая модель жизненного цикла нового продукта, выявлены основные преимущества и недостатки применения инноваций в банковской сфере. Результаты исследования могут быть применены при разработке и внедрении политики регулярных новшеств в деятельности банковских кредитных организаций.

Ключевые слова: финансовые инновации, банковская кредитная организаций, банковские услуги.

Введение. На сегодняшний день одной из важнейших составляющих экономического роста и стабильного развития всех секторов экономики является внедрение инноваций. Основным показателем эффективности работы банков и их конкурентоспособность на рынке услуг напрямую зависит от верно выбранного пути инновационной деятельности. Современные тенденции (как политические, так и социально-экономические) становятся стимулом для кредитных организаций к поиску тех инноваций, которые бы не только дали результат в плане прибыльности, но и смогли бы вывести их на более высокий уровень технологического инновационного развития. Таким образом, основным фактором успешной банковской деятельности становится политика регулярных новшеств.

Объектом настоящего исследования послужили финансовые инновации, внедряемые банками в процессе осуществления своей деятельности. В качестве предмета исследования выступили теоретические подходы к определению финансовых инноваций в деятельности банковских кредитных организаций.

Цель исследования – конкретизация научных подходов к трактовке финансовых инноваций в деятельности коммерческих банков с выделением положительных и негативных последствий применения политики регулярных новшеств.

Задачи исследования. В соответствии с заявленной целью были определены следующие задачи исследования:

- 1) исследовать теоретические подходы к определению «инноваций» в деятельности хозяйствующих субъектов;
- 2) сформулировать определение финансовых инноваций в работе банковского сектора;
- 3) проанализировать преимущества и недостатки внедрения инноваций в деятельности банковских кредитных организаций.

Ведущий подход. В рамках представленного исследования были применены методы анализа и обобщения.

Результаты исследований, их обсуждение. Понятие «инновация» впервые было зафиксировано культурологами в XIX веке и представляло собой введение некоторых элементов одной культуры в другую. Технические же нововведения стали изучать позже, только в начале XX века. В литературе встречается более сотни определений понятия «инновация», среди которых можно выделить инновации экономические, управленческие, организационные, технические и др. [Ильенкова С. Д., с. 8].

По общепринятому мнению, первым сформулировал термин «инновация» австрийский учёный Й. Шумпетер, раскрывавший этот термин как коммерциализацию всех новых комбинаций, основанных на применении новых материалов и компонентов, введении новых процессов, открытии новых рынков и введении новых организационных форм.

Современные авторы, например Ф. Янсен, под инновацией понимают событие, возникновение в сфере бизнеса чего-то нового или процесс, при котором одно новшество вызывает другое. Изменение в технологии приводит к появлению нового продукта, который, если он используется эффективно, требует из-

менения в организации бизнес-процессов. В конечном счёте новые продукты могут привести к формированию новых рынков и их развитию.

Инновация – это результат инновационной деятельности, получивший воплощение в виде нового или усовершенствованного продукта, внедрённого на рынке, нового или усовершенствованного технологического процесса, используемого в практической деятельности, либо новой или усовершенствованной организационно-экономической формы, обеспечивающей необходимую экономическую и (или) общественную выгоду.

Ю. П. Морозов под инновацией предлагает понимать прибыльное использование новаций в виде новых технологий, видов продукции и услуг, организационно-технических и социально-экономических решений производственного, финансового, коммерческого, административного и иного характера. В то же время какими бы свойствами, признаками ни наделялось данное понятие отдельными авторами, оно всегда увязывается с прогрессом. Ряд авторов представляет инновацию как процесс внедрения новшеств. А. А. Трифилова и И. А. Коршунов в свою очередь под инновацией понимают процесс введения новых методов в организацию и осуществление хозяйственной деятельности. Б. Санто считает, что инновация есть создание и реализация конкурентоспособного технологического преимущества. М. В. Волынкина инновацией считает вовлечение в экономический оборот результатов интеллектуальной деятельности, содержащих новые, в том числе научные, знания с целью удовлетворения общественных потребностей и (или) получения прибыли [Никитенко И. В., Рогуленко Т. М., Пономарева С. В., с. 22–24].

Отсутствие единства взглядов и наличие существенных расхождений вносит противоречие в толкование основных понятий инновационной теории и их понимания современным обществом. Поэтому вопросы приобретают актуальность, и появляется необходимость обобщения теоретических подходов представителей разных направлений экономической мысли относительно экономической сущности понятия «инновации» [Данылкив К. П., с. 26].

Инновационное развитие страны обеспечивает создание качественно новых услуг. Инновационная экономика формируется на потоке знаний и инноваций, созданных на основе высокого интеллекта учёных и новаторов, труда, креативных предприятий, и генерирует возможности получения новых продуктов, услуг, направлений и сфер деятельности, открывает доступ в постиндустриальное общество, приходя на смену индустриальной экономике. Основой инновационной экономики является накопленный прогрессивный человеческий капитал, созданный предшествующими технологическими укладами и развитой индустрией знаний [Ковалерова Л. А., Люхтина В. А., с. 72].

В системе инноваций можно выделить инновации финансовые, используемые в финансовой сфере, что в дальнейшем позволяет рассматривать их как самостоятельную экономическую категорию.

Следовательно, финансовые инновации, учитывая их экономическую природу, являются результатом инновационной деятельности, в основе которой находятся денежные средства и их движение, а также денежные отношения (Рис.1).

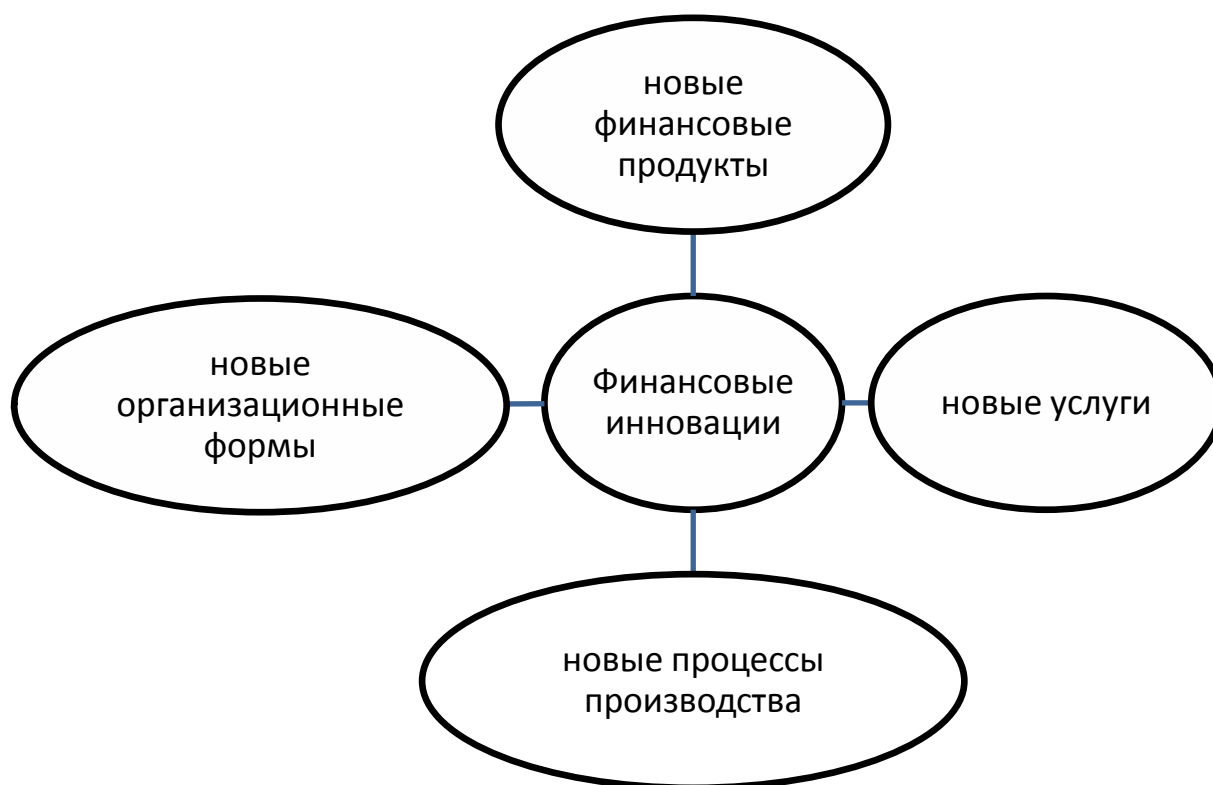


Рисунок 1. Виды финансовых инноваций.

В отношении банковского сектора к представленным видам финансовых инноваций можно отнести следующие. Финансовые продукты: новые виды кредитов, например экспресс-кредитование, а к новым услугам – интернет-банк или мобильный банкинг. В качестве новых процессов может выступить кредитный скоринг, который позволит определить кредитоспособность заёмщика в режиме реального времени. В условиях развития финансовой сферы примером новых организационных форм вполне можно считать «нео-банки», деятельность которых построена по принципу удалённой работы.

Банковские инновации составляют часть инноваций всего финансового сектора экономики. На российском рынке банковских услуг в последние годы всё больший интерес и развитие получают три инновационных направления:

- 1) развитие нестандартных способов и организационных конфигураций предоставления продуктов банка с преобладанием электронного банкинга и создание возможности дистанционного доступа;
- 2) создание и внедрение финансовых и организационных инструментов;
- 3) динамическое выделение этапов развития жизненного цикла инновационной деятельности субъектов банковской системы.

При планировании инновационного процесса в банковской сфере важное значение имеет концепция жизненного цикла банковской инновации.

Классическая модель жизненного цикла нового продукта состоит из нескольких основных стадий (рис. 2).



Рисунок 2. Модель жизненного цикла нового продукта.

Проведение инновационной политики в кредитной организации не должно происходить стихийно. Только при условии изучения инноваций можно добиться положительного эффекта от их внедрения в деятельность кредитной организации. Кроме того, нельзя забывать о прогнозировании их окупаемости. Несомненно, применение инноваций в банковском секторе имеет как преимущества, так и недостатки (табл. 1) [Оголихина С. Д., с. 65].

Таблица 1

Преимущества и недостатки применения инноваций в деятельности банковских кредитных организаций

Положительные стороны и перспективы	Недостатки и возможные негативные последствия
1. Повышение удобств пользования банковскими продуктами	1. Увеличение рисков кражи денежных средств
2. Снижение стоимости осуществления банковских операций	2. Более высокие издержки банка
3. Сокращение времени на совершение банковских операций	3. Необходимость постоянного инвестирования в новые технологии и, как следствие, снижение прибыли
4. Расширение линейки банковских продуктов и услуг с учётом повышения эффективности их оказания	4. Усиление контроля за проведением операций
5. Совершенствование функционала банковских приложений и развитие удалённого сервиса	5. Зависимость от постоянного обновления технологий и необходимости их реновации
6. Сокращение расходов на аренду и оплату работы персонала	6. Повышение расходов банка на исследование потребностей и реализацию технологий
7. Возможность реализации новых интересных идей, способных повысить эффективность банковской деятельности	7. Сокращение рабочих мест и, как следствие, возможный рост безработицы
	8. Неопределённость последствий внедрения технологий и прогнозирования их окупаемости, высокие инвестиционные риски банков

За счёт инновационных технологий банковские кредитные организации получают значительные преимущества: банковские операции упрощаются, возможность получения выгодных услуг возрастает, а затраты и время на их проведение, несомненно, снижаются. Работа посредством удалённого доступа на сегодняшний день очень востребована.

Но для банков процесс внедрения технологий остаётся достаточно трудоёмким и неизбежно ведёт к значительным затратам.

Риск потери доходности от определенной банковской инновации может быть определён и будет отражать вероятность изменения финансового результата деятельности банка с учётом влияния на него результата от создания и продаж этого продукта.

На этапе формирования портфеля инновационных проектов банка, первостепенными будут те проекты, которые будут иметь максимальную возможность реализации. Поэтому крайне важно проводить сравнительный анализ инновационных проектов между собой для принятия верного решения о выборе конкретного проекта [Сагадеева А. Г., с. 109].

Выводы. Подводя итог вышеизложенному, с уверенностью можно сказать, что внедрение инновационных технологий оказывает положительное влияние на деятельность коммерческих банков и состояние банковского сектора в целом. Качественно преобразованная система управления инновациями позволяет упростить процесс пользования для клиентов банка, а также является основным путём для выхода на международный уровень. Финансовые инновации в современных условиях становятся основным и неотъемлемым инструментом в конкурентной борьбе, что позволяет как сохранять позиции на финансовом рынке, так и выходить на новые рынки сбыта, получив конкурентные преимущества.

Библиографический список

1. Ильенкова С. Д. Инновационный менеджмент. М. : Юнити-Дана, 2010. 335 с.
2. Никитенко И. В., Рогуленко Т. М., Пономарева С. В. Управление инновационным развитием высокотехнологичных корпораций России. М. : Изд-во Русайнс, 2015. 200 с.
3. Данылкив К. П. Теоретические основы исследования финансово-кредитного регулирования инновационного развития в современной рыночно экономике // Современные технологии управления. 2015. № 4 (52). С. 21–29.
4. Ковалерова Л. А., Люхтина В. А. Анализ проблем и перспективы развития взаимоотношений малого бизнеса и государства в РФ // Наука в современ-

ном мире : материалы VI-ой международной научно-практической конференции. М. : Научно-издательский центр «Империя», 2017. С. 70–74.

5. Оголихина С. Д. Оценка необходимости применения инноваций в банковской системе России // Скиф. 2017. № 14 (14). С. 59–66.
6. Сагадеева А. Г. Финансовые инновации в банковском секторе // Наука и образование: сохраняя прошлое, создаём будущее : материалы VII Международной науч.-практ. конф. Пенза : Издательство «Наука и Просвещение», 2017. С. 107–109.

Рейтинговая оценка устойчивого развития потребительского рынка регионов Приволжского федерального округа

Каранина Е. В.^a, Селезнева Е. Ю.^b

доктор экономических наук, профессор кафедры финансов и экономической безопасности^a

аспирант кафедры финансов и экономической безопасности^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a, b}

E-mail: Kafinanc@yandex.ru^a, Cel-kate@mail.ru^b

Аннотация. В статье представлена методика рейтинговой оценки устойчивого развития потребительского рынка регионов Приволжского федерального округа. Данная методика может быть использована в оценке потребительского рынка всех регионов РФ. В статье представлен перечень показателей оценки, который может меняться в зависимости от объекта исследования, его пространственной и отраслевой принадлежности. Далее приведено поэтапное описание предлагаемой методики оценки. Данная рейтинговая методика проста и может быть модифицирована в соответствии с целями исследования.

Ключевые слова: потребительский рынок, регион, показатели, рейтинг.

Введение. Актуальность данного исследования заключается в том, что простая и доступная методика оценки потребительского рынка региона необходима для его исследования. Уровень развития потребительского рынка позволит определить уровень устойчивости и всего региона в целом, так как потребительский рынок отражает качество жизни населения, состояние трат населения на собственные нужды, тренды потребления с учётом материальных возможностей. Кировская область входит в состав Приволжского Федерального округа, поэтому целесообразно представить анализ на примере именно этого ФО и сравнить Кировскую область с ближайшим её окружением.

Цель исследования – проведение рейтинговой оценки устойчивого развития потребительского рынка регионов Приволжского федерального округа.

Задачи исследования:

- 1) представить перечень показателей для оценки;
- 2) провести рейтинговую оценку устойчивого развития потребительского рынка регионов Приволжского федерального округа;
- 3) сделать выводы.

Ведущий подход и методы исследования. В работе использованы следующие методы исследования: библиографический метод, статистические методы исследования, метод рейтинговой оценки.

Методика рейтинговой оценки устойчивого развития потребительского рынка регионов Приволжского федерального округа. С целью анализа уровня развития потребительского рынка предлагается использовать методику рейтинговой оценки развития потребительского рынка регионов. При этом будут задействованы 10 показателей развития потребительского рынка каждого региона и, в частности, Кировской области:

- 1) доля потребительского рынка региона в ВРП;
 - 2) оборот розничной торговли на душу населения;
 - 3) доля оборота розничной торговли розничных торговых сетей в общем объёме оборота розничной торговли (отражает цивилизованность предоставления услуг);
 - 4) индекс физического объёма розничной торговли;
 - 5) оборот общественного питания на душу населения;
 - 6) индекс физического объёма общественного питания, %;
 - 7) оборот платных услуг на душу населения;
 - 8) индекс физического объёма платных услуг населения;
 - 9) потребительские расходы в среднем на душу населения в месяц;
 - 10) доля розничных сетей с участием российского и регионального капитала, % (отражает суверенность потребительского рынка региона)
- [Каранина Е. В.; Селезнева Е. Ю.].

Проведём сравнительную рейтинговую оценку потребительского рынка регионов (по выбранным показателям) (табл. 1).

Таблица 1

Исходные данные [3]

Показатели	Республика Башкортостан			Республика Марий Эл			Республика Мордовия		
	2015	2016	2017	2015	2016	2017	2015	2016	2017
Доля потребительского рынка в ВРП	20,4	20,3	18,5	12,7	13,5	12,1	13,7	13,8	12,1
Оборот розничной торговли на душу населения	191935	192720	197400	106277	111526	114549	89808	96377	101590
Доля оборота розничной торговли розничных торговых сетей в общем объёме оборота розничной торговли	13,2	13,5	15,7	33,4	35,6	35,9	20,3	22,7	26
Индекс физического объёма	102,7	88	96,1	105,4	89,5	95,6	106,9	92,1	99,7

розничной торговли									
Оборот общественного питания на душу населения	7,65	7,40	6,84	5,90	6,16	6,60	3,46	4,30	4,77
Индекс физического объёма общественного питания, %	101,2	85,6	87,7	101,5	91,2	100,1	103,7	111,9	103,6
Оборот платных услуг на душу населения	48354	53760	56876	26959	28505	29802	25480	27374	28707
Индекс физического объёма платных услуг населения	102,32	96,48	98,46	100,43	95	98,1	101,92	97,59	97,8
Потребительские расходы в среднем на душу населения в месяц	19632	21356	21621	10509	11852	12399	8888	10140	10881
Доля розничных сетей с участием российского и регионального капитала, %	46,5	39,7	24,4	42,5	35,7	20,4	41,4	34,6	19,3

Продолжение Табл.1

Показатели	Республика Татарстан			Удмуртская Республика			Чувашская Республика		
	2015	2016	2017	2015	2016	2017	2015	2016	2017
Доля потребительского рынка в ВРП	16,8	17,3	16,4	14,4	13,3	11,9	17	17,7	16,8
Оборот розничной торговли на душу населения	203038	200999	206769	129660	136441	139151	106444	110509	110954
Доля оборота розничной торговли розничных торговых сетей в общем объёме оборота розничной торговли	21,5	23,4	26	24,7	21,6	22,2	25,2	29,1	30,2
Индекс физического объёма розничной торговли	102,3	87,2	98	103,9	90,6	97,9	102,2	90	94,9
Оборот общественного питания на душу населения	8,91	9,40	9,76	8,70	8,49	7,88	6,86	6,97	7,24
Индекс физического объёма общественного питания, %	103	95,9	99,6	104,8	87,6	93,3	100,2	87,3	99,2
Оборот платных услуг на душу населения	55438	59731	64138	32287	34598	35453	30605	32239	34057
Индекс физического объёма платных услуг населения	101,4	99,91	98,1	103,52	101,31	98	100,7	94,72	101,5
Потребительские расходы в среднем на душу населения в месяц	21130	23011	23232	13317	14697	15265	11276	12319	12967
Доля розничных сетей с участием российского и регионального капитала, %	39,2	32,4	17,1	40,5	33,7	18,4	45,6	38,8	23,5

Продолжение Табл.1

Показатели	Пермский край			Кировская область			Нижегородская область		
	2015	2016	2017	2015	2016	2017	2015	2016	2017
Доля потребительского рынка в ВРП	14,8	14,5	14,4	18,3	17,6	17,1	18,3	19,3	19,4
Оборот розничной торговли на душу населения	184849	181373	183397	126231	134426	136870	190206	191452	200605
Доля оборота розничной торговли розничных торговых сетей в общем объёме оборота розничной торговли	21,7	22,7	25,4	25,6	28,2	31,2	24,7	24,9	30,4
Индекс физического объёма розничной торговли	100,2	85	94,5	102,9	92,3	95,3	105,9	85,4	98,8

Оборот общественного питания на душу населения	9,53	9,04	8,55	8,30	8,75	8,17	6,30	6,59	6,60
Индекс физического объёма общественного питания, %	89,7	84,5	88	100,6	92,3	88	79,9	95,6	96,4
Оборот платных услуг на душу населения	47159	49679	50562	34322	36724	38164	42840	45548	47154
Индекс физического объёма платных услуг населения	100,14	97,86	98,4	102,75	95,72	95,4	100,42	94,06	96,2
Потребительские расходы в среднем на душу населения в месяц	19415	20707	20376	13126	14477	15309	18212	20540	20749
Доля розничных сетей с участием российского и регионального капитала, %	40,4	33,6	18,3	46,4	39,6	24,3	37,5	30,7	15,4

Продолжение Табл.1

Показатели	Оренбургская область			Пензенская область			Самарская область		
	2015	2016	2017	2015	2016	2017	2015	2016	2017
Доля потребительского рынка в ВРП	10	10,4	9,3	17,6	19	18,8	14,4	14,1	12,8
Оборот розничной торговли на душу населения	134482	139328	138012	133259	141527	149530	194188	183836	187020
Доля оборота розничной торговли розничных торговых сетей в общем объёме оборота розничной торговли	19,7	23,1	26,5	21,1	21,9	25,5	26,5	27,9	32,3
Индекс физического объёма розничной торговли	104,5	89,9	93,9	104,7	92	99,2	103,9	80,9	94,9
Оборот общественного питания на душу населения	7,90	7,38	7,39	5,99	6,64	6,91	8,25	7,79	7,76
Индекс физического объёма общественного питания, %	100,5	83	95,5	103,5	98,9	97,2	101,9	82,2	92,7
Оборот платных услуг на душу населения	36680	39912	41988	29585	31925	35294	42299	45088	47397
Индекс физического объёма платных услуг населения	103,44	96,93	98,9	101,38	97,59	100,9	107,23	92,22	100
Потребительские расходы в среднем на душу населения в месяц	13842	15429	15931	12950	14447	15445	19033	21093	20351
Доля розничных сетей с участием российского и регионального капитала, %	45,3	38,5	23,2	46,8	40	24,7	45,6	38,8	23,5

Продолжение Табл.1

Показатели	Саратовская область			Ульяновская область			Условный эталон		
	2015	2016	2017	2015	2016	2017	2015	2016	2017
Доля потребительского рынка в ВРП	15,3	16	15	18	16,8	14,2	20,4	20,3	19,4
Оборот розничной торговли на душу населения	120725	126139	128604	129143	134072	134607	203038	200999	206769
Доля оборота розничной торговли розничных торговых сетей в общем объёме оборота розничной торговли	29,5	31,5	33,7	26,2	26,2	26,7	33,4	35,6	35,9
Индекс физического объёма розничной торговли	105,8	91,5	96,3	101,3	86,5	93,5	106,9	94,9	99,2
Оборот общественного питания на душу населения	4,47	4,95	5,22	4,09	4,35	4,23	9,53	9,40	9,76

Индекс физического объёма общественного питания, %	96,1	100,2	101,6	109,3	93,8	88	109,3	111,9	103,6
Оборот платных услуг на душу населения	30455	31641	32527	33169	35488	38005	55438	59731	64138
Индекс физического объёма платных услуг населения	99,65	95,86	99,4	105,9	89,36	99,2	107,23	101,38	100,9
Потребительские расходы в среднем на душу населения в месяц	11994	13308	13810	12993	14308	14915	21130	23011	23232
Доля розничных сетей с участием российского и регионального капитала, %	46,1	39,3	24	47,2	40,4	25,1	47,2	40,4	25,1

Рейтинговая оценка в данном случае представляет собой сравнительную комплексную оценку потребительского рынка регионов, интегрирующую в едином показателе все основные оценки уровня развития сфер потребительского рынка [Чусова А. Е.]. Основное требование к показателям, входящим в расчёт рейтинга – одинаковая направленность, то есть чем больше значение показателей, тем лучше развитие потребительского рынка региона [Юртанова В. Н.].

При сравнении региона по каждому его показателю с каким-либо лучшим регионом (условным эталоном) получается сравнительная рейтинговая оценка. Расчёт её производится по следующим этапам:

- 1) исходные данные a_{ij} записывается в виде матрицы по строкам которой идут номера показателей I по столбцам наименования регионов (табл. 2);

Таблица 2

Матрица расчётных данных

Показатель	Республика Башкортостан			Республика Марий Эл			Республика Мордовия		
Доля потребительского рынка в ВРП	1,000	1,000	0,954	0,623	0,665	0,624	0,672	0,680	0,624
Оборот розничной торговли на душу населения	0,945	0,959	0,955	0,523	0,555	0,554	0,442	0,479	0,491
Доля оборота розничной торговли розничных торговых сетей в общем объёме оборота розничной торговли	0,395	0,379	0,437	1,000	1,000	1,000	0,608	0,638	0,724
Индекс физического объёма розничной торговли	0,961	0,927	0,969	0,986	0,943	0,964	1,000	0,970	1,005
Оборот общественного питания на душу населения	0,803	0,787	0,701	0,619	0,655	0,677	0,363	0,458	0,489
Индекс физического объёма общественного питания, %	0,926	0,765	0,847	0,929	0,815	0,966	0,949	1,000	1,000
оборот платных услуг на душу населения	0,872	0,900	0,887	0,486	0,477	0,465	0,460	0,458	0,448

Индекс физического объёма платных услуг населения	0,954	0,952	0,976	0,937	0,937	0,972	0,950	0,963	0,969
Потребительские расходы в среднем на душу населения в месяц	0,929	0,928	0,931	0,497	0,515	0,534	0,421	0,441	0,468
Доля розничных сетей с участием российского и регионального капитала, %	0,985	0,983	0,972	0,900	0,884	0,813	0,877	0,856	0,769

Продолжение Табл. 2

Показатель	Республика Татарстан			Удмуртская Республика			Чувашская Республика		
Доля потребительского рынка в ВРП	0,824	0,852	0,845	0,706	0,655	0,613	0,833	0,872	0,866
Оборот розничной торговли на душу населения	1,000	1,000	1,000	0,639	0,679	0,673	0,524	0,550	0,537
Доля оборота розничной торговли розничных торговых сетей в общем объёме оборота розничной торговли	0,644	0,657	0,724	0,740	0,607	0,618	0,754	0,817	0,841
Индекс физического объёма розничной торговли	0,957	0,919	0,988	0,972	0,955	0,987	0,956	0,948	0,957
Оборот общественного питания на душу населения	0,935	1,000	1,000	0,913	0,903	0,808	0,720	0,741	0,742
Индекс физического объёма общественного питания, %	0,942	0,857	0,961	0,959	0,783	0,901	0,917	0,780	0,958
оборот платных услуг на душу населения	1,000	1,000	1,000	0,582	0,579	0,553	0,552	0,540	0,531
Индекс физического объёма платных услуг населения	0,946	0,986	0,972	0,965	0,999	0,971	0,939	0,934	1,006
Потребительские расходы в среднем на душу населения в месяц	1,000	1,000	1,000	0,630	0,639	0,657	0,534	0,535	0,558
Доля розничных сетей с участием российского и регионального капитала, %	0,831	0,802	0,681	0,858	0,834	0,733	0,966	0,960	0,936

Продолжение Табл. 2

Показатель	Пермский край			Кировская область			Нижегородская область		
Доля потребительского рынка в ВРП	0,725	0,714	0,742	0,897	0,867	0,881	0,897	0,951	1,000
Оборот розничной торговли на душу населения	0,910	0,902	0,887	0,622	0,669	0,662	0,937	0,953	0,970
Доля оборота розничной торговли розничных торговых сетей в общем объёме оборота розничной торговли	0,650	0,638	0,708	0,766	0,792	0,869	0,740	0,699	0,847
Индекс физического объёма розничной торговли	0,937	0,896	0,953	0,963	0,973	0,961	0,991	0,900	0,996
Оборот общественного питания на душу населения	1,000	0,962	0,877	0,871	0,930	0,837	0,661	0,701	0,676
Индекс физического объёма общественного питания, %	0,821	0,755	0,849	0,920	0,825	0,849	0,731	0,854	0,931
оборот платных услуг на душу населения	0,851	0,832	0,788	0,619	0,615	0,595	0,773	0,763	0,735
Индекс физического объёма платных услуг населения	0,934	0,965	0,975	0,958	0,944	0,945	0,936	0,928	0,953
Потребительские расходы в	0,919	0,900	0,877	0,621	0,629	0,659	0,862	0,893	0,893

среднем на душу населения в месяц									
Доля розничных сетей с участием российского и регионального капитала, %	0,856	0,832	0,729	0,983	0,980	0,968	0,794	0,760	0,614

Продолжение Табл. 2

Показатель	Оренбургская область			Пензенская область			Самарская область		
Доля потребительского рынка в ВРП	0,490	0,512	0,479	0,863	0,936	0,969	0,706	0,695	0,660
Оборот розничной торговли на душу населения	0,662	0,693	0,667	0,656	0,704	0,723	0,956	0,915	0,904
Доля оборота розничной торговли розничных торговых сетей в общем объеме оборота розничной торговли	0,590	0,649	0,738	0,632	0,615	0,710	0,793	0,784	0,900
Индекс физического объема розничной торговли	0,978	0,947	0,947	0,979	0,969	1,000	0,972	0,852	0,957
Оборот общественного питания на душу населения	0,829	0,785	0,758	0,629	0,706	0,709	0,866	0,828	0,796
Индекс физического объема общественного питания, %	0,919	0,742	0,922	0,947	0,884	0,938	0,932	0,735	0,895
оборот платных услуг на душу населения	0,662	0,668	0,655	0,534	0,534	0,550	0,763	0,755	0,739
Индекс физического объема платных услуг населения	0,965	0,956	0,980	0,945	0,963	1,000	1,000	0,910	0,991
Потребительские расходы в среднем на душу населения в месяц	0,655	0,671	0,686	0,613	0,628	0,665	0,901	0,917	0,876
Доля розничных сетей с участием российского и регионального капитала, %	0,960	0,953	0,924	0,992	0,990	0,984	0,966	0,960	0,936

Продолжение Табл. 2

Показатель	Саратовская область			Ульяновская область			Условный эталон		
Доля потребительского рынка в ВРП	0,750	0,788	0,773	0,882	0,828	0,732	20,4	20,3	19,4
Оборот розничной торговли на душу населения	0,595	0,628	0,622	0,636	0,667	0,651	203038	200999	206769
Доля оборота розничной торговли розничных торговых сетей в общем объеме оборота розничной торговли	0,883	0,885	0,939	0,784	0,736	0,744	33,4	35,6	35,9
Индекс физического объема розничной торговли	0,990	0,964	0,971	0,948	0,911	0,943	106,9	94,9	99,2
Оборот общественного питания на душу населения	0,470	0,526	0,535	0,429	0,463	0,433	9,528	9,404	9,756
Индекс физического объема общественного питания, %	0,879	0,895	0,981	1,000	0,838	0,849	109,3	111,9	103,6
оборот платных услуг на душу населения	0,549	0,530	0,507	0,598	0,594	0,593	55438	59731	64138
Индекс физического объема платных услуг населения	0,929	0,946	0,985	0,988	0,881	0,983	107,23	101,38	100,9
Потребительские расходы в среднем на душу населения в месяц	0,568	0,578	0,594	0,615	0,622	0,642	21130	23011	23232
Доля розничных сетей с участием российского и регио-	0,977	0,973	0,956	1,000	1,000	1,000	47,2	40,4	25,1

нального капитала, %									

- 2) по каждому показателю находится его максимальное значение, которое заносится в столбец «Условный эталон» региона.
- 3) исходные показатели матрицы стандартизируются (Табл. 3) в отношении показателя «эталон» региона по следующей формуле:

(1)

Таблица 3

Матрица стандартизированных показателей

	Республика Башкортостан			Республика Марий Эл			Республика Мордовия			Республика Татарстан		
1-x1	0,000	0,000	0,046	0,377	0,335	0,376	0,328	0,320	0,376	0,176	0,148	0,155
1-x2	0,055	0,041	0,045	0,477	0,445	0,446	0,558	0,521	0,509	0,000	0,000	0,000
1-x3	0,605	0,621	0,563	0,000	0,000	0,000	0,392	0,362	0,276	0,356	0,343	0,276
1-x4	0,039	0,073	0,031	0,014	0,057	0,036	0,000	0,030	-0,005	0,043	0,081	0,012
1-x5	0,197	0,213	0,299	0,381	0,345	0,323	0,637	0,542	0,511	0,065	0,000	0,000
1-x6	0,074	0,235	0,153	0,071	0,185	0,034	0,051	0,000	0,000	0,058	0,143	0,039
1-x7	0,128	0,100	0,113	0,514	0,523	0,535	0,540	0,542	0,552	0,000	0,000	0,000
1-x8	0,046	0,048	0,024	0,063	0,063	0,028	0,050	0,037	0,031	0,054	0,014	0,028
1-x9	0,071	0,072	0,069	0,503	0,485	0,466	0,579	0,559	0,532	0,000	0,000	0,000
1-x10	0,015	0,017	0,028	0,100	0,116	0,187	0,123	0,144	0,231	0,169	0,198	0,319

Продолжение Табл. 3

	Удмуртская Республика			Чувашская Республика			Пермский край			Кировская область		
1-x1	0,294	0,345	0,387	0,167	0,128	0,134	0,275	0,286	0,258	0,103	0,133	0,119
1-x2	0,361	0,321	0,327	0,476	0,450	0,463	0,090	0,098	0,113	0,378	0,331	0,338
1-x3	0,260	0,393	0,382	0,246	0,183	0,159	0,350	0,362	0,292	0,234	0,208	0,131
1-x4	0,028	0,045	0,013	0,044	0,052	0,043	0,063	0,104	0,047	0,037	0,027	0,039
1-x5	0,087	0,097	0,192	0,280	0,259	0,258	0,000	0,038	0,123	0,129	0,070	0,163
1-x6	0,041	0,217	0,099	0,083	0,220	0,042	0,179	0,245	0,151	0,080	0,175	0,151
1-x7	0,418	0,421	0,447	0,448	0,460	0,469	0,149	0,168	0,212	0,381	0,385	0,405
1-x8	0,035	0,001	0,029	0,061	0,066	-0,006	0,066	0,035	0,025	0,042	0,056	0,055
1-x9	0,370	0,361	0,343	0,466	0,465	0,442	0,081	0,100	0,123	0,379	0,371	0,341
1-x10	0,142	0,166	0,267	0,034	0,040	0,064	0,144	0,168	0,271	0,017	0,020	0,032

Продолжение Табл. 3

	Нижегородская область			Оренбургская область			Пензенская область			Самарская область		
1-x1	0,103	0,049	0,000	0,510	0,488	0,521	0,137	0,064	0,031	0,294	0,305	0,340
1-x2	0,063	0,047	0,030	0,338	0,307	0,333	0,344	0,296	0,277	0,044	0,085	0,096

1-x3	0,260	0,301	0,153	0,410	0,351	0,262	0,368	0,385	0,290	0,207	0,216	0,100
1-x4	0,009	0,100	0,004	0,022	0,053	0,053	0,021	0,031	0,000	0,028	0,148	0,043
1-x5	0,339	0,299	0,324	0,171	0,215	0,242	0,371	0,294	0,291	0,134	0,172	0,204
1-x6	0,269	0,146	0,069	0,081	0,258	0,078	0,053	0,116	0,062	0,068	0,265	0,105
1-x7	0,227	0,237	0,265	0,338	0,332	0,345	0,466	0,466	0,450	0,237	0,245	0,261
1-x8	0,064	0,072	0,047	0,035	0,044	0,020	0,055	0,037	0,000	0,000	0,090	0,009
1-x9	0,138	0,107	0,107	0,345	0,329	0,314	0,387	0,372	0,335	0,099	0,083	0,124
1-x10	0,206	0,240	0,386	0,040	0,047	0,076	0,008	0,010	0,016	0,034	0,040	0,064

Продолжение Табл. 3

	Саратовская область			Ульяновская область		
1-x1	0,250	0,212	0,227	0,118	0,172	0,268
1-x2	0,405	0,372	0,378	0,364	0,333	0,349
1-x3	0,117	0,115	0,061	0,216	0,264	0,256
1-x4	0,010	0,036	0,029	0,052	0,089	0,057
1-x5	0,530	0,474	0,465	0,571	0,537	0,567
1-x6	0,121	0,105	0,019	0,000	0,162	0,151
1-x7	0,451	0,470	0,493	0,402	0,406	0,407
1-x8	0,071	0,054	0,015	0,012	0,119	0,017
1-x9	0,432	0,422	0,406	0,385	0,378	0,358
1-x10	0,023	0,027	0,044	0,000	0,000	0,000

Для каждого анализируемого региона значение его рейтинговой оценки (Табл. 4, Табл. 5) определяется по формуле:

(2)

Таблица 4

Матрица расчётных показателей

	Республика Башкортостан			Республика Марий Эл			Республика Мордовия			Республика Татарстан		
$(1-x1)^2$	0,0000	0,0000	0,0022	0,1425	0,1122	0,1416	0,1079	0,1025	0,1416	0,0311	0,0218	0,0239
$(1-x2)^2$	0,0030	0,0017	0,0021	0,2271	0,1982	0,1989	0,3110	0,2709	0,2588	0,0000	0,0000	0,0000
$(1-x3)^2$	0,3658	0,3854	0,3166	0,0000	0,0000	0,0000	0,1538	0,1313	0,0760	0,1269	0,1174	0,0760
$(1-x4)^2$	0,0015	0,0053	0,0010	0,0002	0,0032	0,0013	0,0000	0,0009	0,0000	0,0019	0,0066	0,0001
$(1-x5)^2$	0,0388	0,0455	0,0892	0,1453	0,1188	0,1046	0,4057	0,2940	0,2613	0,0043	0,0000	0,0000
$(1-x6)^2$	0,0055	0,0552	0,0236	0,0051	0,0342	0,0011	0,0026	0,0000	0,0000	0,0033	0,0204	0,0015
$(1-x7)^2$	0,0163	0,0100	0,0128	0,2639	0,2733	0,2866	0,2920	0,2935	0,3052	0,0000	0,0000	0,0000
$(1-x8)^2$	0,0021	0,0023	0,0006	0,0040	0,0040	0,0008	0,0025	0,0014	0,0009	0,0030	0,0002	0,0008

$(1-x_9)^2$	0,0050	0,0052	0,0048	0,2527	0,2352	0,2174	0,3357	0,3129	0,2826	0,0000	0,0000	0,0000
$(1-x_{10})^2$	0,0002	0,0003	0,0008	0,0099	0,0135	0,0351	0,0151	0,0206	0,0534	0,0287	0,0392	0,1016

Продолжение Табл. 4

	Удмуртская Республика			Чувашская Республика			Пермский край			Кировская область		
$(1-x_1)^2$	0,0865	0,1189	0,1495	0,0278	0,0164	0,0180	0,0754	0,0816	0,0664	0,0106	0,0177	0,0141
$(1-x_2)^2$	0,1306	0,1032	0,1069	0,2263	0,2027	0,2147	0,0080	0,0095	0,0128	0,1431	0,1097	0,1143
$(1-x_3)^2$	0,0678	0,1547	0,1456	0,0603	0,0333	0,0252	0,1227	0,1313	0,0855	0,0545	0,0432	0,0171
$(1-x_4)^2$	0,0008	0,0021	0,0002	0,0019	0,0027	0,0019	0,0039	0,0109	0,0022	0,0014	0,0008	0,0015
$(1-x_5)^2$	0,0075	0,0095	0,0369	0,0782	0,0669	0,0664	0,0000	0,0015	0,0152	0,0166	0,0049	0,0265
$(1-x_6)^2$	0,0017	0,0472	0,0099	0,0069	0,0483	0,0018	0,0322	0,0600	0,0227	0,0063	0,0307	0,0227
$(1-x_7)^2$	0,1744	0,1770	0,2000	0,2007	0,2118	0,2200	0,0223	0,0283	0,0448	0,1451	0,1484	0,1640
$(1-x_8)^2$	0,0012	0,0000	0,0008	0,0037	0,0043	0,0000	0,0044	0,0012	0,0006	0,0017	0,0031	0,0030
$(1-x_9)^2$	0,1367	0,1305	0,1176	0,2175	0,2159	0,1952	0,0066	0,0100	0,0151	0,1435	0,1375	0,1163
$(1-x_{10})^2$	0,0201	0,0275	0,0713	0,0011	0,0016	0,0041	0,0208	0,0283	0,0734	0,0003	0,0004	0,0010

Продолжение Табл. 4

	Нижегородская область			Оренбургская область			Пензенская область			Самарская область		
$(1-x_1)^2$	0,0106	0,0024	0,0000	0,2599	0,2378	0,2710	0,0188	0,0041	0,0010	0,0865	0,0933	0,1157
$(1-x_2)^2$	0,0040	0,0023	0,0009	0,1140	0,0941	0,1106	0,1181	0,0875	0,0766	0,0019	0,0073	0,0091
$(1-x_3)^2$	0,0678	0,0903	0,0235	0,1682	0,1233	0,0686	0,1356	0,1481	0,0839	0,0427	0,0468	0,0101
$(1-x_4)^2$	0,0001	0,0100	0,0000	0,0005	0,0028	0,0029	0,0004	0,0009	0,0000	0,0008	0,0218	0,0019
$(1-x_5)^2$	0,1150	0,0894	0,1049	0,0292	0,0461	0,0586	0,1376	0,0863	0,0849	0,0179	0,0295	0,0417
$(1-x_6)^2$	0,0724	0,0212	0,0048	0,0065	0,0667	0,0061	0,0028	0,0135	0,0038	0,0046	0,0704	0,0111
$(1-x_7)^2$	0,0516	0,0564	0,0701	0,1145	0,1101	0,1193	0,2175	0,2167	0,2022	0,0562	0,0601	0,0681
$(1-x_8)^2$	0,0040	0,0052	0,0022	0,0012	0,0019	0,0004	0,0030	0,0014	0,0000	0,0000	0,0082	0,0001
$(1-x_9)^2$	0,0191	0,0115	0,0114	0,1190	0,1086	0,0988	0,1499	0,1385	0,1123	0,0098	0,0069	0,0154
$(1-x_{10})^2$	0,0422	0,0576	0,1493	0,0016	0,0022	0,0057	0,0001	0,0001	0,0003	0,0011	0,0016	0,0041

Продолжение Табл. 4

	Саратовская область			Ульяновская область		
$(1-x_1)^2$	0,0625	0,0449	0,0514	0,0138	0,0297	0,0718
$(1-x_2)^2$	0,1644	0,1387	0,1429	0,1325	0,1109	0,1218
$(1-x_3)^2$	0,0136	0,0133	0,0038	0,0465	0,0697	0,0657
$(1-x_4)^2$	0,0001	0,0013	0,0009	0,0027	0,0078	0,0033
$(1-x_5)^2$	0,2813	0,2246	0,2159	0,3256	0,2883	0,3214
$(1-x_6)^2$	0,0146	0,0109	0,0004	0,0000	0,0262	0,0227
$(1-x_7)^2$	0,2031	0,2212	0,2429	0,1614	0,1647	0,1660
$(1-x_8)^2$	0,0050	0,0030	0,0002	0,0002	0,0141	0,0003
$(1-x_9)^2$	0,1869	0,1778	0,1645	0,1483	0,1430	0,1282
$(1-x_{10})^2$	0,0005	0,0007	0,0019	0,0000	0,0000	0,0000

Таблица 5

Окончательный рейтинг развития потребительского рынка региона

Регион	R			Рейтинг		
	2015	2016	2017	2015	2016	2017
Республика Башкортостан	0,6620	0,7148	0,6734	5	6	5
Республика Марий Эл	1,0250	0,9963	0,9937	13	13	13
Республика Мордовия	1,2753	1,1950	1,1747	14	14	14
Республика Татарстан	0,4463	0,4536	0,4516	1	1	1
Удмуртская Республика	0,7921	0,8778	0,9158	7	8	10
Чувашская Республика	0,9080	0,8966	0,8645	10	10	9
Пермский край	0,5442	0,6022	0,5821	3	4	3
Кировская область	0,7233	0,7045	0,6932	6	5	6
ЕНижегородская область	0,6220	0,5886	0,6060	4	3	4
Оренбургская область	0,9026	0,8909	0,8614	9	9	8
Пензенская область	0,8853	0,8350	0,7517	8	7	7
Самарская область	0,4707	0,5881	0,5265	2	2	2
Саратовская область	0,9654	0,9145	0,9082	12	11	11
Ульяновская область	0,9116	0,9244	0,9493	11	12	12

Выводы. Таким образом, показатели конкретного региона будут тем лучше, чем меньше для него значение R_j , так как в этом случае меньше отклонение его X_{ij} от единицы. Регионы ранжируются в порядке повышения рейтинговой оценки R_j . Максимальный рейтинг имеет регион с минимальным R_j .

Следовательно, наиболее высокий рейтинг по уровню развития потребительского рынка имеет Республика Татарстан, на втором месте в ПФО находится Самарская область, на третьем – Пермский край. Кировская область находится на 6 месте в рейтинге, в 2016 г. ситуация улучшилась, но затем регион вернулся на 6 место.

Предложенная методика может использоваться как для потребительского рынка, так и для других отраслей экономики региона. В зависимости от объекта и целей исследования перечень показателей может быть изменён.

Библиографический список

1. Каранина Е. В. Финансово-экономическая безопасность: региональный аспект. Научно-издательский центр «Открытие», ScientificPublishingCenter «Discovery», NorthCharleston, SC, USA, 2015, 116–121.
2. Селезнева Е. Ю. Ситуация на рынке ритейла в Кировской области: проблемы и перспективы развития // Научно-методический электронный журнал «Концепт». 2013. Т. 11. с. 27–30.
3. Федеральная служба государственной статистики : официальный сайт. URL: <http://www.gks.ru> (дата обращения: 30.01.2019).
4. Чусова А. Е. Потребительский рынок России: диагностика отраслевых и региональных проблем. Екатеринбург : Институт экономики УрО РАН, 2012. 280 с.
5. Юртанова В. Н. Рейтинговая оценка как инструмент статистического наблюдения на примере Приволжского Федерального округа // Системное управление. 2016. № 2 (31). С. 34.

Рынок электронной торговли в РФ: тенденции, риски и перспективы развития

Селезнева Е. Ю.

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация

E-mail: Cel-kate@mail.ru

Аннотация. В статье рассматривается вопрос рынка электронной торговли, проведен анализ различных сегментов данного рынка, представлена оценка дальнейшего развития, дан прогноз объема продаж до 2023 года. Также в статье представлен анализ основных проблем, возможностей и угроз развития рынка электронной торговли в России с учетом принятых правовых документов и программ развития.

Ключевые слова. Электронная торговля; анализ, риски, перспективы развития.

Введение. В 2018 году объем электронной коммерции значительно увеличивался, было осуществлены крупные сделки, большие инвестиции в отрасль. В 2019 году прогнозируется рост доли онлайн-торговли в целом, а также изменение сервисов для покупателей: запуски новых проектов, интересных продуктовых решений для удобства клиентов, инвестиции в инфраструктуру, движение онлайн-ритейлеров в регионы. Все это обеспечит рост не только рынка, но и получение каждым клиентом более высокого уровня сервиса благодаря конкуренции. Но данный рынок имеет свои угрозы и риски для развития экономики страны в целом. Уход многих клиентов в сегмент электронной торговли грозит снижением объемов реальной торговли, сокращением рабочих мест, все это также усугубляется процессом концентрации рынка электронной торговли, процессами тотальной монополизации.

Цель исследования – анализ текущей ситуации в сфере электронной торговли, оценка рисков, возможностей, построение прогнозов.

Задачи исследования:

- 1) провести анализ ситуации на российском рынке электронной торговли РФ;
- 2) оценить объем, динамику и структуру рынка электронной торговли РФ;
- 3) охарактеризовать основные риски в сфере электронной торговли РФ;
- 4) оценить прогноз и перспективы развития рынка электронной торговли в РФ.

Ведущий подход и методы исследования. В работе использованы следующие методы исследования мониторинг материалов печатных и электронных деловых и специализированных изданий, аналитических обзоров рынка, материалов маркетинговых и консалтинговых компаний отечественных и зарубежных; сбор и анализ информации, представленной на сайтах российских и иностранных игроков рынка.

Анализ и прогноз развития рынка электронной торговли. В России доля Интернет-торговли в ВВП в 2018 году составила 2,5%. По доле импортированных онлайн-покупок Россию с ее 43% опережает лишь Африка и Ближний Восток с 50%. Рунетом пользуются 74% населения, причем 86% из их числа — каждый день (Рис. 1, 2) [1].

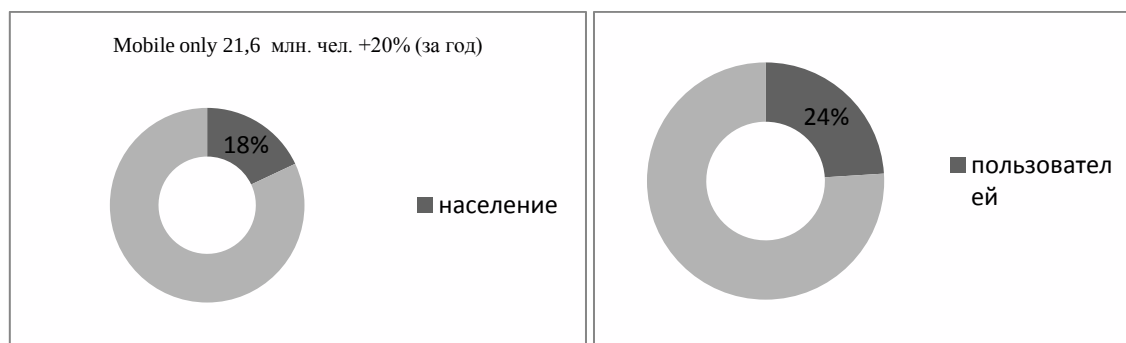


Рисунок 1. Объем и предпочтения аудитории интернета в России в сегменте Mobile only



Рисунок 2. Объем и предпочтения аудитории интернета в России Desktop only

Но российский рынок e-commerce все еще сильно отстает от мировых трендов. Основным событием 2018 года является запуск «Яндекс. Маркет» и Сбербанком официального маркетплейса «Беру!», тестирувавшимся на протяжении пяти месяцев. На момент запуска площадка онлайн-торговли привлекла более тысячи продавцов товаров и 3,6 млн пользователей ежемесячно. «МегаФон», Mail.Ru Group, Российский фонд прямых инвестиций (РФПИ)

и Alibaba Group в сентябре официально объявили о создании совместного предприятия. Стоимость СП оценивается в \$2 млрд [2].

AliExpress и Tmall в 2018 год запущены совершенно новые сервисы: канал «С друзьями дешевле» и первые опции для социального шопинга, на Tmall заработали быстрая доставка и в разы увеличился ассортимент. Отдельным важным проектом стоит изменение концепции AliExpress, который постепенно переформатируется из площадки с китайскими товарами в платформу для покупки брендов со всего мира. Основной тренд — укрупнение маркетплейсов, к ним постепенно будут подключаться крупные бренды, у которых сейчас еще нет своего онлайн, в том числе фуд-ритейлеры. Вторая тенденция 2018 года — это расширение присутствия на маркетплейсах малого и среднего бизнеса.

Главные драйверы рынка e-commerce в товарных категориях 2018 году — это продукты питания и одежда. Покупатели оценили удобство для заказа еды через интернет, включая услуги по доставке, а одежда вообще стала глобальным драйвером продаж в этом году в российском e-commerce [3].

Другой важный драйвер роста — это продажи в регионах. Расширение ассортимента и улучшения условий доставки влияют на показатели. В этом году мы отмечаем рост на 70–80% на Урале, в Краснодарском крае и в Татарстане. Выручка в B2C-торговле² (Business-to-consumer) составила 1,15 трлн рублей. Рост в рублях в 2018 году составил 19%. Наблюдается падение среднего чека на 2%, сейчас его размер — 3 970 рублей. И вместе с тем растет количество заказов: прирост к предыдущему году составил 18%.

Таким образом, **интернет-торговля растет за счет числа заказов**, но не за счет среднего чека, который падает второй год подряд. Растет и число новых покупателей, и количество заказов на покупателя (Рис. 3) [4].

² Примечание. Термин, обозначающий коммерческие взаимоотношения между частными лицами, так называемым «конечным» потребителем (consumer).

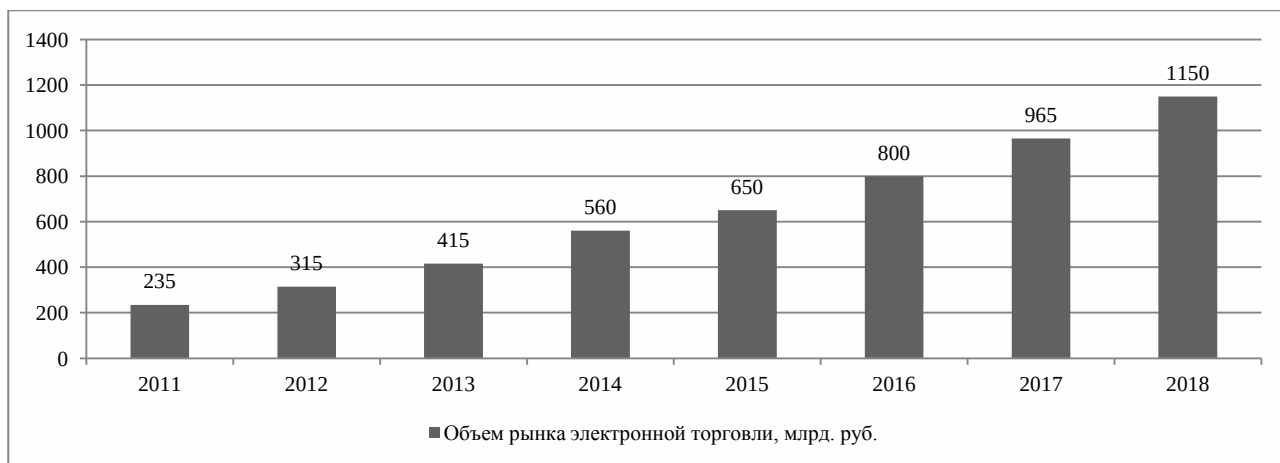


Рисунок 3. Объем рынка электронной торговли, млрд. руб.

Каждый год объем прироста рынка интернет-торговли увеличивается: 5 лет назад он рос на 100 млрд рублей в год, в 2018 году вырастет на 185 млрд рублей. При сохранении существующих трендов к 2023 году рынок вырастет более чем в два раза до 2,4 трлн рублей при среднегодовых темпах роста +16% (2019-2023 гг.) (Рис.4) [5].



Рисунок 4. Прогноз объема рынка электронной торговли на основании тренда, млрд. руб.

Число онлайн-покупателей растет по мере накопления ими опыта пользования интернетом. Имеющие опыт покупок в интернете делают это чаще и в большем числе категорий.

Объем продаж через соцсети составил 591 млрд рублей в 2018 году. Всего за год было совершено 394 млн сделок, прирост к предыдущему году составил 19%. Средний чек — 1 500 рублей. Каналы продаж B2C и C2C³ представлены на рис. 5 [1].

³Примечание. Термин, обозначающий схему электронной торговли конечного потребителя (consumer) с конечным потребителем, при которой покупатель и продавец не являются предпринимателями в юридическом смысле этого слова.



Рисунок 5. Структура онлайн-продажи по видам электронных площадок

Среди трех самых многочисленных категорий активных пользователей интернета в России 65% покупают товары в интернете, 55% — оплачивают покупки онлайн, 54% — используют денежные онлайн-переводы.

Главными драйверами роста интернет-магазинов являются рост частоты покупок, в основе которого находится формирование лояльной аудитории, новые товарные категории и диверсификация, собственные и партнерские пункты выдачи заказов [3].

Развитие получают IT-системы, позволяющие размещать товар на всех маркетплейсах в один клик. Такие системы особенно удобны для продвижения услуг и нематериальных товаров. В настоящее время, чтобы конкурировать на рынке развивают технологии электронной торговли. И главная тенденция — это омниканальность⁴ торговых операций [6]. На данный момент наиболее распространенными каналами взаимосвязи с клиентами являются: онлайн-магазины; мобильные приложения; социальные сети; физические магазины. Наблюдаются тенденции открытия шоу-румов интернет-магазинами и выход физических магазинов в онлайн (рис. 6).

⁴Примечание. Омниканальность — маркетинговый термин, обозначающий взаимную интеграцию разрозненных каналов коммуникации в единую систему, с целью обеспечения бесшовной и непрерывной коммуникации с клиентом.



Рисунок 6. Динамика развития формата взаимодействия с клиентом и её перспективы

Задача внедрения омниканальности – объединить все площадки продаж в единое кольцо, чтобы покупатель мог одновременно взаимодействовать с торговой точкой на всех уровнях. То есть клиенту предлагаются не просто различные способы покупки товара, а происходит их объединение в синхронизированную систему с единой базой данных.

Особое внимание ритейлеры должны уделять взаимодействию с покупателем через программы смартфона, ведь половина трафика интернет-магазинов идет через эти устройства.

Объем продаж **розничного онлайн-импорта** составил 300 млн заказов, показав прирост в 34% к прошлому году, а средний чек упал на 4% и составляет 1160 рублей. Общая выручка трансграничных продаж — 348 млрд рублей. За год рост в рублях повысился на 29% [8].

Выручка **розничного онлайн-экспорта** куда скромнее — всего 45,5 млрд рублей. Речь идет о покупках в российских интернет-магазинах и у частных российских предпринимателей из-за рубежа. Порядка 4 млн от всех посылок будут заказаны через маркетплейсы. 7,2 млн посылок будут заказаны в интернет-магазинах через их сайты, представительства соцсети и другие каналы. За два года вклад средних и мелких экспортеров, которые ведут онлайн-продажи через маркетплейсы и осуществляют доставку при помощи почтовых

операторов, вырос с 15% отправок в 2016 году до 36% по прогнозу на конец 2018 [9].

Категория Fashion сохраняет лидерство по доле долларовой выручки. За ней следуют категории «Электроника» и «Товары для дома и интерьера». На медицинские товары приходится 3% выручки, на продукты питания — 2% (Рис.7).

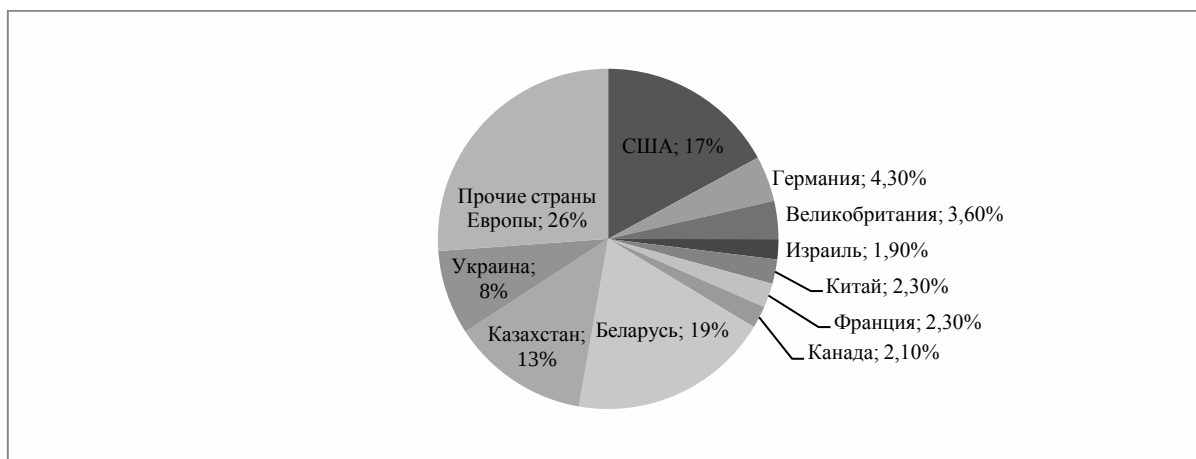


Рисунок 7. Географическое распределение заказов в онлайн-экспорте

В целом 2018 год охарактеризовался расширением географии ПВЗ, снижением сроков доставки, а также ростом доли постаматов (Рис.8).

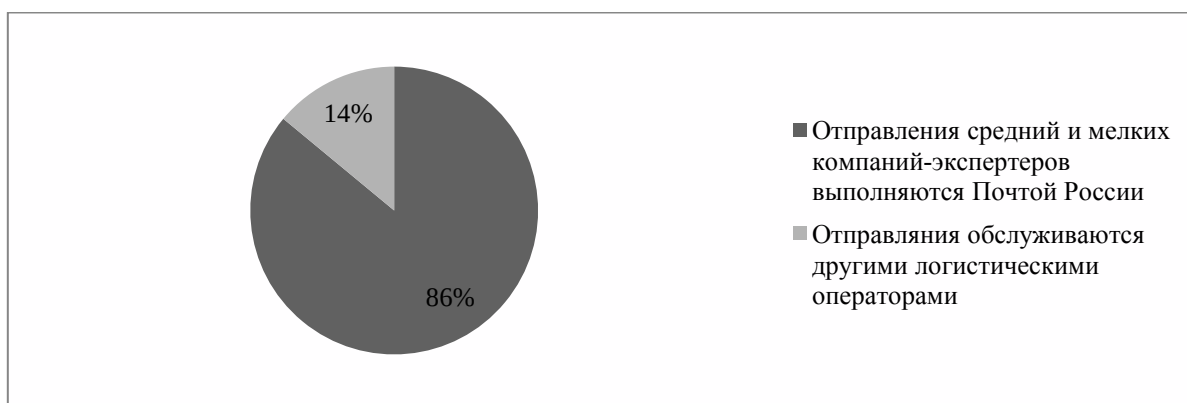


Рисунок 8. Логистика экспортных отправок

С 2016 года наблюдается стремление к постепенному усреднению предпочтений по городам и регионам. В Москве преобладает курьерская доставка, в Санкт-Петербурге и других крупных городах — самовывоз, а в регионах доставка осуществляется преимущественно «Почтой России» [10].

Далее представим прогноз на основании анализа трендов рынка электронной торговли (табл.1).

Прогноз показателей крупнейших рынков интернет-торговли в 2020 гг

Место	Страна	Совокупный объем онлайн-продаж за год, \$ млрд	Доля интернет-покупок в общем объеме розничной торговли
1	Китай	672	15,9%
2	США	340	7,5%
3	Великобритания	99	14,5%
4	Япония	79	5,4%
5	Германия	73	8,4%
6	Франция	43	5,1%
7	Южная Корея	37	9,8%
8	Канада	30	5,7%
9	Россия	20	2%
10	Бразилия	19	2,8%

К 2020 году объем электронной торговли традиционного B2C-сегмента в мире может составить \$3,2 трлн, а на мировой рынок B2B, то есть электронной торговли между компаниями, придется \$6,7 трлн, спрогнозировали в Frost & Sullivan. Только американский B2B-рынок вырастет с \$825 млрд до \$1,132 трлн в 2020 году, полагают аналитики из Forrester Research.

Выводы. Таким образом, у отрасли существенный потенциал, следовательно, цифровая экономика может стать одним из главных факторов экономического роста России. К 2025 году она сможет обеспечить от 19% до 34% прироста ВВП, увеличив его на 4,1-8,9 трлн рублей по сравнению с текущими показателями.

Согласно плану программы «Цифровая экономика» в России, к 2024 году необходимо решить следующие задачи:

- 1) создание регулятивной базы и правовых условий для реализации этапов программы развития «Цифровая экономика»;
- 2) доступ к интернету со скоростью не менее 100 Мбит/сек для 97% населения;

- 3) реализация не менее десяти электронных платформ для основных сфер экономики;
- 4) создание единой государственной среды передачи навигационной и логистической информации на 90% территории страны.

Россия находится на пути активного становления цифровых продаж, в частности трансграничных. Это означает широкие перспективы роста.

Но оптимистичный прогноз омрачается проблемы и риски, возникающие на рынке электронной торговли.

Одна из проблем и угроз заключается в том, что в России релевантная официальная статистика в сфере электронной торговли до сих пор находится на стадии формирования. Практически все данные основаны на оценках негосударственных организаций и результатах заказных аналитических исследований. Единой комплексной статистики в сфере электронной торговли в России пока нет. Данные, приводимые Росстатом, Банком России, бизнес-ассоциациями и экспертами, существенно различаются, иногда в разы.

Российскому e-commerce приходится конкурировать с иностранными компаниями в неравных условиях. Российская законодательная база позволяет интернет-магазинам Китая, Евросоюза и США не платить налоги и пошлины в России. В то же время российские продавцы платят таможенные пошлины, НДС, НДФЛ сотрудников и взносы в социальные фонды, но необходимо отметить, что некоторые поправки были приняты в 2018 году. При этом логистические расходы и большие суммы за доставку товаров на свои склады в РФ. Всего этого не приходится делать зарубежным магазинам, в результате чего цены в них на 25-35% ниже, чем в российских.

Захват рынка Китайскими компаниями. Посещаемость только Aliexpress достигает почти 16 миллионов пользователей в месяц. Китай обошел американские сайты, и оставляет далеко позади российские интернет-площадки. Данная угроза частично решена, путем совершения взаимовыгодных сделок в 2018 году.

Угрозой также является проблема безопасности платежей. Мошенничество в сети растет в геометрической прогрессии, и рядовой покупатель боится лишний раз «засветить» свою карту где-то в интернете, особенно, если это новый для него ресурс. Естественно, это неприятным образом сказывается и на развитии всего интернет-бизнеса в целом.

Хакеры придумывают все новые способы воровства денег с банковских карт. Статистика «Яндекса» свидетельствует о том, что более 80 тысяч сайтов предлагают установить вредоносные расширения для браузеров, которые следят за жертвами, собирая и передавая конфиденциальную информацию.

В том случае, если интернет-магазин или его партнер не защищают свои платежи с помощью сертифицированных продуктов, личные данные карты покупателя, как и его деньги, могут быть украдены.

Типичные проблемы при платежах в интернете сегодня – это перехват средств во время транзакции, фишинг (воровство логина или пароля), скимминг (воровство данных банковских карт путем «считывания» в банкомате) и многие другие.

Низкий уровень бизнес-культуры также является проблемой для электронной торговли, проблемы с логистикой, потеря посылок, также сдерживает развитие данного сектора в России.

Библиографический список

1. Потери РФ от трансграничной интернет-торговли за год оценили в 130 млрд руб. // Официальный сайт interfax.ru. URL: <http://www.interfax.ru/business/595794>. (дата обращения: 24.01.2019)
2. Новая экономика : как правительства разных стран стимулируют онлайн-торговлю. [Электронный ресурс] URL: <http://www.forbes.ru/biznes/pmef-2018361073-novaya-ekonomika-kak-pravitelstva-raznyh-stran-stimuliruyut-onlayn-torgovlyu> (дата обращения: 24.01.2019)
3. Не играть с опасностью. URL: <https://iz.ru/731403/aleksei-fedorov/neigrat-s-opasnostiu> (дата обращения: 24.01.2019)
4. Позиция АКИТ по вопросу трансграничной торговли в РФ // Официальный сайт akit.ru. URL: <http://www.akit.ru/position-cross-border/>. (дата обращения: 28.01.2019)

5. «Электронная торговля – 2018»: как выжить в эпоху маркетплейсов? URL: <https://oborot.ru/articles/elektronnaya-torgovlya-2018-kak-vyzhit-v-epohu-marketplejsov-i98344.html> (дата обращения: 29.01.2019)
6. Гатулин Р. Р., Юдин Д. Г. Анализ рынка электронной коммерции России // Научное сообщество студентов : Междисциплинарные исследования: сб. ст. по мат. XI междунар. студ. науч.-практ. конф. № 8(11). URL: [https://sibac.info/archive/meghdis/8\(11\).pdf](https://sibac.info/archive/meghdis/8(11).pdf) (дата обращения: 24.01.2019)
7. Знаковый год для e-commerce в России: создание конгломератов онлайн-торговли и покупки на 1 трлн рублей. URL: <https://www.sostav.ru/publication/e-commerce-2018-34897.html> (дата обращения: 27.01.2019)
8. Глобальные тренды розничной торговли в 2018 году. URL: <https://www.ekam.ru/blogs/pos/trendi-rozничnoj-torgovli-2018> (дата обращения: 27.01.2019)
9. Коршикова М. С. Современное состояние и перспективы развития электронной коммерции в России // Научный форум : Экономика и менеджмент : сб. ст. по материалам XIV междунар. науч.-практ. конф. № 2(14). М., Изд. «МЦНО», 2018. С. 56-60.
10. Онлайн-торговля ждет ускорения. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3593460> (дата обращения: 30.01.2019)

Инвестиционная привлекательность как фактор экономической безопасности предприятия. Терминологическая взаимосвязь

Снигирева Г. Д.^a, Каткова Е. Н.^b

Кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и экономической безопасности^a

Магистр кафедры финансов и экономической безопасности^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}

E-mail: snigireva_g_d08@mail.ru^a, keshha2710@mail.ru^b

Аннотация. В настоящее время практически все сферы деятельности предприятий характеризуются жёсткой конкуренцией. В целях сохранения конкурентных преимуществ предприятия вынуждены постоянно развиваться и создавать потенциал своей деятельности. Поэтому периодически наступает момент, когда руководство организации принимает решение о привлечении инвестиций. При этом активность деятельности инвесторов зависит от уровня финансового и экономического состояния предприятия – объекта инвестирования. Именно эти параметры главным образом и характеризуют его инвестиционную привлекательность. Недостаточность изучения теоретического аспекта инвестиционной привлекательности предприятия, её взаимосвязи с уровнем экономической безопасности значительно снижает эффективность практической составляющей данного вопроса. В целях выявления взаимосвязи исследуемых категорий с точки зрения терминологии в статье представлен анализ различных трактовок понятий «инвестиционная привлекательность» и «экономическая безопасность предприятия». Представлены основные подходы к их пониманию, сформулированы выводы.

Ключевые слова: инвестиционная привлекательность, экономическая безопасность, эффективность, потенциал, конкурентные преимущества.

Введение. Современная российская экономика переживает сложный этап своего развития. Предъявленные санкции ограничили деятельность иностранных инвесторов в России, что повлекло отток иностранного капитала из страны, затруднило реализацию финансовых, инвестиционных и других проектов. В этих условиях, как никогда, возросла роль инвестиционной политики отечественных предприятий, поскольку она позволяет им наращивать капитал. [Кулынич И. В., Снигирева Г. Д., с. 73].

Создание благоприятного инвестиционного климата и активизация инвестиционной деятельности предприятий являются одной из относительно новых и наиболее актуальных проблем на современном этапе развития экономики России.

Кризисные явления, ужесточение конкуренции обусловили невозможность развития крупных предприятий без существенных инвестиций. При недостаточности собственных ресурсов предприятий дополнительные инвестиционные вливания позволяют наиболее полно удовлетворить запросы потре-

лей, обновить и расширить действующее производство, повысить конкурентоспособность выпускаемой продукции, тем самым обеспечив рост уровня экономической безопасности предприятия за счёт финансовой стабильности.

Важнейшим критерием для принятия решения об инвестировании средств в деятельность определенного предприятия является его инвестиционная привлекательность, соответственно, предприятие должно обладать таким её уровнем, который удовлетворит потенциального инвестора и мотивирует на вложение средств в его деятельность.

Однако, недостаточность изучения проблемы инвестиционной привлекательности в теории, ее взаимосвязи с основными категориями, характеризующими уровень экономической безопасности предприятия, значительно снижает эффективность практической деятельности предприятия по ее достижению.

Цель исследования. Целью исследования является выявление терминологической общности понятий «инвестиционная привлекательность» и «экономическая безопасность предприятия», а также обоснование их взаимосвязи.

Задачи исследования. Раскрыть и проанализировать трактовки понятия «инвестиционная привлекательность» и «экономическая безопасность». Рассмотреть основные подходы к их изучению и обосновать взаимосвязь исследуемых категорий.

Ведущий подход исследования. В процессе изучения и обработки материалов применялись такие методы, как сравнение и анализ. При подготовке выводов по результатам исследования автор руководствовался подходом, основанным на характеристике эффективности хозяйствования предприятия.

Результаты исследований, их обсуждение. В результате исследования и проведенного сравнительного анализа понятий «инвестиционная привлекательность» и «экономическая безопасность» было выявлено, что обе категории определены как результативные показатели, характеризующие эффективность функционирования предприятия в текущий момент, а также способствующие наращению потенциала.

Рассмотрим некоторые подходы к определению понятия «инвестиционная привлекательность».

Таблица 1

Трактовка понятия «инвестиционная привлекательность» в литературных источниках

Источник	Определение
Л. Валинурова О. Казакова	Совокупность объективных признаков, свойств, средств и возможностей, обуславливающих потенциальный платежеспособный спрос на инвестиции [Валинурова Л. С., Казакова О. Б., с.16].
Д. А. Ендовицкий В. А. Бабушкин Н. А. Батурина	Совокупность взаимосвязанных между собой характеристик экономического потенциала, доходности операций с активами и инвестиционного риска хозяйствующего субъекта, обладающего определенной способностью к устойчивому развитию в условиях конкурентной среды и отвечающего допущению о непрерывности деятельности [Ендовицкий Д. А., Бабушкин В. А., Батурина Н. А., с. 23].
Изюмова О.Н.	Сформированное инвестиционным потенциалом и инвестиционными рисками состояние регионального хозяйства, отображаемое локальными и агрегированными индикаторами безопасности, доходности, реальности и перспективности инвестиций в социально-экономическое развитие, обеспеченное достижением экономического эффекта мероприятий по осуществлению инноваций [Изюмова О. Н., с. 1].
Э.И. Крылов В.М. Власова М.Г. Егорова	Самостоятельная экономическая категория, характеризующаяся не только устойчивостью финансового состояния предприятия, доходностью капитала, курсом акций или уровнем выплаченных дивидендов [Крылов Э.И., Власова В.М., Егорова М.Г., с. 28].
Теплова Т. В.	Характеристика актива, учитывающая удовлетворение интереса конкретного инвестора по соотношению «риск - отдача на вложенный капитал - горизонт владения активом» [Теплова Т. В., с. 31].

На примере представленных выше определений можно увидеть несколько направлений трактовки понятия «инвестиционная привлекательность». Наиболее часто инвестиционную привлекательность определяют, как некоторый совокупный показатель деятельности хозяйствующего субъекта, отражающий целесообразность различных видов инвестиционных вливаний. Некоторые авторы рассматривают инвестиционную привлекательность в качестве категории, характеризующейся эффективностью деятельности субъекта. Общность данных направлений в том, что согласно их инвестиционная привлекательность характеризуется как результат хозяйствования. Реже в научной литературе инвестиционная привлекательность рассматривается в качестве совокупности органи-

зационных мер и мероприятий, нормативно-правовых актов и финансово — экономических инструментов и механизмов, обеспечивающей оптимальный уровень характеристик хозяйствующего субъекта, которые и влияют по мнению большинства авторов на конечный результативный показатель инвестиционной привлекательности.

Однако, большинство трактовок данного определения недостаточно раскрывают сущность понятия, поскольку не отражают связь привлекательности с инвестиционными рисками, оказывающими большое влияние на принятие решения о вложениях.

Кроме того, в современной науке представлено большое количество интерпретаций, трактовок и уточнений рассматриваемого определения относительно различных сфер деятельности, отраслей хозяйства, с точки зрения экономической географии (по региональному признаку).

При наличии различных точек зрения и подходов к определению понятия «инвестиционная привлекательность» описывается как характеристика состояния предприятия и его потенциала.

Учитывая вышеизложенное, необходимо отметить, что определение инвестиционной привлекательности сопряжено с определением экономической безопасности предприятия. В научной литературе также встречается множество трактовок последнего.

Наиболее часто экономическую безопасность предприятия характеризуют как некое состояние, при котором оно менее подвержено влиянию внутренних, либо внешних «кризисных» явлений.

Например, по мнению М. В. Меркушевой «экономическая безопасность — это состояние его защищенности, которое обеспечивается при органическом симбиозе достижения результатов деятельности предприятия и формировании его способностей».

При этом, автор связывает данное состояние со стабильностью и непрерывностью производственного процесса, финансовой устойчивостью предприятия, эффективностью использования ресурсов [Меркушева М. В., с. 164].

Можно выделить следующие подходы к определению экономической безопасности.

В первом подходе в качестве основного критерия, определяющего сущность экономической безопасности, является возможность и способность предприятия защищаться от внешних и внутренних угроз и рисков, а также минимизировать вероятность их возникновения.

Второй подход основан на применении экономических и управленческих категорий, характеризующих деятельность предприятия: эффективность (управления, использования ресурсного потенциала, деятельности предприятия в целом и т.д.), стабильность, прибыльность, развитие.

Также в научной литературе встречаются определения, которые отражают оба подхода в качестве взаимодополняющих [Махов Н. В., с. 86].

Учитывая различные трактовки и подходы к определению экономической безопасности предприятия, можно выделить основной критерий, характеризующий предприятие с позиции экономической безопасности: наличие конкурентных преимуществ, обусловленных соответствием материального, финансового, кадрового, технико-технологического потенциалов и организационной структуры фирмы её стратегическим целям и задачам.

В рамках исследования необходимо отметить общность и взаимодополняемость рассмотренных определений.

Выводы. В результате исследования и проведенного сравнительного анализа понятий «инвестиционная привлекательность» и «экономическая безопасность» было выявлено, что обе категории определены как результативные показатели, характеризующие эффективность функционирования предприятия в текущий момент, а также способствующие наращению потенциала.

При этом, высокий уровень инвестиционной привлекательности является мощнейшим средством роста экономической безопасности предприятия и, наоборот, высокий уровень экономической безопасности является важнейшим фактором привлечения инвестиций, так как позволяет свести риск неправильного вложения средств к минимуму.

Предприятие должно стремиться к повышению уровня инвестиционной привлекательности за счет усиления конкурентных преимуществ и укрепления своих позиций на рынке, идти в ногу с технологическим прогрессом и новыми отраслевыми стандартами, внедряя новейшие технологии, тем самым обеспечивая экономическую безопасность в текущем периоде и на перспективу.

Для устойчивого роста развития территорий необходимо создавать условия и факторы разработки и внедрения инноваций, в связи с этим особенно актуальны исследования по оценке основных факторов инновационной среды и управлению инновационным потенциалом территорий (регионов) России. [Снигирева Г. Д., Сенникова И. Л., с. 287].

Все это позволит выдержать любое конкурентное давление и возможные изменения экономики страны в целом, сохранив при этом потенциал финансово-хозяйственной деятельности, выраженный в уровне экономической безопасности.

Библиографический список

1. Кулыныч И. В., Снигирева Г. Д. Инвестиционная политика как ключевой фактор роста рыночной стоимости компании // Вектор экономики. 2018. № 10 (28). С. 73.
2. Валинурова Л. С., Казакова О. Б. Управление инвестиционной деятельностью. М. : Кнорус, 2015. 384 с.
3. Ендовицкий Д. А., Бабушкин В. А., Батурина Н. А. Анализ инвестиционной привлекательности организации. М. : Кнорус, 2010. 376 с.
4. Изюмова О. Н. Анализ методологических подходов к управлению и оценке инвестиционной привлекательности и инновационного потенциала региона// Управление экономическими системами. 2011. №35. С.1.
5. Крылов Э. И., Власова В. М., Егорова М. Г. Анализ финансового состояния и инвестиционной привлекательности предприятия. М. : Финансы и статистика, 2013. 191 с.
6. Теплова Т. В. Инвестиции. М. : Издательство Юрайт, 2011. 724 с.
7. Меркушева М. В., Товстоженко Н. А. Теоретические основы экономической безопасности предприятия// Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2017. №10. С. 163-165.
8. Махов М. В. Анализ основных подходов к определению понятия экономической безопасности предприятия// Проблемы экономики и менеджмента. 2016. №5 (57). С 84-87.

9. Снигирева Г. Д., Сенникова И. Л. Инновационные стратегии как инструменты управления экономическим развитием региона// Экономика и управление: проблемы, решения: материалы междунар. науч.-практ. конф. «Экономическая и финансовая безопасность: компетенции, стандарты и вызовы современности», 11-12 июня 2015г. Киров : Изд-во ВятГУ, №12(48). С. 287-292.

Роль и значение финансовой политики в деятельности предприятия

Снигирева Г. Д.^а, Овечкина А. Н.^б

кандидат экономических наук, доцент, заведующая кафедрой государственного и муниципального управления и менеджмента^а

магистрант 1 курса кафедры финансов и экономической безопасности^б
Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{аб}

E-mail: snigireva_g_d08@mail.ru^а, schurup1902@mail.ru^б

Аннотация. В данной статье рассматривается роль и значение финансовой политики в деятельности предприятия. Разработка эффективной финансовой политики обусловлена необходимостью успешной реализации целей и задач организации. Автор выявил большое количество трактовок понятия «финансовая политика предприятия» в трудах ведущих отечественных авторов. Используя имеющиеся в научной литературе определения финансовой политики, сформулированы их характерные черты. Обозначено значение эффективной финансовой политики. В конце исследования автор вывел пример определения собственной трактовки понятия «финансовая политика предприятия».

Ключевые слова: финансовая политика предприятия, эффективность, этапы разработки, финансы, стратегия, тактика.

Введение. Для достижения миссии, целей и задач любая организация рано или поздно сталкивается с вопросами разработки эффективной финансовой политики. В первую очередь эффективность распределения финансов зависит от выбранных направлений разработки финансовой политики и процесса их реализации. Актуальность данной темы определяется тем, что игнорирование финансовой политики приводит к потере целеустремленности компании, ясного представления целей финансового управления и к неадекватному выбору способов, средств и механизмов управления финансами.

Цель исследования. Целью статьи является теоретическое исследование термина «финансовая политика предприятия», направлений разработки финансовой политики, а также, на основе полученных данных, разработка авторской трактовки данного понятия.

Задачи исследования. Основные задачи работы:

- 1) изучить понятие «финансовая политика предприятия» в работах разных авторов;
- 2) рассмотреть цель, направления разработки, содержание и значение финансовой политики;

3) разработать собственное определение понятия «финансовая политика предприятия».

Ведущий подход. Методологической основой исследования является диалектический метод познания. Теоретической базой послужили работы отечественных ученых-экономистов по проблемам финансового менеджмента, разработки научно-исследовательских институтов, текущие публикации, а также законодательные и нормативно-правовые акты.

Результаты исследований, их обсуждение. В современных условиях разработка эффективной финансовой политики организации способствует росту ее конкурентных преимуществ на рынке.

Финансовая политика является неотъемлемой частью общей системы управления предприятием и может быть определена как система рационального и эффективного управления использованием финансов организации.

В последние годы проблемам разработки эффективной финансовой политики посвящается большое количество публикаций. Несмотря на это, содержание термина «финансовая политика предприятия» трактуется учеными-экономистами по-разному. Рассмотрим некоторые из них (Табл. 1).

Таблица 1

Трактовка понятия «финансовая политика предприятия» разными авторами

Понятие	Автор
Финансовая политика – наиболее важный составной элемент общей политики развития предприятия, которая включает также инвестиционную политику, инновационную, производственную, кадровую, маркетинговую и т.п.	[О. Н. Лихачева, С. А. Щуров, с. 23]
Финансовая политика предприятия – совокупность мероприятий по целенаправленному формированию, организации и использованию финансов для достижения целей предприятия.	[В. Я. Ушаков, с. 8]
Финансовая политика – это совокупность норм и принципов, используемых в управлении финансами организации	[М. Ф. Якушев, с. 38]
Финансовая политика – целенаправленное использование финансов для достижения стратегических и тактических задач, определенных учредительными документами (уставом) корпорации	[В. В. Бочаров, с. 43]
Финансовая политика предприятия – форма реализации финансовой философии и главной финансовой стратегии предприятия в разрезе наиболее важных аспектов финансовой деятельности	[И. А. Бланк, с. 48]
Финансовая политика – это многогранное экономическое и научно практическое явление, имеющее ряд содержательных признаков	[М. В. Васильева, Н. А. Малиев, Л. В. Перекрестова с. 59]

Финансовая политика предприятия – это последовательная деятельность его работников по организации и управлению финансовыми отношениями, денежными фондами и денежными потоками	[С. Бараков, с. 34]
Финансовая политика предприятия представляет собой не что иное, как умение грамотно использовать активы предприятия, собственный капитал, обязательства, по каким параметрам и как оценить его ликвидность и платежеспособность	[С. Д. Серов, с. 302]

Проанализировав приведенные трактовки термина «финансовая политика предприятия» просматриваются общие составляющие:

- 1) является элементом общей политики предприятия;
- 2) направлена на достижение стратегических и тактических целей организации;
- 3) необходима для рационального распределения финансов организации.

Для комплексного понимания сути термина «финансовая политика предприятия» необходимо рассмотреть цель, направления разработки, содержание и значение финансовой политики.

Целью разработки финансовой политики предприятия является построение эффективной системы управления финансами, направленной на достижение стратегических и тактических задач его деятельности. В зависимости от характера решаемых задач и длительности периода финансовая политика подразделяется на финансовую стратегию и финансовую тактику.

Финансовая стратегия – долговременный курс финансовой политики, предусматривающий решение задач, определенных стратегией организации, и касающийся важных изменений финансового механизма, соотношения распределения финансовых ресурсов [Мордовская Ю. В., с. 152].

Финансовая тактика направлена на решение задач конкретного этапа развития предприятия путем своевременного изменения способов организации финансовых отношений, перераспределения денежных ресурсов между видами расходов и структурными подразделениями [Когденко В. Г., с. 89]. Финансовая тактика предусматривает решение задач текущего периода (в пределах года и меньше), отличается гибкостью и подвижностью.

Для разработки эффективной финансовой политики требуется высококвалифицированные специалисты. Финансовая политика определяется собственниками, учредителями предприятия. Непосредственными исполнителями становятся финансовые службы, подразделения и отдельные работники организации. Для достижения стратегических и тактических целей организации сотрудники на всех уровнях должны четко понимать все аспекты разработанной финансовой политики.

В настоящее время существует большое количество способов формирования, распределения и использования финансовых ресурсов, которые в итоге позволяют предприятию развиваться. Но только рассмотрев основные направления разработки финансовой политики (Рис. 1) организация способна наиболее четко определить стратегию и тактику развития организации. Качественный анализ и разработка каждого элемента имеет большое значение в общей структуре финансовой политики. Анализ осуществляется на основе показателей квартальной и годовой бухгалтерской отчетности и информации контрагентов.

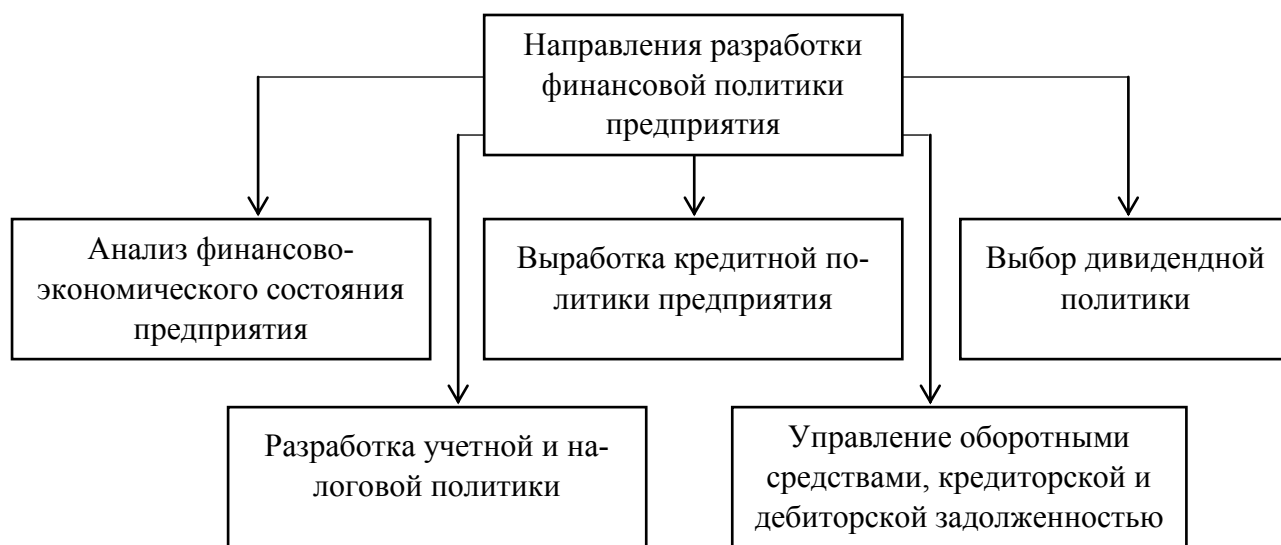


Рисунок 1. Основные направления разработки финансовой политики

Для разработки эффективной финансовой политики необходимо пройти все этапы ее формирования [Ушаков В. Я., с. 121]:

- 1) выработка научно обоснованных концепций развития финансов;
- 2) определение основных направлений использования финансов на перспективу и текущий период;

3) осуществление практических действий по реализации выработанной стратегии (создание адекватного механизма управления финансовой деятельностью).

Рассмотрев понятие, цели, направления и этапы разработки финансовой политики можно обозначить ее значимость в эффективном функционировании организации. Значение финансовой политики определяется тем, что она затрагивает все стороны экономической деятельности организации: научно-техническую, производственную, материально-техническое снабжение, сбыт, и отражает в концентрированном виде влияние многочисленных внешних и внутренних факторов. Кроме того, ее значение заключается в результатах, которые могут быть получены в процессе ее поэтапной реализации, как в течение финансового года, так и в долгосрочном периоде.

Таким образом, финансовая политика – это всегда поиск баланса, оптимального на данный момент соотношения нескольких направлений развития и выбор наиболее эффективных методов и механизмов их достижения.

Выводы. Изучив предложенные учеными трактовки понятия «финансовая политика предприятия» видно, что единства мнения по данному вопросу не достигнуто, поэтому автором предлагается следующее определение: финансовая политика предприятия – это система управления финансами предприятия, являющаяся элементом общей политики предприятия, и направленная на достижение стратегических и тактических целей организации для максимизации финансовых ресурсов и повышения эффективности их использования.

Библиографический список

1. Лихачева О. Н., Щуров С. А. Долгосрочная и краткосрочная финансовая политика предприятия : учеб. пособие / под. ред. И. Я. Лукасевича. М. : Вузовский учебник. 2007. 288 с.
2. Ушаков В. Я. Финансовая политика предприятия : учебное пособие / В. Я. Ушаков; Моск. ун-т им. С. Ю. Витте. Каф. финансов и кредита. М. : изд. «МУ им. С.Ю. Витте», 2015. 242 с.
3. Якушев М. Ф., Финансовая политика организации : понятие, цели и этапы формирования // Финансы и кредит. 2014. №4.
4. Бочаров В. В. Корпоративные финансы. СПб: Питер. 2008. 272 с.
5. Финансовый менеджмент : учебный курс / Бланк И. А. 2007.

6. Финансовая политика : учеб. пособие. Ростов н/Д. : Феникс. 2008. 220 с.
7. Бараков С. Финансовый менеджмент / С. Бараков. М. : ВЛАДОС, 2011. 317 с.
8. Серов С. Д. Экономика предприятия / С. Д. Серов. М. : АСТ, 2009. 996 с.
9. Мордовская Ю. В. Долгосрочная и краткосрочная финансовая политика предприятия : учеб. пособие. М. : Элит. 2009. 272 с.
10. Когденко В. Г. Краткосрочная и долгосрочная финансовая политика : учеб. пособие. М. : Юнити. 2010. 471 с.

Основные характеристики стратегий социально-экономического развития субъектов Приволжского федерального округа

Соболева О. Н.^a, Доменко Ю. Ю.^b

кандидат экономических наук, доцент, декан факультета менеджмента и сервиса^a

аспирант кафедры государственного и муниципального управления^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская федерация^{a, b}

E-mail: soboleva@vyatsu.ru^a domenko94@mail.ru^b

Аннотация. Актуальность заключается в том, что на сегодняшний день стратегическое планирование играет важную роль в социально-экономическом развитии России в целом и регионов в частности. Так в рамках стратегического планирования на уровне субъектов РФ принимаются и реализуются стратегии социально-экономического развития, которые являются важнейшими документами стратегического планирования, определяющие приоритеты, цели и задачи государственного управления на уровне субъекта РФ на долгосрочный период. В Приволжском федеральном округе во всех субъектах приняты и реализуются стратегии социально-экономического развития. Только за последний год в четырех субъектах ПФО приняты новые стратегии. Данный факт говорит о том, что активное принятие новых стратегий, требует анализа общего состояния стратегий, принятых в округе. Цель – проанализировать основные характеристики стратегий социально-экономического развития субъектов ПФО. При написании статьи использованы такие методы, как анализ и сравнение. В результате написания статьи было определено то, что в сфере стратегического планирования в последние годы преобладает тенденция принятия новых стратегий социально-экономического развития регионов, несмотря на отсутствие достижения поставленных целей, определенных стратегиями, принятыми на более ранних этапах.

Ключевые слова: стратегия, социально-экономическое развитие, стратегическое планирование.

Введение. основополагающим документом стратегического планирования на федеральном, региональном и муниципальном уровнях является ФЗ от 28.06.2014 № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации». Закон регламентирует последовательность разработки стратегии, полномочий, документы стратегического планирования. Регионы РФ отличаются наличием природного, ресурсного потенциала и уровнем социально-экономического развития. Поэтому развитие регионов во многом зависит от качественно разработанной Стратегии, заложенных мероприятий и механизмов ее реализации. В связи с чем перед нами стоит задача провести анализ разработки реализации Стратегий регионов ПФО.

Цель. Проанализировать основные характеристики стратегий социально-экономического развития субъектов ПФО.

Задачи. Определить современные тенденции в стратегическом планировании.

Методы исследования. Объектом исследования выступили стратегии социально-экономического развития субъектов ПФО. Ведущий метод исследования – анализ и сравнение.

Результаты исследования. Согласно п. 29 ст. 3 ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» стратегия социально-экономического развития субъекта РФ – это документ стратегического планирования, определяющий приоритеты, цели и задачи государственного управления на уровне субъекта Российской Федерации на долгосрочный период. При этом долгосрочный период – это период, следующий за текущим годом, продолжительностью более шести лет [1].

Исходя из анализа стратегий социально-экономического развития, отметим, что 71% всех Стратегий приняты после 2010 года, при этом сроки реализации варьируются от 2020 года до 2035 года (табл. 1).

Таблица 1

Период реализации стратегий социально-экономического развития субъектов Приволжского федерального округа*

Субъект ПФО	Год принятия	Планируемый год реализации
Республика Башкортостан	2018	2030
Кировская область	2009	2020
Республика Марий Эл	2018	2030
Республика Мордовия	2008	2025
Нижегородская область	2018	2035
Оренбургская область	2010	2030
Пензенская область	2007	2030
Пермский край	2011	2026
Самарская область	2017	2030
Саратовская область	2016	2030
Республика Татарстан	2015	2030
Удмуртская Республика	2009	2025
Ульяновская область	2015	2030

Чувашская Респу- блика	2018	2035

*Составлено автором

Представленные в таблице данные позволяют сделать вывод, что только в 2018 году в четырех субъектах Приволжского федерального округа были приняты новые стратегии социально-экономического развития.

Так, например, в 2018 году постановлением Правительства Республики Марий Эл от 17 января 2018 года № 12 была утверждена Стратегия социально-экономического развития Республики Марий Эл на период до 2030 года.

Согласно содержанию данного постановления, в целях обеспечения устойчивого социально-экономического развития Правительство республики постановляет утвердить Стратегию социально-экономического развития Республики Марий Эл на период до 2030 года, при этом признает утратившим силу постановление Правительства Республики Марий Эл от 31 августа 2007 г. № 214 «Об утверждении Стратегии долгосрочного социально-экономического развития Республики Марий Эл» [2].

Отметим, что целью утратившего силу постановления Правительства Республики Марий Эл от 31 августа 2007 г. № 214 также выступало обеспечение устойчивого социально-экономического развития республики, а также укрепление экономической базы развития социальной сферы, выделения хозяйственной активности и точек приоритетного развития.

В разделе 1.1 новой Стратегии социально-экономического развития Республики Марий Эл на период до 2030 года определены основные итоги социально-экономического развития республики с отсылкой на реализованные задачи, которые стояли в рамках Стратегии долгосрочного социально-экономического развития Республики Марий Эл до 2025 года.

При этом отметим, что ключевыми задачами социально-экономического развития Республики Марий Эл были определены:

- 1) повышение уровня жизни населения;

2) обеспечение устойчивого экономического роста, удвоение валового регионального продукта Республики Марий Эл за десятилетний период, развитие региональной инвестиционной и инновационной системы;

3) реализация приоритетных национальных проектов;

4) создание условий для максимально эффективного управления государственными финансами в соответствии с приоритетами развития республики [3].

Как отмечено в разделе 1.1 новой Стратегии до 2030 года, решение обозначенных задач способствовали тому, что в последние годы Республика Марий Эл вошла в число наиболее динамично развивающихся регионов ПФО, о чем свидетельствуют основные показатели социально-экономического развития [3].

Действительно представленные показатели социально-экономического развития республики представлены в положительном ключе (нет ни одного отрицательного показателя). Отсюда возникает справедливый вопрос: принятие новой Стратегии социально-экономического развития ознаменовано тем, что предыдущая стратегия полностью достигла поставленной цели?

В завершении рассматриваемого раздела стратегии отмечено, что, несмотря на определенные позитивные тенденции, нестабильность на мировых сырьевых рынках 2014-2016 годов сформировала новые угрозы для устойчивого долгосрочного развития Республики Марий Эл, которые должны быть учтены в новой Стратегии [3].

Исходя из этого, можно сказать, что все-таки цель Стратегии, принятой в 2007 году полностью достигнута не была, при этом новые угрозы определили новую стратегию. Отсюда возникает справедливый вопрос: какие возникли новые угрозы и чем они отличаются от старых? Данные угрозы целесообразно определить в данном разделе.

Выше обозначенные вопросы встают не только перед Республикой Марий Эл, но и перед всеми субъектами ПФО, принимающими новые стратегии, не дожидаясь срока реализации действующих стратегий.

В ПФО на сегодняшний день только в четырех субъектах реализуются стратегии, принятые до 2010 года (Кировская область, Республика Мордовия, Пензенская область, Удмуртская Республика). При этом, например, в Пензенской области, в 2018 году разработан проект новой Стратегии социально-экономического развития области до 2035 года [4].

Также характерным для реализации стратегий социально-экономического развития является частое внесение в них изменений. Так, например, утвержденная Постановлением Правительства Республики Марий Эл от 17 января 2018 года Стратегия социально-экономического развития Республики Марий Эл на 4 октября 2018 года претерпела ряд изменений [2].

В Стратегию социально-экономического развития Саратовской области до 2030 года, принятой в 2016 году, последние изменения уже были внесены от 14 января 2019 года [5].

Исходя из этого, отметим, что частое изменение в действующие стратегические документы нарушает сам принцип долгосрочного планирования.

Анализируя стратегические документы, принятые в субъектах Приволжского федерального округа, необходимо уделить также отдельное внимание на формулирование миссии регионов, поскольку именно миссия отражает конкурентные преимущества и векторы развития субъекта.

Так, например, в Стратегии социально-экономического развития Удмуртской Республики до 2025 года определена миссия, которая заключается в становлении развитого промышленного региона страны, поставляющего высокотехнологичную продукцию на российский и мировые рынки [6].

Также отметим, что в некоторых Стратегиях социально-экономического развития субъектов нет четко обозначенной миссии (Кировская область, Пензенская область, Оренбургская область и др.).

Проблема не чётко сформулированной Миссии субъектами РФ заключается еще и в отсутствии важного документа, используемого при стратегическом планировании – это «Программа пространственного развития РФ» в которой определена роль каждого субъекта в рамках всей территории России.

Поэтому миссия в стратегическом документе не всегда гарантирует реальную оценку роли региона в развитии России и не служит стимулом для заинтересованных сторон (стейкхолдеров).

Связано это в первую очередь с тем, что миссии формулируются неконкретно и размыто, не отражая всей специфики региона. Но, несмотря на это, подчеркнем, что определённые миссии в Стратегиях социально-экономического развития субъектов ПФО в большинстве своем корректно выделяют основные приоритеты развития региона на долгосрочную перспективу и роль региона в развитии Российской Федерации.

Выводы. В результате можно сделать вывод о том, что на сегодняшний день в рамках стратегического планирования преобладает тенденция к принятию новых стратегий социально-экономического развития регионов, а также частое внесение в них изменений, что в свою очередь нарушает сам принцип долгосрочного планирования.

Библиографический список

1. Федеральный закон «О стратегическом планировании в Российской Федерации» [Электронный ресурс]: федер. закон от 28.06.2014 № 172-ФЗ: последняя редакция // Доступ из справ. – поиск. системы «Консультант Плюс».
2. Постановление Правительства Республики Марий Эл «Об утверждении Стратегии социально-экономического развития Республики Марий Эл на период до 2030 года (с изменениями на 4 октября 2018 года). URL: <http://docs.cntd.ru/document/446647066> (дата обращения 04.02.2019).
3. Стратегия социально-экономического развития Республики Марий Эл на период до 2030 года. URL: <http://docs.cntd.ru/document/446647066> (дата обращения 04.02.2019).
4. Проект -стратегии социально-экономического развития Пензенской области до 2035 года. URL: <http://pnzreg.ru/project-office/projects/strategiya-razvitiya-penzenskoj-oblasti-do-2035-goda-1/57883/> (дата обращения 04.02.2019).
5. Стратегия социально-экономического развития Саратовской области до 2030 года. URL: <http://docs.cntd.ru/document/467710021> (дата обращения 04.02.2019).
6. Стратегия социально-экономического развития Удмуртской Республики на период до 2025 года. URL: <http://economy.udmurt.ru/prioriteti/ser/> (дата обращения 04.02.2019).

К вопросу о неприкосновенности частной жизни или «Big brother is watching you»

Пибаев И. А.^а, Стукалова А. Г.^б

преподаватель кафедры государственно-правовых дисциплин Волго-Вятского института (филиала) университета имени О. Е. Кутафина (МГЮА), старший преподаватель кафедры административного, конституционного и правового обеспечения государственной службы

Вятского государственного университета^а

студент 2 курса Волго-Вятского института (филиала) университета

имени О. Е. Кутафина (МГЮА)^б

E-mail: igor-pibayev@mail.ru^а, Ags2244@mail.ru^б

Аннотация. В данной статье проводится мониторинг российского законодательства за последние несколько лет, ограничивающего частную жизнь граждан, а также рассматривается само понятие «частная жизнь» и анализируется значение права на неприкосновенность частной жизни. При этом даются ссылки на законы, которым противоречат принимаемые нормативно-правовые акты. Актуальность работы заключается в интересе к законопроектам, в которых данное право человека ущемляется. Право на неприкосновенность частной жизни относится к категории личных и принадлежит каждому без исключения. Данное право закреплено не только в законодательстве РФ, но и в международных нормативно-правовых актах. Ведущим подходом при написании статьи является анализ российского законодательства. Целью статьи выступает обзор законодательства, нарушающего право человека на невмешательство в его частную жизнь со стороны государства.

Ключевые слова: частная жизнь, неприкосновенность частной жизни, российское законодательство, Пакет Яровой.

Исходя из содержания ст. 2 Конституции РФ высшей ценностью государства является человек, имеющий права, свободы и законные интересы, признание, соблюдение и защита которых является неотъемлемой обязанностью государства. Каждый человек в связи с его особым положением в государстве обладает набором прав, которые государство призвано охранять.

Право на неприкосновенность частной жизни отражено в ст. 23 Конституции РФ и относится к личным правам человека и гражданина, то есть принадлежит каждому от рождения. Ориентируясь на главный закон страны, российский законодатель ставит данное право в приоритете после права на жизнь (ст. 20 КРФ), права на достоинство личности (ст. 21 КРФ), права на свободу и личную неприкосновенность (ст. 22 КРФ).

Право на неприкосновенность частной жизни является собирательным понятием и состоит из отдельных прав, таких как право личной и семейной тайны; право тайны переписки, телефонных переговоров, почтовых, телеграф-

ных и иных сообщений. Помимо ст. 23 Конституции РФ данные права содержатся в международных источниках (Всеобщая декларация прав человека, Международный пакт о гражданских и политических правах), которые на основании ч. 3 ст. 15 Конституции РФ входят в нормативно-правовую базу РФ.

Исходя из части 3 статьи 56 Конституции РФ, право на неприкосновенность частной жизни не может ограничиваться вместе с рядом прав и свобод, перечисленных в данной части статьи. Следовательно, нормативно-правовые акты, которые мы будем рассматривать ниже, противоречат главному закону нашей страны, значит, не могут применяться в силу несоответствия Конституции РФ, имеющей высшую юридическую силу на всей территории РФ.

Для начала следует разобраться со значением понятия «частная жизнь». Обобщённо говоря, частная жизнь понимается как физическая и духовная область, контролируемая самим человеком, воздействие на которую со стороны недопустимо. Право на неприкосновенность частной жизни может пониматься как право принадлежать самому себе.

О свободе и защищённости частной жизни от посторонних высказывался А. С. Пушкин: «Мысль, что кто-нибудь нас с тобой подслушивает, приводит меня в бешенство. Без политической свободы жить очень можно; без семейственной неприкосновенности невозможно: каторга не в пример лучше» [Пушкин А. С., с. 387-388]. Данная выдержка приводится из письма писателя жене, когда он узнал о просмотре их переписки Третьим отделением.

По мнению М. В. Баглая, частную жизнь человека составляют те стороны, которые он не желает оглашать общественности; это самостоятельность личности, защищённость её среды обитания [Баглай М. В., с. 219].

Определение Конституционного Суда от 09.06.2005 № 248-О содержит юридическое понимание права на неприкосновенность частной жизни, которое означает, что данная возможность предоставлена каждому человеку и гарантирована со стороны государства; заключается в контроле информации о себе, запрете огласки данных личного, интимного характера. Это та сфера существова-

ния человека, касающаяся только его, которая не подлежит контролю со стороны кого-либо, только если она не носит противоправный характер.

Право на неприкосновенность частной жизни следует ограничивать в целях согласования интересов конкретного человека с интересами других лиц, общества и государства, представляющих «публичный интерес». Важно при этом не выйти за рамки дозволенности и не превратить государство в аппарат, описанный Джорджем Оруэллом в антиутопии «1984». Стоит лишь вспомнить, что везде в Океании установлены экраны, которые следят за жизнью граждан круглосуточно, и никто не знает, в какой момент наблюдают именно за ним. Это говорит о тотальном контроле за населением, о том, что у человека вообще нет личной жизни, потому что она всегда в открытом доступе для государства.

За последнее время было принято несколько законов, изменивших роль государства в частной жизни граждан и усиливших государственный контроль за личной жизнью человека.

Вспомним самый обсуждаемый законопроект за последние несколько лет, который получил название «Пакет Яровой» в честь его создательницы И. А. Яровой, заместителя председателя Государственной Думы РФ. 7 июля 2016 года Президент РФ В. В. Путин подписал поправки в антитеррористическое законодательство. Изменениям подверглось немалое количество законодательных актов.

В Федеральный закон «О связи» от 07.07.2003 № 126-ФЗ внесены следующие изменения: обязать операторов связи хранить разного рода сообщения пользователей до шести месяцев. Также у операторов появилась обязанность хранить информацию о перемещении сообщений и звонков в течение трёх лет и передавать эти данные государственным органам, полномочия которых составляет оперативно-розыскная деятельность или обеспечение безопасности РФ, в случаях, установленных федеральными законами.

В июле 2018 года газета «Коммерсантъ» сообщала, что операторы связи физически не могут исполнить «закон Яровой», вступивший в силу 1 июля 2018 года, так как Россия пока не располагает сертифицированным оборудова-

нием для хранения звонков, sms и электронных писем пользователей. Изготовление такого оборудования было поручено, как известно, семи компаниям, среди которых «Сигнатек». Предполагалось, что весь этот процесс завершится, в лучшем случае, к концу 2018 года, следовательно, данный закон сможет заработать лишь в 2019 году.

Данные изменения противоречат ст. 23, 24 Конституции РФ и ряду ФЗ («Об информации, информационных технологиях и о защите информации», «О связи», «О почтовой связи»), которые содержат нормы о неприкосновенности тайны сообщений, которая составляет частную жизнь граждан. Противоречие заключается в том, что государство обязывает операторов связи в течение времени осуществлять сбор, хранение и использование личной информации без согласия лица и без судебного решения. Изменения направлены на охрану государства от терроризма, но, таким образом, данные положения делают каждого человека, находящегося на территории РФ, подозреваемым в терроризме [Князев Г. А., с. 41-42]. Обязанности, которыми наделяет данный закон операторов связи, сходны с обязанностями Полиции мыслей из уже упоминаемой ранее антиутопии Дж. Оруэлла «1984». Главной задачей Полиции мыслей является подслушивание каждого слова и наблюдение за каждым движением людей. В государстве Оруэлла ведётся тотальный контроль за жизнью граждан, а за мыслепреступление назначается строгая ответственность.

Данный закон подвергся массовой критике общественности. Бывший сотрудник ЦРУ Эдвард Сноуден отметил, что данный закон не обезопасит личную жизнь людей, а наоборот, заберёт их свободу. Его мнение заключается в признании законодательного акта явным нарушением прав российских граждан. Также Сноуден заметил непрактичность и опасность хранения данных в течение шести месяцев.

Пакет содержал ещё несколько законопроектов, которые нарушают право граждан на неприкосновенность частной жизни, но они не прошли обсуждения, и, вследствие этого, не были приняты. Например, в одном из законопроектов предлагалось обязать организаторов распространения информации передавать

государственным органам данные для дешифровки электронных сообщений. Это поставило бы под угрозу частную жизнь граждан настолько, что она просто перестала бы быть частной, а стала бы достоянием других.

Тайна различного рода сообщений составляет частную жизнь граждан, вмешательство в которую государство может осуществлять лишь на основании судебного решения. Неприкосновенность частной жизни заключается в том, что только человек по своей воле может пускать кого-либо в сферу своей частной жизни.

В марте 2018 года в Верховном Суде проводилось заседание по иску известной компании Telegram, которая оспаривала приказ ФСБ от 19 июля 2016 года, содержащий требования передачи информации для декодирования переписок, другими словами, ФСБ требовала от компании передачи ключей для дешифровки сообщений пользователей. При этом позиция Министерства юстиции заключалась в том, что передача информации для декодирования не нарушает права пользователей на тайну переписки, потому что её применение как инструмента должно осуществляться согласно законодательству РФ. Telegram подчеркивал, что информация для декодирования (вне зависимости от указания в федеральном законе) является информацией ограниченного доступа. «Мессенджер имеет обязанность сохранять переписку в тайне, а требования ФСБ дискредитируют эту функцию», – заявлял представитель компании в суде. На что представитель ФСБ отвечала, что «декодер ключей – это не переписка, поэтому приказ тайной переписки не охраняется». В итоге Верховный Суд РФ отказал Telegram в признании недействующим приказа ФСБ от 19.07.2016 № 432 «Об утверждении Порядка представления организаторами распространения информации в информационно телекоммуникационной сети «Интернет» в Федеральную службу безопасности Российской Федерации информации, необходимой для декодирования принимаемых, передаваемых, доставляемых и (или) обрабатываемых электронных сообщений пользователей информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»».

Таким образом, неприкосновенность частной жизни означает недопущение вмешательства государства через органы и должностные лица в частную жизнь граждан, право граждан на имеющиеся у них личные тайны, наличие государственных гарантий на данные блага. Уровень обеспеченности конфиденциальности частной жизни в государстве показывает демократичность данного государства и свидетельствует об уважительном отношении государства к жизни каждого конкретного человека.

Государство должно чётко следить за соблюдением данного права, а не нарушать его, принимая законы, которые прямо противоречат статье 23 Конституции РФ. За последнее десятилетие было принято немало законов, ограничивающих защищенность частной жизни, самым обсуждаемым из которых стал «Пакет Яровой», до сих пор не начавший работать в силу фактических обстоятельств. В связи с принятием таких законов ставится под сомнение наличие права на неприкосновенность частной жизни, в следствие чего частная жизнь может стать достоянием общественности, а не личным делом каждого. Органы государственной власти должны следить за тем, чтобы принимаемые законопроекты не нарушали права человека и гражданина, приведённые во второй главе Конституции РФ, потому что соблюдение прав и свобод человека является главной обязанностью Российской Федерации.

Библиографический список

1. Конституция РФ : принята всенародным голосованием 12.12.1993 (с учётом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ. Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
2. Всеобщая декларация прав человека: принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948. Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
3. Международный пакт о гражданских и политических правах : принят 16.12.1966 Резолюцией 2200 (XXI) на 1496-ом пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН. Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
4. Пушкин А. С. Полное собрание сочинений. М. : Наука, 1965. 656 с.
5. Баглай М. В. Конституционное право РФ. 6 изд. М.: Норма, 2007. 784 с.
6. Определение Конституционного Суда РФ от 09.06.2005 № 248-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы граждан Захаркина Валерия Алексеевича и Захаркиной Ирины Николаевны на нарушение их конституционных прав пунктом "б" части третьей статьи 125 и частью третьей

- статьи 127 Уголовно-исполнительного кодекса Российской Федерации». Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
7. Князев Г. А. Некоторые проблемы реализации права тайны личных сообщений и телефонных переговоров (на примере пакета антитеррористических законов – «Пакета Яровой» // Конституционные права и свободы человека и гражданина в РФ: проблемы реализации и защиты. 2017. С. 40-43.
 8. Федеральный закон «О связи» от 07.07.2003 № 126-ФЗ (последняя редакция). Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
 9. Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27.07.2006 № 149-ФЗ (последняя редакция). Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
 10. Федеральный закон «О почтовой связи» от 17.07.1999 № 176-ФЗ (последняя редакция). Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
 11. Оруэлл Джордж. 1984. М. : АСТ, 2017. 318 с.
 12. Сноуден раскритиковал российский «закон Большого Брата». URL: <https://hitech.vesti.ru/article/626498/> (дата обращения 22.01.2019).
 13. Попович М. М. Частная жизнь и её неприкосновенность как элемент личной безопасности (гражданско-правовой аспект) // Ведомости уголовно-исполнительной системы. 2015. №3. С. 31-35.

Сущность социального самочувствия

Сурнина Н. Н., Волченкова Е. В.

доцент кафедры социальной работы и молодежной политики
Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация
E-mail: Leto.neivil@yandex.ru

Аннотация: в статье рассматривается сущность определения «социальное самочувствие». Также уточняется то, как определяется актуальность «социальное самочувствие» в современных исследованиях и из чего состоит суть исследования по определению социального самочувствия. На субъективные суждения о социальном статусе, удовлетворенностью жизненной ситуацией, социальными ожиданиями и притязаниями человека влияют различные факторы социального самочувствия, которые оказывают воздействие с разной интенсивностью на жизнь человека, от чего может меняться и характер социального самочувствия. В ходе эмпирических исследований социального самочувствия авторами трудов выявляются показатели данного явления, с помощью которых можно судить о ранее упомянутом характере социального самочувствия. Таким образом, в данной статье рассматриваются основные составляющие социального самочувствия, такие как: факторы, показатели, некоторые характеристики в исследованиях разных авторов, а также приведена авторская типология данных составляющих.

Ключевые слова: социальное самочувствие, социологический подход, факторы социального самочувствия, показатели социального самочувствия.

Введение. В постоянно изменяющихся современных условиях общества, меняется общественное сознание, восприятие социальной ситуации, мнение о проводимых общественных изменениях. Такие перемены касаются как оценки ситуации в общественном сознании в целом, так и мнения отдельных его групп.

Одним из критериев качества осуществляемой в настоящее время социальной политики государства является обратная связь общества на проводимые изменения. Следовательно, важно иметь в виду отношение отдельных групп и членов социума к данным изменениям.

В социологии одним из методов выявления оценки субъективного мнения на удовлетворенность основными сферами жизнедеятельности человека является измерение социального самочувствия.

Актуальность. Социальное самочувствие населения всё больше вызывает интерес исследователей в его измерении на примере разных категорий населения, будь это молодежь, пожилые граждане или члены общества в целом. Такие процессы в сфере социологических исследований данного феномена связаны, прежде всего, с тем, что социальное самочувствие становится, с одной стороны,

важнейшим показателем эффективности социальной политики государства как пояснялось ранее, с другой, определяющим фактором отношения большинства населения к улучшению/ухудшению основных сфер их жизнедеятельности как следствие проводимой политики. Поэтому обоснование методологических принципов и поиск эмпирических методов исследования данной проблемы привлекает внимание отечественных и зарубежных исследователей.

На данный момент в научной литературе сохраняется неопределённость по поводу понятийного аппарата исследования социального самочувствия, что проявляется в разнообразии фокусов теоретико-методологического анализа современных авторов.

Ценность социального самочувствия для научных изысканий состоит в том, что данная методика позволяет разносторонне изучать социальное положение разных групп населения, общностей, отдельных индивидов и других социальных образований. А также данный показатель позволяет проследить динамику социальных настроений населения к тем или иным общественным изменениям, что является своеобразной оценкой качества жизни человека и одной из возможностей корректировки проведения дальнейших социальных преобразований.

Проблема: на что может опираться научное исследование по изучению социального самочувствия?

Цель: изучить теоретико-методологическую и эмпирическую сущность социального самочувствия.

Задачи:

- 1) рассмотреть генезис происхождения «понятия социальное самочувствие» в исследованиях отечественных авторов;
- 2) проанализировать основные составляющие социального самочувствия для применения их в ходе эмпирического исследования;
- 3) изучить методики измерения социального самочувствия.

Объект исследования: социальное самочувствие.

Предмет исследования: сущность социального самочувствия.

Ведущий подход: в данном теоретическом исследовании используется социологический подход в рассмотрении понятия сущности социального самочувствия. Данный подход актуален по тем причинам, что методика определения социального самочувствия развивалась в социологических исследованиях, а затем уже начала проникать в социальные сферы научных изысканий.

Результаты исследований, их обсуждение.

Процесс введения в научный оборот понятия «социальное самочувствие» происходил достаточно сложно и противоречиво как в зарубежных исследованиях, так и в отечественных.

Исследования данной проблемы начались ещё в середине XX века. Одними из первых отечественных исследователей социального самочувствия, как мы теперь можем его назвать, являлись В. М. Бехтерев, П. П. Викторов, Л. Н. Войтоловский, Л. И. Петражицкий, Б. Д. Парыгин. Свой вклад в изучение социального самочувствия они внесли рассмотрением этого явления в социально-психологическом ключе и называли его «общественным настроением» [Парыгин Б. Д.].

В зарубежных исследованиях использовался другой термин начиная с 1970-х годов XX века, такой как «субъективное благополучие» (subjective well-being) автором таких изысканий к примеру, был американский исследователь Эд. Динер.

Начиная с 90-х годов XX века, в социологической науке происходило стремительное развитие эмпирических исследований по социальному самочувствию. В ходе данного процесса большое внимание уделялось и уделяется до сих пор практической значимости данного явления и проявляется большая размытость в понятийном аппарате.

В современной научной практике существует множество подходов к пониманию социального самочувствия в исследованиях таких авторов как Ж. Тощенко и С. Харченко «Социальное настроение» [Тощенко, Ж. Т. Харченко С., 195 с.], Е. И. Головахи и Н. В. Паниной «Интегральный индекс социального самочувствия» (ИИСС); конструирование и применение социологического

теста в массовых опросах [Головаха Е. И., Панина Н. В.], Л. Е. Петровой, А. А. Русалиновой, Р. Д. Абаевым, Н. Е. Симонович и многими другими исследователями. Во многих трудах сделан упор на практическое определение социального самочувствия той или иной категории населения, хотя у некоторых авторов одновременно прослеживаются труды по теоретическому понятийному анализу данного явления.

Современные подходы к определению социального самочувствия можно условно разделить на три группы:

1. социальное самочувствие трактуется через понятие удовлетворенности человека различными сторонами жизнедеятельности [. Головаха Е. И, Панина Н. В.];

2. близким к первому подходу является концепция, в которой социальное самочувствие рассматривается как «интегральная характеристика реализации жизненной стратегии личности, отношение к окружающей действительности, субъективные ее стороны» [Петрова Л. Е. с. 51–59.];

3. социальное самочувствие определяется как «синдром сознания», отражающий отношение к взаимосвязи между уровнем притязаний и степенью удовлетворения «смыслжизненных» потребностей. [Кодина И. Н., с. 28].

Также можно выделить подход к пониманию социального самочувствия как одной из основных характеристик адаптированности индивида в имеющихся социальных условиях.

В данном исследовании мы будем придерживаться понимания социального самочувствия как удовлетворенности субъектом основных сфер его жизнедеятельности в зависимости от его притязаний и ожиданий.

Социальное самочувствие является интегральным показателем субъективных оценок индивида в зависимости от объективных факторов среды и условий его жизнедеятельности.

Социальное самочувствие – сложный показатель мироощущения субъекта. Поэтому во многих исследованиях варьируются факторы влияния на социальное самочувствие человека.

Таким образом, можно выделить следующие факторы, влияющие на характер социального самочувствия:

1. внутренние (субъективные): статус и роль человека в обществе, основная жизненная стратегия человека, ожидания будущего, социальная идентификация, удовлетворенность (потребностями человека, основными сферами жизнедеятельности и т. д.), физическое самочувствие (здоровье), повседневное настроение, коммуникативная активность;

2. внешние (объективные, не зависящие от человека): материальное благосостояние семьи, уровень собственных доходов человека, бытовая обустроенность, уровень образования, положение на рынке труда, семейный статус, средовые характеристики (развитие социальной среды: места отдыха, развлечений, доступность магазинов, больниц, образовательных учреждений и т. д., а также социальные настроения окружения, их уровень образования и др.), уровень безопасности человека (возможность в получении помощи от каких-либо организаций, близких людей).

В свою очередь немаловажно подчеркнуть, что в ходе исследования факторов социального самочувствия, можно проследить их влияние на основные сферы жизнедеятельности индивида. А если говорить о субъективной оценке удовлетворенности этими сферами, то можно выделить характеристики и показатели социального самочувствия целевой аудитории или отдельного индивида, которые необходимы при анализе характера данного явления.

Исходя из рассмотренных автором подходов к выделяемым показателям социального самочувствия, их можно выстроить следующим образом:

- 1) степень влияния объективных факторов;
- 2) удовлетворённость основными сферами жизнедеятельности;
- 3) характер ожиданий будущего: позитивные/негативные ожидания (удовлетворённость доступностью ресурсов для применения их будущем, оценка изменения ситуации на рынке труда, уверенность в улучшении материального положения);
- 4) уверенность в поддержке со стороны социума и близких людей;

- 5) уровень влияния социума на жизнедеятельность (влияние на самооценку, точку зрения человека об основных сферах жизнедеятельности, участие в каких-либо мероприятиях, посещение мест отдыха);
- 6) идентификация себя с основной социальной группой и ролью в ней;
- 7) самореализация (оценка раскрытия потенциала человека и анализ факторов, влияющих на этот процесс).

Говоря об отдельных характеристиках социального самочувствия, в научно-исследовательских работах рассматривается социальное самочувствие как социологическое понятие и делает акцент на некоторых его особенностях.

Первой особенностью, по её мнению, является преобладание так называемого внешнего локуса контроля, при котором люди видят источник своих переживаний в социальном окружении. Состояние своего социального самочувствия представляется индивидом только в сравнении себя с другими.

Второй особенностью является то, что состояние социального самочувствия имеет объективное и субъективное основание. Объективное отражает аспекты эмоционально-оценочного отношения индивидов к системе существующих социальных взаимоотношений и своему социальному статусу. Субъективное основание отражает восприятие индивидом благополучия собственной жизни и измеряется через удовлетворенность/ неудовлетворенность своими жизненными достижениями, условиями существования.

И третьей особенностью можно выделить зависимость от внешних условий и внутреннего состояния человека, что объясняет взаимосвязь социального самочувствия и социальной адаптации. Изменение одного влечёт за собой перемены в другом [Суняйка О. Н. с. 100].

Рассматривая социальное самочувствие как интегральную характеристику реализации жизненной стратегии личности, Л. Е. Петрова выделяет следующую цепочку факторов, определяющих характер социального самочувствия личности: мотивация, вырастающая из потребностей и интересов => идентификация в соответствии с её направленностью => коммуникация => жизненная страте-

гия, из неё вырастающая => её практическая реализация => сравнение результатов с группой идентификации => социальное самочувствие [Петрова Л. Е., с. 52].

Следовательно, характер социального самочувствия определяется идентификацией субъекта в прошлом, настоящем и будущем.

Исследования по определению социального самочувствия, как было упомянуто ранее, опираются на субъективную оценку респондентов в удовлетворенности различными сторонами их жизни.

Социальное самочувствие носит рефлексивно-личностный характер и имеет конкретных носителей. Их мнение интегрируется в ходе дискурса в жизневосприятии. Поэтому в субъективной составляющей и проявляется обратная связь общества на проводимую политику государства или, если взять более локальные исследования, отдельных групп на их местоположение в обществе, социальный статус, удовлетворенность имеющимися у них ресурсами для удовлетворения основных жизненных потребностей и притязаний, характер восприятия действительности [Чугуенко В., Бобкова Е., с. 18].

В настоящее время существует несколько методик для определения социального самочувствия. Они имеют интегральный характер и выражаются в обобщенном индексе.

Основным считается подход Е. И. Головахи, Н. В. Паниной, А. П. Горбачика к определению данного показателя. Ими был создан интегральный индекс социального самочувствия (ИИСС). В ходе исследования значимых аспектов жизни контрольной группы, для массового использования ими был создан вариант 44-пунктного опросника (ИИСС-44, где 44 вопроса разбиты на 11 сфер жизнедеятельности индивидов по 4 вопроса на каждую сферу), предназначенный для углублённых исследований социального самочувствия. Для более локальных мониторинговых, сравнительных и оперативных исследований, создан опрос из 20 пунктов (ИИСС-20) [Головаха Е. И., Панина Н. В., Горбачик А. П. с. 45-71.].

Для выявления социального самочувствия молодежи Е. В. Давыдовой были внесены методологические изменения в разработку социологических тестов, проводимых по данной проблематике. В опросник был включён опыт автора в измерении социального самочувствия и этапы создания шкалы социального самочувствия молодежи (ШССМ).

Вышеупомянутые факторы, показатели, характеристики и методики измерения социального самочувствия взаимосвязаны между собой таким образом, что данные составные элементы включаются друг в друга и в исследованиях не используются отдельно. И в общей сложности составляют сущность социального самочувствия.

На данном этапе развития общества социальное самочувствие как интегральный показатель оценки общественных изменений не только находится в постоянном фокусе научных рассматриваний и повсеместно исследуется разными авторами, но и является обязательной точкой измерения различных крупных мировых компаний, изучающих социальное самочувствие сотрудников и социологических организаций.

Так Всероссийский центр изучения общественного мнения (ВЦИОМ) проводит ежемесячные построения индексов социального самочувствия, используя в качестве измерительного инструментария классификацию по индексам: удовлетворенности жизнью, социального оптимизма, самооценок материального положения [Бутуева З. А., с. 124].

Выводы.

1. социальное самочувствие как показатель качества проводимых общественных изменений актуален в исследованиях по выявлению субъективных суждений социальных групп, общностей. Эти исследования важны для рассмотрения срезов общественного эмоционального отклика;

2. определение социального самочувствия складывается как их объективных, так и имманентных показателей, в чем состоит интегральный, многоуровневый характер данной методики определения социальных настроений. Субъективизм измерения социального самочувствия является ключевым поня-

тием в научных исследованиях в отношении сущности понимания определения «социальное самочувствие».

Библиографический список

1. Парыгин Б. Д. Общественное настроение. М. : Мысль, 1966. 327 с.;
2. Тощенко, Ж. Т., Харченко С. Социальное настроение. М. : Academia, 1996. 195 с.
3. Головаха Е. И., Панина Н. В. Интегральный индекс социального самочувствия (ИИСС); конструирование и применение социологического теста в массовых опросах. Киев: Институт социологии НАН Украины, 1997. 214 с.
4. Петрова Л. Е. Социальное самочувствие молодежи // Социологические исследования. 2000. № 12. с. 51–59.
5. Кодина И. Н. Социальное настроение молодежи малого города (на материалах г. Юрьевца Ивановской области) // Вестник Нижегородского университета им. Н. И. Лобачевского. 2009. № 3 (15). с. 28–33.
6. Суняйка О. Н. Понятие «Социальное самочувствие» в социологии // Вестник Мордовского университета. 2011. № 3. с. 98-101.
7. Чугуенко В., Бобкова Е. Новые тенденции в исследовании социального самочувствия населения // Социологические исследования. 2013. № 1. с. 15–23.
8. Головаха Е. И., Панина Н. В., Горбачик А. П. Измерение социального самочувствия: тест ИИСС// Социология: 4 М. 1998. № 10. с. 45-71.
9. Бутуева З. А. Социальное самочувствие людей старшего возраста в республике Бурятия: региональный аспект // Вестник института социологии. 2016. № 4. с. 121-135.

Методы формирования финансовой грамотности населения

Тимин А. Н.^a Липунцов И. А.^b

Кандидат экономических наук, доцент кафедры
финансов и экономической безопасности^a

Студент 1 курса магистратуры, кафедры
финансов и экономической безопасности^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a b}

E-mail: timin_81@mail.ru^a, gtuliy@bk.ru^b

Аннотация. Финансовая грамотность населения формируется на основе совокупности мероприятий, проводимых банками или государством, а также на основе личного опыта физического лица как участника финансовых отношений. Важно определить методы формирования и повышения финансовой грамотности населения, важно также выявить преимущества и недостатки каждого метода и дать на их основе оценку каждому из методов формирования финансовой грамотности. Важно также выделить наиболее эффективный метод на основе проведенного анализа.

Авторами предложена классификация методов формирования финансовой грамотности населения, введен ряд критериев для оценки каждого метода, рассмотрены на их основе преимущества и недостатки каждого метода, выявлен наиболее эффективный метод формирования финансовой грамотности населения на основе предложенной классификации и введенных критериев оценки.

Ключевые слова: финансовая грамотность, повышение финансовой грамотности, методы формирования финансовой грамотности, критерии оценки методов.

Введение. В современном обществе финансовая грамотность всё больше приобретает статус необходимых знаний. По статистике 44 % Россиян нуждаются в повышении финансовой грамотности [1, с. 2]. В последние годы ей уделяется много внимания со стороны не только банков, но и государства [2].

Развитие финансовой грамотности населения позволяет снизить риски в жизни как отдельного человека, так общества и государства в целом. Таким образом, разработка и совершенствование методик развития финансовой грамотности является важным аспектом снижения рисков общественного развития.

Цель исследования – анализ различных методов повышения финансовой грамотности и выбор наиболее оптимальных из них в современных условиях.

Задачи исследования:

- 1) рассмотрение основных методов обучения финансовой грамотности;
- 2) формулирование критериев оценки различных методов повышения финансовой грамотности;

- 3) определение наиболее оптимального метода повышения финансовой грамотности населения в современных условиях.

Методы исследования: анализ и синтез, сравнительный метод.

Результаты исследований, их обсуждение. В современной практике присутствует множество вариантов и способов повышения финансовой грамотности [Данилова Т. В., с. 3], множество различных ситуаций со своими конкретными особенностями, однако наша задача обобщить эти ситуации и классифицировать их.

Классификация методов повышения финансовой грамотности:

- 1) семинары и оффлайн-занятия с населением;
- 2) распространение информации в СМИ;
- 3) издание учебников и других методических материалов;
- 4) издание онлайн-курсов;
- 5) создание игровых симуляторов.

Чтобы выделить преимущества и недостатки каждого метода, следует ввести ряд критериев. В результате будет дана оценка каждому из методов в соответствии с каждым критерием. Оценка предполагает соответствие метода критерию, где $s \in \{0,1\}$; s – значение критерия для определенного метода. Также «1» и «0» следует рассматривать как «преимущество» и «недостаток» соответственно.

Выбраны следующие критерии оценки каждого метода:

- 1) приносит ли реализация метода прибыль?
- 2) присутствует ли обратная связь в процессе обучения и формирования финансовой грамотности?
- 3) позволяет ли метод изложить предмет финансовой грамотности в полном объеме?
- 4) может ли метод охватить большую часть населения? Что означает возможность преподносить учебный материал или проводить учебный процесс для как можно большего числа людей.

- 5) позволяет ли метод приобрести практические навыки управления денежными средствами, навыками инвестирования и реализации выгодных финансовых отношений?

В нижеследующей таблице представлены следующие критерии: «Прибыль», «Обратная связь», «Изложение всего предмета», «Метод может охватить большую часть населения», «Приобретение практических навыков».

Таблица 1

Распределение преимуществ и недостатков рассматриваемых методов формирования финансовой грамотности населения

Критерий	Семинары и оффлайн-занятия с населением	Распространение информации в СМИ	Издание учебников и других методических материалов	Издание онлайн-курсов	Создание игровых симуляторов
Прибыль	1	0	1	1	1
Обратная связь	1	0	0	0	0
Изложение всего предмета	1	0	1	1	1
Охват населения	0	1	0	1	1
Возможность приобретения практических навыков	0	0	0	0	1

На основе таблицы можно сделать вывод о преимуществе игровых симуляторов над другими методами формирования финансовой грамотности. Единственный недостаток (отсутствие обратной связи) может компенсироваться подробным описанием наилучшего варианта каждого игрового решения. Программные игровые симуляторы в качестве части веб-сервиса способны охватить большую часть населения, содержать все аспекты предмета финансовой грамотности, принести прибыль разработчику и, самое главное, сформировать практические навыки финансового менеджмента. Их разработка и внедрение повысит финансовую грамотность населения [Ковальчук А. В., Сайбель Н. Ю., с.90–95].

Игровая форма является наиболее предпочтительной для развития финансовой грамотности. На сегодняшний день существует огромное множество различных бизнес-симуляторов, которые развивают навыки эффективного обращения с финансовыми средствами (от планирования личных расходов до осуществления крупных инвестиций). Так, например, одной из самых эффективных на сегодняшний день признается игра «Денежный поток» Роберта Кийосаки, которая является симулятором финансовых отношений [5]. С помощью этой игры люди обучаются грамотному обращению с личными финансами, навыкам инвестирования и построению своего бизнеса. Однако уровень внедрения игровых симуляторов недостаточно высок, чтобы говорить о полноценном использовании этого метода формирования финансовой грамотности населения.

Выводы. По результатам проведенного исследования можно сделать следующие выводы:

1. в статье рассмотрены основные методы обучения финансовой грамотности. Это семинары и оффлайн-занятия с населением, использование СМИ, издание учебников и других методических материалов, издание онлайн-курсов, создание игровых симуляторов;
2. сформулированы следующие критерии оценки представленных методов: прибыль, обратная связь, изложение всего предмета, охват населения, возможность приобретения практических навыков;
3. На основании проведенного анализа наиболее целесообразным методом повышения финансовой грамотности в настоящее время можно считать развитие игровых симуляторов.

Библиографический список

1. Аналитический центр НАФИ // 44% россиян испытывают потребность в повышении финансовой грамотности. URL: https://nafi.ru/upload/spss/Survey_re-sults_financial_literacy.pdf
2. Минфин : официальный сайт // План мероприятий по реализации Стратегии повышения финансовой грамотности в РФ на 2017– 2023 годы. 34 с. URL: https://www.minfin.ru/common/upload/DK_NS.pdf

3. Данилова Т. В. Основные направления повышения финансовой грамотности населения в РФ // VII Международная студенческая научная конференция. Студенческий научный форум – 2015. СПб., СПб НИУ ИТМО.

4. Ковальчук А. В., Сайбель Н. Ю. Оценка уровня финансовой грамотности населения в России // Научно-методический электронный журнал «Концепт». 2018. № 1 (январь). С. 90–95. URL: <http://e-koncept.ru/2018/184003.htm>. (дата обращения 25.01.2019).

5. Об игре денежный поток (cashflow) Роберта Кийосаки. URL: <http://rich-peoples.com/ob-igre-denezh-nyiy-potok-cashflow-roberta-kiyosaki> (дата обращения 26.01.2019).

Современные подходы к обеспечению экономической безопасности коммерческого банка

Тимин А. Н.^а, Тетера А. В.^б

кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и
экономической безопасности^а

магистрант кафедры финансов и экономической безопасности^б

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация,^{а,б}

E-mail: timin_81@mail.ru^а, alyonauu@mail.ru^б

Аннотация: в статье рассмотрены подходы различных исследователей к теоретическим аспектам понятия экономической безопасности в коммерческом банке. Рассматривается сущность и особенности экономической безопасности коммерческого банка. В ходе исследования были изучены принципы экономической безопасности банков, которые направлены на соблюдение законности банковской деятельности, защищённости от рисков и угроз и своевременного реагирования на них. Также в статье отмечается, что обеспечение экономической безопасности коммерческого банка на данный момент является одной из приоритетных задач, требующей комплексного подхода и решения. Рассмотрены основы обеспечения экономической безопасности коммерческого банка, отдельные вопросы обеспечения экономической безопасности, роль финансовой устойчивости и особенностей кредитного портфеля в обеспечении экономической безопасности банка.

Ключевые слова: экономическая безопасность, коммерческий банк, экономическая безопасность банковской деятельности, финансовая стабильность, принципы экономической безопасности банка.

Введение. Современные экономические условия обязывают коммерческие банки находить механизмы устойчивого развития и гибкого реагирования на внешние воздействия, которые мешают достижению целей развития. В этих условиях важным обстоятельством выступает формирование системы управления экономической безопасностью банков. Также необходимость разработки эффективной системы управления экономической безопасностью коммерческих банков подчеркивается и тем, что в настоящее время идёт череда отзывов лицензий у банков, что свидетельствует об актуальности разработки основ управления экономической безопасностью коммерческих банков.

Цель исследования – анализ основных факторов, обеспечивающих экономическую безопасность коммерческого банка, формулирование основных мероприятий, способствующих повышению экономической безопасности коммерческого банка.

Задачи исследования:

- проанализировать основные факторы, обеспечивающие экономическую безопасность кредитных организаций;
- сформулировать основные мероприятия, способствующие повышению экономической безопасности коммерческого банка.

Методы исследования: анализ и синтез, сравнительные методы.

Результаты исследований, их обсуждение. По нашему мнению, наиболее точным является определение экономической безопасности, данное В. К. Сенчаговым: «Экономическая безопасность – такое состояние экономики и институтов власти, при котором гарантированно обеспечивается защита национальных интересов, социальная направленность политики, достаточный оборонный потенциал даже при неблагоприятных условиях» [Сенчагов В. К, с. 815].

Данные принципы, с известными уточнениями, можно использовать и при оценке экономической безопасности коммерческого банка.

Ряд учёных считает, что политика экономической безопасности коммерческого банка должна содержать в себе основные цели, задачи, принципы, направления и этапы реализации мероприятий по обеспечению безопасности банковской деятельности. Также в ней должны быть отображены объекты защиты, потенциальные угрозы, риски и приоритетные направления обеспечения безопасности банковской деятельности [Суслугубов А. Е., Светлова В. В., с.140].

Основу экономической безопасности современного коммерческого банка составляет его финансовая стабильность, которая является следствием действия системы управленческих, организационных, технических и информационных мер, направленных на обеспечение устойчивого функционирования банка, защиту его прав и интересов, повышение ликвидности активов, сохранность финансовых и материальных ценностей, а также на обеспечение возвратности кредитов [Езангина И. А., с. 67].

Управление экономической безопасностью банка должно выстраиваться по определенным принципам, среди которых можно назвать следующие:

1. законности и нормативно-правового обеспечения экономической безопасности банков;
2. системной защищённости банка от рисков и угроз;
3. сбалансированных интересов персонала, руководства и собственников;
4. раннего предупреждения и реагирования на риски и угрозы;
5. согласованности общих планов (прогнозов развития банка с задачами обеспечения экономической безопасности банков;
6. превентивности мер предупреждения рисков и угроз экономической безопасности банков.

При изучении экономической безопасности коммерческого банка необходимо выбрать критерии, то есть признаки, по которым можно сделать вывод о том, находится ли банк в состоянии экономической безопасности. Важнейшими критериями экономической безопасности коммерческого банка являются финансовая стабильность и уровень качества кредитного портфеля. Особенностью является то, что для экономической безопасности значительную роль играют не сами показатели, а их пороговые значения.

Пороговое значение представляет собой предельную величину, выход за пределы которой препятствует развитию банка, тем самым реализуя отрицательный, разрушительный характер в сфере экономической безопасности конкретного банка и банковской системы в целом [Федеральный закон «О безопасности» от 28.12.2010 №390-ФЗ].

Самый высокий уровень экономической безопасности обеспечивается, когда совокупность показателей пребывает в границах допустимых пределов своих пороговых значений. Важным является то, что пороговые значения одного показателя ни в коем случае не должны нести ущерб другим [Абалкин Л. И., с. 96].

Для того, чтобы постоянно обеспечивать возможность коммерческого банка сохранять необходимую степень экономической безопасности и соответствовать своим обязательствам, структура активов коммерческого банка должна отвечать разработанным качественным условиям.

На оценку финансовой стабильности коммерческого банка оказывают большое влияние следующие критерии: индикаторы финансовой устойчивости коммерческого банка (Табл. 1) и индикаторы оптимальности (Табл. 2).

Таблица 1

Индикаторы финансовой устойчивости коммерческого банка

Индикаторы финансовой устойчивости коммерческого банка	
Показатели достаточности капитала	Показатели структуры доходов
1. показатель оценки качества капитала	1. показатель рентабельности активов
2. показатель оценки качества активов	2. показатель рентабельности капитала
3. показатель структуры расходов	3. показатель структуры доходов

Таблица 2

Индикаторы оптимальности коммерческого банка

Индикатор	Пороговое значение
Индикатор привлечения	на 1 рубль капитала приходится не менее 2 рублей и не более 7 рублей привлеченных средств
Индикатор структуры	доля уставного капитала и нераспределенной прибыли составляет не менее 50% в структуре капитала
Индикатор ресурсов	доля срочных ресурсов составляет не менее 50% от общей суммы ресурсов
Значение на резервы на возможные потери по ссудам	не более 1,5–3% от объёма рискованных активов

Определение уровня устойчивости и надёжности банка требует объективной оценки его финансового состояния, носящей системный характер.

Это такое состояние банка, которое характеризуется сбалансированностью финансовых потоков, достаточным количеством средств, требующимся для поддержания банком своей платежеспособности и ликвидности. Не менее важным является при этом сохранить высокую рентабельность на уровне, который будет достаточен для нормального функционирования в конкурентной среде.

Финансовая устойчивость банка признаётся:

1) хорошей или выше среднего, если индикатор финансовой устойчивости будет меньше или равен 1,5 и будут выполняться условия всех индикаторов оптимальности;

2) средней или ниже среднего при ситуации, если индикатор финансовой устойчивости будет принимать значения 1,6–2, а также при соблюдении условий индикаторов оптимальности;

3) плохой, если индикатор финансовой устойчивости будет свыше 2.

При этом финансовую устойчивость банка нельзя назвать выше средней, если в течение двух отчётных периодов не выполняется хотя бы один из индикаторов оптимальности.

Анализ кредитного портфеля предполагает:

1) коэффициент кредитования, который отражает кредитную активность банка;

2) коэффициент просроченных ссуд, выступающий в роли постоянного индикатора контроля и позволяющий своевременно обратить внимание службы экономической безопасности на проблемных заёмщиков;

3) с помощью коэффициента структуры кредитования по срокам кредитования становится возможным проанализировать степень возвратности видов кредитов по срокам и создать оптимальную кредитную политику банка;

4) коэффициент структуры кредитов по сферам экономики позволяет выявить наиболее успешную кредитную политику.

Уровень кредитного портфеля определяется по выполнению некоторых условий, а именно:

1) высокий уровень кредитного портфеля признаётся, когда наблюдается положительная динамика коэффициентов и структуры кредитования согласно определённому сроку;

2) при среднем уровне допустимо незначительное снижение диверсификации кредитного портфеля, связанное с сокращением коэффициентов и структуры кредитования согласно определенному сроку, структуры кредитов по сферам экономики. Также коэффициент просроченных ссуд должен быть равным не более 6%–9%;

3) при существенном сокращении кредитного портфеля, которое впоследствии повлекло за собой сокращение коэффициентов и структуры кредитования согласно определенному сроку, а также структуры кредитов по областям экономики у банка наблюдается низкий уровень кредитного портфеля.

При данной ситуации коэффициент просроченных ссуд принимает значение более 10% [Рождественская Т. Э., с. 21].

Выводы. Таким образом, при оценке уровня экономической безопасности коммерческого банка важнейшее значение имеют два главных фактора:

- 1) финансовая устойчивость коммерческого банка, которая определяется из индикатора финансовой устойчивости и индикаторов оптимальности;
- 2) уровень качества кредитного портфеля коммерческого банка.

С учетом влияния данных факторов реализуется ряд мероприятий и действий, а именно:

1. служба экономической безопасности банка обеспечивает постоянный мониторинг уровня экономической безопасности;
2. эффективно функционируют системы внутреннего контроля;
3. реализуются мероприятия, направленные на усиление мер по обеспечению информационной безопасности;
4. используются наиболее передовые методы управления угрозами экономической безопасности, распространенные в международной практике;
5. формируются резервы на случай возможных потерь по ссудам;

6. уделяется внимание работе по повышению профессионального уровня работников службы экономической безопасности.

Библиографический список

1. Сенчагов В. К. Экономическая безопасность России. Общий курс : учебник 4-е изд. М. : БИНОМ. Лаборатория знаний, 2016. 815 с.
2. Суглобов А. Е., Светлова В. В. Внутренний контроль в системе обеспечения экономической безопасности кредитных организаций : монография. М. : ИД «Городец», 2015. 140 с.
3. Езангина И. А. Проблемы и тенденции развития инфраструктуры кредитных рынков в России // Экономическая безопасность России и стратегии развития ее регионов в современных условиях. 2015. С. 67–70.
4. Федеральный закон «О безопасности» от 28.12.2010 №390-ФЗ (ред. от 05.10.2015). Справочно-поисковая система КонсультантПлюс. URL: <http://base.consultant.ru>.
5. Абалкин Л. И. Экономическая и финансовая безопасность: угрозы и их предотвращение : учебник. М. : Экономика и финансы АКДИ, 2012. 96 с.
6. Рождественская Т. Э. Банковское право для экономистов: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. М. : Изд-во Юрайт, 2015. 21 с.
7. Сазонов С. П., Езангина И. А., Евсеев Р. С. Экономическая безопасность кредитной организации: факторы, угрозы, направления укрепления // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2016. № 31 (313). С. 42–56.

Механизм обеспечения безопасности бюджетной системы государства

Тимин А. Н.^а, Чернышова Д. П.^б

кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и
экономической безопасности^а

магистрант кафедры финансов и экономической безопасности^б

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация,^{а,б}

E-mail: timin_81@mail.ru^а, dina.pavlovna43@mail.ru^б

Аннотация: в современных условиях доходы федерального бюджета активно используются государством в качестве одного из основных инструментов бюджетной политики, и как функциональная система внутри бюджетной системы, и как денежные средства. Однако для обеспечения финансовой безопасности бюджетной системы государства большое значение имеет формирование механизма, позволяющего управлять доходами и расходами государственного бюджета и обеспечить достижение сбалансированности его доходной и расходной части. Обеспечение стабильного поступления доходов в бюджет государства является основой устойчивости бюджетной системы и повышения уровня социально-экономической стабильности в стране. В этой связи, в статье предложен механизм обеспечения безопасности бюджетной системы государства с точки зрения управления доходами и расходами и соблюдения принципа сбалансированности государственного бюджета.

Ключевые слова: бюджет, бюджетная система, сбалансированность бюджета, бюджетная безопасность.

Введение. Экономическая безопасность является основным звеном национальной системы безопасности любого государства. Обеспечение экономической безопасности любой страны основано на осуществлении контроля органов власти за эффективным использованием природных, материальных и финансовых ресурсов, человеческого капитала, обеспечивающим рост экономического потенциала страны. В современных условиях актуальным является укрепление экономического потенциала и повышения темпов экономического роста государства, посредством эффективного и ответственного управления общественными финансами, обеспечивающим безопасное функционирование бюджетной системы.

Цель исследования. Предложить направления формирования механизма, позволяющего управлять доходами и расходами государственного бюджета и обеспечить достижение его сбалансированности.

Задачи исследования:

– рассмотреть факторы, оказывающие влияние на формирование доходов и расходов государственного бюджета РФ;

– определить направления сбалансированности государственного бюджета РФ.

Методы исследования. Анализ и синтез, статистические методы.

Результаты исследований, их обсуждение. В современных условиях основной задачей анализа государственных финансов является выявление тех рисков, которые в перспективе могут привести к пересмотру параметров бюджета. Однако для обеспечения финансовой безопасности большое значение имеет формирование механизма, позволяющего управлять доходами и расходами государственного бюджета и обеспечить достижение его сбалансированности.

Обеспечение стабильного поступления доходов в бюджет государства является основой устойчивости бюджета и повышения социально-экономической стабильности в стране.

Рассматривая доходы государственного бюджета в качестве механизма, функционирующего в рамках бюджетной системы и межбюджетных отношений, можно отметить, что доходы выступают в качестве наиболее устойчивого механизма бюджетной системы РФ. Это связано с тем, что виды доходов остаются неизменными, а их поступления постоянными.

Традиционной считается классификация доходов бюджета, закреплённая в ст. 41 БК РФ, в частности, согласно которой, доходы бюджета РФ делятся на: налоговые и неналоговые доходы, безвозмездные поступления [Бюджетный кодекс РФ, ст. 41].

Однако деление доходов государственного бюджета на налоговые и неналоговые доходы и безвозмездные поступления не в полной мере отражает социально-экономическую сущность доходов как инструмента бюджетной политики в условиях применения нового бюджетного правила.

В современных условиях, особое значение приобретает деление доходов на нефтегазовые и ненефтегазовые.

Согласно ст. 96.6 главы 13.2 БК РФ к нефтегазовым доходам федерального бюджета относятся доходы федерального бюджета от уплаты [Бюджетный кодекс РФ, ст. 13.2]:

- налога на добычу полезных ископаемых в виде углеводородного сырья;
- таможенных пошлин на нефть и природный газ;
- таможенных пошлин на продукты нефтепереработки.

Остальные доходы бюджета относятся к группе ненефтегазовых доходов.

К внутренним поступлениям можно отнести налоговые и неналоговые доходы, не связанные с внешнеэкономической деятельностью.

В настоящее время в официальных источниках также различают нефтегазовые и ненефтегазовые доходы. Данное деление также является довольно условным и показывает высокую зависимость бюджетных доходов от поступлений, связанных с добычей, переработкой и продажей углеводородов.

Необходимо признать, что зависимость бюджета от нефтегазовых доходов в настоящее время является значительной, и превышает пределы, обеспечивающие самодостаточность и безопасное функционирование экономики. При этом в период с 2001 по 2014 годы доля нефтегазовых доходов в бюджете непрерывно увеличивалась.

Это было связано как со снижением доходов от прочих видов деятельности в экономике, так и с ростом добычи углеводородов и их экспорта.

В целом, сформированная классификация доходов государственного бюджета является условной, так как выделенные группы доходов отчасти входят одна в другую, однако данная классификация позволяет выделить факторы, влияющие на формирование отдельных групп доходов. Классификация представлена в таблице 1.

Таблица 1

**Факторы, оказывающие влияние на поступление доходов
в федеральный бюджет**

Группа доходов	Факторы, оказывающие влияние на поступление доходов в бюджет

Налоговые доходы	– изменение налоговой и социально-экономической политики страны; – изменение внешнеэкономической политики страны; – развитие бизнеса в различных отраслях экономики; – соотношение прямых и косвенных налогов в доходах.
Неналоговые доходы	– изменение уровня эффективности использования государственного имущества; – изменение уровня эффективности и расширение списка оказываемых государством услуг; – изменение размеров штрафов или иных санкций за нарушение законодательства.
Безвозмездные поступления	– уровень самостоятельности регионов в части обеспечения доходов регионального бюджета; – уровень развития межбюджетных отношений.
Нефтегазовые доходы	– уровень среднегодовой цены на нефть сырую марки «Юралс»; – уровень среднегодовой экспортной цены на газ природный; – изменение объемов экспорта нефти и газа; – среднегодовой обменный курс доллара США к рублю.
Внешние доходы	– изменение условий функционирования мировой экономики; – уровень устанавливаемых таможенных пошлин; – участие в торговых организациях и страновых объединениях.

Структура расходов государственного бюджета является одним из рычагов воздействия на экономику и социально-экономическое развитие страны.

Расходные обязательства бюджета обусловлены исключительно функциями государства, в частности в соответствии с Конституцией РФ, к приоритетным функциям государства можно отнести следующие [Конституция РФ, ст. 71]:

- охрана прав и свобод человека и гражданина, обеспечение правопорядка;
- обеспечение обороны страны;
- обеспечение нормальных условий жизни для членов общества и социальной защищенности личности;
- обеспечение образовательного и культурного развития граждан;
- обеспечение благоприятной среды обитания;
- обеспечение межрегионального и международного сотрудничества.

Бюджетное законодательство при определении направлений расходования бюджетных средств, в соответствии с выполняемыми государством функциями, принимает на себя бюджетные обязательства, которые, в свою очередь, обуславливают классификацию расходов бюджета [Нешиной А.С., с. 75]

Согласно ст. 21 БК РФ, на Рис. 1 представлены единые для всех бюджетов бюджетной системы РФ разделами и подразделами классификации расходов бюджетов [Бюджетный кодекс РФ, ст. 21].

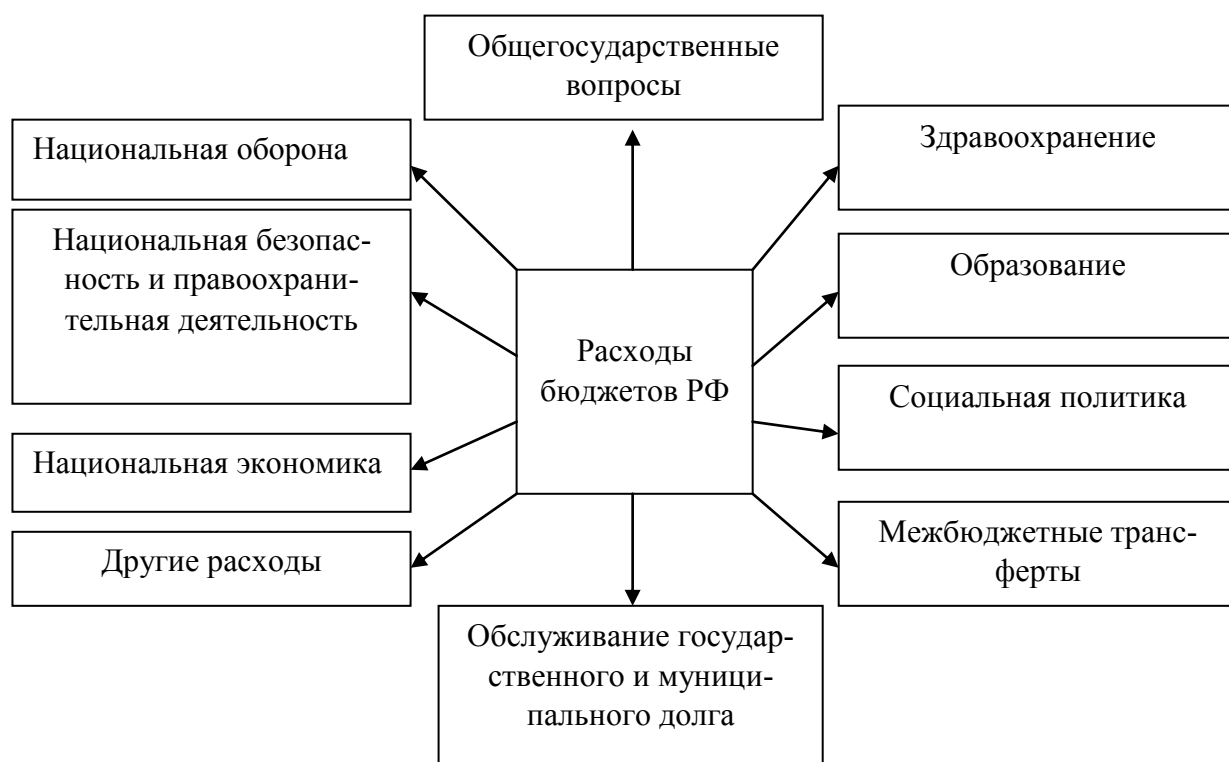


Рисунок 1. Классификация расходов бюджетов бюджетной системы РФ

В Российской Федерации при составлении и исполнении бюджетов любого уровня используется принцип приоритетного финансирования расходов, обеспечивающих выполнение государством социальных задач и исполнение долговых обязательств.

Социальная политика в РФ основана на принципе согласованности усилий всех органов власти, направленных на решение социально-экономических задач. При этом к социально-ориентированным статьям расходов относятся расходы, направленные на оказание услуг, результатом которых является фор-

мирование социальных благ и получателем которых являются граждане страны.

Уровень финансирования социально-ориентированных расходов напрямую зависит от полноты формирования доходной части государственного бюджета.

В современных условиях необходимость достижения долгосрочных целей социально-экономического развития России в условиях замедления роста бюджетных доходов и повышения требований к эффективности деятельности органов государственной власти привело к формированию бюджетных расходов на основании федеральных целевых программ.

Базовая модель программного бюджета представляет собой способ составления государственного бюджета путем распределения расходов на финансирование государственных целевых программ. При этом программная структура бюджета выступает в качестве связующего звена между бюджетом и стратегическим планированием, выступая при этом элементом классификации расходов [Копытченко Г.С., с. 22].

Государственные программы формируются на основе долгосрочной стратегии развития государства и являются инструментом достижения целей. Государственные программы могут быть разделены на подпрограммы, реализация которых осуществляется ответственным исполнителем с участием соисполнителей, которые отвечают за свои подпрограммы.

Применение базовой модели программного бюджета позволяет создать связь между инструментом и целью, тем самым понять, соответствует ли инструмент достижению цели в соответствии с установленными приоритетами государственной политики (рис. 2).



Рисунок 2. Элементы базовой модели программного бюджетирования

Следовательно, объединение элементов бюджетного планирования в единой государственной программе позволяет определить чёткие задачи органов власти, тем самым повысив прозрачность деятельности всей бюджетной системы.

В целом, эффективность бюджетных расходов во многом зависит от направлений реализуемой государством бюджетной политики. Поэтому главной проблемой бюджетной политики является поиск баланса между обеспечением социально-экономических задач государства и ограниченностью финансовых ресурсов государственного бюджета. В условиях, когда бюджет является недостаточно гибким, поскольку большая часть расходов утверждена законодательно, и оптимизация таких расходов в краткосрочной перспективе не возможна, важной задачей является изыскание государством возможностей, обеспечивающих перераспределение средств государственного бюджета.

Сбалансированность бюджета выступает в качестве основного принципа составления государственного бюджета любой страны.

Бюджет может быть сбалансирован с использованием различных методов [Комягин Д.Л., с. 116]. Если бюджет составлен посредством достижения равенства доходов и расходов, то такой бюджет является автоматически сбалансированным. Если при составлении бюджета наблюдается превышение расходов над доходами (бюджетный дефицит), то сбалансированность обеспечивается за счёт поиска источников финансирования дефицита бюджета, при этом под сбалансированностью понимается равенство планируемых расходов планируемым доходам и поступлениям из источников, за счёт которых финансируется дефи-

цит бюджета. Если при составлении бюджета наблюдается превышение доходов над расходами (бюджетный профицит), то завышение доходов может привести к росту налоговой нагрузки и снижению эффективности функционирования экономических субъектов и экономики в целом. Составление бюджета с профицитом формально допустимо, но такой случай является исключением, поскольку негативно влияет на экономику.

Выводы. По результатам проведенного исследования в соответствии с поставленной целью можно сделать следующие выводы:

1. Обеспечение стабильного поступления доходов в бюджет государства является основой устойчивости бюджета и повышения социально-экономической стабильности в стране. В качестве основных факторов, оказывающих влияние на формирование доходов государственного бюджета РФ можно выделить направления государственной налоговой политики, изменение цен на нефть и природный газ, изменение обменного курса рубля к доллару США и Евро.

Расходные обязательства бюджета обусловлены исключительно функциями государства по обеспечению социальной защищенности граждан и созданию условий для экономического роста в стране. Эффективность бюджетных расходов во многом зависит от направлений реализуемой государством бюджетной политики. При этом одной из приоритетных проблем бюджетной политики государства является поиск баланса между обеспечением социально-экономических задач государства и ограниченностью финансовых ресурсов государственного бюджета.

2. При формировании федерального бюджета в качестве основных приоритетов, обеспечивающих усиление влияния бюджетной системы на социально-экономическое развитие страны можно выделить мероприятия, нацеленные на повышение уровня сбалансированности бюджета, эффективности использования бюджетных средств, совершенствование межбюджетных отношений, обеспечение качественного исполнения бюджетов всех уровней, осуществление действенного государственного финансового контроля. При этом бюджет как

весомый инструмент системы государственного регулирования экономики, основываясь на долгосрочной программе экономического и социального развития страны, должен обеспечить достаточность финансовых ресурсов для проведения соответствующих экономических преобразований, с учётом эндогенных факторов экономического роста.

Таким образом, бюджетная безопасность является механизмом защиты бюджетной системы государства и направлена на защиту бюджетных средств страны.

Библиографический список

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации : федер. закон от 31.07.1998 № 145-ФЗ: ред. от 27.12.2018 // Российская газета. 1998. №153-154. Доступ из спав.- поиск. системы «КонсультантПлюс».
2. Бюджетный кодекс Российской Федерации : федер. закон от 31.07.1998 № 145-ФЗ: ред. от 27.12.2018 // Российская газета. 1998. №153-154. Доступ из спав.- поиск. системы «КонсультантПлюс».
3. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) : ред. 21.07.2014 // Собрание законодательства. 2014. №31. Доступ из спав.- поиск. системы «КонсультантПлюс».
4. Нешитой А.С. Бюджетная система РФ: учебник. 11-е изд. М., 2014. 320 с.
5. Бюджетный кодекс Российской Федерации : федер. закон от 31.07.1998 № 145-ФЗ: ред. от 27.12.2018 // Российская газета. 1998. №153-154. Доступ из спав.- поиск. системы «КонсультантПлюс».
6. Копытченко Г.С. Программный бюджет – формальность или эффективный механизм устойчивого развития? // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2013. № 11. С. 21-36.
7. Комягин Д.Л. Бюджетное право России: бюджетное устройство и бюджетная система // Публично-правовые исследования (электронный журнал). 2014. № 3 - 4. С. 115 - 135.

Основные направления обеспечения бюджетной устойчивости и макроэкономической стабильности бюджетной системы Российской Федерации

Тимин А. Н.^а, Чернышова Д. П.^б

кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и
экономической безопасности^а

магистрант кафедры финансов и экономической безопасности^б

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация,^{а,б}

E-mail: timin_81@mail.ru^а, dina.pavlovna43@mail.ru^б

Аннотация: в статье проведён анализ основных параметров федерального бюджета РФ. Особенностью бюджетного устройства Российской Федерации как федеративного государства является формирование бюджетов на трёх уровнях: федеральном, региональном и местном. Основным источником доходов федерального бюджета являются налоговые поступления. За период 2015-2017 гг. доходы бюджета характеризуются положительной динамикой. Основной статьёй расходов федерального бюджета являются расходы на социальную политику, национальную оборону и национальную экономику. За последние 5 лет бюджет РФ является дефицитным. В качестве основных направлений обеспечения бюджетной устойчивости и макроэкономической стабильности бюджетной системы Российской Федерации в статье предложено создание условий для привлечения инвестиционных ресурсов, повышения использования потенциала внутреннего рынка через программы импортозамещения и поддержки экспорта, синхронизация денежно-кредитной и налогово-бюджетной политик в долгосрочном периоде, посредством формирования долгосрочной бюджетной стратегии.

Ключевые слова: бюджет, бюджетная система, сбалансированность бюджета, бюджетная устойчивость, макроэкономическая стабильность.

Введение. В современных условиях актуальной проблемой является проведение анализа основных параметров бюджетной политики РФ, которые должны быть нацелены на противодействие факторам макроэкономической нестабильности. Продуманная бюджетная политика в области расходов, в совокупности с мерами денежно-кредитного регулирования, должна способствовать переходу России на новый уровень развития, характеризующийся большей устойчивостью к резкому воздействию внешних негативных факторов.

Цель исследования. Формирование предложений по обеспечению в перспективе бюджетной устойчивости и макроэкономической стабильности бюджетной системы Российской Федерации.

Задачи исследования:

– анализ основных параметров федерального бюджета РФ за 2015-2017 гг.;

– формулирование основных направлений решения проблем бюджетного дефицита и обеспечения макроэкономической стабильности в РФ.

Методы исследования. Анализ и синтез, статистические методы.

Результаты исследований, их обсуждение. Центральное место в системе государственных финансов занимает государственный бюджет, который, являясь основным планом государства, основываясь на долгосрочной программе экономического и социального развития страны, должен обеспечить достаточность финансовых ресурсов для проведения соответствующих экономических преобразований, с учётом эндогенных факторов экономического роста.

Согласно, ст. 6 Бюджетного кодекса РФ (БК РФ) бюджетная система Российской Федерации представляет собой совокупность бюджетов на федеральном, региональном и местном уровнях, а также бюджетов государственных внебюджетных фондов и основанную на экономических правоотношениях и регулируемую законодательными актами РФ [Бюджетный кодекс РФ, ст. 6].

Доходы бюджета - это поступающие в бюджет денежные средства, за исключением средств, являющихся источниками финансирования его дефицита. Доходы бюджета РФ делятся на налоговые доходы, неналоговые доходы и безвозмездные поступления [Бюджетная система РФ, с. 65].

В 2017 г. исполнение бюджета по доходам составило 15088,89 млрд. руб., что на 1429,64 млрд. руб. или на 10,47% выше по сравнению с 2015 г. (Табл. 1) [Единый портал бюджетной системы РФ].

Таблица 1

**Динамика основных параметров федерального бюджета
РФ за 2015-2017 гг.**

Наименование показателя / период	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Изменение 2017 г. к 2015 г.	
				млрд. руб.	%
Доходы, млрд. руб.	13 659,25	13 460,00	15 088,89	1429,64	110,47
Расходы, млрд. руб.	15 620,25	16 416,45	16 420,30	800,05	105,12
Бюджетный дефицит, млрд. руб.	-1 961,00	-2 956,45	-1331,41	629,59	67,89

Основным источником доходов федерального бюджета РФ являются налоговые доходы (Рис. 1).

За анализируемый период доля налоговых доходов в структуре доходов государственного бюджета РФ увеличилась с 62,89% в 2015 г. до 73,37% в 2017 г. Рост налоговых доходов в 2017 г. по сравнению с 2015 г. составил 2480,74 млрд. руб. или 28,88%.

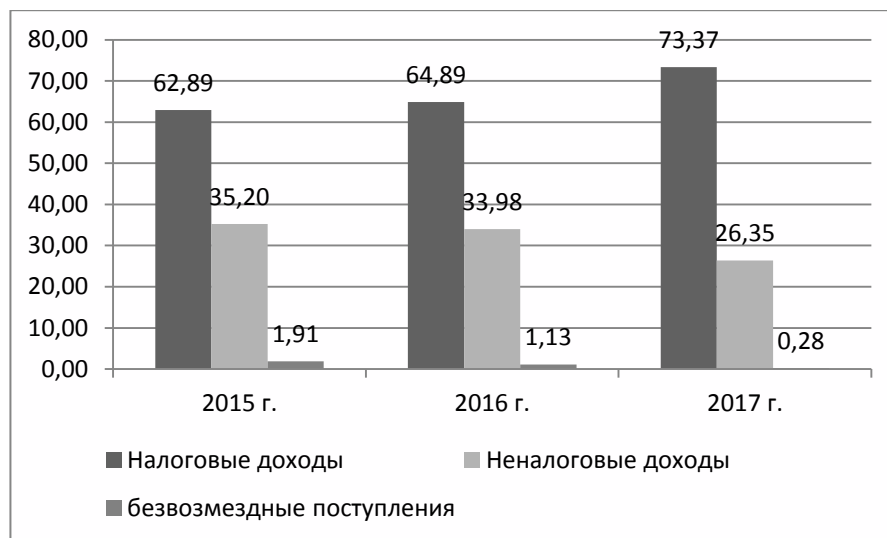


Рисунок 1. Структура доходов федерального бюджета РФ за 2015-2017 гг., %

В структуре налоговых доходов в 2017 г. наибольший удельный вес 27,11% составили доходы от налогов, сборов и регулируемых платежей за пользование природными ресурсами.

В структуре неналоговых доходов наибольший удельный вес составили доходы от внешнеэкономической деятельности. Однако за анализируемый период произошло снижение на 692,51 млрд. руб. или на 21,02% данного вида доходов.

В 2017 г. наблюдается значительное сокращение безвозмездных поступлений в бюджет. Безвозмездные поступления в 2017 г. составили 41,5 млрд. руб., что на 84,06% ниже по сравнению с 2015 г.

В целом, рост доходов бюджета в 2017 г., по сравнению с 2015 г. связан с изменением фактических макроэкономических показателей, в том числе с ростом курса доллара США по отношению к рублю, а также увеличением ставок

налога на добычу полезных ископаемых в виде углеводородного сырья. Однако снижение цены на нефть и введение западными странами санкций против РФ привело к снижению доходов от внешнеторговых операций.

В 2017 г. исполнение бюджета по расходам составило 16420,3 млрд. руб., что на 800,05 млрд. руб. или на 5,12% выше по сравнению с 2015 г.

В структуре расходов государственного бюджета РФ в 2017 г. наибольший удельный вес занимают расходы по направлению «Социальная политика» - 30,40% (Рис. 2). Причём, за анализируемый период данная статья расходов увеличилась на 726,7 млрд. руб. или на 17,04%.



Рисунок 2. Структура расходов федерального бюджета РФ в 2017 г.

Расходы по статье «Национальная оборона» составили 17,37% от общего объёма расходов государственного бюджета в 2017 г. По данной статье за анализируемый период расходы снизились на 329,1 млрд. руб. или на 10,34%.

Расходы по статье «Национальная экономика» составили 14,98% от общего объёма расходов государственного бюджета в 2017 г. За анализируемый период рост расходов по данному направлению составил 135,9 млрд. руб. или 5,85%.

Расходы по статье «Национальная безопасность и правоохранительная деятельность» составили 11,68% от общего объёма расходов государственного

бюджета в 2017 г. Снижение расходов по данной статье за анализируемый период составило 47,6 млрд. руб. или 2,42%.

Расходы на здравоохранение и образование в структуре федерального бюджета РФ в 2017 г. составили менее 4%. При этом расходы на здравоохранение снизились на 762,2 млрд. руб. или на 14,77%.

В целом, за анализируемый период в структуре расходов федерального бюджета РФ наблюдается снижение расходов на национальную оборону, национальную безопасность и здравоохранение и рост расходов на национальную экономику, социальную политику, обслуживание государственного долга.

По итогам 2017 г. сложился дефицит федерального бюджета в размере 1331,41 млрд. руб. По сравнению с 2015 г. данный показатель снизился на 629,59 млрд. руб.

В качестве основных источников покрытия дефицита федерального бюджета используются государственные заимствования, среди которых основную долю составляют государственные ценные бумаги, а также в 2018 г. средства Фонда национального благосостояния.

Все бюджеты, входящие в бюджетную систему РФ, взаимосвязаны в рамках межбюджетных отношений.

Поскольку бюджетная система РФ является трёхуровневой, разный уровень обеспеченности органов власти собственными средствами, различные финансовые и экономические в целом возможности территорий – всё это предопределяет необходимость перераспределительных процессов между бюджетами различных уровней [Кудрин А.Л., Кнобель А.А., с. 20].

В 2017 г. объём межбюджетных трансфертов составил 790,7 млрд. руб., что выше по сравнению с 2015 г. на 15,94% (Рис. 3).

Количество субъектов Российской Федерации – получателей межбюджетных трансфертов из федерального бюджета в 2017 г. составило 71 регион, из них 35 регионов получают дотации в объёме 10 % от объёма собственных доходов консолидированного бюджета РФ, 28 регионов – от 10 до 40%, 8 регионов – более 40%.

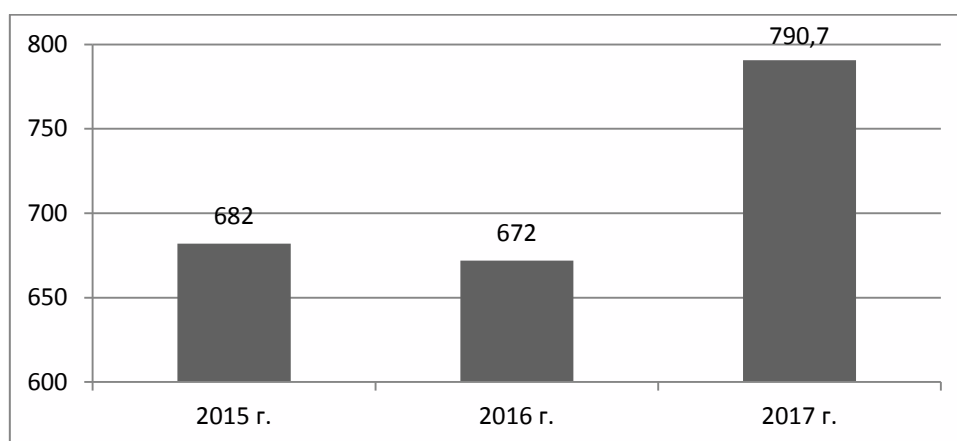


Рисунок 3. Динамика объема межбюджетных трансфертов за 2015-2017 гг., млрд. руб.

В 2017 г. количество регионов, не получающих дотации, составило 13, при этом данный показатель по сравнению с 2015 г. снизился на 1, что связано с переходом Ярославской области в категорию дотационных регионов.

Таким образом, только 15% регионов РФ имеют относительную бюджетную самостоятельность, остальные 85% регионов находятся в зависимости от федерального бюджета.

В целом, особенностью бюджетного устройства Российской Федерации как федеративного государства является формирование бюджетов на трёх уровнях: федеральном, региональном и местном. Основным источником доходов федерального бюджета являются налоговые поступления. За период 2015-2017 гг. доходы бюджета характеризуются положительной динамикой.

Основной статьёй расходов федерального бюджета являются расходы на социальную политику, национальную оборону и национальную экономику. При этом за анализируемый период наблюдается сокращение расходов на здравоохранение и низкий рост расходов на образование, что не отражает социальную направленность, и не позволит в ближайшей перспективе преодолеть нарастание демографических ограничений.

На протяжении 5 лет бюджет РФ является дефицитным (в 2011 г. разница между доходами и расходами бюджета была положительной), однако в 2017 г.

по сравнению с 2015 и 2016 гг. данный показатель снизился, что можно оценить положительно.

Основной статьёй доходов региональных бюджетов являются средства, предоставляемые в рамках выравнивания бюджетной обеспеченности, следовательно, большинство регионов РФ являются дотационными, что противоречит принципу самостоятельности бюджетов, закреплённому в БК РФ. Действующий механизм централизации финансовых ресурсов с последующим их перераспределением не способствует снижению зависимости бюджетов регионов и муниципальных образований от федерального центра и не стимулирует их развитие.

В качестве основных импульсов для возобновления роста, решения проблем бюджетного дефицита и обеспечения макроэкономической стабильности в РФ можно предложить следующие направления:

- создание условий для привлечения инвестиционных ресурсов, направляемых на развитие бизнеса и улучшение бизнес – среды в стране;
- обеспечение повышения использования потенциала внутреннего рынка через программы импортозамещения и поддержки экспорта;
- обеспечение синхронизации денежно-кредитной и налогово-бюджетной политик в долгосрочном периоде, посредством формирования долгосрочной бюджетной стратегии.

В целях совершенствования межбюджетных отношений в РФ можно предложить направления по устранению проблем несоответствия доходов региональных и местных бюджетов расходным обязательствам, чрезмерной межрегиональной дифференциации регионов в плане социально-экономического развития, повышению эффективности системы распределения финансовой помощи нуждающимся субъектам.

Выводы. По результатам проведённого исследования в соответствии с поставленной целью можно сделать следующие выводы:

1. Анализ показателей федерального бюджета позволяет сделать вывод, что структура бюджета определяется требованиями соблюдения устойчивого

соотношения доходов и расходов. Попытки развития инвестиционных программ в больших масштабах отсутствуют. На современном этапе развития бюджетное устройство РФ нуждается в совершенствовании, как в части поиска новых источников доходов, так и эффективности осуществления расходов, пересмотре механизма межбюджетных отношений.

2. Реализация предложенных мероприятий является залогом формирования качественно новой модели бюджетной системы и совершенствования межбюджетных отношений, адекватной федеративному устройству государства, способной обеспечивать эффективное распределение и перераспределение общественных финансовых ресурсов на всех уровнях власти, направленной не только на совершенствование взаимоотношений между федеральным центром и регионами, но и на эффективное социально-экономическое развитие страны и обеспечение экономической безопасности.

Библиографический список

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации : федер. закон от 31.07.1998 № 145-ФЗ: ред. от 27.12.2018 // Российская газета.1998. №153-154. Доступ из спав.- поиск. системы «КонсультантПлюс».
2. Бюджетная система Российской Федерации: учебное пособие / под ред. Н. Г. Ивановой и М. И. Канкуловой. СПб. : Изд-во СПбГЭУ, 2014. 381 с.
3. Единый портал бюджетной системы Российской Федерации. URL : <https://www.budget.gov.ru> (дата обращения 08.01.2019).
4. Кудрин А. Л., Кнобель А. А. Бюджетная политика как источник экономического роста // Вопросы экономики. 2017. № 10. С. 5-26.
5. Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов. URL : https://www.minfin.ru/ru/document/?id_4=119695 (дата обращения 08.01.2019).

Риск - ориентированный подход в системе государственного финансового контроля на уровне субъекта Российской Федерации

Тимин А. Н.^a, Коротких Л. В.^b

кандидат экономических наук, доцент кафедры

финансов и экономической безопасности^a

студент 1 курса магистратуры, кафедры

финансов и экономической безопасности^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}

E-mail: timin_81@mail.ru^a, korotkihleonid@yandex.ru^b

Аннотация: государственный финансовый контроль основан на планировании проведения контрольных мероприятий и выборе объектов контроля. На первоначальном этапе планирования определяется объект и предмет контроля, по которым высока вероятность нарушений. Также важно реализовать взаимодействие планирования контрольной деятельности между органами финансового контроля (внутренний и внешний финансовый контроль). Кроме того, важно сформировать единый подход к планированию и осуществлению контрольно-надзорной деятельности. Авторами предложена оптимизированная методика формирования плана и реализации контрольных мероприятий для органов, осуществляющих контрольно-надзорную деятельность с учётом имеющейся практики использования дифференцированного подхода к планированию контрольных мероприятий, в зависимости от категории риска, его значимости и вероятности реализации риска. Проведён анализ предложенных различными авторами методик (алгоритмов) планирования государственного финансового контроля.

Ключевые слова: государственный финансовый контроль, риск-ориентированный подход, контрольно-надзорная деятельность, планирование государственного финансового контроля.

Введение. В настоящее время перед органами государственной власти и местного самоуправления стоят две важные и неотложные задачи: повышение эффективности государственных расходов и улучшение имиджа органов власти. Данные задачи должны решаться путём осуществления комплекса различных мер, затрагивающих все аспекты деятельности государственных и муниципальных органов власти и управления. Одной из необходимых частей данного комплекса является совершенствование процедур государственного финансового контроля. Одной из актуальных тенденций такого совершенствования является внедрение риск-ориентированного подхода в контрольно-надзорной сфере.

Цель исследования. Определение путей внедрения риск-ориентированного подхода в контрольно-надзорной сфере.

Задачи исследования:

- определение сущности риск - ориентированного подхода в контрольно – надзорной сфере

- анализ предложенных различными авторами методик планирования государственного финансового контроля.

- формулирование алгоритма планирования и осуществления контрольно-надзорной деятельности.

Методы исследования. Анализ и синтез, сравнительные методы.

Результаты исследований, их обсуждение. Риск-ориентированный подход в контрольно-надзорной сфере представляет собой метод организации и осуществления государственного контроля (надзора) [Федеральный закон от 26.12.2008 №294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля»].

Сущность риск-ориентированного подхода в различных сферах заключается в минимизации рисков. Надзор в зонах значительного риска возрастает, а в более безрисковых зонах, как правило, снижается или вовсе может исключаться. Такой подход в надзорной деятельности позволяет своевременно принимать меры там, где это необходимо. Это в значительной степени позволит экономить ресурсы государства. Следовательно, ресурсы распределяются неравномерно, что зависит от степени рисковости, к тому же это оказывает влияние как на частоту, так и на глубину проверок.

В настоящее время в сферу финансово-бюджетного контроля вводится риск-ориентированный подход, который заключается в определении зон риска в деятельности субъектов бюджетного права [И.И. Кучеров, Н.А. Поветкина, Н.Е. Абрамова, с. 12]. Кроме того, необходимость и обоснование реализации риск-ориентированного планирования контрольной деятельности органов государственного (муниципального) финансового контроля определена программой повышения эффективности управления общественными (государственными и муниципальными) финансами на период до 2018 года, утвержденной распоряжением Правительства Российской Федерации от 30.12.2013 №2593-р [Программа повышения эффективности управления общественными (государственными и муниципальными) финансами на период до 2018 года].

Постановлением Правительства РФ от 17.08.2016 №806 «О применении риск-ориентированного подхода при организации отдельных видов государственного контроля (надзора) и внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации» утвержден, в том числе, перечень видов государственного контроля (надзора), который осуществляется с применением риск-ориентированного подхода [Постановление Правительства Российской Федерации от 17.08. 2016 №806].

Следует отметить, что Постановлением Правительства Российской Федерации от 17.08. 2016 №806 (в редакции по состоянию на 12.10.2018) утвержден Перечень видов государственного контроля (надзора), которые осуществляются с применением риск-ориентированного подхода, в котором отсутствует государственный финансовый контроль.

Государственный финансовый контроль основан на планировании проведения контрольных мероприятий и выборе объектов контроля. На первоначальном этапе планирования определяется объект и предмет контроля, по которым высока вероятность нарушений. Также важно реализовать взаимодействие планирования контрольной деятельности между органами финансового контроля (внутренний и внешний финансовый контроль). Кроме того, важно сформировать единый подход к планированию и осуществлению контрольно-надзорной деятельности. Несмотря на тенденции внедрения риск-ориентированного подхода в финансово-бюджетный контроль, на сегодняшний день отсутствует единая правовая основа его применения [Поветкина Н.А., с. 15-17].

Анализ предложенных различными авторами методик (алгоритмов) планирования государственного финансового контроля представлен в таблице 1.

Таблица 1

Анализ предложенных различными авторами (источниками) методик (алгоритмов) планирования государственного финансового контроля

Источник	Предложенная методика (алгоритм)
Петухов Д.А.	Свод аналитических данных по на-

	рушениям, зафиксированных в отчетном – присвоение уровня риска каждому объекту контроля – предварительное формирование списка объектов контроля с учетом оценки риска и вероятности его реализации, включение в рейтинг новых бюджетополучателей – формирование итогового реестра объектов контроля – утверждение плана контрольных мероприятий на предстоящий год [Петухов Д.А., с. 5].
Стандарт внутренней организации контрольного мероприятия «Общие требования к внутренней организации контрольного мероприятия», утвержденный Решением министерства финансов Кировской области от 09.10.2018 № 96	Планирование контрольных мероприятий – подготовка и назначение контрольного мероприятия – проведение контрольного мероприятия – реализация контрольного мероприятия [Стандарт внутренней организации контрольного мероприятия]
Стандарт внутренней организации контрольного мероприятия [Стандарт внутренней организации контрольного мероприятия «Общие требования к внутренней организации контрольного мероприятия», утвержденный приказом Казначейства России от 01.03.2017 №39].	Планирование контрольного мероприятия – подготовка и назначение контрольного мероприятия – оформление результатов контрольного мероприятия – рассмотрение и реализация контрольных мероприятий – контроль исполнения представлений (предписаний)

Следует отметить, что на сегодняшний день присвоение уровней (баллов) рисков при присвоении уровня рискованности объектам контроля, как правило, не всегда обоснованно и прозрачно, что ставит под сомнение объективность планирования контрольно-надзорной деятельности.

Исходя из анализа предложенных ранее методик, автором предложена методика (алгоритм) планирования контрольно-надзорной деятельности с учетом анализа рисков и выявления наиболее «опасных» объектов финансового контроля. Для объективного отбора «опасных» объектов финансового контроля используется не только количество ранее выявленных нарушений, жалобам

граждан и информации полученной из иных источников, но также и степень тяжести выявленных ранее нарушений. Авторами, в целях прозрачности присвоения уровней (баллов) рисков при присвоении уровня рискованности объектам контроля, предложено при ранжировании тяжести нарушений использовать степень тяжести нарушений, определённой Федеральным законом от 30.12.2001 №195-ФЗ «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях». Следует отметить, что данная методика (алгоритм) может быть реализована не только при реализации государственного финансового контроля, но и при реализации контрольно-надзорной деятельности в целом.

Исходя из изложенного, авторы предлагают к рассмотрению следующую методику (алгоритм) планирования и осуществления контрольно-надзорной деятельности.



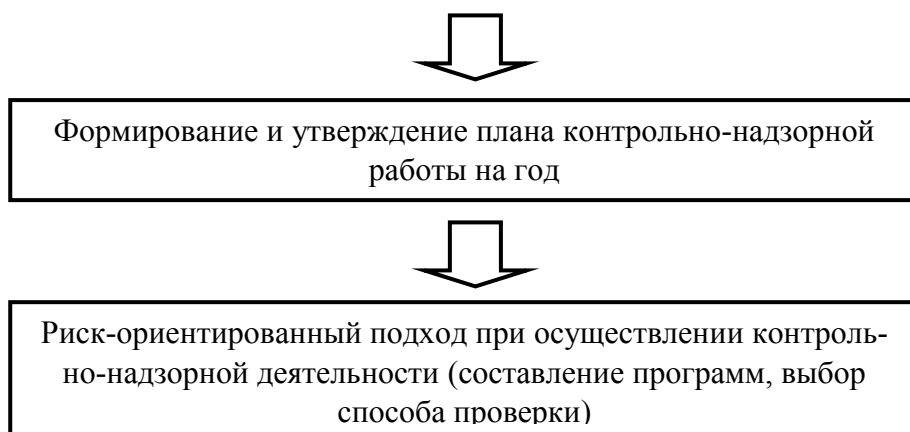


Рисунок 1. Методика (алгоритм) планирования и осуществления контрольно-надзорной деятельности.

Выводы.

1. Сущность риск-ориентированного подхода в различных сферах заключается в минимизации рисков. Надзор в зонах значительного риска возрастает, а в более безрисковых зонах, как правило, снижается или вовсе может исключаться. Такой подход в надзорной деятельности позволяет своевременно принимать меры там, где это необходимо. Это в значительной степени позволит экономить ресурсы государства.

2. В статье осуществлён анализ существующих алгоритмов финансового контроля в государственных органах, сделаны выводы о целесообразности тех или иных методик.

3. Внедрение риск-ориентированного подхода к планированию и осуществлению контрольных мероприятий с учётом ранжирования тяжести нарушений по их степени, определённой Федеральным законом от 30.12.2001 №195-ФЗ «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» позволит повысить объективность, качество и эффективность финансового контроля и аудита, снизить нагрузку на объекты контроля и издержки государства.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 26.12.2008 №294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля». Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».

2. Контроль в финансово-бюджетной сфере: научно-практическое пособие/ И. И. Кучеров, Н. А. Поветкина, Н. Е. Абрамова и др.; отв. ред. И. И. Кучеров, Н. А. Поветкина. М.: ИЗиСП, КОНТРАКТ, 2016. 320 с. Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».

3. Программа повышения эффективности управления общественными (государственными и муниципальными) финансами на период до 2018 года, утвержденная распоряжением Правительства Российской Федерации от 30.12.2013 №2593-р. Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».

4. Перечень видов государственного контроля (надзора), которые осуществляются с применением риск-ориентированного подхода, утвержденный постановлением Правительства Российской Федерации от 17.08. 2016 №806. Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».

5. Поветкина Н. А. О формировании концептуальных основ риск-ориентированного подхода в финансово-бюджетном контроле // Финансовое право. 2015. №12. С. 15 - 17. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=24897781>.

6. Петухов Д. А. Риск-ориентированный подход во внутреннем государственном финансовом контроле // Пермский финансовый журнал. 2017. № 2 (17). С. 123-134. URL : <https://elibrary.ru/item.asp?id=32431972>.

7. Стандарт внутренней организации контрольного мероприятия «Общие требования к внутренней организации контрольного мероприятия», утвержденный решением министерства финансов Кировской области от 09.10.2018. Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».

8. Стандарт внутренней организации контрольного мероприятия «Общие требования к внутренней организации контрольного мероприятия», утвержденный приказом Казначейства России от 01.03.2017 №39. Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».

Нормативно-правовое регулирование порядка финансирования муниципальных выборов и контроля за его осуществлением: современное состояние и проблемы

Токарева П. В.^a, Корсенюк А. И.^b

старший преподаватель кафедры государственного и муниципального управления^a

магистрант второго курса института экономики и менеджмента^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация

E-mail: tokarevaPV@vyatsu.ru, aleksandr.korsenyuk@mail.ru

Аннотация. Формирование органов публичной власти Российской Федерации посредством всеобщих, прямых, равных выборов при тайном голосовании является согласно статье 3 Конституции Российской Федерации одной из форм непосредственного выражения принципов демократии. При этом проведение избирательных кампаний невозможно без финансового обеспечения как со стороны различных уровней бюджетной системы, так и со стороны кандидатов и избирательных объединений. Вопросы финансирования избирательных кампаний, а также контроля за осуществлением финансирования всё чаще становятся предметом исследований и изучаются различными авторами, поскольку современная система финансирования, сложившаяся в конце XX века на основе американского и немецкого опыта и до настоящего времени не подвергавшаяся кардинальным изменениям, показала наличие пробелов в действующем регулировании.

Целью статьи является изучение нормативно-правового регулирования порядка финансирования муниципальных выборов. Ведущий подход – анализ и классификация. В ходе проведенного исследования были проанализированы нормативно-правовые акты на предмет достаточности и всесторонности, выявлены их некоторые слабые стороны, предложены пути совершенствования, также предложена их классификация.

Ключевые слова: муниципальные выборы, расходы избирательных комиссий, расходы избирательных объединений и кандидатов, контроль за целевым расходованием денежных средств.

Введение.

В Российской Федерации выборы являются неотъемлемой частью политической сферы, поскольку именно посредством выборов происходит формирование институтов публичной власти. Однако проведение многочисленных избирательных кампаний невозможно без должного финансового обеспечения, проблеме нормативно-правового регулирования которого в настоящее время в науке, по нашему мнению, уделяется недостаточное внимание. В связи с этим представляется актуальным рассмотреть действующую нормативно-правовую базу, проанализировать ее на предмет достаточности и всесторонности.

Объект исследования – система общественных отношений, урегулированных нормами избирательного права, складывающихся в процессе финансового обеспечения избирательных кампаний. Предмет исследования – действующие нормативно-правовые акты.

Целью исследования является изучение нормативно-правовое регулирования порядка финансирования муниципальных выборов, так как именно количество муниципальных выборов занимает наибольшую долю в структуре проводимых избирательных кампаний. Например, за 2018 год в Кировской области прошла одна федеральная и одна региональная избирательная кампания, а количество муниципальных выборов составило 15.

В соответствии с целью исследования были поставлены следующие *задачи*:

- 1) проанализировать действующее федеральное и региональное законодательство, касающееся финансирования муниципальных выборов и контроля за его осуществлением;
- 2) дать характеристику подзаконным нормативным актам, регулирующим рассматриваемый аспект;
- 3) сделать выводы о достаточности действующей нормативно-правовой базы.

Ведущий подход – анализ и классификация.

Конституция Российской Федерации [1] в статье 72 определяет, что избирательное законодательство, в том числе нормативное регулирование муниципальных выборов, находится в совместном ведении Российской Федерации и субъектов Российской Федерации. Данное положение находит свое отражение в следующих законах:

- Федеральный закон от 12.06.2002 № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» (Федеральный закон от 12.06.2002 № 67-ФЗ) [4];
- Закон Кировской области от 28.07.2005 № 346-ЗО «О выборах депутатов представительных органов и глав муниципальных образований в Кировской области» (Закон Кировской области от 28.07.2005 № 346-ЗО) [6].

Рамочный Федеральный закон от 12.06.2002 № 67-ФЗ [4] в части финансирования избирательных кампаний содержит положения о том, что избирательные комиссии распределяют выделенные из бюджета субъекта средства на

финансовое обеспечение подготовки и проведения выборов, референдума, а также контролируют целевое использование указанных средств (например, пп. «е» п. 10 ст.24).

Кроме того, в законе определена глава VIII, регулирующая вопросы финансового обеспечения подготовки и проведения выборов и референдумов в Российской Федерации, которая делится на 3 блока (Рис. 1):

- расходы избирательных комиссий на подготовку и проведение выборов и референдумов;
- расходы избирательных объединений и кандидатов на проведение избирательной кампании;
- контроль за целевым расходованием денежных средств, связанных с выборами.

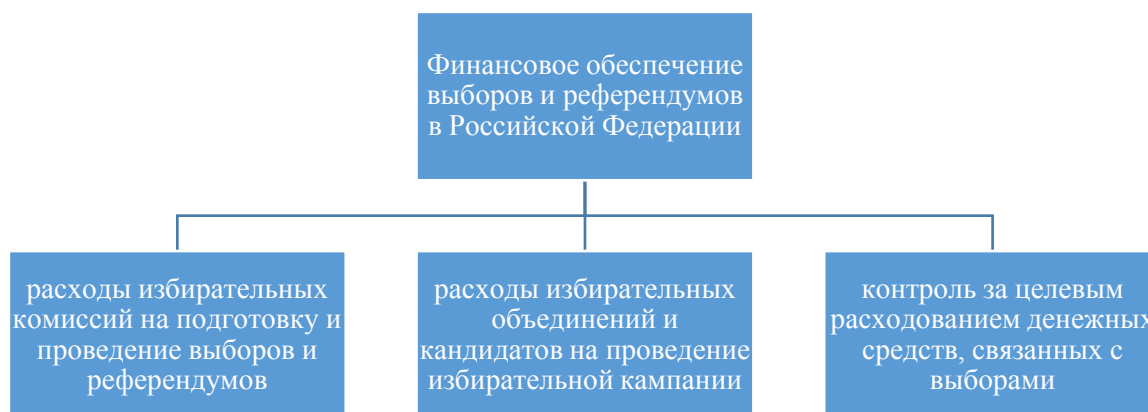


Рисунок 1. Финансовое обеспечение выборов и референдумов в Российской Федерации

Однако необходимо отметить, что блок контроля ограничивается только деятельностью контрольно-ревизионных служб при избирательных комиссиях. Такой подход справедлив для организации контроля за расходованием средств избирательными объединениями и кандидатами из избирательных фондов, поскольку формирование данных фондов происходит не из средств бюджета, что обуславливает достаточность проведения контроля за поступлением и расходованием денежных средств контрольно-ревизионными службами. По нашему мнению, вышеуказанный раздел в связи со спецификой избирательного законодательства целесообразно дополнить иными формами контроля, определив

полномочия, статус, порядок проведения контрольных мероприятий контролирующими органами, поскольку контроль за целевым использованием денежных средств бюджета, выделенных избирательным комиссиям на проведение выборов, не ограничивается деятельностью контрольно-ревизионной службы, а охватывает работу иных финансовых органов (например, контрольно-счетные палата, управления Федерального казначейства, финансовые подразделения исполнительно-распорядительных органов).

Необходимо отметить также ещё одну проблему правового регулирования на федеральном уровне – противоречия между отдельными нормами законодательства о выборах и законодательства о закупках для государственных и муниципальных нужд.

Правовое основание для осуществления процедуры закупки товаров, работ, услуг, необходимых для подготовки и проведения выборов, референдума, возникает у избирательной комиссии только с момента принятия и опубликования решения о назначении соответствующих выборов, референдума (п. 11 ст. 57 Федерального закона от 12.06.2002 № 67-ФЗ) [4].

Федеральным законом от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ) [5] установлены сроки для осуществления процедур закупок, которые не могут быть уменьшены по решению государственного заказчика. Этим срокам не соответствуют сроки, установленные для отдельных избирательных процедур.

В ряде случаев закон освободил избирательные комиссии от обязанности проводить конкурентные процедуры для определения поставщика. Так, особый порядок предусмотрен для закупки избирательных бюллетеней, открепительных удостоверений, специальных знаков (марок) [7].

Также от обязанности проводить процедуры определения поставщика освобождены участковые, территориальные избирательные комиссии и избирательные комиссии муниципальных образований, не являющихся административными центрами (столицами) субъектов Российской Федерации. Остальные

избирательные комиссии обязаны в своей деятельности руководствоваться Федеральным законом от 05.04.2013 № 44-ФЗ [5].

В связи с этим, по нашему мнению, целесообразным является осуществление закупок избирательными комиссиями не по законодательству о закупках для государственных и муниципальных нужд, а с использованием Гражданского кодекса Российской Федерации, что должно найти своё отражение в соответствующих федеральных законах, а именно в Федеральном законе от 12.06.2002 № 67-ФЗ и Федеральном законе от 05.04.2013 № 44-ФЗ [5].

Как уже отмечалось выше, в Кировской области в соответствии с Федеральным законом от 12.06.2002 № 67-ФЗ [4] принят Закон Кировской области от 28.07.2005 № 346-ЗО [6], который в части финансирования избирательных кампаний не имеет существенных отличий, повторяет структуру регулируемых аспектов и содержит такой же недостаток, описанный нами, как и федеральный закон.

Направления, представленные на Рисунке 1, детализируются уже не законами, а подзаконными актами, к которым будут относиться постановления избирательных комиссий различного уровня. Рассмотрим каждое направление в отдельности.

1. Расходы избирательных комиссий на подготовку и проведение выборов и референдумов.

Данное направление регламентируется нормативными актами избирательной комиссии, организующей выборы, и, как правило, охватывает перечень вопросов, которые находят своё выражение в следующих постановлениях (решениях):

- о распределении денежных средств бюджета муниципального образования, выделенных избирательной комиссией на финансовое обеспечение подготовки и проведения выборов;
- об утверждении отчета о поступлении и расходовании средств, выделенных избирательной комиссией на подготовку и проведение выборов.

Кроме того, избирательными комиссиями принимаются решениями о размерах и порядке выплаты компенсации и дополнительной оплаты труда (вознаграждения) членам избирательных комиссий с правом решающего голоса, работникам аппарата, о приобретении оргтехники и т.д.

2. Порядок осуществления расходов избирательными объединениями и кандидатами на проведение избирательной кампании устанавливается постановлениями избирательной комиссии субъекта Российской Федерации и избирательной комиссией муниципального образования, организующей выборы.

Так, избирательная комиссия субъекта Российской Федерации в соответствии с положениями действующего законодательства определяет порядок открытия, ведения и закрытия специальных избирательных счетов для формирования избирательных фондов кандидатов, избирательных объединений при проведении муниципальных выборов, а также утверждает инструкцию о порядке формирования и расходования денежных средств избирательных фондов кандидатов, избирательных объединений при проведении муниципальных выборов. Полномочия организующей выборы избирательной комиссии муниципального образования ограничиваются определением кредитной организации для открытия специальных избирательных счетов избирательных фондов кандидатами.

3. Контроль за целевым расходованием денежных средств, связанных с выборами.

Поскольку контроль, установленный федеральным законом, как отмечалось выше, ограничивается деятельностью контрольно-ревизионных служб, организующая выборы комиссия обязана принять решение о составе службы, плане работы на определенный период и утвердить положение о ней.

Таким образом, можно сделать вывод, что подзаконные нормативные акты охватывают все необходимые аспекты, установленные законом, пробелов нормативного регулирования в данной части нами не усматривается. Также отметим, что наименования постановлений (решений) избирательных комиссий могут несколько отличаться, однако несут одну смысловую нагрузку. В нашем

исследовании мы приводим обзор наименований постановлений на примере Кировской городской избирательной комиссии.

Обобщенно разработанная авторами исследования классификация нормативно-правовых актов, регулирующих порядок финансирования муниципальных выборов и контроля за его осуществлением может быть представлена в таблице 1.

Таблица 1

Классификация нормативно-правовых актов (НПА), регулирующих порядок финансирования муниципальных выборов и контроля за его осуществлением

Признак классификации		Наименование НПА	Уровень НПА
НПА, устанавливающие общие вопросы финансирования и контроля		Конституция РФ	Федеральный
		Федеральный закон от 12.06.2002 № 67-ФЗ	Федеральный
		Закон Кировской области от 28.07.2005 № 346-ЗО	Региональный
НПА, регулирующие отдельные вопросы финансирования и контроля	Расходы избирательных комиссий на подготовку и проведение выборов и референдумов	Постановление избирательной комиссии муниципального образования «О распределении денежных средств бюджета муниципального образования, выделенных избирательной комиссии на финансовое обеспечение подготовки и проведения выборов»	Местный
		Постановление избирательной комиссии муниципального образования «Об утверждении отчета о поступлении и расходовании средств, выделенных избирательной комиссии на подготовку и проведение выборов	Местный
		Постановление избирательной комиссии муниципального образования «О приобретении оргтехники» и др.	Местный
	Расходы избирательных объединений и кандидатов на проведение избирательной кампании	Постановление избирательной комиссии субъекта Российской Федерации «О порядке открытия, ведения и закрытия специальных избирательных счетов для формирования избирательных фондов кандидатов, избирательных объединений при проведении муниципальных выборов»	Региональный
		Постановление избирательной комиссии субъекта Российской Федерации «Об инструкции о порядке формирования и расходования денежных средств избирательных фондов кандидатов, избирательных объединений при проведении муниципальных выборов»	Региональный
		Постановление избирательной комиссии муниципального образования «Об определении кре-	Местный

Признак классификации		Наименование НПА	Уровень НПА
	Контроль за целевым рас- ходованием денежных средств, свя- занных с вы- борами	дитной организации для открытия специальных избирательных счетов избирательных фондов кандидатами»	
		Постановление избирательной комиссии муни- ципального образования «Об утверждении По- ложения о Контрольно-ревизионной службе при избирательной комиссии»	Местный
		Постановление избирательной комиссии муни- ципального образования «Об утверждении со- става Контрольно-ревизионной службе при из- бирательной комиссии»	Местный
НПА, регулирующие по- рядок привлечения к от- ветственности за наруше- ние финансирования		Кодекс Российской Федерации об администра- тивных правонарушениях	Федеральный
		Уголовный кодекс Российской Федерации	Федеральный

Результаты исследования.

Подводя итоги можно отметить, проведенный анализ нормативно-правовых актов позволил выявить недостатки в регулировании сферы контроля финансирования избирательных кампаний, а также сферы закупок товаров, работ, услуг, которые в основном касаются федерального законодательства, а на основе проведенной характеристики авторами была предложена новая классификация. В целом действующая нормативно-правовая база позволяет в должной мере регулировать рассматриваемые общественные отношения.

Выводы.

Таким образом, в ходе исследования:

- 1) проанализировано действующее федеральное и региональное законодательство, касающееся финансирования муниципальных выборов и контроля за его осуществлением;
- 2) дана характеристика подзаконным нормативным актам, регулирующим рассматриваемый аспект;
- 3) сделан вывод, что нормативно-правовая база в целом достаточна, однако содержит некоторые недостатки.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014

№ 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) [Электронный ресурс] Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».

2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ [Электронный ресурс] Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».

3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ [Электронный ресурс] Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».

4. Федеральный закон от 12.06.2002 № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» [Электронный ресурс] Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».

5. Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [Электронный ресурс] Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».

6. Закон Кировской области от 28.07.2005 № 346-ЗО «О выборах депутатов представительных органов и глав муниципальных образований в Кировской области» [Электронный ресурс] Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».

7. Реут Д. А. Финансовое обеспечение выборов как гарантия избирательных прав граждан Российской Федерации // Финансовое право. 2015. № 5. [Электронный ресурс] Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».

8. Постановления Избирательной комиссии Кировской области. URL: <http://www.kirov.izbirkom.ru/dokumenty-komissii/> (дата обращения 01.02.2019)

9. Постановления Кировской городской избирательной комиссии. URL: <http://izbirkom.mo-kirov.ru/documents/resolution-gik/> (дата обращения 01.02.2019)

Исследование деятельности индивидуального предпринимателя города Кирова

Тюрикова К. Н. ^a

студент кафедры систем автоматизации управления ^a

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация ^a

E-mail: lisi4ka_kirov@mail.ru ^a

Аннотация: одной из основных задач администрации города Кирова при решении вопросов поддержки малого бизнеса является создание максимально благоприятных условий для его развития. Для комплексной поддержки развития предпринимательства реализуется муниципальная программа «Развитие малого и среднего предпринимательства в муниципальном образовании «Город Киров» в 2014-2020 годах». [1] В статье приведён анализ характеристик условий деятельности индивидуального предпринимателя города Кирова, данное исследование даёт представление о деятельности индивидуальных предпринимателей. При исследовании был использован программный продукт ARIS.

Ключевые слова: индивидуальный предприниматель, Киров.

Введение. Индивидуальное предпринимательство является одним из приоритетных направлений экономики России. Государство регулярно предоставляет поддержку малому бизнесу, что ведёт к увеличению числа индивидуальных предпринимателей. Для того чтобы зарегистрировать ИП в Кирове, необходимо произвести некоторые действия.

1. Выбрать систему налогообложения, в противном случае будет присвоена общая система налогообложения.
2. Выбрать ОКВЭД – код деятельности предпринимателя.
3. Заполнить заявление на регистрацию ИП.
4. Оплатить госпошину для открытия ИП в Кирове.
5. Зарегистрировать ИП в налоговом органе Кирова, приложив следующие документы:
 - заявление о государственной регистрации ИП в одном экземпляре (форма р21001);
 - копия ИНН;
 - копия паспорта с пропиской на одном листе;
 - квитанция об оплате госпошины (она должна быть уже оплачена);
 - заявление на выбранное налогообложение.

По результатам регистрации ИП будут выданы:

- Свидетельство о государственной регистрации индивидуального предпринимателя (ОГРНИП).
- Выписка из единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей (ЕГРИП).
- Уведомление о присвоении кодов статистики из Росстата. [2]

В результате анализа региональной базы статистических данных территориального органа федеральной службы государственной статистики по Кировской области [3] было выявлено, что в Кировской области на 2016 год наибольшее число зарегистрированных индивидуальных предпринимателей в сфере оптовой и розничной торговли; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования — 13216, в сфере транспорта и связи — 4969 и в сфере операций с недвижимым имуществом, аренды и предоставление услуг — 4145. А максимальный объем выручки ИП в сфере оптовой и розничной торговли; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования — 74816318, в сфере обрабатывающих производств — 9784460 и в сфере операций с недвижимым имуществом, аренды и предоставление услуг — 7710714.

Таблица 1

Кировская область, значение показателя ИП за 2016 год

Общероссийский классификатор видов экономической деятельности	Число зарегистрированных индивидуальных предпринимателей (основа выборки), единиц	Объем выручки индивидуальных предпринимателей, единиц
Раздел А Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	1281	2659137
Раздел В Рыболовство, рыбоводство	15	1035
Раздел С Добыча полезных ископаемых	7	15382
Раздел D Обрабатывающие производства	2887	9784460
Раздел E Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	25	74696
Раздел F Строительство	1494	2275427
Раздел G Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мото-	13216	74816318

циклов, бытовых изделий и предметов личного пользования		
Раздел Н Гостиницы и рестораны	481	1482889
Раздел I Транспорт и связь	4969	6070006
Раздел J Финансовая деятельность	466	611861
Раздел К Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	4145	7710714
Раздел М Образование	259	61881
Раздел N Здравоохранение и предоставление социальных услуг	426	494309
Раздел О Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	2514	1104868
ВСЕГО	32185	107000000

Цель исследования. Целью данного исследования является получение представления о деятельности индивидуальных предпринимателей в Кирове на примере конкретного предпринимателя.

Задача исследования. Далее рассмотрим индивидуального предпринимателя в выявленном наиболее популярном виде экономической деятельности — оптовая и розничная торговля. Проведём анализ характеристик условий деятельности индивидуального предпринимателя Коковина Михаила Васильевича. Основной вид деятельности ИП Коковин М. — оптовая торговля чёрными металлами в первичных формах, также существуют 7 дополнительных видов деятельности. На данный момент Коковин М. является учредителем двух компаний, занимающихся торговлей: «МЕБЕЛЬМАРКЕТ» и «СТРОЙМАРКЕТ».

Метод исследования. Объект исследования — мебельный магазин индивидуального предпринимателя города Кирова, основной метод научного исследования — моделирование.

Результаты исследований, их обсуждение. Была исследована фирма «МЕБЕЛЬМАРКЕТ», которая была образована в 2015 г. Организацию внесла в ЕГРЮЛ Межрайонная инспекция Федеральной налоговой службы №1 по Кировской области (код 4316) 04.09.2015 под основным государственным номе-

ром (ОГРН) 1154350005545 и назначила индивидуальный номер налогоплательщика (ИНН) 4326001350. «МЕБЕЛЬМАРКЕТ» расположена по адресу 613930, Кировская обл, Подосиновский р-н, Подосиновец пгт, Рабочая ул, ДОМ 6.

Предприятие ведёт бизнес в сфере торговли розничной мебелью, осветительными приборами и прочими бытовыми изделиями в специализированных магазинах. Также у предприятия зарегистрированы 9 других видов деятельности, в том числе производство готовых текстильных изделий, кроме одежды, производство мебели для офисов и предприятий торговли, производство кухонной мебели, производство прочей мебели, торговля оптовая бытовыми электротоварами.

Предприятие придерживается своей модели развития и ценовой политики, ориентируясь на потребителя со средним достатком. В расположении имеет одну розничную точку, находящуюся по адресу г. Киров, переулок Автотранспортный 4.

В результате исследования было выявлено, что «МЕБЕЛЬМАРКЕТ» состоит из следующих отделов:

- директор;
- административный отдел;
- конструкторский отдел;
- отдел производства;
- отдел снабжения.

Директор руководит финансово-экономической и производственно-хозяйственной деятельностью организации, организует взаимодействие всех его структурных подразделений.

Административный отдел состоит из менеджера и бухгалтера, менеджер принимает и регистрирует заказы клиентов, бухгалтер отвечает за расчёт заказа.

Конструкторский отдел включает в себя конструктора, который выполняет конструирование, проектирование мебели на заказ, ведёт расчёт.

Отдел производства состоит из пильщика, сборщика и мастера производства, которые выполняют все работы по созданию мебели.

Деятельность отдела снабжения направлена на обеспечение необходимыми ресурсами производства мебели.

Комбинированная организационная структура предприятия выглядит следующим образом (см. рис 1).

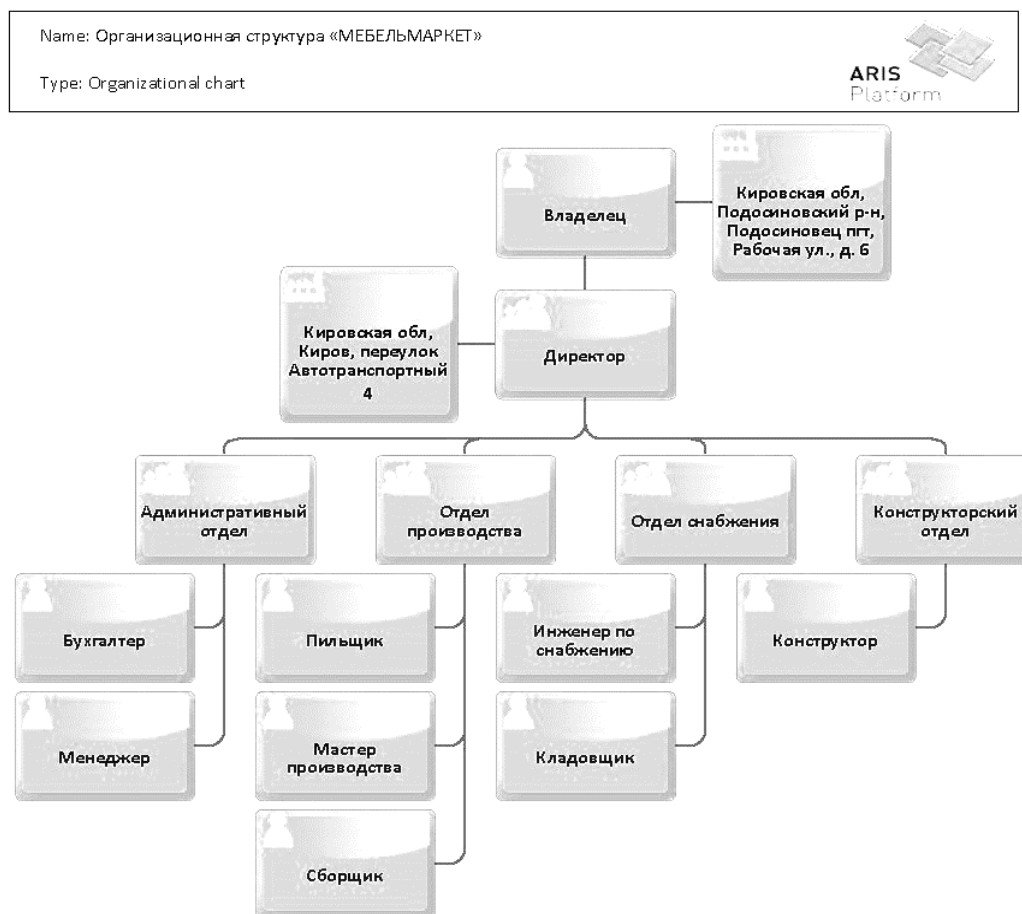


Рисунок 1. Структура «МЕБЕЛЬМАРКЕТ»

Далее было проведено исследование существующих бизнес-процессов компании. Были выделены следующие бизнес-процессы.

1. Принятие заявки.
2. Обработка заявки.
3. Подготовка к производству.
4. Производство.
5. Расчёт с заказчиком.

В результате разработана корневая модель («как есть» — AS-IS) (см. рис. 2).



Рисунок 2. Структура «МЕБЕЛЬМАРКЕТ»

Основной процесс «Принятие заявки» состоит из подпроцессов «Обработка обращения» и «Регистрация заказа». Менеджер принимает заказ через почту/звонок/посещение розничной точки, уточняя желания клиента и вид заказа (индивидуальный/типовой). Далее передаёт заказ конструктору.

Следующий процесс «Обработка заявки» включает в себя разработку эскизных и технических проектов конструктором, расчет стоимости полученного проекта, после согласования с заказчиком проекта и итоговой цены его выполнения. В случае, если заказчик не доволен полученным проектом, вносятся изменения в проект и происходит перерасчет стоимости. По согласованному проекту заказчику выставляется счёт в размере 60% от итоговой суммы, только после оплаты счёта происходит следующий процесс «Разработка рабочей документации». После разработки всего пакета документов конструктор отправляет проект на подготовку к производству и непосредственно само производство.

Процесс «Подготовка к производству» состоит из двух ключевых процессов «Закупка материалов» и их «Складирование». Закупку материалов осуществляет инженер по снабжению, он получает от конструктора перечень необхо-

димых материалов и определяет потребность в закупке. Если необходимых материалов в распоряжении организации нет, то он выбирает поставщика и оформляет заказ на поставку. Приём заказанных материалов на склад и непосредственно их хранение и выдачу в производство осуществляет кладовщик.

Процесс производства начинается с получения документов от конструктора, по которым выполняется распил материалов на детали, далее их кромовка и сверление. По завершению изготовления всех частей мебели, в соответствии с документами, происходит сборка частей и прикручивание фурнитуры, то есть сборка мебели.

Далее приглашается заказчик для визуального осмотра продукции, если дефектов не выявлено, тогда заказчик оплачивает остаток суммы и менеджер закрывает заказ. Все операции, связанные с денежными средствами, проводит бухгалтер. На рисунке 3 представлены основные бизнес-процессы, с выделенными подпроцессами.

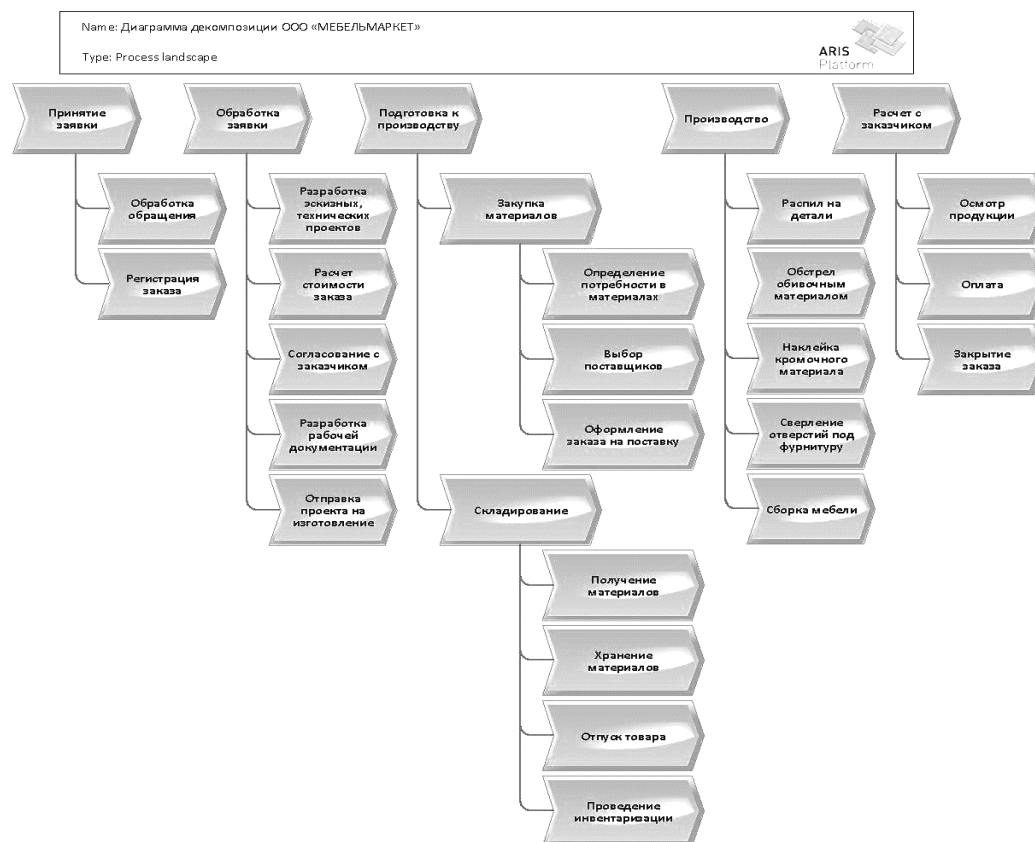


Рисунок 3. Диаграмма декомпозиции основных процессов

Следующим шагом было проведение исследования информационной системы предприятия. Анализ информационного обеспечения показал, что в рас-

поряжении предприятия имеются 4 компьютера с операционными системами (ОС) Windows 7 и 3 принтера.

Краткий обзор программ, которые используют сотрудники предприятия:

1. bCAD — 2-х и 3-х мерная система автоматизированного проектирования, разработанная российской компанией ПроПро Группа. Данная программа используется только конструкторским отделом для двумерного черчения, объёмного моделирования и реалистичной визуализации. [4]

2. Microsoft Office — офисный пакет приложений. В состав этого пакета входит программное обеспечение для работы с различными типами документов: текстами, электронными таблицами, базами данных и тд. Word — текстовый процессор, используется на всех компьютерах для составления документов различной сложности, Microsoft Office Excel — табличный процессор, используется для создания электронных расчётных таблиц [5].

3. 1С: Предприятие — программный продукт компании «1С», предназначенный для автоматизации деятельности на предприятии. Также установлен на всех компьютерах и используется как система автоматизации предприятия [6].

Стоит отметить, что все компьютеры соединены локальной сетью, что является положительным фактором. Информационное обеспечение предприятия находится на среднем уровне.

Выводы. В результате анализа информационной базы предприятия было выявлено, что в качестве базы данных предприятие использует встроенную файловую базу данных, ей управляет файловая СУБД, которая также разработана фирмой «1С» и является частью платформы. Как мы видим, предприятие использует файловый вариант работы системы. Такой вариант работы обеспечивает лёгкость установки и эксплуатации системы и минимизирует риск нарушения целостности данных при сбоях компьютеров и локальной сети. В данной базе хранится информация о заказах на каждом этапе, каталог товаров в наличии, список доступных поставщиков. Проведённый анализ характеристик условий деятельности индивидуального предпринимателя показал, что индиви-

дуальный предприниматель осуществляет экономическую деятельность в избранном им направлении с полной ответственностью за её результаты, контролирует все свои бизнес-процессы.

Также исследование показало, что, приступая к процедуре регистрации индивидуального предпринимателя, необходимо чётко понимать цели и задачи планируемого бизнеса, сама процедура регистрации не является сложной. Наиболее популярной сферой деятельности индивидуальных предпринимателей является оптовая и розничная торговля.

Библиографический список

1. Муниципальное образование "Город Киров". Малый и средний бизнес. URL : <http://www.mo-kirov.ru/business/malyu-i-sredniy-biznes/> (дата обращения 20.10.17).
2. Регистрация ИП в Кирове в 2018: пошаговая инструкция, адрес налоговой и советы. URL : <http://ip-registr.ru/43/registraciya-ip-v-kirove-2> (дата обращения 02.02.18)
3. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Кировской области (Кировстат) http://kirovstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/kirovstat/ru/statistics/accounting/ (дата обращения 20.10.17)
4. Википедия. bCAD. URL : <https://ru.wikipedia.org/wiki/BCAD> (дата обращения 21.06.18).
5. Википедия. Microsoft Office. URL : https://ru.wikipedia.org/wiki/Microsoft_Office (дата обращения 21.06.18).
6. 1С: Предприятие 8 система программ. Обзор платформы URL : <http://v8.1c.ru/overview/Platform.htm> (дата обращения 21.06.18).

Анализ эффективности реализации региональных целевых программ в Кировской области

Жданова О. С.^а, Хачатрян А. Б.^б

кандидат экономических наук, доцент кафедры государственного и муниципального управления^а магистрант кафедры государственного и муниципального управления^б

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{а,б}

E-mail: olgajdanova@autorambler.ru, aram-zney@mail.ru

Аннотация: успешная реализация региональных целевых программ сводится не только к тому, чтобы найти бюджетные средства на эти программы, а прежде всего к тому, чтобы использовать бюджетные средства с максимальной эффективностью и результативностью. Целью этой статьи является анализ эффективности реализации региональных целевых программ (на материалах Кировской области). Метод исследования – метод сравнительного анализа, балльной рейтинговой оценки. Так, в статье представлены результаты оценки степени достижения значений целевых показателей эффективности, степени соответствия запланированному уровню затрат, качества управления региональными целевыми программами Кировской области. Также в статье описаны результаты оценки среднего уровня достижения значений целевых показателей эффективности реализации региональных целевых программ. В результате исследования были выделены программы, которые имели наибольшие отклонения по критерию эффективности их реализации за 2016 и 2017 годы.

Ключевые слова: государственный финансовый контроль, региональные целевые программы, эффективность.

Введение. Регулирование регионального развития страны является одной из важнейших функций современного государства. Путём осуществления целенаправленной и последовательной региональной политики государство стремится повысить уровень социально-экономического развития территории, сгладить дифференциацию регионов по основным социально-экономическим показателям, обеспечить хороший инвестиционный климат в регионе.

Объект исследования – региональные целевые программы Кировской области. Предмет исследования – эффективность реализации региональных целевых программ.

Целью исследования является изучение нормативно-правовых актов, регулирующих реализацию региональных целевых программ и анализ эффективности реализации региональных целевых программ в Кировской области.

В соответствии с целью исследования были поставлены следующие *задачи*:

1) проанализировать действующее федеральное и региональное законодательство, касающееся региональных целевых программ;

2) проанализировать результаты оценки государственных программ Кировской области по критериям эффективности их реализации за 2016 и 2017 годы;

3) сделать выводы об эффективности реализации региональных целевых программ.

Ведущий подход – анализ эффективности реализации региональных целевых программ в Кировской области основан на законах формальной логики. При проведении исследования использованы методы системного анализа, сравнительного анализа, балльной оценки.

Результаты исследования. Органы власти на всех уровнях используют целевые программы в пределах своих полномочий как средство реализации государственной политики, а также воздействия на социально-экономические процессы. Целевые программы являются способом аккумулирования ресурсов, бюджетных средств для решения неотложных, первоочередных проблем, а также инструментом реализации стратегий социально-экономического развития регионов [Майская Е.С., с. 107-119].

Региональные целевые программы – это комплекс мероприятий и проектов, направленных на достижение целей и конкретных задач экономического, социального или экологического характера, требующих согласованных действий органов государственной власти, органов местного самоуправления и хозяйствующих субъектов и финансируемых полностью или частично из областного бюджета [Любовный В.Я., Зайцев И.Ф., Воякина А.Б., с. 91].

Региональные целевые программы решают важные задачи: формирование оптимальной территориальной и отраслевой структуры экономики региона, сбалансированное региональное хозяйствование в условиях рынка, охрана окружающей среды, а также максимально эффективное использование материальных, природных и трудовых ресурсов региона.

Одним из важных инструментов региональной политики является реализация региональных целевых программ. Несмотря на то, что конкретные цели и задачи целевых программ могут быть различными, но, всё же, они направлены

на повышение уровня жизни населения в регионе. Это выражается в решении социальных проблем, в благоприятном экономическом состоянии региона и т.д. [Голдаков Р.Н., Петров М.Н., с.98].

В настоящее время в Кировской области 25 действующих целевых программ (2 программы действуют с 2018 года), из которых 18 программ являются отраслевыми (например, «Развитие здравоохранения» на 2013-2020 годы, «Развитие образования» на 2014-2020 годы), а 7 – комплексными («Развитие экономического потенциала и формирование благоприятного инвестиционного климата» на 2013-2020 годы, «Развитие государственного управления» на 2013-2020 годы).

Реализация региональных целевых программ в Кировской области регулируется рядом нормативно-правовых актов, как федерального, так и регионального уровня, перечень которых приведён в таблице 1.

В постановлении Правительства Кировской области от 20.03.2012 № 144/123 «О разработке, реализации и оценке эффективности реализации государственных программ Кировской области» (в ред. постановлений Правительства Кировской области от 12.11.2014 N 9/119) приводятся критерии оценки эффективности реализации государственных программ и их весовые баллы, которые отражены в таблице 2. Максимальный итоговый балл каждой государственной программы Кировской области должен приравниваться 100 баллам.

Таблица 1

Перечень нормативно-правовых актов, регулирующих реализацию региональных целевых программ в Кировской области

Федеральный уровень	Региональный уровень
Конституция РФ (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)	Порядок разработки, реализации и оценки эффективности реализации государственных программ, Методические указания по разработке и реализации государственных программ (постановление Правительства Кировской области от 20.03.2012 № 144/123 «О разработке, реализации и оценке эффективности реализации государственных программ Кировской области»)
«Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от	Перечень государственных программ Кировской области (распоряжение Правительства

27.12.2018)	Кировской области от 19.06.2012 № 180 «Об утверждении перечня государственных программ Кировской области»)
Федеральный закон от 29.11.2018 N 459-ФЗ «О федеральном бюджете на 2019 год и на плановый период 2020 и 2021 годов» и т.д.	Правительством области в 2012 году утверждены государственные программы Кировской области, вступившие в силу с 1 января 2013 года

Таблица 2

Критерии оценки эффективности реализации государственных программ и их весовые баллы в Кировской области

№ п/п	Наименование критериев	Весовой балл (максимальное значение)
1	Оценка степени достижения значений целевых показателей эффективности	45
2	Оценка степени соответствия запланированному уровню затрат	35
3	Оценка качества управления государственной программой	20

Рассмотрим результаты оценки государственных программ Кировской области по критериям эффективности их реализации за 2016 и 2017 годы. Сравнение приведено в таблице 3.

Таблица 3

Результаты оценки государственных программ Кировской области по критериям эффективности их реализации за 2016 и 2017 года

№ п/п	Наименование государственных программ Кировской области	По итогам за 2016 год	По итогам за 2017 год	Отклонение (+,-)
1	Содействие развитию гражданского общества, поддержка социально ориентированных некоммерческих организаций и укрепление единства российской нации	85,72	99,95	14,23
2	Развитие лесного хозяйства	83,48	93,01	9,53
3	Развитие экономического потенциала и формирование благоприятного инвестиционного климата	86,36	99,42	13,06
4	Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами жителей Кировской области	92,10	85,44	-6,66

5	Развитие агропромышленного комплекса	98,47	95,74	-2,73
6	Управление государственным имуществом	97,84	90,05	-7,79

В таблице 3 рассмотрены государственные программы, реализуемые на территории Кировской области, которые за исследуемый период (2016-2017 годы) имеют отклонения, как в положительную, так и отрицательную сторону. При отклонении в положительную сторону нет необходимости искать причины этому. Очевидно, положительная динамика возникает, когда программа реализуется согласно плану-графику. Но существует другой подход к способам влияния на положительное отклонение, а именно изменение показателей программы, то есть, если снижаем показатель, то возрастает эффективность реализации программы. Это обосновывается множеством редакций государственных программ Кировской области и изменений показателей в них. Со временем в некоторых редакциях программ показатели повышаются, так как достигнуты запланированные результаты.

На рисунке 1 представлены показатели динамики результатов оценки эффективности реализации государственных программ Кировской области в период 2015-2017 года. Анализируя средние значения результатов оценок эффективности реализации государственных программ в Кировской области в период с 2015 по 2017 года, можно сделать вывод о том, что в динамике этих значений наблюдается рост на 4,53 балла, что, довольно, неплохой скачок вверх за 3 года.

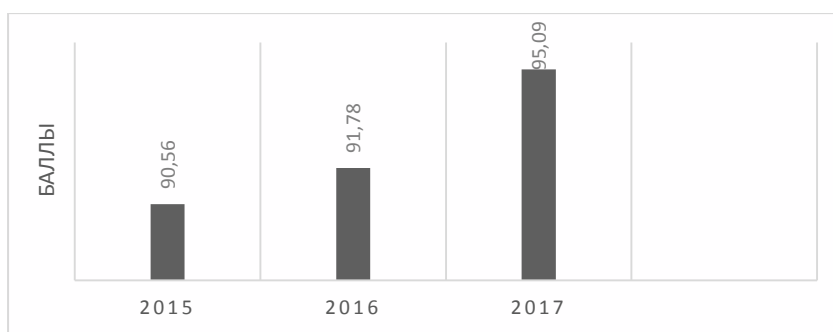


Рисунок 1. Показатели динамики результатов оценки эффективности реализации государственных программ Кировской области с 2015-2017 года

Выводы. В целом, анализ эффективности реализации региональных целевых программ в Кировской области показал, что за исследуемый период плановые показатели достигаются согласно срокам и этапам реализаций. Однако по ряду программ выявлена отрицательная динамика показателей эффективности реализации. Это программы: «Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами жителей Кировской области», «Развитие агропромышленного комплекса», «Управление государственным имуществом». По данным программам целесообразно разработать комплекс дополнительных мер по повышению эффективности их реализации в регионе.

Таким образом, в ходе исследования:

- 1) проанализировано действующее федеральное и региональное законодательство, касающееся региональных целевых программ;
- 2) проанализированы результаты оценки государственных программ Кировской области по критериям эффективности их реализации за 2016 и 2017 года;
- 3) сделан вывод, что целевые программы в Кировской области реализовываются эффективно, но для некоторых программ целесообразно разработать комплекс дополнительных мер по повышению эффективности их реализации.

Библиографический список

1. Майская Е. С. Проблемы реализации целевых программ в условиях внедрения бюджетирования, ориентированного на результат // Современная экономика: проблемы и решения. 2012. № 8. С. 107–119
2. Любовный В. Я., Зайцев И. Ф., Воякина А. Б. Целевые программы развития регионов: рекомендации по совершенствованию разработки, финансирования и реализации. М: Московский общественный научный фонд, 2014. 91с.
3. Голдаков Р. Н., Петров М. Н. Целевые комплексные программы: монография. М.: Креативная экономика, 2015. 128 с.
4. Смоляр М. Я. Программный бюджет: на пути к эффективному финансовому менеджменту // Финансы. 2016. № 11. С. 71–72.

Проблемы бухгалтерского учёта резервов под обесценение финансовых вложений

Холкин А. В.^а

кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита^а
Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^а
E-mail: holkin@vyatsu.ru^а

Аннотация. Данная статья посвящена выявлению и описанию проблем, возникающих в практической деятельности учётных служб экономических субъектов при отражении в бухгалтерском учёте и раскрытии в бухгалтерской (финансовой) отчётности величины резерва под обесценение финансовых вложений. Эти проблемы обусловлены несовершенством формулировок нормативных актов, регулирующих бухгалтерский учёт, и недостаточной степенью исследования данных объектов в научной и практической литературе. То есть все выявленные проблемы являются на уровне экономического субъекта объективными и требуют решения. Негативными последствиями существования данных проблем является повышенный риск искажения учётных данных и нерациональные затраты учётного труда. Выявление указанных проблем позволит в дальнейшем разработать комплекс мер по их устранению или нивелированию их негативных последствий.

Ключевые слова: бухгалтерский учёт, финансовые вложения, резерв под обесценение.

Введение. Начиная с бухгалтерской (финансовой) отчётности за 2003 год, все юридические лица, согласно Положению по бухгалтерскому учёту «Учёт финансовых вложений» ПБУ 19/02 (утверждено Приказом МФ РФ от 10.12.2002 № 126н) [ПБУ 19/02], за исключением кредитных организаций и государственных (муниципальных) учреждений, обязаны проводить проверку финансовых вложений на обесценение, и в случае положительных результатов данной проверки, формировать резерв под обесценение финансовых вложений.

Однако в практической деятельности учётных служб формирование данного резерва сопряжено с рядом трудностей и сложностей, основной причиной которых является несовершенство формулировок текста вышеуказанного Положения.

Наличие трудностей и сложностей приводит к возникновению проблем, связанных с отражением и раскрытием сведений в бухгалтерской (финансовой) отчётности, как суммы резерва, так и величины финансовых вложений. Всё это может привести к возникновению существенных искажений отчётных данных и повлиять на оценки и решения заинтересованных лиц.

Помимо несовершенства формулировок нормативных актов, данные проблемы усугубляются тем, что в научной и учебно-методической литературе, периодических изданиях по учётной проблематике они не обозначены и не описаны, а, следовательно, по ним недостаточно корректно определены способы решения.

Учёту резерва под обесценение финансовых вложений посвящены труды таких авторов, как: А. Е. Вагапова [Вагапова А. Е.], И. М. Дмитриева [Дмитриева И. М., с. 196], Н. А. Каморджанова, И. В. Карташова, А. П. Шабля [Каморджанова Н. А., Карташова И. В., Шабля А. П., с. 361], Л. И. Куликова [Куликова Л. И., с. 70], З. С. Туякова [Туякова З. С., с. 2], К. С. Устинова [Устинова К. С., с. 21], С. Фурта [Фурта С.] и другие. Все указанные авторы либо просто цитировали Положение, либо недостаточно полно определили круг проблем, возникающих при формировании и отражении резерва под обесценение финансовых вложений.

Цель исследования. Исходя из изложенного выше, целью данной статьи является на основе изучения положений учётных стандартов выявить и описать проблемы, а также оценить негативные последствия их существования.

Задачи исследования. Для достижения указанной цели необходимо решить следующие задачи:

- 1) проанализировать положения федеральных стандартов бухгалтерского учёта, регламентирующих ведение учёта финансовых вложений в части резерва под обесценение;
- 2) выявить и описать проблемы, возникающие в практической деятельности при применении данных стандартов;
- 3) дать оценку возможным негативным последствиям существования данных проблем.

В качестве материалов для проведенного исследования послужили:

- 1) Положение по бухгалтерскому учёту «Учёт финансовых вложений» ПБУ 19/02 (утверждено Приказом МФ РФ от 10.12.2002 № 126н) [ПБУ 19/02];

- 2) Положение по бухгалтерскому учёту «Изменения оценочных значений» (ПБУ 21/2008) (утверждено Приказом МФ РФ от 06.10.2008 № 106н) [ПБУ 21/2008];
- 3) рекомендации аудиторским организациям, индивидуальным аудиторам, аудиторам по проведению аудита годовой бухгалтерской отчётности организаций за 2009 год (Письмо Минфина РФ от 28.01.2010 № 07-02-18/01) [Рекомендации].

Объектом исследования являются резервы под обесценение финансовых вложений, а предметом исследования – конкретные проблемы, возникающие в деятельности учётных служб при отражении данного объекта в бухгалтерском учёте и отчётности.

Методы исследования. Для решения поставленных задач были использованы следующие методы: анализ, синтез, дедукция, индукция, мысленный эксперимент.

Результаты исследования, их обсуждение. В результате проведённого исследования были выявлены следующие проблемы, возникающие при ведении бухгалтерского учёта резерва под обесценение финансовых вложений, а именно:

- 1) использование разных по природе оценок при определении величины резерва;
- 2) неопределенность состава объектов финансовых вложений, в отношении которых необходимо проводить проверку на обесценение;
- 3) нечёткость понятия расчётной стоимости и отсутствие указания методов её определения;
- 4) открытый и неопределённый перечень ситуаций, при которых возможно обесценение финансовых вложений;
- 5) отсутствие подходов к определению уровня существенности для квалификации снижения стоимости в качестве устойчивого и существенного;

- 6) нечёткость прогнозирования при определении устойчивого существенного снижения стоимости;
- 7) отсутствие указания конкретных моментов и событий, при наступлении которых необходимо проводить проверку на обесценение;
- 8) неопределенность подходов к составлению расчёта стоимости и подтверждения полученных результатов;
- 9) нечёткость и противоречивость формулировок в нескольких частях проверки;
- 10) неопределённость класса, к которым относятся события, приводящие к изменению суждения о величине резерва;
- 11) отсутствие критериев признания аналогичных ценных бумаг при применении условий устойчивого существенного снижения стоимости.
- 12) отсутствие в нормативных актах подходов к оценке признаков банкротства эмитента;
- 13) неопределённость в части периодичности последующих проверок на продолжение существования обесценения;
- 14) отсутствие указаний на конкретные события, приводящие к прекращению существования условий устойчивого существенного снижения стоимости.

Использование разных по природе оценок при определении величины резерва проявляется в следующем. Резерв создаётся исходя из разности между сложившейся в момент приобретения учётной оценкой – первоначальной стоимости, определённой исходя из метода исторической оценки, и оценкой будущих экономических выгод (доходов), ожидаемых от данных финансовых вложениях в обычных условиях деятельности. То есть используется два вида оценок, определённых различными методами: учётная оценка определяется с использованием методов бухгалтерского учёта, а расчётная – методов, применяемых экономическим субъектом самостоятельно. При этом учётная оценка должна быть основана на ретроспективной информации о фактах хозяйствен-

ной жизни, связанных с приобретением финансовых вложений, а корректнее, с получением прав на них, а расчётная, если исходить из прямого толкования пункта 37 ПБУ 19/02, должна определяться исходя из ожидаемых (предполагаемых) выгод, то есть на основании прогнозов – перспективной информации. Однако учётная стоимость является более достоверной и объективной, чем расчётная стоимость, при определении которой возможная большая доля субъективных суждений. Это может привести к необъективности расчёта самой величины резерва, что нарушит требование достоверности, предъявляемое к бухгалтерской (финансовой) отчётности.

Неопределенность состава объектов, в отношении которых необходимо проводить проверку на обесценение была выявлена на основе анализа условий существования устойчивого существенного снижения стоимости, приведенных в абзацах 3-5 пункта 37 ПБУ 19/02. Как следует из данного пункта, одним из условий является то, что на отчётную и предыдущую отчётную дату расчётная стоимость была ниже учётной. Согласно пункту 6 статьи 15 Федерального закона от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 28.11.2018) «О бухгалтерском учёте» [Закон] отчётной датой является последний календарный день отчётного периода, то есть 31 декабря. Тем самым финансовые вложения, в отношении которых необходимо проводить проверку на обесценение, должны быть приняты на учёт не в текущем периоде, за который составляется отчётность, а в периоде, предшествующем отчётному. То есть в отношении финансовых вложений, принятых к учёту в отчётном периоде, резерв создавать не представляется возможным. Однако в отношении указанных объектов вполне возможно значительное снижение стоимости и в течение отчётного периода. Таким образом, наблюдается неопределенность по критерию времени приобретения (получения) учётных объектов. Существование данной проблемы может привести к отказу от признания снижения в отношении недавно приобретенных объектов, что приведёт к искажению данных бухгалтерской (финансовой) отчётности, снижении её реальности.

Также к данной проблеме относится и следующая неопределенность: объект, принятый к учёту в прошлом отчётном периоде, в отношении которого в период приобретения определялась текущая рыночная стоимость, то есть расчётная стоимость не исчислялась, но в отношении которых в последующем периоде наступили события, приведшие к переклассификации объекта в состав финансовых вложений, по которым текущая рыночная стоимость не определяется и в отчётном периоде наступают события, приводящие к устойчивому существенному снижению стоимости. Формально, объект был приобретен в период, предполагающий проведение проверки, но поскольку в предыдущем отчётном периоде расчётная стоимость не определялась, то одно из условий не соблюдается.

Нечёткость понятия расчётной стоимости и отсутствия методов её определения установлена по результатам изучения пунктов 37-40 ПБУ 19/02. Расчётная стоимость определена по методике расчёта без раскрытия её экономической сущности. Эта стоимость определяется как разность между учётной стоимостью и суммой снижения. А сумма снижения определяется, как разность между учётной стоимостью и расчётной. Тем самым отмечается некая тавтологичность в порядке расчёта. Методов определения величины расчётной стоимости в ПБУ 19/02 нет. Это, в свою очередь, приводит к отсутствию унифицированных подходов к её расчёту. Из этого следует вывод, что величина расчётной стоимости будет субъективна, поскольку сам экономический субъект вынужден изобретать метод расчёта. Это может привести к тому, что величина расчётной стоимости, определённой разными субъектами, будет различаться. Это приведёт к несопоставимости отчётных данных, особенно при пространственном сравнении, в части раскрытия сведений о финансовых вложениях.

Открытый и неопределённый перечень ситуаций, при которых возможно обесценение финансовых вложений выявлен на основе изучения абзацев 6-9 пункта 37 ПБУ 19/02. В последнем из указанных абзацев, в конце последнего предложения приводится сокращение: «и т. д.», что и позволяет сделать однозначный вывод о том, что перечень случаев является открытым и неопределённым.

ным. Следствием этого может быть то, что при наступлении событий, приводящих к возникновению признаков устойчивого существенного снижения стоимости, но не поименованных в исследуемых абзацах, работники учётной службы адекватно не среагируют на такие события, не проведут проверку на соблюдение условий и не создадут резерв. То есть неопределенность правовых актов породит риск не отражения последствий, что приведёт к искажению учётных и отчётных данных.

Отсутствие подходов к определению уровня существенности для квалификации снижения стоимости в качестве устойчивого и существенного. В тексте ПБУ 19/02 нет указаний на критерий существенности. Наличие данной проблемы способствует развитию субъективизма и неопределенности действий учётного персонала, что так же может привести к недостоверности отчётных данных.

В последнем абзаце пункта 37 ПБУ 19/02 указано, что одним из условий существования устойчивого снижения стоимости является высокая вероятность отсутствия доходов от финансовых вложений в будущем. При этом в формулировке не указано в течение какого периода должна существовать такая вероятность, то есть на какой период необходимо составлять прогноз поступлений экономических выгод. Это может затруднить действия учётного персонала, приводят к субъективизму и снижают достоверность отчётных данных.

Отсутствие указания конкретных моментов и событий, при наступлении которых необходимо проводить проверку на обесценение. В тексте ПБУ 19/02 приведены только указания на условия и возможные ситуации, при которых обесценение возможно. Объектами же бухгалтерского учёта, как указано в Федеральном законе «О бухгалтерском учёте» являются факты хозяйственной жизни. Одними из составляющих фактов хозяйственной жизни являются события. То есть именно наступление определённых событий и служит основанием для начала действий учётного персонала по отражению в бухгалтерском учёте конкретных объектов. Тем самым отсутствие указания на конкретные события

или факты могут привести к неопределённости действий учётного персонала, что приведёт к риску искажения отчётных данных.

Неопределённость подходов к составлению расчёта расчётной стоимости и подтверждения полученных результатов. В тексте ПБУ 19/02 нет указаний на то, как составлять расчёт и чем его обосновывать. Это приводит к субъективизму, отсутствию унифицированного подхода, нерациональным затратам учётного труда.

Нечёткость и противоречивость формулировок в части моментов проверки проявляется в следующем. Как следует из пункта 38 ПБУ 19/02, проверку необходимо проводить при наступлении ситуаций, приводящих к устойчивому существенному снижению стоимости. Ниже, в данном же пункте указано на то, что проверка должна проводиться не реже одного раза в год по состоянию на 31 декабря отчётного года при наличии признаков обесценения. Тем самым есть противоречие (коллизия). А это способствует риску искажения отчётных данных.

Кроме того, как указано в Рекомендациях аудиторским организациям, индивидуальным аудиторам, аудиторам по проведению аудита годовой бухгалтерской отчётности организаций за 2009 год (Письмо Минфина РФ от 28.01.2010 № 07-02-18/01), резерв под обесценение финансовых вложений является оценочным значением. Поэтому в отношении данного объекта распространяет своё действие Положение по бухгалтерскому учёту «Изменения оценочных значений» (ПБУ 21/2008). Поэтому в отношении данного резерва существует проблема неопределённости класса событий, к которым относятся события, приводящие к изменению суждения о величине резерва. Это может привести к искажению отчётных данных.

Отсутствие критериев признания аналогичных ценных бумаг при применении условий устойчивого существенного снижения стоимости, то есть отсутствие критериев сопоставимости. Невозможно установить аналогичность сделок и ценных бумаг, что вносит субъективизм в действия персонала и повышает риск искажения отчётных данных.

Отсутствие в нормативных актах подходов к оценке признаков банкротства эмитента, что указано в качестве примера ситуаций, приводящих к обесценению финансовых вложений. Это не способствует повышению достоверности отчётных данных и формированию резерва.

Неопределенность в части периодичности последующих проверок на продолжение существования обесценения. В пунктах 39 и 40 ПБУ 19/02 обозначена необходимость проведения последующих проверок на продолжение существования условий устойчивого существенного снижения стоимости, но не указана их периодичность. Это приводит к субъективизму и возможным искажениям отчётных данных

Отсутствие указаний на события, проводящие к прекращению существования условий устойчивого существенного снижения стоимости, информация о которых является основанием для восстановления резерва, выявлена на основе изучения пункта 40 ПБУ 19/02. В нем указано, что вывод об отсутствии таких условий может быть сделан на основании имеющейся у экономического субъекта информации. Однако не указано о чём должна быть информация и каким образом получена. Это затрудняет действия персонала и способствует повышению риска искажения отчётных данных.

Выводы.

1. Были проанализированы действующие в настоящее время учётные стандарты, регламентирующие порядок ведения бухгалтерского учёта резерва;
2. Выявлены и описаны проблемы, возникающие в практической деятельности учётных служб при выполнении учётных работ при отражении резерва. Эти проблемы по отношению к экономическому субъекту являются объективно существующими, поскольку обусловлены несовершенством нормативных актов, регулирующих бухгалтерский учёт.

Общими последствиями существования данных проблем является повышенный риск искажения отчётных данных в силу субъективных суждений, выносимых учётным персоналом, как попытка решения вышеуказанных проблем. Другим негативным последствием являются повышенные и нерациональные

затраты учётного труда на поиск решений указанных проблем, поскольку универсальные или типовые решения не предусмотрены. Другим негативным моментом является то, что при проведении аудита бухгалтерской (финансовой) отчётности ни аудитор, ни руководство аудируемого лица не будут в состоянии обосновать своё мнение о достоверности отражения в учёте и раскрытия в отчётности как величины резерва под обесценение, так и самой суммы финансовых вложений, что повышает и объём аудита, и, соответственно, затраты на его проведение.

Библиографический список

1. «О бухгалтерском учете» : Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ : ред. от 28.11.2018 // Российская газета. 09.12.2011. № 278. Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».
2. «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учёту "Учёт финансовых вложений" ПБУ 19/02»: Приказ МФ РФ от 10.12.2002 № 126н : ред. от 06.04.2015 // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти. 03.03.2003. № 9. Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».
3. «Об утверждении положений по бухгалтерскому учету» : Приказ МФ РФ от 06.10.2008 № 106н // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти. 03.11.2008. № 44. Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».
4. Рекомендации аудиторским организациям, индивидуальным аудиторам, аудиторам по проведению аудита годовой бухгалтерской отчётности организаций за 2009 год : Письмо МФ РФ от 28.01.2010 № 07-02-18/01 // Финансовая газета. 04.02.2010. № 6. Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».
5. Вагапова А. Е. Порядок создания резервов: бухгалтерский и налоговый учёт // Аудиторские ведомости. 2006. № 5.
6. Дмитриева И. М. Бухгалтерский финансовый учёт. В 2 ч. Часть 1 3-е изд., пер. и доп. Учебник для академического бакалавриата. М. : Юрайт. 2018. 254 с.
7. Каморджанова Н. А., Карташова И. В., Шабля А. П. Бухгалтерский финансовый учёт: учебное пособие. 2-е изд. Стандарт третьего поколения. СПб. : Издательский дом «Питер». 2017. 480 с.
8. Куликова Л. И. Формирование оценочных резервов // Финансовый вестник: финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учёт. 2011. № 5. С. 70–79.
9. Туякова З. С. Учёт финансовых резервов постоянно действующего предприятия // Все для бухгалтера. 2010. № 1. С. 2–9.
10. Устинова К. С. Резерв под обесценение финансовых вложений // Финансовые и бухгалтерские консультации: электрон. журн. 2018. № 12. С. 21–26.

URL: http://www.fbk.ru/publications/publishing_library/ (дата обращения: 10.12.2018).

11. Фурта С. Создание резерва под обесценение финансовых вложений // Финансовая газета. Региональный выпуск. 2008. № 47.

О состоянии сельских территорий в Российской Федерации

Цапаев А. В.^a, Фадеева Н. Ю.^b

магистрант кафедры государственного и муниципального управления^a

доцент кафедры государственного и муниципального управления^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a, b}

E-mail: aleksandr_ts@mail.ru^a, natalifad@list.ru^b

Аннотация: в исследовании автором дано определение сельским территориям в Российской Федерации, обозначена цель исследования, поставлены задачи исследования, на основании статистических данных представлен анализ состояния дорог в сельской местности, анализ численности сельского населения, изучены показатели рождаемости и смертности, представлены данные о численности сельских населенных пунктов, выявлены некоторые из существующих проблем, оказывающих влияние на текущее состояние и развитие сельских территорий, автором сделаны выводы на основании изученных статистических данных и проведенного исследования, представлены возможные пути решения задач, которые должны привести к повышению качества и уровня жизни на селе, восстановлению социальной инфраструктуры, повышению престижа и привлекательности сельских территорий, уменьшению оттока населения из сельской местности.

Ключевые слова: демография, инфраструктура, село, сельские территории, стратегия.

Введение.

В соответствии с «Концепцией устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период до 2020 года» под сельскими территориями следует понимать территории сельских поселений и соответствующие межселенные территории [Концепция, с. 1]. В России сельские территории обладают мощным потенциалом. К ним можно отнести значительную долю населения, проживающую в сельской местности (на 1 января 2015 года в Российской Федерации численность сельского населения составляла более 37 млн человек, это почти 26 процентов от всего населения страны). Считается, что сельское хозяйство – это продукты лесного, охотничьего и рыбопромыслового хозяйств, продовольствие и сырье для промышленности. А задачей любой власти является грамотное распределение и использования ресурсов сельских территорий.

Цель исследования.

Выявить причины существенного отличия качества жизни населения в сельской местности от уровня жизни населения в городе.

Задачи исследования.

1. Проанализировать развитие инфраструктуры сельской местности на примере автомобильных дорог.

2. Провести анализ динамики численности сельского населения.

3. Проанализировать проблему рождаемости и смертности сельского населения.

Ведущий подход.

Для выявления различий в качестве жизни сельского и городского населения автором проводится анализ таких объектов как состояние дорог и динамика роста населения в сельской местности.

Результаты исследования, их обсуждение.

Дороги являются основными связующими между населенными пунктами, особенно в сельской местности, поэтому качество автомобильных дорог оказывает огромное влияние на качество жизни сельских жителей, которое находится на весьма низком уровне (Рис. 1) [2].

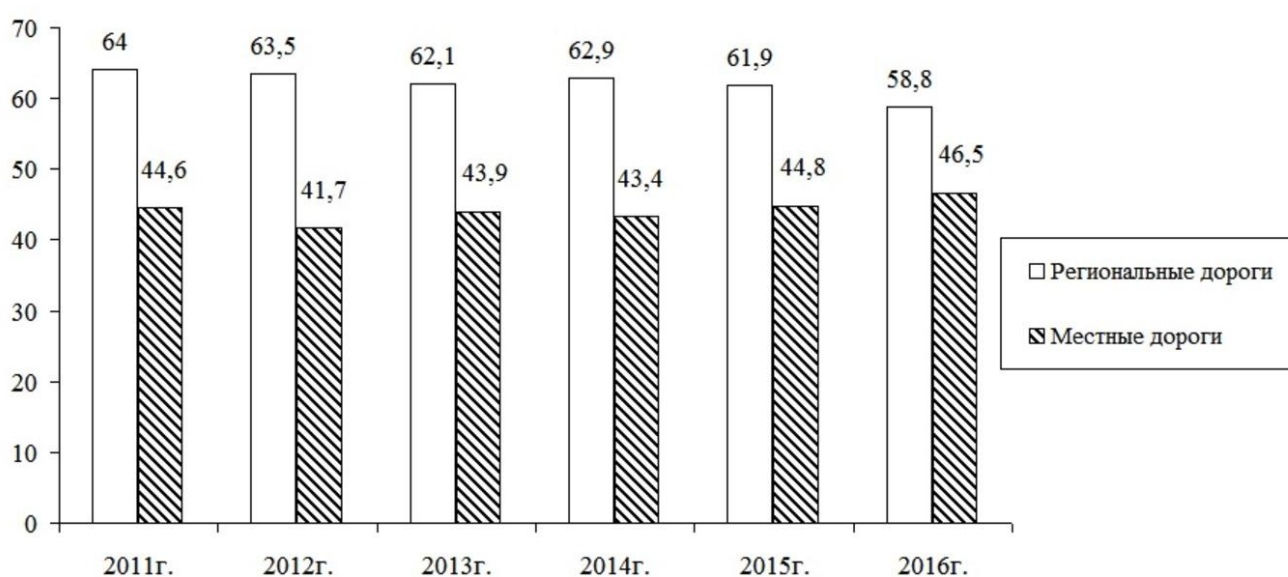


Рисунок 1. Доля автомобильных дорог общего пользования, не отвечающих нормативным требованиям (%)

Важность развития сельских территорий в общем процессе экономического развития Российской Федерации отмечается в Стратегии устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период до 2030 года, принятой Распоряжением Правительства Российской Федерации от 02.02.2015

№ 151-р (далее – Стратегия) [Об утверждении Стратегии, с. 1]. Разработка и принятие Стратегии свидетельствует о том, что со стороны государства развитию сельской территории уделяется важное внимание. Так же в Стратегии отмечены основные проблемы, существующие в развитии сельских территорий. Одной из главных проблем является снижение численности населения, проживающего в сельской местности.

Ниже приведены статистические данные, отражающие сложившуюся тенденцию убыли сельского населения. Как видно, за 15 лет с 2000 по 2015 года численность сельского населения уменьшилась примерно на 1,5 млн человек (табл. 1) [2].

Таблица 1

Численность постоянного сельского населения на 1 января

1 Января 2000	39 470 638
1 Января 2001	39 231 883
1 Января 2002	38 923 981
1 Января 2003	38 642 391
1 Января 2004	38 294 085
1 Января 2005	38 618 913
1 Января 2006	38 417 982
1 Января 2007	38 130 978
1 Января 2008	37 882 448
1 Января 2009	37 821 689
1 Января 2010	37 772 113
1 Января 2011	37 444 185
1 Января 2012	37 314 400
1 Января 2013	37 228 807
1 Января 2014	37 118 215
1 Января 2015	37 985 068

Основными же факторами, которые влияют на численность населения, являются рождаемость и смертность.

Темпы роста уровня рождаемости в сельских населенных пунктах значительно отстают от аналогичного показателя в городских населенных пунктах (рис. 2) [2]. В итоге в 2015 году уровень рождаемости в городе превысил уровень рождаемости на селе. При сохранении текущей динамики указанная тенденция сохранится и в будущем.

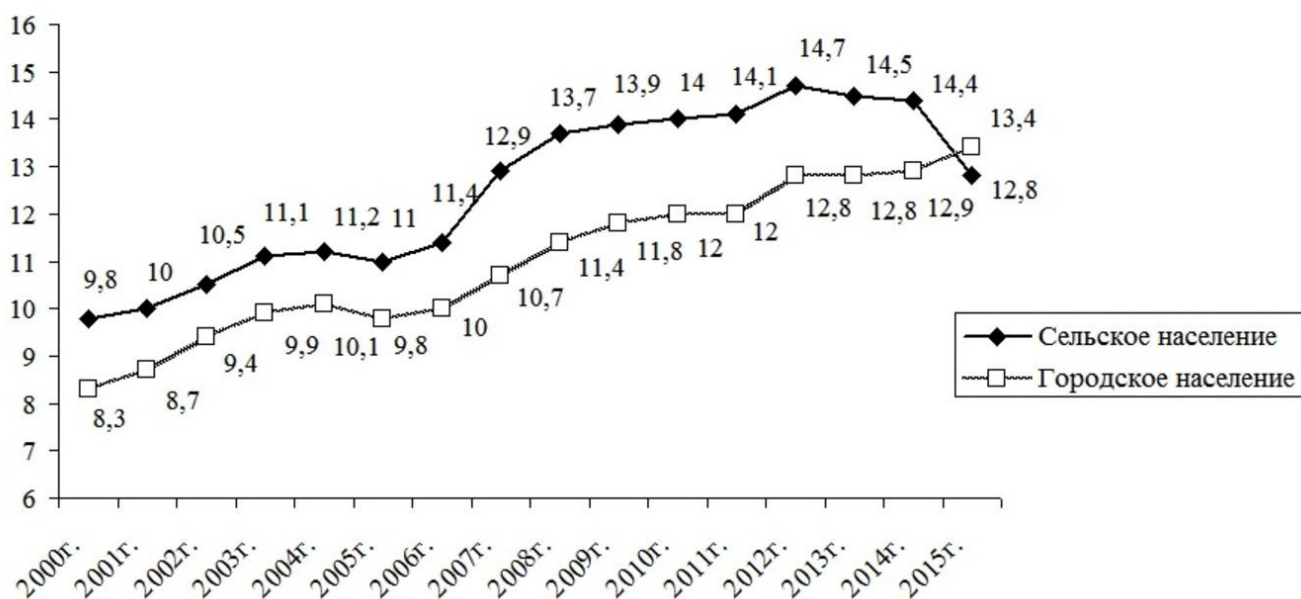


Рисунок 2. Число родившихся в расчете на 1000 населения за год (промилле)

Одновременный анализ показателей рождаемости и смертности показывает более объективную демографическую картину. Несмотря на тенденцию снижения показателя смертности населения в сельской местности, он все же отстает от показателя городского населения (Рис. 3) [2].

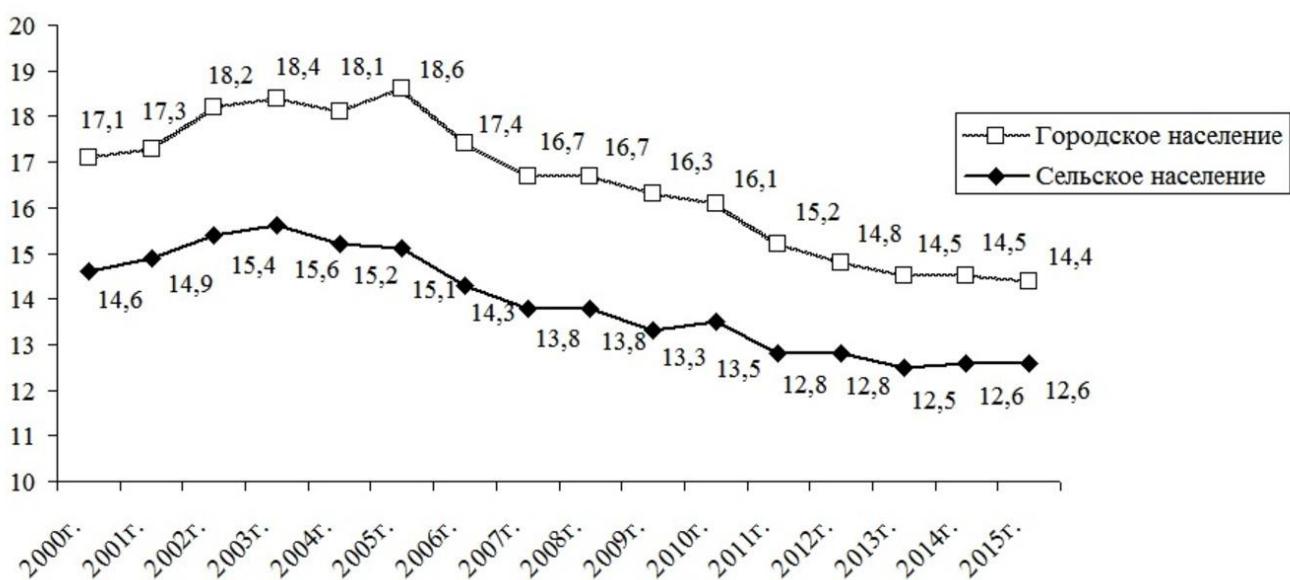


Рисунок 3. Число умерших в расчете на 1000 населения за год (промилле)

Снижение численности сельского населения влечет уменьшение числа сельских населённых пунктов. Можно обнаружить явно выраженное снижение количества сельских поселений, проведя анализ тенденции изменения численности сельских поселений в 2012-2016 годах. Происходило это разными темпами: от 52 до 280 поселений в год (в среднем на один субъект Российской Федерации – от 0,6 до 3,3). В целом за последние пять лет их численность снизилась на 727 ед. (3,9%). В среднегодовом исчислении это составляет 145,4 поселения (0,8%).

Выводы.

Проведенный анализ показал:

- недостаточное развитие инфраструктуры сельской местности;
- отрицательную динамику численности сельского населения;
- серьезные проблемы рождаемости и смертности среди сельского населения.

Вместе с тем, основой для развития любой экономической системы является человеческий потенциал. Поэтому для исправления сложившейся ситуации необходимо в первую очередь остановить процесс оттока населения из сельских территорий. В свою очередь это невозможно без восстановления сельской инфраструктуры и в целом повышения уровня жизни в сельских населенных пунктах.

Для решения данных задач представляется необходимым:

1. Улучшение транспортной инфраструктуры, переориентация рынков сбыта сельскохозяйственной продукции и освоение новых видов производства с целью повышения эффективности, в том числе и его механизация.
2. Улучшение условий жизни на селе, повышение уровня социального и инженерного обустройства сельских территорий, за счет восстановления системы школ, больниц (ФАПов), домов культуры и других учреждений.
3. Развитие малого бизнеса на сельских территориях.

4. Поощрение местных инициатив, направленных на создание и улучшение условий для развития села, за счет предоставления грантов и межбюджетных трансферов.

Хорошим примером является развитие проектов по поддержке местных инициатив, реализуемых на территории многих субъектов Российской Федерации. Они решают ряд проблем по благоустройству, ремонту инженерной инфраструктуры, социально значимых объектов и др.

5. Автор считает, что при подготовке государственных программ Российской Федерации в отраслевых сферах (таких, как образование, здравоохранение, культура, туризм, спорт, обеспечение жильем и коммунальными услугами, социальная поддержка, транспорт, связь, занятость населения и другие) необходимо отдельно предусматривать в них мероприятия по развитию сельских населенных пунктов.

Таким образом, исследование показало существенную разницу уровня жизни сельского населения и населения городов. Только через решение целого комплекса экономических и социальных мероприятий можно обеспечить достижение таких результатов, как устойчивое, комбинированное развитие сельских территорий, увеличение занятости населения, повышение уровня и качества жизни в сельской местности.

Библиографический список

1. Концепция устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период до 2020 года [Электронный ресурс]: утв. распоряжением Правительства РФ от 30.11.2010 N 2136-р. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

2. Федеральная служба государственной статистики: [сайт]. URL: <http://www.gks.ru/>. (дата обращения 28.12.2018)

3. Об утверждении Стратегии устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период до 2030 года [Электронный ресурс]: утв. распоряжением Правительства РФ от 02.02.2015 N 151-р : в ред. распоряжения Правительства РФ от 13.01.2017 N 8-р. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

Способы преодоления сопротивления персонала организации в условиях внедрения инноваций

Черанёва Е. К.^а, Фадеева Н. Ю.^б, Черанёв В. А.^с

кандидат психологических наук, доцент кафедры государственного и муниципального управления^а

кандидат экономических наук, доцент кафедры государственного и муниципального управления^б

магистрант кафедры государственного и муниципального управления^с

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{а,б,с}

E-mail: usr11046@vyatsu.ru^а, usr11486@vyatsu.ru^б, vcheranev@yandex.ru^с

Аннотация. В статье приводится обзор научных публикаций, посвящённых проблеме преодоления сопротивления персонала нововведениям в процессе инновационного развития предприятия. С этой целью даны определения таких понятий, как инновационное предприятие, сопротивление изменениям, барьер перед нововведением. Основное внимание уделено определению типов сопротивления персонала нововведениям и способов преодоления социально-психологических барьеров в условиях внедрения инноваций. Описана закономерность, при которой наблюдается зависимость величины сопротивления нововведениям от сложности внедряемой инновации. Обосновано, что основным фактором преодоления сопротивления персонала изменениям является инновационная среда, проявляющаяся как специфическое состояние социально-психологического климата коллектива. Сделан вывод о том, что способы преодоления сопротивления персонала нововведениям зависят от этапа внедрения инновации и связаны с созданием элементов инновационной среды организации.

Ключевые слова: внедрение инноваций, сопротивление персонала нововведениям, психологический барьер перед нововведениями.

Актуальность исследования. Развитие инноваций в управлении персоналом – это современное и актуальное направление менеджмента. Но в силу ряда социально-психологических причин руководство предприятия сталкивается с сопротивлением персонала при внедрении нововведений. Изучение причин сопротивления инновациям, а также способов преодоления этого сопротивления – актуальная и важная задача, которая находит своё решение во многих современных исследованиях.

Проблемой исследования является то, что в условиях западных санкций и курса Правительства РФ предприятия стремятся выйти на новый уровень хозяйствования, внедряя различные инновационные технологии, используя нововведения в своей деятельности. Но при этом не учитывают психологическую составляющую этого процесса и неизбежное сопротивление персонала организации тем нововведениям, которые жизненно необходимы предприятию. Поэтому переход на инновационные методы работы происходит тяжело, медленно и требует высоких эмоциональных и материальных затрат.

Цель исследования – провести теоретический обзор причин сопротивления персонала внедрению инноваций и предложить адекватные способы преодоления этого сопротивления.

Задачи исследования:

- 1) охарактеризовать причины сопротивления персонала инновациям и социально-психологические барьеры перед нововведениями;
- 2) описать способы преодоления сопротивления персонала в условиях внедрения инноваций.

Ведущий подход. Использован системный подход к анализу явлений, составляющих факторы, причины, этапы и способы преодоления сопротивления персонала при внедрении инноваций. Использовался также аксиоматический метод научного исследования, то есть построение теории путём выведения следствий из некоторых исходных понятий и высказываний.

Результаты исследования, их обсуждение. Инновационное предприятие – это такое предприятие, которое стремится к своему развитию за счёт инновационных технологий. Основное содержание данного понятия можно выразить следующим образом:

- 1) главное направление инноваций – это выпуск конкурентоспособной продукции;
- 2) процесс инноваций – продолжительный, динамичный, соответствующий определённым условиям;
- 3) наличие предварительных разработок, технологического фонда, соответствующих навыков приспособления к новым условиям;
- 4) самостоятельное, независимое новаторство;
- 5) инновационная культура предприятия;
- 6) получение долгосрочной экономической выгоды [Клюня В. Л., Фан Юй, с. 69].

В инновационном предприятии идёт повышение производительности труда, улучшение многих экономических показателей, но такая благоприятная ситуация складывается не сразу. Многие предприятия сталкиваются с необхо-

димостью преодоления сопротивления персонала тем изменениям, которые руководство предприятия считает инновационными и необходимыми. Персоналу непонятно, почему нужно осваивать новые технологии, учиться работать на новом оборудовании, развивать в себе новые качества личности, если они и так прекрасно справлялись со своими обязанностями и получали необходимый результат, проявляли себя как работники и получали за это заработную плату. Возникает ситуация неопределённости, когда руководство предприятия не может прогнозировать результат своих управленческих решений, предприятие несёт экономический ущерб, ухудшается социально-психологический климат в трудовом коллективе, подрывается авторитет руководителя. Таким образом, незнание и игнорирование социально-психологических факторов внедрения нововведений наносит ущерб не только инициатору инноваций, но и организатору и пользователю инноваций.

Рассмотрим причины сопротивления нововведениям, описываемые в современных исследованиях. Так, Н. Л. Удальцова говорит о том, что все причины сопротивления персонала внедрению инноваций можно объединить в две большие группы: 1) люди начинают демонстрировать сопротивление, если считают, что внедряемая инновация недостаточно эффективна или существует высокий риск получения отрицательного результата при её внедрении; 2) персонал не владеет полной информацией о нововведении, в результате чего складывается неполное понимание ситуации и возникает боязнь ущемления собственных интересов [Удальцова Н. Л., с. 22].

А. М. Дибров конкретизирует вышеназванные причины и выделяет следующие:

- люди не верят в успех нововведения;
- коллектив желает сохранить ценности, сложившиеся в прежней организационной культуре предприятия;
- персонал боится, что ситуация внедрения инноваций может выйти из-под контроля и пойти не по прогнозируемому пути;

- большинство работников могут прислушиваться к мнению неформального лидера, который не поддерживает нововведения;
- работники не видят личной заинтересованности в результате внедрения инновации, то есть не мотивированы к использованию новых методов и форм работы [Дибров А. М., с. 352].

Кроме того, Л. Б. Шнейдер была обнаружена зависимость величины сопротивления персонала нововведениям от сложности внедряемой инновации. Чем сложнее нововведение, тем хуже эмоциональное отношение к нему и ниже показатель участия в инновационных мероприятиях [Шнейдер Л. Б., с. 30]. Возможно, это обусловлено недостатком понимания, сложностью восприятия новой информации. Что вызывает непонимание, то отторгается сознанием работников, и возникают так называемые психологические барьеры.

Психологические барьеры в условиях внедрения инноваций рассматриваются и как индивидуальный, и как коллективный феномен.

Так, Л. Б. Шнейдер определяет данный барьер как «совокупность действий, суждений и понятий, умозаключений, ожиданий и эмоциональных переживаний работников, в которых осознанно или неосознанно, скрыто или явно, преднамеренно или непреднамеренно выражаются социально-психологические состояния этих работников, вызванные нововведениями» [Шнейдер Л. Б., с. 28]. То есть барьер нововведений носит индивидуальный характер у каждого работника и уже в совокупности выражается в сопротивленческом поведении всего коллектива. Кроме того, автор видит прямую взаимосвязь возникновения психологического барьера перед нововведениями с синдромом «эмоционального выгорания».

О. Б. Михайлова говорит о коллективном проявлении данного психологического барьера и определяет его как форму социально-психологического климата коллектива в условиях инноваций в виде негативных психических состояний работников, вызванных нововведениями [Михайлова О. Б., с. 79].

Классификация барьеров перед нововведениями во многом соответствует классификации причин сопротивления инновациям. Так, выделяют:

- 1) барьер профессиональной некомпетентности: возникает при неполном понимании производственной ситуации и цели нововведений;
- 2) барьер перестраховки: работники боятся негативных последствий нововведения и поэтому не хотят его распространения;
- 3) барьер привычки: у сотрудников с высоким стажем работы появляется нежелание менять текущие способы деятельности;
- 4) барьер инноватора: обусловлен недоверием к тому сотруднику, который является инициатором нововведений.

Преодоление психологического барьера в условиях внедрения инноваций проходит последовательно несколько этапов. А. М. Дибров описывает такие этапы, как бездействие, отрицание происходящего, возмущение (раздражение), обсуждение и переговоры, спад сопротивления нововведениям [Дибров А. М., с. 356].

При этом важным условием прохождения этих этапов и преодоления сопротивления изменениям исследователи видят создание в организации «инновационной среды» (Л. Б. Шнейдер) или «инновационной культуры» (Н. Л. Удальцова). Инновационная среда понимается как «определённая морально-психологическая обстановка, подкреплённая комплексом мер организационного, методического, психологического характера, обеспечивающих внедрение инноваций в широкую профессиональную практику» [Шнейдер Л. Б., с. 28]. Именно в подобной среде происходит пересмотр работниками своих личностных установок, ряда ценностных ориентаций.

Очевидно, что ведущую роль в этом процессе будет играть руководитель организации и его команда. Именно руководитель может реализовывать и организовывать такие мероприятия, как формирование доверия к предстоящему нововведению, повышение профессиональной квалификации работников, демонстрация доказательства преимуществ и выгоды предстоящих инноваций, объединение и консолидация сторонников изменений и т. п.

Некоторые исследователи не исключают и использование руководителем санкций и властных полномочий при преодолении сопротивления персонала

нововведениям. Так, Дж. Коттер и Л. Шлезингер помимо позитивных социально-психологических управленческих действий допускают и такие, как манипуляция и кооптация, а также явное и неявное принуждение. По их мнению, для преодоления сопротивления изменениям руководитель может угрожать потерей работы, льгот, продвижения или переводом на более низкооплачиваемую работу. Но при этом авторы предупреждают, что возможен ряд негативных последствий и сопротивление персонала нововведениям может только усилиться. Поэтому всё-таки надо помнить, что быстрое решение проблемы силовыми методами или обманным путём ухудшает социально-психологический климат в трудовом коллективе и не способствует развитию взаимоотношений по вертикали «руководитель-подчиненный» [Зайцева Н. Г., Чаловский А. И., с. 20].

Изучив исследования по преодолению сопротивления изменениям, мы пришли к выводу, что не все авторы понимают взаимосвязь используемых методов воздействия на персонал с этапами сопротивления изменениям и этапами внедрения инноваций. Трудности могут возникать на каждом этапе внедрения инноваций, и если знать, на каком этапе распространения находится нововведение, то можно подобрать наиболее адекватные методы воздействия как на отдельных работников, так и на коллектив в целом.

Нами сделана попытка обобщить этапы внедрения инноваций и факторы преодоления сопротивления изменениям. Результаты исследования представлены в Таблице 1.

Таблица 1

Взаимосвязь этапов внедрения инноваций, элементов инновационной среды и факторов преодоления сопротивления изменениям

Этапы внедрения инноваций по А. Х. Курбанову [Курбанов А. Х., Крон Л. А., с. 23]	Элементы инновационной среды по Н. Л. Удальцовой [Удальцова Н. Л., с. 23]	Факторы преодоления сопротивления изменениям по Э. Хьюзу [Волкогонова О. Д.]
Разработка инновации – персонал должен понять суть будущих изменений и поверить в них	Сбор информации о нововведении	Предоставление информации группе. Информированность членов группы
Внедрение – при первых попытках использования инноваций в деятельности у персонала возникает страх	- организация обучения - создание в организации творческой атмосферы	Достижение общего понимания. Учёт причин поведения личности в организации

некомпетентности и боязнь остаться без работы		
Диффузия – нововведение распространяется по информационным каналам между подразделениями, поддержка инновации стимулируется как материально, так и нематериально	• обмен полученными данными между участниками инновационного процесса • сокращение асимметрии информации	Значение авторитета руководителя. Поддержка изменений лидером группы
Рутинизация – полное принятие персоналом новых процессов и активное внедрение их в деловую культуру	• организация обучения • минимизация рисков • создание в организации творческой атмосферы	Чувство принадлежности к группе. Авторитет группы для её членов

Таким образом, мы можем предлагать руководителю организации более подходящие способы преодоления сопротивления изменениям в зависимости от этапа внедрения инновации. Данный подход, на наш взгляд, позволит сократить период работы с сопротивлениями персонала и сэкономить немало времени и средств.

Выводы:

- 1) причины сопротивления персонала инновациям взаимосвязаны с социально-психологическими барьерами работников перед нововведениями. Основные причины связаны с неполным информированием персонала о нововведении и отсутствием заинтересованности в результате внедрения инновации;
- 2) способы преодоления сопротивления персонала зависят от этапа внедрения инновации и включают в себя: информированность о нововведении, выяснение и учёт личных мотивов персонала при внедрении инновации, организацию обучения персонала, укрепление авторитета руководителя и создание в коллективе творческой атмосферы.

Библиографический список

1. Ключня В. Л., Фан Юй. Инновационное предприятие: сущность, содержание и отличительные признаки // Вестник БДУ. Серия 3. 2011. № 1. С. 67–71.
2. Удальцова Н. Л. Сопротивление инновациям и методы его преодоления в компании // Управление экономическими системами. 2017. № 10. С. 20–37.

3. Дибров А. М. Сопротивление инновационному процессу и его преодоление на уровне организации // Современные проблемы науки и образования. 2013. № 2. С. 350–358.
4. Шнейдер Л. Б. Психологические барьеры профессиональных нововведений: причины и формы проявления // Актуальные проблемы психологического знания. 2011. № 3 (20). С. 26–33.
5. Михайлова О. Б. Психологические причины сопротивления персонала нововведениям в организациях // Акмеология. 2012. № 2. С. 79–82.
6. Зайцева Н. Г., Чаловский А. И. Методы преодоления сопротивления изменениям в организации // Стратегия предприятия в контексте повышения его конкурентоспособности. 2016. № 5. С. 20–23.
7. Курбанов А. Х., Крон Л. А. Сопротивление персонала организации внедрению управленческих инноваций: причины, проблемы и пути решения // Проблемы экономики и управления нефтегазовым комплексом. 2013. № 8. С. 22–25.
8. Волкогонова О. Д. Методы преодоления сопротивления изменениям. Элитариум : Центр дистанционного образования : официальный сайт. URL: http://www.elitarium.ru/2008/06/07/preodolenije_soprotivlenija_izmenenijam.html (дата обращения 02.02.2019).

Эволюция административно-территориального устройства Кировской области

Чернышев К. А.^а, Чернышева Н. В.^б.

кандидат географических наук, доцент кафедры государственного и муниципального управления^а

кандидат исторических наук, доцент кафедры истории и политических наук

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{а,б}

E-mail: kochern@rambler.ru^а, natiche84@mail.ru^б.

Статья подготовлена в рамках выполнения грантов РФФИ № 19-010-00319 и
№ 19-09-00251.

Аннотация: Рассматриваются вопросы формирования и развития административно-территориального устройства Кировской области на районном уровне. В работе анализируется изменение сетки районов и городов областного значения, начиная со времени образования области. Трансформации сетки административно-территориального устройства региона связываются как изменением внешних границ Кировской области, так и с проведением различных реформ, затрагивавших сферу территориального управления. Отмечается, что существующая сетка районного деления, в границах которых осуществляется деятельность муниципалитетов второго уровня, фактически унаследована от советского периода и за последние полвека претерпела незначительные изменения. Указывается на сокращение численности населения в границах районов и большинства городских округов, что обуславливает трудности полноценной территориальной организации местного самоуправления. Отмечается на противоречивость образования городских округов в границах административных районов Кировской области. Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ в рамках научных проектов № 19-010-00319 и № 19-09-00251.

Ключевые слова: административно-территориальное устройство, Кировской области, административные районы.

Введение. Эффективность управления регионом в значительной мере определяется рациональностью административно-территориального устройства. Административно-территориальное устройство, сформировавшееся в Кировской области, служит основой для функционирования органов власти и местного самоуправления. Вышеуказанное определяет актуальность изучения формирования административно-территориального устройства. Объектом исследования выступает Кировская область, а предметом – административно-территориальное устройство данного региона.

Цель исследования – осуществить анализ изменений административно-территориального устройства Кировской области на районном уровне с 1936 г. по настоящее время.

Задачи исследования:

1. Рассмотреть теоретические вопросы изучения административно-территориального устройства Кировской области.
2. Проанализировать основные изменения административно-территориального устройства региона за последние восемьдесят лет.
3. Определить значение сложившегося административно-территориального устройства для формирования местного самоуправления.

Ведущим подходом, применяемым в данной работе, является историко-географический.

Результаты исследований, их обсуждение. Административно-территориальное деление фактически является формой организации государственного аппарата применительно к территории, системой объединения отдельных территориальных единиц в общую структуру государства или региона. В статье 2 Закона Кировской области от 02.12.2005 N 387-ЗО «Об административно-территориальном устройстве Кировской области» указывается, что административно-территориальная единица – часть территории области с закреплёнными законодательством РФ и законодательством Кировской области границами, наименованием, статусом и территорией, в границах которой исполняют свои полномочия органы государственной власти и (или) органы местного самоуправления.

Проблемы формирования и развития административно-территориального деления Кировской области, а также связанного с ним муниципально-территориального устройства, являлись предметом анализа представителей различных направлений, прежде всего историков, а также географов и правоведов [Ложкина Т.Е.; 200 лет Вятской губернии. 60 лет Кировской области и др.]. В большинстве случаев административно-территориальное устройство региона не являлось предметом специального рассмотрения, а характеризовалось в рамках изучения каких-либо общественных явлений, получивших распространение на территории Кировской области или её частей. Эволюция административно-

территориального деления региона описывалась в информационно-справочных, статистических и учебных изданиях, отдельных научных статьях.

Развитие сетки административно-территориального устройства региона происходило в контексте общих тенденций и реформ, характерных для Советского Союза и Российской Федерации. Конституция СССР, утверждённая постановлением Чрезвычайного VIII Съезда Советов СССР от 5 декабря 1936 г., дала начало очередному этапу развития вятской земли и предусматривала образование Кировской области из существовавшего в течение предыдущих двух лет Кировского края. Именно указанная дата обычно указывается в качестве официальной даты образования Кировской области. За длительный период, прошедший с 1936 г. административно-территориальная сетка региона претерпела определённые трансформации, связанные как изменением внешних границ Кировской области, так и с проведением различных реформ, затрагивавших сферу территориального управления. Удмуртская АССР, ранее входившая в состав Кировского края, получила статус самостоятельной административной единицы. На основании постановления Президиума ВЦИК от 22 октября 1937 года в состав Удмуртской АССР из Кировской области переданы Воткинский, Каракулинский, Киясовский и Сарапульский районы, а 9 ноября 1938 г. Указом Президиума Верховного Совета РСФСР ещё и части территории Вятско-Полянского, Кильмезского, Малмыжского районов, из которых 24 января 1939 г. образован Кизнерский район Удмуртии [Справочник по истории административно-территориального деления Вятской губернии – Кировской области 1917–2008 гг.].

Накануне войны из Архангельской области в состав Кировской области на основании указов Президиума Верховного Совета РСФСР от 17 января 1941 г. передан Опаринский район, а от 22 марта 1941 г. – Лальский и Подосиновский районы. Указом Президиума Верховного Совета РСФСР от 6 января 1960 года Шарангский район Кировской области передан в состав Горьковской.

Административно-территориальное деление внутри области неоднократно претерпевало изменения. В 1941–1945 гг. было образовано семь новых рай-

онов. В 1944 г. Слободской стал городом областного подчинения. В 1950-е гг. происходило укрупнение районов. В 1955 году упразднено десять районов, в 1956 г. – шесть, 1958 г. – два, 1959 – тринадцать районов. В 1962–1963 гг. вслед за разделением облисполкомов на городской и сельский происходит укрупнение административных единиц, с созданием вместо двадцати восьми существовавших двух промышленных и восемнадцати сельских районов. Городами областного подчинения также стали Кирово-Чепецк в 1961 г., а также Вятские Поляны и Котельнич в 1963 г., в 1980 г. – Нововятск (до включения в состав областного центра в 1989 г.). Самым поздним по времени образования – 14 февраля 1968 г. – является Сунский район. Таким образом, число районов в 1936 г. было пятьдесят два, в 1941 г. – пятьдесят, 1945 г. – шестьдесят, 1959 г. – сорок девять, а с 1968 г. и по настоящее время – тридцать девять.

Фактически сформированная в советский период сетка районного деления сохранилась в регионе и по сей день. К наиболее заметным изменениям можно отнести появление на втором уровне ещё одной единицы – ЗАТО «Первомайский» (до 2004 г. – Юрья-2), а также изменение наименований районов: в 1992 г. Халтуринский район переименован в Орловский, а в 2005 г. Даровский район в Даровской.

Основные изменения административно-территориального деления, произошедшие в постсоветский период, были связаны с формированием в стране и регионе системы местного самоуправления. Муниципальная реформа в Кировской области, как и в России в целом, происходила поэтапно. В ходе первой волны преобразований в соответствии с Федеральным законом от 28 августа 1995 N 154-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» органы местной власти стали функционировать в административных районах и городах областного значения. С 2004-2005 гг. в Кировской области осуществляется очередной этап реформирования системы местного самоуправления в соответствии с Федеральным законом от 6 октября 2003 N 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации».

В ходе осуществления реформы от системы административно-территориального деления советского периода была унаследована и современная сетка муниципалитетов второго уровня, т.е. муниципальные районы были образованы в границах советских административных районов, тогда как города областного подчинения и закрытое административно-территориальное образование стали городскими округами. Серьёзной проблемой является и то, что депопуляция и миграционный отток в 1990-е и 2000-е гг. привели к снижению численности населения всех муниципальных районов и городских округов, кроме МО «Город Киров». Средняя численность населения районов Кировской области примерно в два раза отстаёт от данного показателя в среднем в РФ.

Однако на рассматриваемом уровне административно-территориального устройства демографический фактор пока не привёл к территориальным изменениям. Тем не менее, для властей и регионального сообщества становится всё более очевидным неизбежность пересмотра и этого уровня муниципального устройства при сохранении существующих тенденций в демографической сфере.

Несмотря на то, что концепция реформирования местного самоуправления после 2003 г. тяготела к максимальной унификации муниципально-территориального устройства, в субъектах РФ существуют различные модели организации местной власти, обусловленные разнообразием природных условий, особенностями расселения, бюджетными возможностями и субъективными установками управленческих команд [Чернышев К. А.]. Кировской области, несмотря на негативные демографические тенденции и низкую бюджетную обеспеченность, до недавнего времени удавалось сохранять сложившуюся районную сетку (при мощном сокращении числа низовых муниципалитетов и населённых пунктов в пределах районов). По описанным причинам региональные власти неоднократно поднимали вопрос необходимости изменения административно-территориального и, соответственно, муниципального устройства на втором уровне. Так, Стратегия развития региона до 2020 г. предусматривала оптимизацию территориального устройства области, в частности, объединение

городских округов с муниципальными районами в тех случаях, когда городской округ значительно более развит, чем район и фактически выполняет роль основы экономического и социального развития территории, а также определение возможных изменений границ муниципальных районов с целью сокращения их количества с учетом перспектив экономического и социального развития [Стратегия социально-экономического развития]. Подобные идеи выдвигались даже руководством областного Управления МВД [Шевцова Ю. Кто будет сидеть: мэр или сити-менеджер?]. Наиболее значительной тенденцией изменения системы муниципально-территориального последних лет является взятый курс на преобразование муниципальных районов в городские округа [Распоряжение Председателя Правительства Кировской области от 28.09.2018 № 66-пр]. Данная спорная форма реорганизации местного самоуправления получила распространение во многих субъектах РФ (Магаданская, Сахалинская, Свердловская, Московская, Нижегородская, Калининградская области и пр.), её реализация создаёт риск отрыва власти от местных сообществ, искажая идеологию реформы [Маркварт Э. Э.]. Сдержанно следует относиться к перспективам объединения районов Кировской области, поскольку утрата населенным пунктом статуса райцентра практически неизбежно приводит к его деградации. Можно согласиться с мнением, что, укрупнение районов имеет более существенные отрицательные последствия, чем объединение поселений: связи в районных системах расселения разнообразнее, чем в локальных, и их разрушение или переориентация сильнее деформируют функции центров и условия существования всех населенных пунктов [Глезер О. Б.].

Любые изменения административно-территориального и муниципального устройства, как в Кировской области, так и в других регионах РФ должны учитывать негативный опыт прошлого и идти «естественным путем» вслед за изменениями в системах расселения. Стремление сократить число районов, возможно, в краткосрочном периоде приведёт к снижению бюджетных расходов на содержание административного аппарата, но с другой стороны создаст угрозу отдаления местной власти от населения, будет способствовать ускорению

негативных демографических процессов, сворачиванию социально-экономической активности. Повторное освоение опустевших территорий потребует еще больших ресурсов, чем поддержание имеющегося населения и существующего административно-территориального устройства.

Выводы.

1. Административно-территориальное устройство имеет большое значение для осуществления социально-экономического и политического развития Кировской области.

2. Современная сетка административно-территориального деления на втором уровне фактически сложилась в советский период. Сетка муниципальных районов и городских округов организована в пределах единиц административно-территориального деления.

3. Сокращение численности населения пока не привело к каким-либо существенным территориальным изменениям на районном уровне.

Библиографический список

1. Ложкина Т. Е. Административно-территориальное устройство Вятского края // Вестник Вятского государственного гуманитарного университета. 2011. № 2-5. С. 174-180.

2. 200 лет Вятской губернии. 60 лет Кировской области: стат. сб / Кир. обл. ком. гос. стат. Киров: ГИПП «Вятка», 1996. 437 с.

3. Справочник по истории административно-территориального деления Вятской губернии – Кировской области 1917–2008 гг. [Электронный ресурс]. Киров: ГАКО, 2009. 1 эл. опт. диск (CD-ROM).

4. Чернышев К. А. Трансформация территориальной организации местного самоуправления в регионах России // Известия РАН. Сер. географическая. 2018. № 2. С. 37-47.

5. Стратегия социально-экономического развития Кировской области на период до 2020 года. URL: http://www.ako.kirov.ru/strategy/text_strategy.zip. (дата обращения: 02.02.2019).

6. Распоряжение Председателя Правительства Кировской области от 28.09.2018 № 66-пр «О создании рабочей группы» URL: <https://www.kirovreg.ru/publ/AkOUP.nsf/62bd0840256f32bcc3257149006da49f/a057be5caab739814325831600457d43?OpenDocument>

7. Шевцова Ю. Кто будет сидеть: мэр или сити-менеджер? URL: <https://nabludatel.online/2013/09/26/menedzher-sergej-solodovnikov/> (дата обращения: 27.01.2019).

8. Маркварт Э. Э. Конституционные основы компетенции местного самоуправления // Муниципальная власть. 2016. № 1. С. 53–61.

9. Глезер О. Б. Система местного самоуправления как составная часть институциональной среды расселения в современной России // Вопросы географии. Сб. 135: География населения и социальная география. М.: Издательский дом «Кодекс», 2013. С. 224–244.

Поддержка социального предпринимательства в России

Чупина А. О.^a, Бородатая М. Н.^b

кандидат педагогических наук^a

доцент кафедры социальной работы и молодежной политики^b

кафедра социальной работы и молодежной политики^{a, b}

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a, b}

E-mail: anna.chupina.1995@mail.ru^a, m.borodatay@gmail.com^b

Аннотация. В статье рассматривается относительно новое для нашей страны явление – социальное предпринимательство, проводится обзор инфраструктуры поддержки социального предпринимательства со стороны государства и общественных организаций. Целью данной статьи является выявление видов поддержки социального предпринимательства в России. Основными методами исследования являются анализ нормативно-правовых документов, научной литературы и источников, находящихся в открытом доступе. В статье анализируются основные виды поддержки социального предпринимательства в Российской Федерации и формирующаяся система поддержки на законодательном уровне, отмечается роль общественных организаций, осуществляющих деятельность по продвижению социального предпринимательства. Результаты исследования могут быть использованы в исследовательских работах студентов, полезны начинающими социальным предпринимателям в качестве дополнительного ресурса информационной поддержки.

Ключевые слова: социальное предпринимательство в России, поддержка социального предпринимательства, законодательство Российской Федерации в сфере социального предпринимательства

Введение. Во многих странах мира в настоящее время наблюдается большой интерес к сфере социального предпринимательства. Социальное предпринимательство имеет большой потенциал инновационного решения социальных, экономических проблем. В Российской Федерации социальное предпринимательство находится на этапе становления, поэтому формирование эффективной системы поддержки социальных предприятий является важным фактором успешного развития данной области и приобретает все большее значение.

Целью исследования является характеристика видов поддержки социального предпринимательства, существующих в Российской Федерации.

Задачи исследования: 1) изучить виды поддержки социального предпринимательства в Российской Федерации; 2) охарактеризовать институты и программы поддержки социального предпринимательства в России.

Ведущий подход. Исследователи предлагают различные подходы к определению данного вида деятельности. Под социальным предпринимательством мы понимаем предпринимательскую деятельность, направленную на решение

или смягчение социальных проблем. Исходя из анализа нормативно-правовых документов, научной литературы и источников, находящихся в открытом доступе, можно выделить такие действующие меры поддержки социального предпринимательства, как предоставление субсидий, налоговых льгот, развитие инфраструктуры социального предпринимательства, повышение престижа в обществе. Ведущим *методом исследования* стал анализ нормативно-правовых документов и программ в сфере социального предпринимательства.

Результаты и обсуждение. По мнению большинства авторов, недостаточное определение характеристик и критериев социального предпринимательства на законодательном уровне препятствует его качественному развитию. Анализ нормативно-правовых источников показал, что в России пока нет целостного регулирования социально-предпринимательской деятельности на уровне закона, тем не менее, существуют меры поддержки малого и среднего предпринимательства, которыми могут воспользоваться, в том числе, и социальные предприниматели. Согласно Распоряжения Правительства РФ от 02.06.2016 № 1083-р «Об утверждении Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года» под субъектами социального предпринимательства понимаются категории предприятий, действующих в социальной сфере, специализирующиеся на производстве продукции и предоставлении услуг в интересах социально уязвимых и малоимущих групп граждан, либо создающие рабочие места для таких групп граждан. В рамках реализации указанной Стратегии планируется реализовать дополнительные меры поддержки малых и средних предприятий в области социального предпринимательства, в том числе предоставление субсидий на реализацию проектов в области социального предпринимательства, популяризации данного вида деятельности. В целях повышения адресности поддержки планируется уточнить сферы деятельности, отнесенные к социальному предпринимательству, установить критерии отнесения хозяйствующих субъектов к субъектам социального предпринимательства [1]. Важно отметить, что Стратегия только перечисляет способы и механизмы поддержки социального предприятия, но не называет

конкретные ее составляющие, например, такие, как размеры финансирования и компенсации затрат, связанных с началом ведения бизнеса.

Можно выделить такие действующие меры поддержки социального предпринимательства, как предоставление субсидий, налоговых льгот, развитие инфраструктуры социального предпринимательства, повышение престижа в обществе и другие. Данные меры реализуются администрацией субъекта, Министерством труда и социального развития, Министерством экономики, а также Центрами поддержки предпринимательства. Поддержка социального предпринимательства осуществляется на основе программного подхода.

Одной из наиболее масштабных программ поддержки малого и среднего предпринимательства является программа, реализуемая Минэкономразвития России. В рамках программы предусмотрен перечень мер поддержки различных групп предприятий, в том числе меры по развитию социального предпринимательства (субсидирование расходов на формирование центров инноваций социальной сферы в размере до 5 млн руб.; создание частных дошкольных учреждений — до 10 млн руб.; субсидии на организацию групп дневного времяпрепровождения детей дошкольного возраста и иных подобных им видов деятельности — до 1 млн руб.) [2].

В соответствии с Приказом Минэкономразвития России на основе конкурсного отбора субъектам социального предпринимательства предоставляются субсидии размером не более 1,5 млн рублей (на одного получателя) из федерального бюджета. Субсидии предназначены для компенсации затрат на запуск или ведение социального предприятия. Такая помощь предоставляется безвозмездно и на безвозвратной основе, если соблюдены условия:

- субъект социального предпринимательства обеспечивает занятость какой-либо категории слаботзащищенных граждан;
- субъект социального предпринимательства осуществляет деятельность по предоставлению услуг в определенных сферах деятельности [3].

В 2016 году Минэкономразвития России в соответствии с поручением Президента Российской Федерации был разработан законопроект, предусмат-

ривающий законодательное закрепление понятия «социальное предпринимательство». На данный момент законопроект дорабатывается и проходит финальные стадии согласования. Принятие данного закона позволит закрепить понятие «социальное предпринимательство» в правовом поле, определить принципы оказания поддержки социальным предпринимателям, создания инфраструктур поддержки в регионах, льготы по аренде помещений, условия льготного кредитования [4].

Помимо законодательных инициатив более чем в 45 регионах нашей страны действуют региональные центры инноваций в социальной сфере. Основная цель таких центров заключается в содействии становлению негосударственных организаций и предпринимателей в социальной сфере. Данные организации предоставляют информационную, консультационную, образовательную, организационную и иную ресурсную поддержку, в том числе субъектам социального предпринимательства.

Проведенный анализ норм подзаконных актов свидетельствует о том, что развитию социального предпринимательства пока отводится не значительное место в государственном финансировании. Данный факт стал стимулом к появлению организаций, ориентированных на поддержку социального предпринимательства. Ими стали бизнес-инкубаторы, частные фонды, проводящие конкурсы, предоставляющие гранты, организующие школы социального предпринимательства. Первая российская организация, главное звено, с помощью которого активно развивается социальное предпринимательство в стране, является Фонд региональных программ «Наше будущее». Он основан в 2007 году по инициативе предпринимателя Вагита Алекперова для поддержки долгосрочных социально значимых программ на базе социального предпринимательства. За все время существования финансовая помощь Фонда составила около 500 млн рублей, средства распределены на конкурсной основе между 199 проектами из 52 регионов России. Основные проекты по поддержке и продвижению социального предпринимательства представлены в таблице 1 [5].

Таблица 1.

Мероприятия Фонда «Наше будущее» по поддержке и продвижению социального предпринимательства

Мероприятие	Цель мероприятия
Конкурс «Социальный предприниматель»	Финансирование в виде беспроцентных целевых займов сроком до 10 лет на проекты, деятельность которых направлена на решение проблем общества.
«Импульс добра»	Ежегодная Премия за вклад в развитие и продвижение социального предпринимательства в России. Премия присуждается социальным предпринимателям, представителям общественных организаций, руководителям государственных структур и профильных ведомств, журналистам, СМИ и высшим учебным заведениям России.
«Лаборатория социального предпринимательства»	Разработка и реализация инновационных инструментов поддержки и развития социального бизнеса в России, проведение бесплатного и платного обучения как начинающих, так и действующих социальных предпринимателей.
Партнерский дом «Больше, чем покупка»	Предоставление предприятиям социального бизнеса доступа к широким каналам сбыта и возможность реализовывать свою продукцию через крупные торговые сети.
Портал «Новый бизнес»	Информационный ресурс, основной задачей которого является популяризация и продвижение социального предпринимательства в России.
«Банк социальных идей»	На данном сайте можно найти полезные идеи для будущего бизнеса и решения социальных проблем.

С 2012 года действует Фонд «Навстречу переменам», оказывающий помощь социальным предпринимателям реализовать инновационные идеи в сфере детства. С августа 2017 года начал свою деятельность Фонд поддержки социальных проектов. Целью данных организаций является развитие среды социальных проектов и социального предпринимательства в Российской Федерации. В их деятельность входит обучение авторов проектов в рамках программ профессионального развития, финансирование социальных проектов, обеспечение информационной поддержкой [Костоусова Ю. А., с.38].

Отдельное внимание сегодня уделяется женскому социальному предпринимательству. Согласно исследованиям Фонда «Наше будущее», основное число социальных предпринимателей сегодня составляют женщины в возрасте от 26 до 55 лет с одним или несколькими детьми и имеющие опыт общественной или административной работы. Общеизвестно, что женщины относятся к слабозащищенным категориям граждан. Оказание женщинам помощи в сфере раз-

вития социального предпринимательства можно рассматривать как дополнительную меру поддержки данной категории. В целях защиты, продвижения и популяризации женского предпринимательства, в том числе социального, при общероссийской общественной организации «Опоры России» в 2015 году создан Комитет по развитию женского предпринимательства. Также, в рамках специальных проектов, общественные организации такие, как «Союз женщин России», «Союз женских сил», объединяют опыт и ресурсы успешных женщин, создают партнерскую среду для роста числа женщин-предпринимателей [Клепикова Т. В., с.284].

Социальный предприниматель может получить поддержку также у зарубежных фондов. Например, Фонд Ашока предоставляет стипендии и консультации профессионалов, Фонд Шваба и Фонд Сколла финансируют начинающих и действующих социальных предпринимателей. Поддержка от крупнейших международных фондов осуществляется в рамках конкурсов.

Большую роль сегодня играют так называемые краудфандинговые платформы. Первая и крупнейшая в мире платформа для помощи людям – Kiva.org. Через данную систему любой желающий может запросить, а любой другой дать ему беспроцентный заем размером от 25 долларов США. Миссия данной организации – борьба с бедностью путем предоставления возможности предпринимателям получать средства на реализацию идей, становясь независимыми. Еще одна платформа Charitum.com привлекает знаменитостей и профессионалов, которые на благотворительной основе проводят мастер-классы и консультации [8].

Это далеко не исчерпывающий список общественных организаций, помощью которых можно воспользоваться. Тема социального предпринимательства в настоящее время стала очень популярной и обсуждаемой в обществе, чему свидетельствует растущее количество инициатив в данной сфере.

Выводы. Таким образом, на данный момент в России слабо развито законодательное поле в отношении социального предпринимательства. Из-за недостаточной поддержки со стороны государства, общество берет на себя ответ-

ственность и организует дополнительную инфраструктуру, обеспечивающую продвижение социально предпринимательской деятельности на территории субъектов Российской Федерации. Общественные организации реализуют такие виды поддержки, как:

- финансирование стартапов и состоявшихся социальных проектов;
- предоставление беспроцентных кредитов и займов на развитие и ведение социального предприятия;
- проведение различных конкурсов среди предпринимателей и выделение грантов на развитие деятельности социального предприятия;
- создание специальных образовательных программ, способствующих развитию качеств и навыков настоящего социального предпринимателя;
- информационная поддержка в правовой, экономической сферах и других;

Для того, чтобы социальное предпринимательство из стадии становления перешло на более высокий уровень развития, на сегодняшний день необходимо законодательно сформулировать единые определения понятиям «социальное предприятие», «социальный предприниматель», определить четкие критерии социального предпринимательства, разработать эффективную систему поддержки на федеральном уровне, а также на уровне регионов с учетом их особенностей.

Библиографический список

1. Распоряжение Правительства РФ от 02.06.2016 N 1083-р (ред. от 30.03.2018) «Об утверждении Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года» (вместе с «Планом мероприятий («дорожной картой») по реализации Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года») [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».
2. Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 N 316 (ред. от 19.09.2018) «Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Экономическое развитие и инновационная экономика"» : [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс»

3. Приказ Минэкономразвития России от 25.03.2015 N 167 (ред. от 28.11.2016) «Об утверждении условий конкурсного отбора субъектов Российской Федерации, бюджетам которых предоставляются субсидии из федерального бюджета на государственную поддержку малого и среднего предпринимательства, включая крестьянские (фермерские) хозяйства, и требований к организациям, образующим инфраструктуру поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства» : [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс»
4. Проект Федерального закона «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации (в части закрепления понятия "социальное предпринимательство")» (подготовлен Минэкономразвития России), (не внесен в ГД ФС РФ, текст по состоянию на 09.08.2016) : [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс»
5. Фонд «Наше будущее» и его поддержка социального предпринимательства [Электронный ресурс]. URL: <http://www.nb-forum.ru/social/> (дата обращения 08.02.2019)
6. Костоусова Ю. А. Программы финансовой поддержки социального предпринимательства в России // Фундаментальные и прикладные исследования в современном мире. 2017. № 20-2. С. 37-40.
7. Клепикова Т. В. Развитие социального бизнеса в России // Вестник ИРГТУ. 2015. № 4. С. 282-286.
8. Проект «Теплица социальных инноваций» : [Электронный ресурс]. URL: <https://te-st.ru/entries/kiva/>

Угрозы обеспечения экономической безопасности организации

Шемшина А. А.^a, Сапожникова Е. С.^b

магистрант, кафедра финансов и экономической безопасности^a

доцент кафедры финансов и экономической безопасности^b

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация^{a,b}

E-mail: shemshina.olya@mail.ru^a, gasmin.87@mail.ru^b

Аннотация. Устойчивое и эффективное функционирование предприятия возможно в условиях обеспечения его экономической безопасности. Однако в условиях рыночной экономики хозяйствующие субъекты оказываются под воздействием угроз, возникающих вследствие воздействия факторов внешнего окружения и внутренней среды, нарушающие состояние защищённости предприятия и способные привести к прекращению его деятельности. Целью данного исследования послужило изучение действующих угроз экономической безопасности хозяйствующих субъектов в условиях рыночной экономики. В рамках проводимого исследования были применены методы анализа и синтеза, обобщения. В результате проведенного исследования было раскрыто понятие угроз экономической безопасности, рассмотрены варианты подразделения угроз по классификационным признакам, проанализированы факторы, влияющие на обеспечение экономической безопасности хозяйствующего субъекта. Результаты исследования могут быть применены при разработке методологических подходов к формированию системы обеспечения экономической безопасности предприятия.

Ключевые слова: экономическая безопасность, угрозы обеспечения экономической безопасности, классификация, хозяйствующий субъект.

Введение. В современном мире значимость экономической безопасности организации стремительно растёт, важным аспектом становится защита экономических интересов предприятия. В настоящее время обеспечение экономической безопасности является основой существования любого хозяйствующего субъекта. Экономическая безопасность предприятия объясняется как возможность эффективно достигать главной цели своей деятельности в рыночной экономике, получать прибыль за счёт четкого выполнения предприятием своих функций в условиях влияния внутренних и внешних угроз, состояние защищённости от их негативного влияния.

Цель исследования – изучить угрозы экономической безопасности организации.

Задачи исследования – раскрыть понятие угроз экономической безопасности, рассмотреть варианты подразделения угроз по классификационным признакам, проанализировать факторы, влияющие на обеспечение экономической безопасности хозяйствующего субъекта.

Ведущий подход. В исследовании были использованы следующие методы: системный, статистический, сравнительный, анализ, синтез, обобщение, изучение и анализ научной литературы.

Результаты исследований, их обсуждение. В обобщённом виде угрозы экономической безопасности выступают как деструктивные обстоятельства, которые оказывают влияние и нарушают определённую последовательность в поведении организации.

Обеспечение экономической безопасности организации предполагает своевременное выявление, учёт и нахождение способов устранения или ослабления опасностей и угроз безопасности. С учётом этого заслуживают актуальность проблемы теории классификации угроз экономической безопасности организации, как существенного элемента в механизме обеспечения экономической безопасности организации [Безуглый Э. А., с. 357].

Угрозы экономической безопасности формируются за счёт экономических, правовых, социальных и других условий, которые могут оказать негативное влияние на экономическую безопасность предприятия в настоящем или недалёком будущем [Ковальская П. И., с. 571].

Угрозы экономической безопасности организации имеют комплексный характер, так как экономическая безопасность подвержена влиянию со стороны многих факторов. При этом факторы имеют не только экономический характер. На экономическую безопасность организации оказывают важнейшее влияние политические, социальные, экологические и многие другие факторы.

Существуют различные классификации угроз экономической безопасности предприятия.

По отношению к субъекту угрозы могут быть внутренними и внешними. Внешние угрозы появляются вне организации, внутренние имеют отношение к её финансово-хозяйственной деятельности, работе сотрудников и обоснованности принятия управленческих решений обеспечения экономической безопасности. Внешние угрозы вызваны воздействием внешней среды – политическая и экономическая нестабильность, возрастание глобальных экологических про-

блем, непредвиденные действия торговых партнеров; внутренние – состоянием самого предприятия. При этом внутренние факторы могут и усиливать, и ослаблять влияние внешних угроз, и наоборот.

Внешние источники угроз экономической безопасности:

- условия рынка;
- изменение продуктовой линейки, спроса, стоимости кредитов, курсов валют, рост конкуренции;
- воздействие вирусов на компьютерные системы;
- макроэкономические изменения (инфляция, экономические кризисы, нарушение производственных связей, потеря рынков сырья, материалов, энергоносителей, товаров);
- недобросовестная конкуренция и иные незаконные действия, направленные против предприятия;
- угрозы репутации предприятия по политическим, страновым, религиозным мотивам, исходящие от органов государственной власти и общественных организаций;
- террористические акты, аварии, промышленные катастрофы, стихийные бедствия [Кабанов А. А., с. 122].

Внутренние угрозы:

- действия работников;
- разглашение конфиденциальной информации, намеренные нарушения контрольных процедур с целью хищения, саботаж, халатность;
- несовершенство механизма контрольных процедур (нехватка должного контроля, незнание их сотрудниками).

Одним из факторов, влияющих на экономическую безопасность предприятия, относится уровень инфляции. Для оценки влияния инфляции на экономическую безопасность, был проанализирован её уровень за последние десять лет. Данные анализа представлены на рис. 1.



Рисунок 1. Уровень инфляции в России, %

По результатам проведённого анализа можно сделать вывод о том, что наибольший уровень инфляции наблюдался в 2008 году во времена Мирового финансового кризиса. В последующие годы отмечается умеренная инфляция, характеризующаяся ростом цен не более 10 % в год. Данный вид инфляции не несёт особой проблемы для экономики страны в целом и, соответственно, для каждого предприятия в отдельности. В 2014–2015 годах произошёл скачок уровня инфляции до 12,91 %, что негативно сказывается на экономике. Начиная с 2016 года уровень инфляции начал снижаться, что говорит об улучшении экономического положения в России. В целом необходимо отметить, что на протяжении десяти лет инфляции меняется скачкообразно, увеличивая и уменьшая свой уровень.

Также внешней угрозой обеспечения экономической безопасности организации является изменение курса валюты. Курс валюты является одним из важнейших показателей экономики страны. Динамика изменения Доллара США за прошедший год представлена на Рис. 2.



Рисунок 2. Динамика курса валюты Доллар США, руб.

По вышеприведённым данным видно, что за 2017–2018 гг. курса доллара имел значительные колебания. Наибольшего значения он достиг 04.08.2017 г. и составлял 60,7503 руб. Наименьшее значение доллара пришлось на 28.02.2017 г. и составило 55,6717 руб. Однако в целом за период стоит отметить, что значение курса доллара спустя год осталось в районе 57 руб.

В свою очередь, был проведён анализ изменения динамики курса Евро за предшествующий год. График изменения курса представлен на Рис. 3.



Рисунок 3. Динамика курса валюты Евро, руб.

По результатам анализа можно сделать вывод, что курс евро за последний год имел динамику к увеличению и вырос с 62,0959 руб. до 70,4303 руб. Наименьшее значение евро составил 19.04.2017 г. – 59,6124 руб., а наибольший курс приходился на 04.08.2017 г., так же, как и для доллара, и составлял 71,9527 руб.

В целом, можно говорить о некоторой стабильности курса доллара, в отличие от евро, который имеет тенденцию к росту своего уровня.

По источнику возникновения угрозы экономической безопасности подразделяются на объективные и субъективные. Объективные возникают помимо воли и без участия предприятия или его персонала, не зависят от принятых решений, действий работников – это состояние финансовой конъюнктуры, научные открытия, форс-мажоры и т. д. Их необходимо распознавать и учитывать в управленческих решениях. Субъективные угрозы продиктованы умышленными или неумышленными действиями людей, различных органов и организаций, государственных и международных предприятий–конкурентов. Поэтому и их устранение связано с влиянием на субъекты экономических отношений [Мустаева М. О., с. 26].

Разнообразие видов угроз экономической безопасности представлено в табл. 1.

В представленной классификации угрожающих факторов экономической безопасности организации перечислены как традиционные признаки, так и относительно новые. Данная классификация позволяет распределять формируемые угрозы по значимости и отслеживать их взаимосвязь. Деление угроз на внутренние и внешние является наиболее традиционным и часто встречающимся. В зависимости от степени управляемости релевантные угрозы возникают в результате принятия решения и поддаются целенаправленному воздействию со стороны субъекта экономической безопасности. Иррелевантные угрозы влияют на ситуацию, в которой вырабатываются и принимаются управленческие решения, но не контролируются со стороны субъекта экономической безопасности.

Классификация угроз экономической безопасности организации

Угрозы экономической безопасности организации			
По источнику возникновения	Внутренние		Внешние
По степени управляемости	Релевантные		<u>Иррелевантные</u>
По последствиям для деятельности предприятия	Локальные		Всеобщие
По возможности прогнозирования	Прогнозируемые		Непрогнозируемые
По природе возникновения	Вызванные структурными подразделениями или персоналом	Вызванные политикой государства;	Исходящие от конкурентов, поставщиков
По степени нанесённого ущерба	Катастрофические	Значительные	Вызывающие трудности
По отношению к человеческой деятельности	Объективные		Субъективные
По функциональным составляющим	В экономической сфере		В социальной сфере
По возможности возникновения	Реальные		Потенциальные

Использование группировки по последствиям воздействия на деятельность организации позволяет более объективно установить масштаб угроз. Если всеобщие угрозы скажутся на социально–экономической деятельности организации в целом, то локальные угрозы отразятся только в конкретном её направлении.

Идентификация угроз и прогнозирование их последствий осуществляется с помощью мониторинга состояния экономической безопасности организации, который проводится путём систематического сопоставления действительного положения организации с запланированным.

Выводы. На основании вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что выявление и предотвращение угроз обеспечения экономической безопасно-

сти на сегодняшний момент является не просто актуальным, но и приоритетным направлением для всех элементов рыночной экономики [Трифонов А. Л., с. 68].

Угрозы экономической безопасности представляют собой деструктивные обстоятельства внутренней среды или внешнего окружения предприятия, оказывающие влияние на финансовое состояние, экономическую эффективность и дальнейшее развитие предприятия.

Источниками угроз выступают как факторы внутренней среды, так и внешнего окружения предприятия. С учётом многообразия действующих категорий угроз целесообразно проведение их классификации по следующим признакам: по источнику возникновения, степени управляемости, последствиям для деятельности предприятия, возможности прогнозирования, природе возникновения, степени нанесенного ущерба, функциональным составляющим и возможности возникновения.

Библиографический список

1. Безуглый Э. А. Угрозы экономической безопасности организации: сущность и классификация // Вестник Белгородского Университета кооперации, экономики и права. 2013. № 3. С.357-361.
2. Ковальская П. И. Угрозы экономической безопасности коммерческих организаций // Актуальные проблемы и тенденции развития современной экономики. 2016. С.571-573.
3. Кабанов А. А. Внутренние и внешние угрозы экономической безопасности предприятия // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2008. № 1. С.122-123.
4. Мусатаева М. О. Источники, виды и факторы угроз экономической безопасности, создание службы экономической безопасности // Научно-методический электронный журнал «Концепт». 2015. URL: <http://e-koncept.ru/2015/95250.htm> (дата обращения 25.03.2018).
5. Трифонов А. Л. Основные угрозы экономической безопасности организации // Мировое сообщество: проблемы социально–экономического и духовно-политического развития. 2013. С.68

Профильные смены при организации летнего отдыха несовершеннолетних, как эффективный метод профилактики правонарушений

Юферева А. А., Ершова Н. Н.

студент 2 курса магистратуры, группы СРм-2201-51-00,
кандидат психологических наук, доцент кафедры социальной работы
и молодежной политики

Вятский государственный университет, Киров, Российская Федерация

E-mail: anna.yufereva@mai.ru,

Аннотация. Профилактика преступлений среди несовершеннолетних, совершаемых ими или над ними, является приоритетной задачей социального направления политики государства. Одним из методов предотвращения вовлечения несовершеннолетних в противоправную деятельность и группы деструктивной направленности является организация их досуга, в том числе, путем организации летнего отдыха, что подтверждает актуальность проведенного исследования. Цель исследования – изучить влияние участия в профильной смене на несовершеннолетних, состоящих на учете. При проведении исследования применялись метод анализа, синтеза, опрос в форме анкетирования. Исследование показало, что участие в профильной смене положительно повлияло на подростков. Результаты исследования могут применяться специалистами сферы профилактики правонарушений несовершеннолетних.

Ключевые слова: профилактика правонарушений несовершеннолетних, организация профильных смен, реабилитационная программа.

Введение. Профилактика преступлений среди несовершеннолетних, совершаемых ими или над ними, является приоритетной задачей социального направления политики государства. Она включает в себя воспитательные, правовые, организационные и другие меры воздействия, благодаря которым выявляются и ликвидируются обстоятельства и условия, приводящие к совершению правонарушений [1].

Основной причиной преступлений, совершаемых несовершеннолетними, является неосознанность ими всей серьезности поступка и его последствий, а условиями для их совершения являются неблагополучное окружение, безнадзорность и беспризорность.

Анализ характеристик поведения несовершеннолетнего правонарушителя показывает, что большая часть преступлений совершена подростками со стойким противоправным поведением, которые нуждаются в особом подходе при организации и проведении с ними профилактической работы [2].

В то же время профилактика правонарушений и девиантного поведения несовершеннолетних чаще всего ведется органами и учреждениями системы

профилактики по традиционным направлениям и методикам, в связи с чем во многом приобрела формальный и неэффективный характер, что не позволяет реально влиять на криминогенную обстановку в подростковой среде.

Цель исследования. Изучить влияние участия в профильной смене на несовершеннолетних, состоящих на учете.

Задачи исследования.

1. Проанализировать информацию о снятии с профилактического учета подростков, принимавших участие в профильной смене.

2. Провести опрос в форме анкетирования подростков, принимавших участие в профильной смене.

Методы исследования. Метод анализа, синтеза, опрос в форме анкетирования.

Результаты исследования. Одним из методов предотвращения вовлечения несовершеннолетних в противоправную деятельность и группы деструктивной направленности является организация их досуга, в том числе, путем организации летнего отдыха.

Так, в апреле 2018 года на очередном заседании Правительственной комиссии по делам несовершеннолетних и защите их прав заместитель Председателя Правительства Российской Федерации Ольга Юрьевна Голодец отметила, что в прошлом году летней оздоровительной кампанией было охвачено 1,444 миллиона детей, находящихся в трудной жизненной ситуации, и детей-сирот. В июне-августе 2017 года различные формы отдыха были организованы для более чем 106 тысяч детей, состоящих на профилактическом учете.

В соответствии с поручением, в связи с тем, что благодаря организованному отдыху в летний период снижается детская преступность и детская смертность, в 2018 году в Кировской области организован летний отдыха 100 % детей, состоящих на учете в муниципальных комиссиях по делам несовершеннолетних и защите их прав в рамках оздоровительной компании 2018 года.

По данным мониторинга оздоровительной кампании Кировской области 2018 года, 2463 из 2536 несовершеннолетних (97,1%), состоящих на различных

видах учета, оздоровлены в период летней кампании 2018 года, что выше уровня прошлого года в 2,7 раза (в 2017 году организован отдых 664 детей и подростков, состоящих на различных видах учета).

Эффективным механизмом повышения уровня социальной и правовой компетенции несовершеннолетних являются профильные лагерные смены.

С 2012 года в городе Перми реализуется социально значимая программа «На пути героя» для подростков, состоящих на учете в органах внутренних дел. Организаторами являются Пермская региональная общественная организация «ПравДА вместе» и Главное управление МВД России по Пермскому краю.

В технологии программы «На пути героя» лежит комплексная системная работа общественности и органов внутренних дел, направленная на социальную реабилитацию несовершеннолетних, находящихся в конфликте с законом, развитие у них навыков ненасильственного общения и поведения, создание условий для изменения их жизненных ценностей и для развития способностей.

Технология программы основана на системном ценностно-ориентированном подходе и включает три этапа:

1 этап. Первая профильная лагерная смена «Путь героя» или первый профильный лагерь «Республика добра».

2 этап. Программа сопровождения участников «Движение по пути героя».

3 этап. Вторая профильная лагерная смена «Путь героя» или второй профильный лагерь «Республика добра».

Участниками лагеря становятся несовершеннолетние, находящиеся в конфликте с законом,

Кировская область в 2018 году в результате конкурсного отбора вошла в число 5 из 14 регионов Приволжского федерального округа, получивших статус «Участник» ценностно-ориентированной реабилитационной программы «На пути героя».

В рамках реализации программы со 2 по 9 апреля на базе детского оздоровительного лагеря «Комета» (Пермский край) состоялась межрегиональная профильная смена «Путь героя» для детей из Приволжского федерального ок-

руга. Ее участниками стали подростки, состоящие на учете в комиссиях по делам несовершеннолетних и защиты их прав, из Удмуртской Республики, Республики Мордовия, Ульяновской, Пензенской областей и 9 подростков из Омутнинского района Кировской области.

Во время профильной смены с несовершеннолетними проводилась профилактическая работа специалистами всех органов и учреждений системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних, физкультурно-оздоровительные и культурно-массовые мероприятия, профориентационные тренинги психологов, занятия в секциях и кружках. При этом подготовленные психологами и субъектами профилактики, в которых подростки состояли на учете, подробные характеристики на несовершеннолетних помогли педагогическому составу сформировать индивидуальный подход при проведении с ними профилактической работы в условиях загородного лагеря.

В связи с этим следует отметить воспитательную и профилактическую направленность состоявшихся мероприятий, ориентирующих детей и подростков на правосознание и гражданское поведение.

В целях анализа влияния на несовершеннолетних участия в профильной смене «Путь героя» было проведено анкетирование подростков, а так же изучены их характеристики, подготовленные специалистами комиссии по делам несовершеннолетних и защиты их прав Омутнинского района, в которой они состоят на учете.

Выводы. По результатам проведенного исследования можно сделать вывод, что участие в профильной межрегиональной смене «Путь героя» принесло положительный эффект.

Так, трое из девяти подростков сняты с профилактического учета, по двум подросткам планируется подготовка документов для снятия их с учета в 2018 – 2019 учебном году, по остальным несовершеннолетним наблюдается положительная динамика.

Сами подростки отмечают, что участие в профильной межрегиональной смене позволило найти им новых друзей, положительным для них являлась

дружеская атмосфера и взаимодействие со специалистами системы профилактики, что сейчас позволяет поддерживать взаимоотношения и делиться своими планами.

Таким образом, меры по социализации несовершеннолетних в условиях профильной смены на базе детского загородного оздоровительного лагеря оказывают значительное влияние на состояние и динамику подростковой преступности.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 24.06.1999 № 120-ФЗ «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних» [Электронный ресурс]: федеральный закон от 24.06.1999 № 120-ФЗ: ред. от 27.06.2018 // Российская газета. 1999. № 121. Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».

2. Ольга Голодец провела заседание Правительственной комиссии по делам несовершеннолетних и защите их прав. URL: <http://government.ru/news/32273> (дата обращения 30.01.2019)

3. Методические рекомендации по внедрению новых технологий и методов работы по профилактике правонарушений несовершеннолетних, в том числе повторных, обеспечению досудебного и судебного сопровождения несовершеннолетних, вступивших в конфликт с законом, а также несовершеннолетних, отбывающих или отбывших наказание в местах лишения и ограничения свободы. Письмо министерства образования и науки Российской Федерации от 29.05.2015 № 07 – 1701. URL: <http://сгюа.пф/documents/structure/KDNiZP/metod2016.pdf> (дата обращения 30.01.2019)